

Pangalan \_\_\_\_\_  
 Pangkat: \_\_\_\_\_ Guro: \_\_\_\_\_

Aralin

3

## Konsepto ng Suplay



Ang aralin ay magagamit mo upang lubos na maunawaan ang mga pangyayari sa paligid at maging sa hinaharap. Hindi mo kailangang matakot at mangamba sa pagsasagot. Kailangan mo lamang basahin at unawain ang mga panuto. Handa ka na ba? Maligayang paglalayag sa modyul na ito!

### MELC

Natatalakay ang konsepto na nakaaapekto sa suplay sa pang-araw-araw na pamumuhay.

### KASANAYAN



Sa araling ito matutuhan ang galaw ng prodyuser o *supplier* sa isang pamilihan. Bakit nga ba maraming tao ang gustong magnegosyo hangga't maaari? Inihanda ang modyul na ito upang makatulong sa iyo na paunlarin ang sarili ng magamit ito sa iyong kinabukasan. Halina't unawain ang mahalagang konsepto ng *Suplay*.

### MGA INAASAAN



Ang modyul na ito ay nakapokus sa pag-aaral ng Suplay bilang isang mahalagang konsepto sa Ekonomiks at tutulungan kitang malaman ang:

- Kahulugan ng suplay at batas ng suplay;
- Kurba ng suplay; at
- Ang ugnayan ng batas ng suplay sa matalinong pagpapasya ng isang prodyuser sa dami ng kaniyang handang ipagbiling produkto sa isang takdang presyo, lugar, at panahon.

### SUBUKIN

### PAUNANG PAGSUSULIT

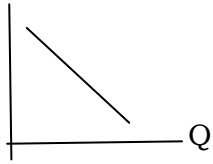


**Panuto:** Isulat ang titik ng tamang sagot sa patlang bago ang bawat bilang.

- \_\_\_\_\_ 1. Damí o bilang ng kalakal na handang bilhin ng tao.
- |           |           |
|-----------|-----------|
| A. Demand | C. Presyo |
| B. Suplay | D. Kita   |

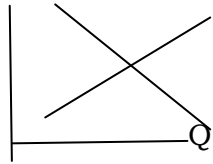


- \_\_\_\_\_ 2. Halaga ng produkto at serbisyo.  
 A. Demand C. Presyo  
 B. Suplay D. Panlasa
- \_\_\_\_\_ 3. Ito ay nagpapakita ng direkta o positibong relasyon ng presyo at dami ng produkto na handang ipagbili o ibenta (*quantity supplied*).  
 A. Batas ng Demand C. Kurba ng Demand  
 B. Batas ng Suplay D. Kurba ng Suplay
- \_\_\_\_\_ 4. Ito ay salitang Latin na nangangahulugang ang “Presyo lamang ang tanging salik na nagtatakda kung gaano karami o kaunti ang dami ng produktong handa at kayang ipagbili ng prodyuser.  
 A. Demand C. Ceteris Paribus  
 B. Suplay D. Quantity supplied
- \_\_\_\_\_ 5. Ito ay tumutukoy sa dami ng produkto o serbisyo na handa at kayang ipagbili ng mga prodyuser sa iba’t - ibang presyo sa isang takdang panahon.  
 A. Demand C. Kurba ng Demand  
 B. Supply D. Kurba ng Supply
- \_\_\_\_\_ 6. Grapikong paglalarawan na kapag mataas ang presyo ng produkto maraming produkto ang gustong iprodyus at ipagbili ng mga negosyante.  
 A. Batas ng Demand C. Kurba ng Demand  
 B. Batas ng Suplay D. Kurba ng Suplay
- \_\_\_\_\_ 7. Kurba ng Suplay
- A. P

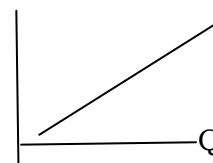


Q

C. P




Q
- B. P



Q

D. P



Q
- \_\_\_\_\_ 8. Ayon sa batas ng supply, kapag tumataas ang presyo ng isang produkto, tumataas din ang dami ng produkto na handa at kayang ibenta ng prodyuser Ito ay nagpapakita na ang kurba ng supply ay \_\_\_\_\_.  
 A. Pataas o upward sloping C. Ceteris Paribus  
 B. Pababa o downward sloping D. Quantity supplied
- \_\_\_\_\_ 9. Sa gitna ng krisis ng pandemiya mataas ang presyo ng facemask at alcohol kung kaya’t ang grapikong paglalarawan nito ay:  
 A. Pataas na Kurba ng Suplay  
 B. Pababa na Kurba ng Suplay  
 C. Pantay na Kurba ng Suplay  
 D. Walang hanggan na kurba ng Suplay



- \_\_\_\_\_ 10. Illegal na pagtatago ng produkto upang mapataas pa lalo ng negosyante ang presyo nito.
- A. Hoarding

B. Pricing

C. Selling

D. Trading

BALIK - TANAW: ECQ  
EPEKTO SA CONSUMER QUANTITY DEMAND



Simula ng maranasan ng buong mundo ang krisis na dulot ng COVID19, lubhang naapektuhan ang DEMAND o ang kakayahan at kahandaan ng mga mamimili sa pagbili ng mga produkto o serbisyo.

