
🔗 DICOTOMIA ORIENTAÇÃO (INICIADOR x RESPONDEDOR)

1.

Sentença: "Geralmente durante uma conversa, quando algo me vem à cabeça, não consigo me conter e acabo interrompendo a outra pessoa para falar sobre isso."

Classificação: INICIADOR

Explicação: A pessoa demonstra forte impulso de agir imediatamente sem esperar o fluxo da conversa. Interromper sugere necessidade interna de iniciar ou alterar a dinâmica, comportamento típico de quem inicia ações sem aguardar o momento adequado.

2.

Sentença: "Quase sempre não me importo se alguém está desinformado sobre algo, não é meu problema se ela está desatualizada."

Classificação: RESPONDEDOR

Explicação: Há uma postura de não intervenção. A pessoa se coloca como observadora passiva, sem necessidade de corrigir ou influenciar os outros — responde ao ambiente ao invés de moldá-lo.

3.

Sentença: "Ao receber uma tarefa nova no trabalho, normalmente começo imediatamente a executá-la do meu jeito, mesmo que ainda falem algumas orientações."

Classificação: INICIADOR

Explicação: Iniciar uma ação sem esperar todas as diretrizes indica proatividade extrema. A pessoa toma as rédeas da situação por conta própria, sem depender de orientações superiores.

4.

Sentença: "Quando estou em um restaurante e percebo que o atendimento está lento, prefiro aguardar um pouco mais, confiando que em breve serei atendido sem precisar intervir."

Classificação: RESPONDEDOR

Explicação: A escolha pela paciência e confiança no sistema sem interceder demonstra um comportamento mais reativo, típico de quem responde ao ambiente em vez de tomar iniciativa para modificá-lo.

5.

Sentença: "Quando vejo que um amigo está enfrentando dificuldades, tomo a iniciativa de sugerir soluções ou oferecer ajuda prática, mesmo antes que ele peça."

Classificação: INICIADOR

Explicação: A pessoa age de forma espontânea para resolver o problema, sem esperar o pedido de ajuda. Essa tomada de iniciativa direta é característica de quem se sente confortável em ser proativo.

6.

Sentença: "Se vejo uma boa promoção em uma loja, compro na hora sem precisar pensar muito."

Classificação: INICIADOR

Explicação: A decisão rápida e impulsiva mostra uma orientação para a ação imediata, sem aguardar mais informações ou considerar alternativas.

7.

Sentença: "Usualmente durante uma conversa, prefiro terminar minha linha de pensamento, extraindo o que é possível sobre o tema, não gosto de mudança repentina de assunto."

Classificação: RESPONDEDOR

Explicação: A pessoa prefere manter uma linha lógica, reagindo ao fluxo interno e evitando ser interrompida. Prefere processar o que está sendo debatido até o fim.

8.

Sentença: "Minha maior tendência é escutar o que os outros têm a me dizer, é natural para mim guardar e processar o que me dizem antes de expor o que eu penso."

Classificação: RESPONDEDOR

Explicação: Esse comportamento valoriza ouvir e absorver antes de agir ou falar, mostrando uma postura de quem responde aos estímulos externos de forma ponderada.

9.

Sentença: "Geralmente sou muito inquieto, tenho uma propensão de participar ativamente das coisas, adoro compartilhar assuntos, participar de conversas e frequentemente não percebo que posso estar incomodando."

Classificação: INICIADOR

Explicação: A inquietude e a necessidade de se envolver mostram forte iniciativa pessoal, às vezes até excessiva, característica de quem constantemente instiga e inicia interações.

10.

Sentença: "Em ambientes de trabalho, quando percebo que um processo poderia ser otimizado, começo a implementar mudanças, mesmo sem ter recebido uma autorização formal para isso."

Classificação: INICIADOR

Explicação: A disposição para agir e implementar mudanças sem esperar autorização evidencia um perfil de ação espontânea e autonomia.

11.

Sentença: "Quando surge uma nova tecnologia ou ferramenta no meu trabalho, sou um dos primeiros a testar e sugerir maneiras de implementá-la, mesmo sem saber se será oficialmente adotada."

Classificação: INICIADOR

Explicação: O impulso de experimentar e sugerir novidades sem esperar aprovação formal é uma demonstração clara de comportamento iniciador, voltado para a ação imediata e inovação.

