



RandaSys

www.randasys.com

Vous présente...

Pôle Gestion Commerciale

sage

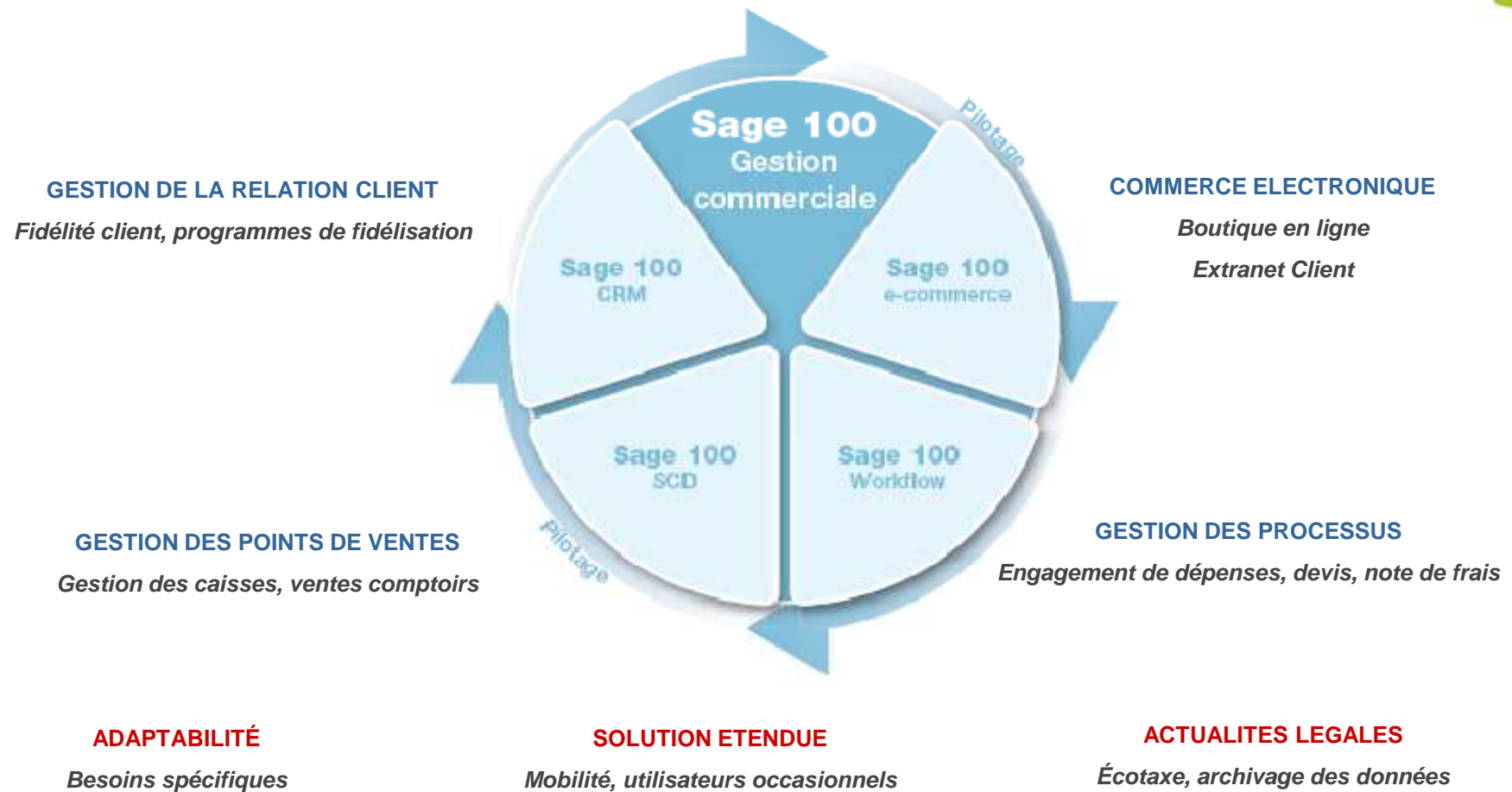
Sommaire

1. Sage 100 Gestion Commerciale
2. Sage 100 Gestion Commerciale Edition Pilotée
3. Sage 100 Etendue
4. Sage 100 Workflow
5. Sage 100 Saisie de Caisse décentralisée



