

Henri Souza Dias

GESTÃO DE DADOS | ANÁLISE DE KPIs COMERCIAIS | CRM | PRÉ-VENDAS
RELACIONAMENTO B2B | DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS

 Vila Velha – ES |  henri.dias@gmail.com |  +55 11 94315-8280

>> Objetivo

Desenvolver carreira na área de Tecnologia e Vendas, aplicando habilidades de atendimento, organização e proatividade para contribuir com resultados de alto impacto, enquanto avanço na formação em Ciência da Computação.

>> Experiência Profissional

Make Your Bank – Vitória/ES

SDR – Sales Development Representative | Jan/2025

- Prospecção e qualificação de leads para soluções financeiras e tecnológicas.
- Atendimento consultivo ao cliente, garantindo clareza e agilidade nas interações.
- Agendamento de reuniões e apoio estratégico ao time comercial no funil de vendas.
- Utilização de ferramentas de CRM e automação de prospecção.
- Atuação com foco em organização e cumprimento de metas, sempre de forma proativa.

>> Formação Acadêmica

Universidade de Vila Velha – UVV

Bacharelado em Ciência da Computação – 1º Período | Início: Mai/2025 – Cursando

>> Habilidades

- Atendimento ao cliente e **comunicação clara**
 - **Organização de processos** e gestão de tarefas
 - Proatividade e **foco em resultados**
 - Prospecção e qualificação de clientes (SDR)
 - **Facilidade em aprender** novas tecnologias e processos
-

>> **Idiomas** - Português – Nativo | - Inglês – Intermediário | - Japonês – Básico