Ótimo! 🙌 Vou fazer a análise completa do seu material, seguindo exatamente o mesmo padrão que usei para **DICOTOMIA ORIENTAÇÃO**:

- Sentença completa
 - Classificação (Iniciador, Respondedor, etc.)
 - Explicação **detalhada** e bem escrita
-

Vou continuar agora com a segunda dicotomia:

📍 **DICOTOMIA POSTURA (MOVIMENTADOR x CONTROLADOR)**

1.

Sentença: "Tenho uma certa impaciência, prefiro fazer as coisas, dar andamento às coisas ao invés de ficar aguardando."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: A pessoa demonstra impulso de ação e desconforto com a espera, priorizando movimento e andamento rápido dos processos — típico do movimentador que valoriza o dinamismo.

2.

Sentença: "Tendo a ser mais flexível, isso me ajuda a adaptar minhas ações conforme os problemas forem surgindo, isso me faz ser melhor contornando obstáculos do percurso."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: A capacidade de adaptação e a flexibilidade diante dos imprevistos são características centrais de um movimentador, que prefere ajustar o curso em vez de seguir um planejamento rígido.

3.

Sentença: "Se estou em uma fila e vejo uma alternativa mais rápida, mudo imediatamente de estratégia, buscando a forma mais eficiente de alcançar meu objetivo."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: A rápida adaptação à mudança e a busca por estratégias alternativas mostram o valor dado à ação rápida e eficiência no alcance de objetivos.

4.

Sentença: "Durante viagens em grupo, costumo sugerir novas atividades no meio do passeio, mudando o roteiro sem esperar o consenso dos outros."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: Essa postura de sugerir mudanças no roteiro sem esperar decisão coletiva revela impulsividade e vontade de manter o dinamismo das situações, típico do movimentador.

5.

Sentença: "Sou uma pessoa que preza pelo primor, na escola meus cadernos eram muito caprichados, meu estojo tinha cores de caneta para cada parte do texto."

Classificação: CONTROLADOR

Explicação: A busca por organização, perfeição e planejamento minucioso nas anotações escolares revela a tendência a estruturar o que é feito, marca clara de um controlador.

6.

Sentença: "Na execução do que deve ser feito tendo a ser mais vagaroso, gasto muito mais tempo refletindo sobre como deve ser feito, assim na hora da execução, o trabalho saía impecável."

Classificação: CONTROLADOR

Explicação: O comportamento de refletir exaustivamente antes da execução, priorizando qualidade e perfeição, indica um perfil controlador focado em rigor e planejamento.

7.

Sentença: "Se estou cozinhando e vejo que um ingrediente acabou, logo improviso com o que tenho disponível sem me preocupar em seguir a receita à risca, visto que não me atentei em verificar se tinha todos os ingredientes antes."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: A improvisação rápida diante de imprevistos mostra despreocupação com o cumprimento estrito de planos, e alta adaptabilidade.

8.

Sentença: "Quando um amigo desmarca um encontro de última hora, rapidamente ligo para outro e combino algo novo, sem drama."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: A resposta rápida e fluida a mudanças mostra flexibilidade emocional e agilidade prática, marca registrada do movimentador.

9.

Sentença: "Se estou no trânsito e vejo um atalho possível, logo mudo de trajeto, mesmo que não conheça muito bem o caminho."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: A decisão imediata de alterar trajetos visando maior eficiência, mesmo com incertezas, é típica de quem busca movimento constante.

10.

Sentença: "Quando algo no meu computador trava, tento várias soluções rapidamente antes de buscar ajuda técnica ou seguir manuais."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: Tentativa prática de resolver problemas sem seguir protocolos formais mostra iniciativa rápida e impulsiva, característica do movimentador.

11.

Sentença: "Nas apresentações dos trabalhos da escola, eu geralmente não me preparava muito, estudava um pouco antes da aula e improvisava na hora a partir de algumas coisas que eu já sabia."

Classificação: MOVIMENTADOR

Explicação: Improvisar ao invés de seguir um plano estruturado indica forte preferência pelo movimento e adaptação imediata, em oposição ao planejamento controlador.

Perfeito! 🙌

Vou continuar então — agora fazendo **DICOTOMIA ENFOQUE (PRAGMÁTICO x AFILIATIVO)** com a mesma qualidade que estamos mantendo.

🔗 **DICOTOMIA ENFOQUE (PRAGMÁTICO x AFILIATIVO)**

1.

Sentença: "Com frequência sou chamado(a) de 'ovelha negra' da família, isso porque nos eventos familiares ou eu não participo ou quando participo acabo falando sobre assuntos que eles não curtem muito."