Le pôle Gestion Commerciale

INDUSTRIE, NÉGOCE, SERVICES





Sage 100 Gestion Commerciale

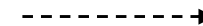


Sage 100 Gestion Commerciale



Sage 100 Gestion Commerciale est une offre dédiée aux opérationnels, administratifs et décideurs

SERVICE FACTURATION, DIRECTION COMMERCIALE



Service comptabilité

Devis, facturation, gestion des tarifs et des remises, gestion des clients et représentants, gestion des documents internes, sage t-mail, gestion des abonnements.

SERVICE STOCKAGE & LOGISTIQUE

Gestion des articles, contrôle qualité, gestion multi emplacement, picking & livraison, gestion des stocks



SERVICE ACHATS

Gestion des fournisseurs, gestion des achats et approvisionnements, listes des fournisseurs

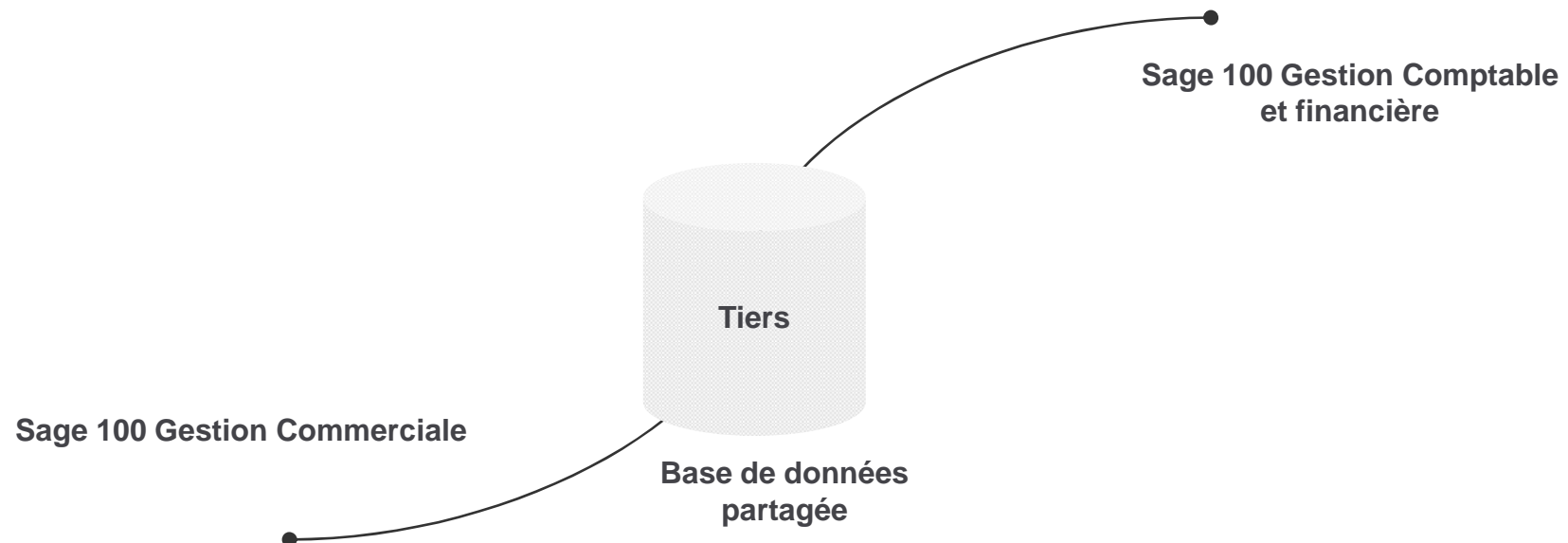
ATELIER DE FABRICATION

Traçabilité des articles, simulation de fabrication, gestion de la fabrication avancée, et nomenclatures, gestion des ressources de fabrication