Sa talahanayan sa ibaba subukin mong balikan ang magiging epekto sa pagtaas o pagbaba ng demand dulot ng iba’t ibang salik.

**Panuto:** Lagyan ng Tsek (✓ ) ang *Column* sa magiging **Epekto sa Demand** ng mga mamimili batay sa mga sitwasyong nabanggit.

SITWASYON	PAGTAAS NG DEMAND	PAGBABABA NG DEMAND
1. Marami sa kasalukuyan ang nawalan ng trabaho at kita, kaya ang kanilang kakayahan sa pagbibili ay mababawasan.		
2. Dahil sa COVID19 na pandemiya, marami ang natakot para sa kanilang kalusugan kung kaya’t maraming tao ang namili ng facemask at mga alcohol bilang pananggalang sa sakit.		
3. Nawalan ng masasakyan ang mga commuter at ito ay nagbunga ng mataas na presyo ng bike, motorsiklo at sasakyan.		
4. Dalawang linggong sarado (lockdown) ang Barangay Sauyo nasira ang paninda ni Aling Jessa.		
5. Sa pangambang dulot ng COVID19 mas maraming mamimili ang tumatangkilik ng <i>online shopping</i> .		

Basahing mabuti ang Comic Strip na ito at sagutan ang mga pamprosesong tanong sa ibaba



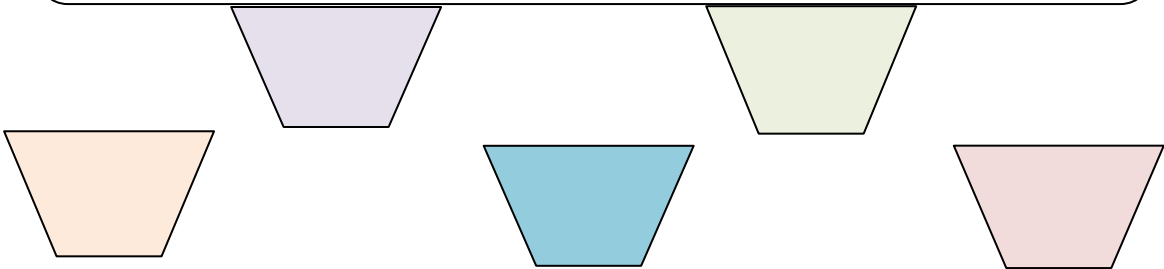
Pamprosesong Tanong:

- 1. Paano mo ilalarawan si Mr. Chen?
- 2. Ano- anong produkto ang pinili ni Mr. Chen na ibenta?
- 3. Bakit niya kaya ito napili?
- 4. Ano ang naramdaman mo bilang mamimili sa usapang iyong nabasa mula kay Mr. Chen at Liza? Ipaliwanag.
- 5. Tama ba na dagdagan ni Mr. Chen ang presyo ng bilihin? Bakit?

Tungkulin ng bahay kalakal (*business firms*) lumilikha ng mga kalakal, serbisyo man o produkto. Sa plano ng produksyon maitatakda ng bahay- kalakal ang uri at dami ng produkto na dapat likhain. Galaw ng prodyuser ang nailalarawan sa suplay

NAME GAME

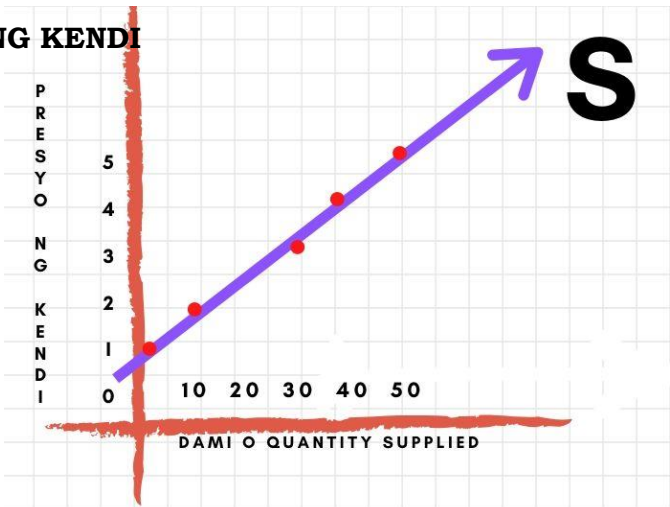
Ano - ano nga ba ang mga **produkto o serbisyo** na sa palagay mo ay kailangan na **likhain sa kasalukuyang panahon?**