Classificação: PRAGMÁTICO

Explicação: A pessoa age baseada no que acredita ou valoriza, mesmo que isso cause conflitos sociais. O pragmático tende a se focar no que é importante para si, não se moldando para se encaixar no grupo.

2.

Sentença: "Costumo me sentir desconfortável em ambientes de trabalho muito competitivos, com metas rígidas e cobranças constantes; esse tipo de clima acaba me desgastando bastante."

Classificação: AFILIATIVO

Explicação: O afiliativo prioriza o ambiente humano e relacional, sentindo-se desconfortável em ambientes frios e puramente orientados a resultados e metas.

3.

Sentença: "Sou uma pessoa bastante amistosa, gosto de participar dos rolês com os amigos e detesto gente monossilábica. Até porque se eu não estou interessado em conversar com alguém, tento dar um jeito menos babaca de sair da conversa."

Classificação: AFILIATIVO

Explicação: Valorização do convívio, da troca calorosa e da manutenção da harmonia social indica forte orientação para o relacionamento interpessoal, característica do afiliativo.

4.

Sentença: "Quando preciso participar de palestras e percebo que o conteúdo dela não me será nada útil, busco sair discretamente ao invés de ficar fingindo interesse."

Classificação: PRAGMÁTICO

Explicação: O pragmático valoriza o uso prático e pessoal das atividades. Permanecer apenas por conveniência social seria desnecessário se não houver benefício prático.

5.

Sentença: "No almoço de família, quando percebo que algum primo está deslocado, puxo para perto, perguntando sobre os estudos, o trabalho etc. para incluí-lo na conversa."

Classificação: AFILIATIVO

Explicação: Atitude acolhedora para integrar alguém no grupo demonstra alta preocupação com a harmonia e o bem-estar coletivo, típico do afiliativo.

6.

Sentença: "Não gosto muito de fazer 'a social', sou péssimo em fingir ser sociável com pessoas que não me interessam."

Classificação: PRAGMÁTICO

Explicação: A autenticidade pragmática impede de agir apenas para manter aparências sociais; a relação precisa ter um propósito real ou interesse genuíno.

7.

Sentença: "Quando estou em uma reunião e percebo que o assunto está desviando do objetivo principal, costumo cortar o papo e trazer o foco de volta."

Classificação: PRAGMÁTICO

Explicação: Priorização da eficiência e do objetivo acima da socialização demonstra foco pragmático em atingir resultados concretos.

8.

Sentença: "Quando meus amigos ou familiares escolhem fazer algo em um lugar onde eu não gosto, geralmente prefiro não ir em vez de só ceder e participar."

Classificação: PRAGMÁTICO

Explicação: A pessoa prefere agir conforme seus interesses pessoais, mesmo que isso signifique se afastar do grupo. Pragmatismo puro: se não agrega, não participa.

9.

Sentença: "Se numa ida ao cinema com amigos, o grupo escolhe com entusiasmo assistir a um determinado filme, geralmente eu opto por escolher também, mesmo que o filme não me desperte muito interesse."

Classificação: AFILIATIVO

Explicação: A decisão de priorizar o entusiasmo coletivo e acompanhar o grupo, mesmo sem real interesse pessoal, é típica do afiliativo que valoriza a união.

10.

Sentença: "Geralmente sou muito franco e sincero com as pessoas, mas não tenho intenção de machucá-las, então acabo sempre tendo que me desculpar para não magoar os outros."

Classificação: AFILIATIVO

Explicação: Preocupação com o impacto emocional da comunicação e tentativa de manter vínculos harmoniosos revelam orientação forte para o cuidado interpessoal.

11.

Sentença: "Acredito que ao falar com outros é sempre bom pesar as palavras e durante a conversa ir tateando a reação da outra pessoa, isso me ajuda a ver se ela está sendo receptiva ou não com o que eu estou falando."

Classificação: AFILIATIVO

Explicação: Atitude cuidadosa em ajustar o discurso conforme a receptividade do outro reforça a intenção de preservar a harmonia social, uma característica essencialmente afiliativa.

Perfeito! 🙌

Vou continuar então — agora com a próxima:

🔗 DICOTOMIA ORGANIZAÇÃO (ESTRUTURADO x INTERESSADO)

1.

Sentença: "Eu entendo que as regras existem para que as coisas não virem uma baderna, mas também é necessário particularizar os casos, muitas vezes é preciso afrouxar as

estruturas para que acordos benéficos sejam estabelecidos."