Sage 100 Gestion Commerciale

Sage 100 Gestion Commerciale partage une seule et même base de données avec le logiciel Sage 100 Gestion Comptable et financière

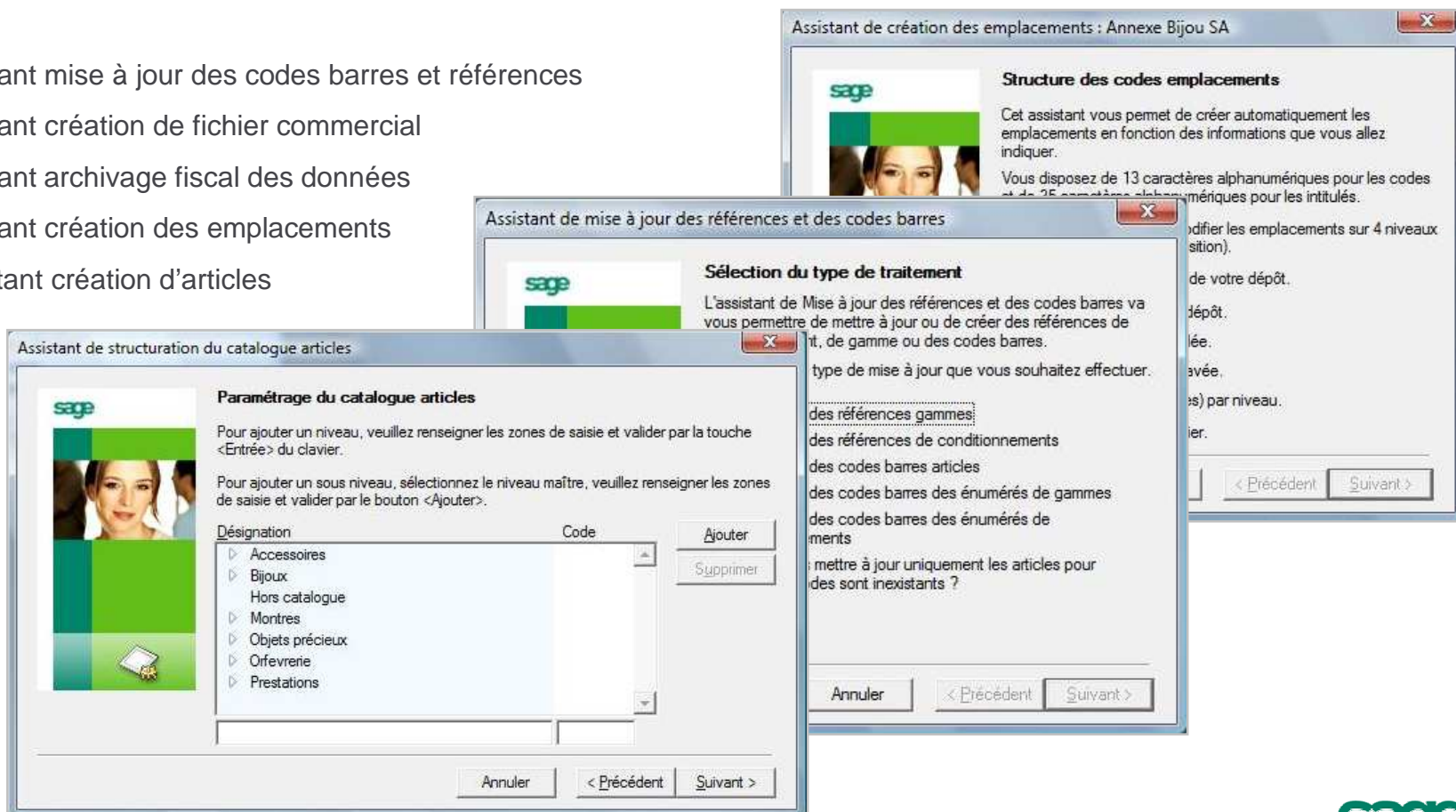
- ▶ Modèle d'import export
- ▶ Liaison comptable
- ▶ Maintenance & autorisation d'accès partagées