Ang mga bagay ba na iyong pinili ay napapanahon? Kung ang iyong sagot ay oo, magaling! Karamihan sa mga negosyante ang nililikhang produkto o serbisyo ay iyong “patok” o pasok sa panlasa ng nakakarami upang sila ay kumita. Ang presyo na siyang nagsisilbing batayan ng isang negosyante para ipagpatuloy pa o itigil na ang produksyon ng suplay nito ay tinatawag na *ceteris paribus*. Kung mataas ang bentahan ng isang produkto mas gaganahan siya na lumikha pa ng mas marami. Mas mataas na presyo, nangangahulugan ito na mas maraming suplay. Ang mga produkto o serbisyo na may mataas na halaga ay parang gintong kumikinang sa bawat prodyuser. Batas ng suplay ang tinutukoy diyan.

Maipapakita ang tuwiran o direktang relasyon na ito ng presyo at dami na kayang ipagbili ni prodyuser sa Kurba ng Suplay ng Kendi.

KURBA NG SUPLAY NG KENDI





Sa halagang Php1.00, sampu (10) piraso lamang ng kendi ang isusuplay ng prodyuser. At kung tataasan sa halagang Php5.00 na presyo makakagawa siya ng limang beses nito, limampu (50) ang nabuo ng ating prodyuser.

Sa kasalukuyang krisis na ating nararanasan, nariyan na narinig mong mahal ang presyo ng bilingin, ubos na o walang stock, sa makalawa pa dadating ang mga kalakal. Malaking hamon sa mga *supplier* o negosyante ang pangyayaring ito. Maaaring kikita talaga sila ng malaki sana ngayon, ngunit malaking balakid ang kakulangan sa transportasyon na mahalagang salik sa paglikha. Walang mga manggagawa para sa produksiyon ng suplay. At higit sa lahat ang mahigpit na pagpapatupad ng *community quarantine* (pananatili lamang sa loob ng bahay) ay mga dahilan upang maantala ang suplay. Dahil sa kailangang iwasan ang pagkalat ng sakit na COVID19, ito ay naging dahilan upang isarado ang mga tindahan, paaralan, pabrika at ilang mga establisyemento. Sa mga pagkakataong nabanggit, ang isang mamimili na nangangailan ay bibilhin na lamang ang suplay na *available* o natitira kahit ito pa ay may mataas na presyo kumpara noon.

Dahil sa mga kaganapan na ito hindi maiaalis na may mga mapagsamantalang negosyante na habang nasa gitna ng pandemiyang ito ay lalo pang gigipitin ang mga suplay. Ito ay ang ilegal na pagtatago ng mga produkto upang mas mapataas pa ang presyo o kilala sa gawaing *hoarding*. Ang pansamantalang pagkawala na ito ng suplay ay nagbubunga ng mataas na presyo.

## GAWAIN #1 BALITA SURI

**Panuto:** Suriin ang balitang ito, at sagutin ang mga pamprosesong tanong sa ibaba.

Kakasuhan ng Department of Trade and Industry (DTI) ang 7 tindahan sa Maynila dahil sa umano ay pagbebeenta ng face mask nang sobrang mahal. Bukod sa mga kasong haharapin gaya ng profiteering at pagmanipula ng presyo, irerekomenda rin ng ahensiya sa Manila City Hall na ipasara ang mga tindahan dahil sa pananamantala, ayon kay Trade Undersecretary Ruth Castelo. Ipinaliwanag ng DTI na ayon sa batas, dapat 10 porsiyento lang ang kita ng mga nagtitinda ng mask kaya kung P65, halimbawa, ang presyo ng supplier, dapat nasa P72 lang ang bentahan. Pero may mga konsumer na binentahan umano ng face mask sa halagang P150 sa may Bambang sa Maynila. Iminungkahi na rin ng DTI sa Department of Health na patawan ng suggested retail price ang face mask para mabantayan ang presyo. Tumaas ang demand para sa face mask, partikular sa N95 mask, bunsod ng pagbuga ng volcanic ash ng bulkang Taal. Pero nilinaw na ng mga scientist na hindi kailangan ng mga taga-Metro Manila na mag-N95 mask dahil ligtas ang hangin, maliban lang kung sensitibo ang indibiduwal. Sa halip, prayoridad umanong mabigyan ng N95 mask ang mga nananatili sa mga lugar malapit sa nag-aalborotong bulkan.-- Ulat ni Alvin Elchico, ABS-CBN News

