

EXERCICE 2 : Valeur ajoutée et prix de vente

Prix de vente d'une pelote chez M. Daniel (prix de vente HT) :
Consommations intermédiaires + Valeur ajoutée = Prix de vente HT
 $(1,52 \text{ €} + 0,30 \text{ €} + 1,20 \text{ €}) + 1,90 \text{ €} = 4,92 \text{ €}$

La valeur ajoutée par M. Edmond : Prix de vente HT –
Consommations intermédiaires = Valeur ajoutée $1,52 \text{ €} - 0 \text{ €} = 1,52 \text{ €}$

Prix de vente HT d'une pelote chez Mme Adèle : Le prix de vente
T.V.A. incluse est de 8,50 €. Pour obtenir le prix hors taxe (HT), on
divise par le coefficient multiplicateur de T.V.A. (1,196). $8,50 / 1,196 =$
 $7,11 \text{ €}$

La valeur ajoutée par Mme Adèle : Prix de vente HT –
Consommations intermédiaires = Valeur ajoutée $7,11 \text{ €} - 4,92 \text{ €} = 2,19$
 €