Classificação: INTERESSADO

Explicação: A pessoa reconhece a importância das regras, mas defende flexibilizá-las conforme as necessidades. Essa adaptação contextual é típica de quem prioriza resultados e acordos pragmáticos ao invés de seguir regras fixas.

2.

Sentença: "Curto manter minha rotina, fazer as coisas que geralmente faço no horário que faço, fico muito estressado quando um imprevisto acontece."

Classificação: ESTRUTURADO

Explicação: O prazer em manter a rotina e a dificuldade em lidar com imprevistos indicam forte necessidade de ordem, estrutura e previsibilidade, características essenciais do estruturado.

3.

Sentença: "Se estou num mercado e os caixas estão todos ocupados, caso o caixa preferencial esteja vazio eu sigo direto para ele, até porque se trata de preferência e não de exclusividade."

Classificação: INTERESSADO

Explicação: A interpretação flexível de regras, priorizando a conveniência pessoal sem se prender a interpretações rígidas, é típica do interessado.

4.

Sentença: "Se o meu trabalho exige que eu siga um protocolo de atendimento, busco sempre o seguir, não costumo abrir exceções a respeito disso."

Classificação: ESTRUTURADO

Explicação: A adesão rígida a protocolos e a dificuldade em abrir exceções evidenciam forte comprometimento com a estrutura e os procedimentos estabelecidos.

5.

Sentença: "Quando vou sair para almoçar com os amigos, prefiro decidir na hora onde comer, para que todo mundo decida onde for melhor para cada um, ao invés de já colocar no convite onde devemos almoçar."

Classificação: INTERESSADO

Explicação: A preferência pela escolha flexível no momento, adaptando-se às necessidades do grupo, mostra desapego a programações fixas e maior orientação ao interesse situacional.

6.

Sentença: "Detesto trabalho em grupo, mas quando é preciso fazer, gosto que todo mundo cumpra suas tarefas no prazo para não atrasar o grupo, e se alguém está descumprindo sua parte, descarto seu nome do grupo."

Classificação: ESTRUTURADO

Explicação: A exigência de cumprimento rigoroso de prazos e responsabilidades evidencia postura estruturada, focada na ordem, no planejamento e na justiça formal.

7.

Sentença: "Às vezes, por buscar garantir que as coisas funcionem, posso soar um pouco ríspido(a) na maneira de tratar as pessoas."

Classificação: ESTRUTURADO

Explicação: A rigidez no cumprimento de funções e a prioridade à eficiência, mesmo em detrimento da suavidade interpessoal, é típica do perfil estruturado.

8.

Sentença: "Quando estou num churrasco com os chegados e combinamos de cada um levar uma bebida, se alguém traz uma bebida de má qualidade, posso até achar ruim, mas não fico na neura de que cada um tem que tomar o que trouxe, afinal estamos ali para descontrair e papear, não para ficar criando regrinhas."

Classificação: INTERESSADO

Explicação: A despreocupação com o cumprimento rígido das regras sociais do evento e a priorização do momento de descontração caracterizam o interessado, que valoriza o espírito do evento acima das formalidades.

9.

Sentença: "Para mim, justiça é aplicar o que é devido a cada indivíduo, não dá para sair batendo o martelo usando a mesma medida para todo mundo, até porque se uma pessoa furta alimentos para sustentar os filhos, ela não deve sofrer a mesma pena que uma pessoa que roubou por mero desejo e capricho."

Classificação: INTERESSADO

Explicação: O pensamento flexível sobre a justiça, considerando as circunstâncias individuais em vez de aplicar regras uniformemente, é traço central do interessado.

10.

Sentença: "Pessoas que moralizam tudo são muito tediosas, penso que se as pessoas

envolvidas numa situação não veem problema nela, não tem por que achar ruim."

Classificação: INTERESSADO

Explicação: A crítica à moralização rígida e o foco nas percepções individuais em vez de normas absolutas reforçam a mentalidade flexível e pragmática do interessado.

11.

Sentença: "Sou adepto do ditado 'o combinado não sai caro', afinal se a pessoa é adulta ela é responsável e consciente das próprias ações."

Classificação: ESTRUTURADO

Explicação: O respeito ao que foi combinado, à palavra dada e às responsabilidades acordadas mostra a valorização de compromissos claros e estruturados.

Ótimo! 🙌

Vou seguir então para a próxima:

🔗 DICOTOMIA COMUNICAÇÃO (INFORMATIVO x DIRETO)

1.