Sage 100 Gestion Commerciale

Une assistance étape par étape pour maîtriser parfaitement votre gestion et pour plus de productivité au quotidien

- ▶ Assistant mise à jour des codes barres et références
- ▶ Assistant création de fichier commercial
- ▶ Assistant archivage fiscal des données
- ▶ Assistant création des emplacements
- ▶ Assistant création d'articles



Sage 100 Gestion Commerciale

Sage accompagne ses clients sur toutes les nouveautés légales

- **L'écotaxe** : éco contribution visant à financer le recyclage de ces déchets
- **Archivage légal des données** : les factures, bon de commandes, bon de livraison



Comtrade est une société spécialisée dans la distribution de périphériques informatiques et accessoires multimédia.

« Nous devons intégrer la nouvelle Eco-contribution sur les Déchets d'équipements électriques et électroniques (DEEE) dans nos factures. La solution s'est révélée particulièrement pertinente. » Société Comtrade

Sage 100 Gestion Commerciale



• ● VENTES

Directeur général, Directeur commerciale, responsable référencement, Administration des ventes, responsable SAV, responsable affaire, gérant

Relevé de compte tiers, liste des abonnement clients, avis de reconduction, relevés de compte affaire, bon d'intervention.

• ● STOCKS

Contrôleur qualité, responsable des stocks, logisticien, magasinier, réceptionnaire

Inventaires, cadencier de livraison, réapprovisionnement, état de contrôle livraisons clients, édition des étiquettes,

• ● FABRICATION

Responsable de la fabrication, bureau d'étude responsable d'atelier

Préparation de fabrication, réapprovisionnement sur fabrication, ordre de fabrication, bon de fabrication, lettre de rappel produit...

• ● ACHATS

Responsable des achats, responsable des relations fournisseurs

Contrôle des réceptions fournisseurs...



Sage 100 Gestion Commerciale

A la base de l'activité commerciale

1. BESOINS DE REFERENCEMENT



Directeur, gérant, directeur commercial, informaticien

Typologie (chaussure, montre, équipement voiture)

Déclinaison (homme, femme, enfant)

Nombre d'articles gérés

Évolution de l'activité

2. STRUCURATION DU CATALOGUE

Service référencement/ Informatique

Création des codes sur 4 niveaux

Montre

Montre femme

Montre femme or

Montre femme or marque X



Référencement

Code article: WXCO1

WXCO2 ...