**ABS-CBN**  
NEWS AND CURRENT AFFAIRS

Sanggunian: <https://news.abs-cbn.com/news/01/14/20/mga-nagbebeenta-ng-mahal-na-face-mask-kakasuhan>  
Reserve your slot now at [www.reallygreatsite.com](http://www.reallygreatsite.com)



Name:

Date:

Section:

Teacher:

ON AIR

NEWS TODAY

BALITAAN 101

NAME

SECTION

DATE

TUNGKOL SAAN ANG BALITA

ANO ANG NARARAMDAMAN MO BILANG MAMIMILI ?

ANO ANG NARARAMDAMAN MO KUNG IKAW ANG NEGOSYANTE?

ANO ANG ARAL NA NATUTUNAN MO MULA SA BALITA

GAWAIN #2 My BUSINESS TARGET

Kung ikaw ay bibigyan ng pagkakataon,anong negosyo ang nais mong itayo? Anong kalakal o serbisyo ang iyong ipapakilala sa mga mamimili? Sundan ang *sample Target Plan* sa ibaba.

Name:

Date:

Section:

Teacher:

My BUSINESS TARGET

Kung ikaw ay bibigyan ng pagkakataon, anong negosyo ang nais mong itayo. Anong kalakal o serbisyo ang iyong ipapakilala sa mga mamimili.

HALIMBAWA

PANGALAN NG TINDAHAN  
JELLY NI D-Y

TAGLINE: DAPAT CATCHY PARA SA MAMIMILI  
JELLY ALL YOU WANT

ANO ANG PRODUKTO O SERBISYO?  
INUMIN

PARA KANINO ANG PRODUKTO O SERBISYO?  
PARA SA LAHAT

PAANO ITO IBEBENTA?  
FOOD DELIVERY / ONLINE STORE  
COFFEE JELLY LOVER  
MANGO JELLY NI DY  
MILO JELLY NI GEOFFDY  
FRUIT JELLY NI DADDY  
ATBP.


MAGKANO ANG PRODUKTO O SERBISYO NA ITO?  
JELLY NI D-Y





Name: \_\_\_\_\_Date: \_\_\_\_\_Section: \_\_\_\_\_Teacher: \_\_\_\_\_

My BUSINESS TARGET



Kung ikaw ay bibigyan ng pagkakataon, anong negosyo ang nais mong itayo. Anong kalakal o serbisyo ang iyong ipapakilala sa mga mamimili.

PANGALAN NG TINDAHAN

TAGLINE: DAPAT CATCHY PARA SA MAMIMILI

ANO ANG PRODUKTO O SERBISYO?

PARA KANINO ANG PRODUKTO O SERBISYO?

PAANO ITO IBEBENTA?


MAGKANO ANG PRODUKTO O SERBISYO NA ITO?

TANDAAN:

FORGET ME NOT!

SUPLAY

Tumutukoy sa dami ng produkto o serbisyo na handa at kayang ipagbili ng mga prodyuser sa iba't ibang presyo sa isang takdang panahon..



BATAS NG SUPLAY

Kapag tumaas ang presyo ng sang produkto, tumataas ang dami ng gusto at kayang itinda, kapag bumaba naman ang presyo, bababa naman ang gusto at kayang itinda

CETERIS PARIBUS


Salitang Latin na ang ibig sabihin ay " All other things remain constant" o walang ibang salik na nagbabago maliban sa presyo.

KURBA NG SUPLAY

Grapikong paglalarawan ng direktang ugnayan sa pagitan ng presyo at sa dami ng gusto at kayang ibenta ng prodyuser.

Upward sloping (Pataas), habang pataas ang presyo ng produkto, pataas din ang kakahayan ng prodyuser na lumikha ng produkto at serbisyo.