Sentença: "Gosto de instigar as pessoas quando estou conversando com elas, acho mais interessante fazer um 'charminho' ao invés de chegar já deixando claro minhas intenções."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: A comunicação cheia de nuances, indiretas e estímulos sutis é típica do comunicador informativo, que prefere construir camadas no discurso ao invés de expor tudo abertamente.

2.

Sentença: "Minha fala tende a ser mais retilínea, conduzo o que eu falo de maneira mais centrada, raramente me perco ou me embaralho no que estou falando."

Classificação: DIRETO

Explicação: Fala focada e objetiva, com linha de raciocínio clara e sem desvios, demonstra o padrão direto de comunicação, que prioriza a eficiência da transmissão da mensagem.

3.

Sentença: "Meus amigos e colegas costumam falar que eu passo muito uma vibe 'professor', isso porque eu normalmente trago muito contexto na minha comunicação, e descrevo muito sobre as coisas que falo."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: O hábito de dar contexto e construir narrativas mais explicativas revela a comunicação informativa, rica em detalhes e informações adicionais para embasar a fala.

4.

Sentença: "Quando estou atrasado para algum compromisso, mando logo um áudio ou um texto para a pessoa explicando os motivos do meu atraso, acho que é importante fazer isso para não dar brecha para más interpretações."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: Preocupação em fornecer explicações completas para evitar ruídos mostra uma comunicação detalhada, que busca contextualizar ações para melhor compreensão.

5.

Sentença: "Quando estou em um restaurante e me trazem o prato errado, tento suavizar meu pedido para trocar, ao invés de só falar para trocar, pois veio errado."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: A preocupação em modular a comunicação de maneira suave, adaptando a forma de falar, é um traço claro da abordagem informativa que se preocupa com o impacto da mensagem.

6.

Sentença: "Detesto fazer rodeios para falar o que eu pretendo, prefiro chegar e já falar o que está acontecendo do que preparar a outra pessoa para receber a informação."

Classificação: DIRETO

Explicação: O desejo de ser direto ao ponto e a rejeição a contextualizações desnecessárias refletem o estilo direto, que prioriza rapidez e clareza na transmissão de mensagens.

7.

Sentença: "Se no trabalho ou faculdade, preciso dar um feedback para alguém, costumo começá-lo exaltando o que há de bom e só no final lanço o que precisa ser melhorado, ao invés de já partir para o que deve ser aperfeiçoado."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: A escolha de construir uma comunicação de feedback que atenua o impacto

negativo e destaque aspectos positivos mostra forte preocupação em transmitir a mensagem com sensibilidade, típico do comunicador informativo.

8.

Sentença: "Sinto muito incômodo quando preciso falar para alguém que ela está fazendo algo não muito legal. Meu vizinho do condomínio começou a estacionar o carro na minha vaga e estou já há um tempo pensando em como falar com ele, pensando em um jeito mais apropriado de falar disso."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: A hesitação e a necessidade de pensar na forma mais apropriada para comunicar uma crítica indicam alta preocupação com a maneira de passar a mensagem, característica central do informativo.

9.

Sentença: "Quando preciso desmarcar um compromisso, no lugar de só falar que não poderei ir, eu costumo explicar para a pessoa o que aconteceu e o motivo do porquê estou desmarcando, e nisso a conversa geralmente se prolonga e acabamos conversando sobre o problema que me fez desmarcar."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: A vontade de explicar, detalhar e expandir a comunicação para além da informação básica mostra o traço informativo, que tende a abrir espaço para novas conversas a partir da explicação inicial.

10.

Sentença: "Nas idas ao cinema com amigos, se me perguntam se gostei ou não do filme, tento contextualizar minha fala, trazendo as partes que me agradaram e as que menos gostei antes de dar o meu veredito."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: Em vez de dar apenas uma resposta simples, a pessoa prefere fazer uma análise contextualizada e equilibrada antes de emitir uma opinião final, comportamento característico do estilo informativo.

11.

Sentença: "Com frequência sou mal interpretado pelas pessoas, acho que é porque eu costumo oscilar muito sutilmente na minha forma de falar, às vezes começo falando sério, depois faço graça e ironizo e isso acaba meio que 'bugando' as pessoas."

Classificação: INFORMATIVO

Explicação: A comunicação cheia de nuances, transições sutis de humor e ironia são

típicas do comunicador informativo, que muitas vezes pode ser mal interpretado justamente por sua fala multifacetada.

Ótimo, vamos fechar com chave de ouro! 🎯
Agora analisando:

🔗 DICOTOMIA INTERPRETAÇÃO (CONCRETO x ABSTRATO)

1.