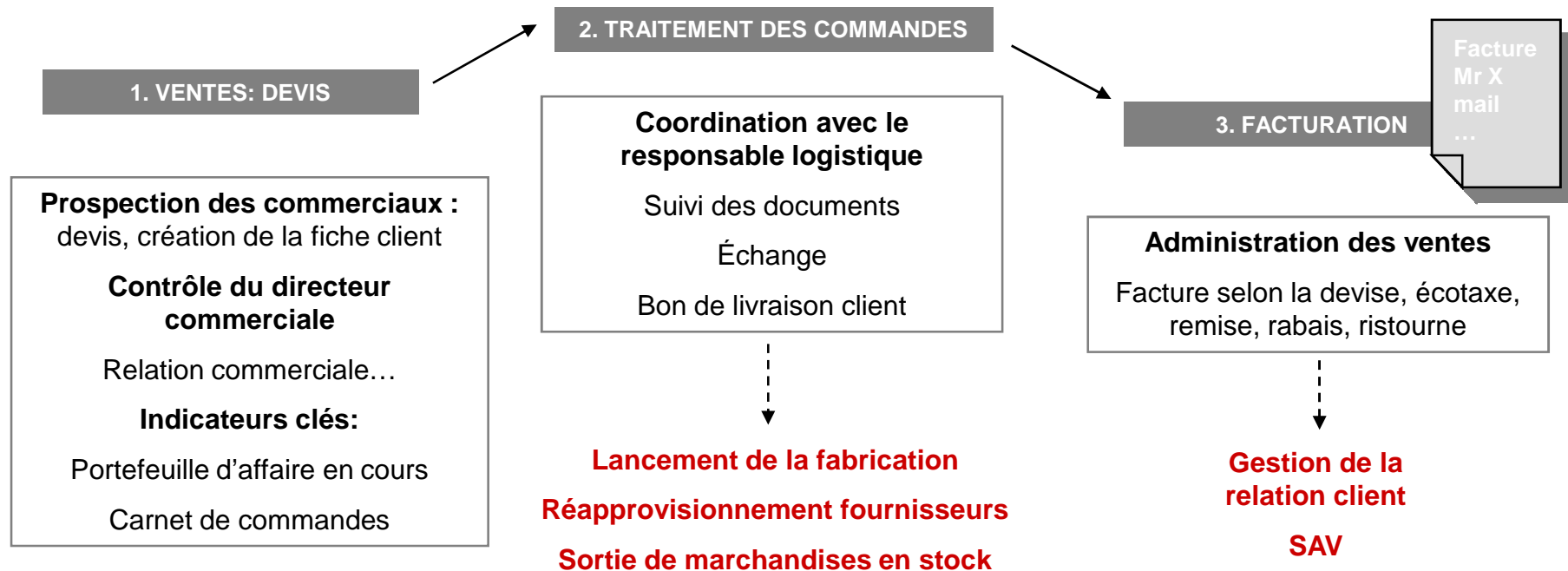
3. GENERATION DU CATALOGUE

Coordination avec l'administration des ventes

Génération de la base de données
article, étiquetage, facturation,
livraison

... l'activité commerciale peut commencer, génération du catalogue dans
votre site e-commerce ou vers vos différents points de ventes

Sage 100 Gestion Commerciale



Un circuit parfaitement fluide pour transformer vos prospects en clients créateur de valeur

INDUSTRIE

Sage 100 Gestion Commerciale

1. CALCUL DES BESOINS

Calcul des coûts de fabrication

2. LISTE

Jours hommes, composants, ressources matériels, outils, machines

Réservation des ressources **New V16 !**

Stockage des marchandises fabriquées > livraison client

5. SUIVI DE LA FABRICATION

Supervision de la production, suivi des délais

Suivi des

Indicateurs clés:

Alerte sur retards de fabrication, Traçabilité des composants

3. ACHATS

Commande fournisseurs pour réapprovisionnement/ achat en cas d'indisponibilité

Indicateurs clés

Suivi de la progression du prix d'achat, dépendance fournisseur, alerte sur progression des prix

4. LANCEMENT DE LA FABRICATION

Simulation de fabrication et suivi des coûts de fabrication

Ordonnancement et planning de fabrication **New V16 !**

Indicateurs clés:

Ordre de fabrication à venir
Suivi des ordres de fabrication à venir

NEGOCE

Sage 100 Gestion Commerciale

1. ARRIVEE DES MARCHANDISES DANS L'ENTREPÔT

FABRICATION

Les marchandises fournisseurs ou marchandises fabriquées

Gestion des réceptions fournisseur

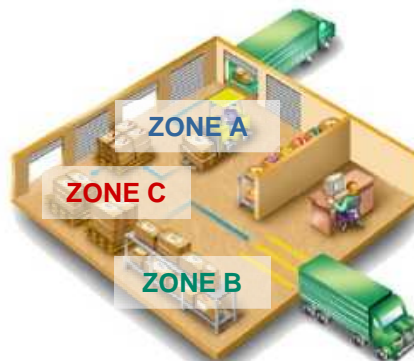
2. CONTRÔLE QUALITE DES MARCHANDISES

Validation ou mise en rebus

Étiquettes articles



Traçabilité des marchandises



3. ORGANISATION DE L'ENTREPÔT

Organisation de l'entrepôt: zone A,B,C

Indicateurs clés

Taux de rotation des stocks, rupture immédiate, risque de surstockage, mouvement de stocks

Facturation

Gestion du SAV

4. LOGISTIQUE

Priorités de livraison

Quantités disponibles, réservées, commandées, préparées, État de contrôle des livraisons client, alerte sur retard de livraison