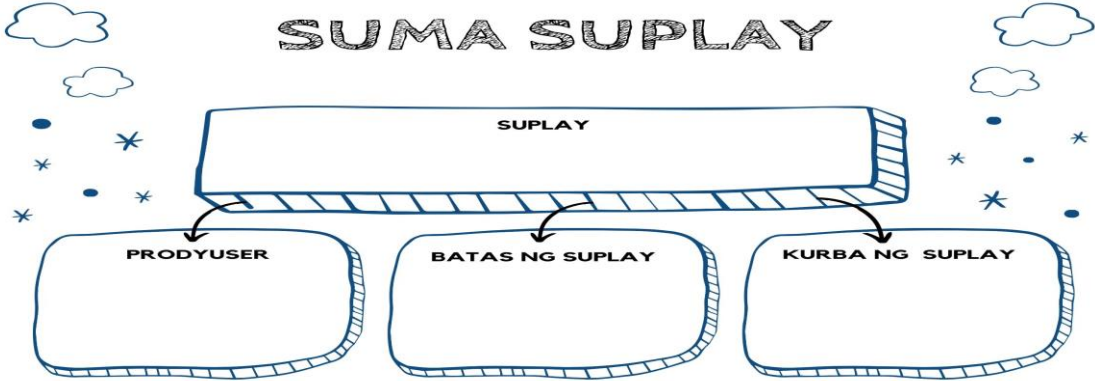
Downward sloping (Pababa), habang bumababa ang presyo ng produkto, bumababa din ang kakahayan ng prodyuser na lumikha ng produkto at serbisyo.



AP9-Qrt2-Week 3

PAG- ALAM SA NATUTUHAN

Panuto: Isulat sa mga kahon ang iyong mga natutuhan sa Aralin 3: Suplay.



Panuto: Punan ang patlang ng tamang sagot upang mabuo ang talata ng Suplay. Pumili ng mga sagot mula sa kahon. (10 Points)

bahay - kalakal	pataas
batas ng suplay	presyo
ceteris paribus	prodyuser
kurba ng suplay	quantity supplied
pababa	suplay

Ayon sa \_\_\_\_\_(1)\_\_\_\_\_ mataas ang suplay kapag mataas ang presyo ng produkto at serbiyo na gagawin. Ang \_\_\_\_\_(2)\_\_\_\_\_ ay ang dami ng produkto at serbisyo na handa at kayang ibenta ng isang \_\_\_\_\_(3)\_\_\_\_\_ sa iba't - ibang takdang panahon. Nais ng mga negosyante ang paglikha ng maraming suplay kung \_\_\_\_\_(4)\_\_\_\_\_ ang \_\_\_\_\_(5)\_\_\_\_\_ ng isang produkto sapagkat malinawag na kikita siya. Ang dami o bilang ng kayang lilkhain ng prodyuser sa takdang panahon ay \_\_\_\_\_(6)\_\_\_\_\_. Kapag pataas ang presyo ng produkto o serbisyo, mataas din ang suplay. Kabaliktaran naman kung mababa ang presyo, mababa din ang suplay. Kung gayon na ang presyo ang salik na nakakaapekto sa dami o bilang ng produkto o serbisyonang magagawa ito ay \_\_\_\_\_(7)\_\_\_\_\_. Makikitang pataas ang \_\_\_\_\_(8)\_\_\_\_\_ kung patuloy ang pagtaas ng presyo ng mga produkto. At \_\_\_\_\_(9)\_\_\_\_\_ naman ito kung baba ng baba ang presyo. Tungkulin ng \_\_\_\_\_(10)\_\_\_\_\_ ang paglikha ng mga produkto at serbisyo.

PAGNINILAY

Sadyang ang pagnenegosyo ay hindi madaling gawain, ito ay nangangailangan ng matalinong pagpapasya. Unawain at pagnilayan ang mga mahahalagang puntos sa pagiging isang Prodyuser.

Matalinong Pagpapasya sa Pagtugon sa Pagbabago ng Suplay

- ✓ Dapat bigyang- pansin ng mga prodyuser ang mabisang produksyon upang hindi madagdagan ang gastos sa pagbuo ng produkto





- ✓ Pagtuunan ng masusing pag- aaral bago pumasok sa isang negosyo
- ✓ Magplano sa inaasahang natural na kalamidad
- ✓ Bigyang - pansin ang kapakanan ng mga konsyumer, lalo na ang mga mahirap.

**Panuto:** Pagkatapos mong basahin at maunawaan ang mga punto sa itaas subukan mo namang magbigay ng **opinyon kung ikaw ay sang- ayon o hindi sang- ayon** sa pananalita ng isang tagapayo sa larangan ng pagnenegosyo.

**“Ang magandang kinabukasan ay para sa mga taong nagtitiwala sa kanilang kakayahan” - Coach Jaypee Pefanio** (*google.com*)

*Student's Notes*

PANGALAN \_\_\_\_\_

GURO: \_\_\_\_\_

SECTION: \_\_\_\_\_