Sentença: "Tendo a ser uma pessoa mais cética, bem mais pé no chão. Muito raro eu cair nesse papinho de signo e outras coisas afins."

Classificação: CONCRETO

Explicação: O ceticismo e a necessidade de basear-se no que é palpável e comprovável são traços clássicos do concreto, que privilegia fatos e evidências no presente ao invés de abstrações ou crenças.

2.

Sentença: "Posso parecer meio acomodado e conformado para as pessoas, mas é que eu gosto de focar mais no que é presente agora. Esse negócio de ir atrás dos sonhos e ideais não cola comigo, nem tudo é possível de se realizar."

Classificação: CONCRETO

Explicação: A valorização do presente, da realidade prática e do que é possível no aqui e agora mostra forte orientação concreta, avessa a idealismos.

3.

Sentença: "Minha inclinação maior é divagar nas coisas que podem acontecer futuramente, penso bastante sobre como pode ser a sociedade do futuro, as novas tecnologias que podem surgir e o que eu poderia estar fazendo nessas novas situações."

Classificação: ABSTRATO

Explicação: O foco em possibilidades futuras, especulações e cenários imaginários indica uma mentalidade abstrata, preocupada com o que poderia vir a ser.

4.

Sentença: "Tenho bastante maestria com coisas artesanais, seja em cozinhar, costurar, desenhar, manusear ou de mais artesanatos. Sinto um grande prazer em cada etapa do processo disso."

Classificação: CONCRETO

Explicação: O envolvimento com atividades manuais, táteis e práticas reflete a preferência concreta pela experiência direta e física.

5.

Sentença: "Costumo ser uma pessoa precavida, é natural para mim elucubrar coisas que podem me acometer e já me preparo mentalmente para lidar com elas."

Classificação: ABSTRATO

Explicação: A antecipação de cenários possíveis, planejamento para eventuais dificuldades e pensamento preventivo são características do abstrato, que opera além do imediato.

6.

Sentença: "Adoro consumir documentários e coisas afins, é muito importante se enriquecer culturalmente e saber de novas coisas, mesmo que isso não ajude muito em coisas do dia a dia."

Classificação: ABSTRATO

Explicação: A busca por conhecimento que transcende utilidades práticas do dia a dia demonstra interesse em ampliar horizontes intelectuais, típica do pensamento abstrato.

7.

Sentença: "Meus amigos e familiares frequentemente falam que eu 'viajo na maionese', mas é que é muito bacana ficar pensando nas alternativas das coisas, se as coisas fossem de outra maneira, se a história tivesse sido diferente."

Classificação: ABSTRATO

Explicação: A prática de imaginar alternativas e realidades hipotéticas é uma marca registrada do perfil abstrato, que se deleita com pensamentos não lineares.

8.

Sentença: "Quando vou pintar uma parede, faço todos os testes de cor possíveis na luz natural e na artificial antes de decidir. Não confio só na cor do catálogo."

Classificação: CONCRETO

Explicação: A preocupação em testar de forma prática e validar as escolhas no mundo real demonstra forte orientação para o concreto e o tangível.

9.

Sentença: "Costumo pensar sobre muitas coisas, por exemplo: como seria viver em uma sociedade sem dinheiro, onde as trocas fossem feitas por afinidade ou habilidade, ou sei lá, tipo como faziam os Incas... inacreditável como eles viviam sem ter a noção de sistema monetário."

Classificação: ABSTRATO

Explicação: A imaginação ativa em cenários históricos e alternativos e a curiosidade sobre formas diferentes de organização social revelam a tendência abstrata.

10.

Sentença: "Quando vou ao mercado, sempre prefiro comprar os produtos que eu já conheço e sei que funcionam. Não vejo muito sentido em experimentar novidades que podem ou não valer a pena."

Classificação: CONCRETO

Explicação: A preferência por escolhas seguras, conhecidas e testadas demonstra o pensamento concreto, que privilegia o que já é comprovadamente funcional.

11.

Sentença: "Adoro livros e filmes investigativos e suspense, perceber os cenários de crimes, analisar as inconsistências, prestar atenção nos detalhes e ir associando os materiais. Geralmente eu sou bem assertivo em quem cometeu o crime só observando tudo isso."

Classificação: CONCRETO

Explicação: A capacidade de observar detalhes objetivos e fazer inferências práticas a partir de dados concretos evidencia a preferência por trabalhar com informações tangíveis e factuais.