SERVICES

Sage 100 Gestion Commerciale

1. GESTION DES PRESTATIONS DE SERVICES

Organisation des prestations de services

Planning des interventions **New V16 !**

Assistant réservation planning **New V16 !**

Gestion de l'abonnement client

Indicateurs clés

Services à réaliser

Retards d'intervention ou de livraison de service

2. INTERVENTION SUR LE TERRAIN

Intervention des techniciens

Édition du bon d'intervention

Personnalisation du document

Rentabilité de l'intervention



Gestion de la relation client

3. PRISE EN COMPTE DE L'INTERVENTION

Vérification de l'intervention

Saisie des honoraires

Commissions

Facturation des ressources

Contrôle des plannings **New V16 !**

Indicateurs clés:

Détail des consommations par type de service

« Notre particularité est d'être à la fois clients et fournisseurs de nos hôteliers. Pour être compétitifs sur un secteur très concurrentiel, nous avons donc besoin d'une gestion fine au niveau comptable et commercial. La multiplication des partenariats hôteliers et l'ouverture croissante au marché international nous ont poussé à chercher un outil plus performant »

» **Hôtels et Préférence**



Sage 100 Gestion Commerciale

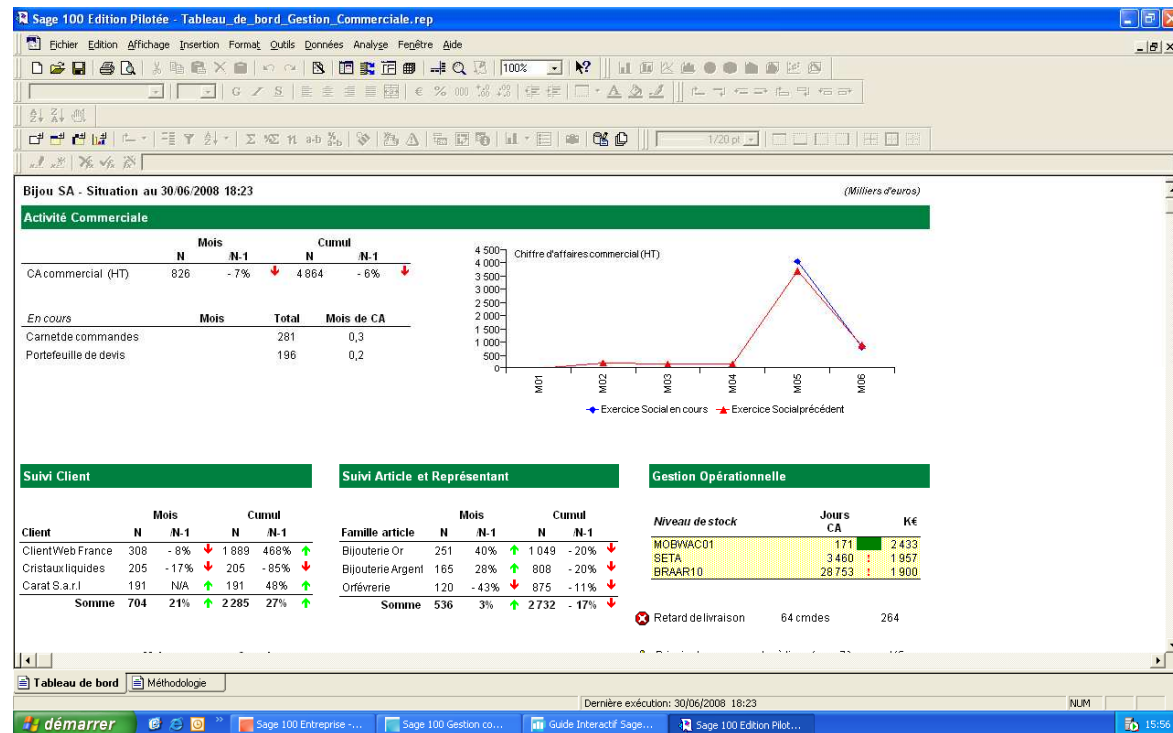
Edition Pilotée



Sage 100 Edition Pilotée

Tableau de bord

- Développement commerciale
- Optimisation de la gestion opérationnelle



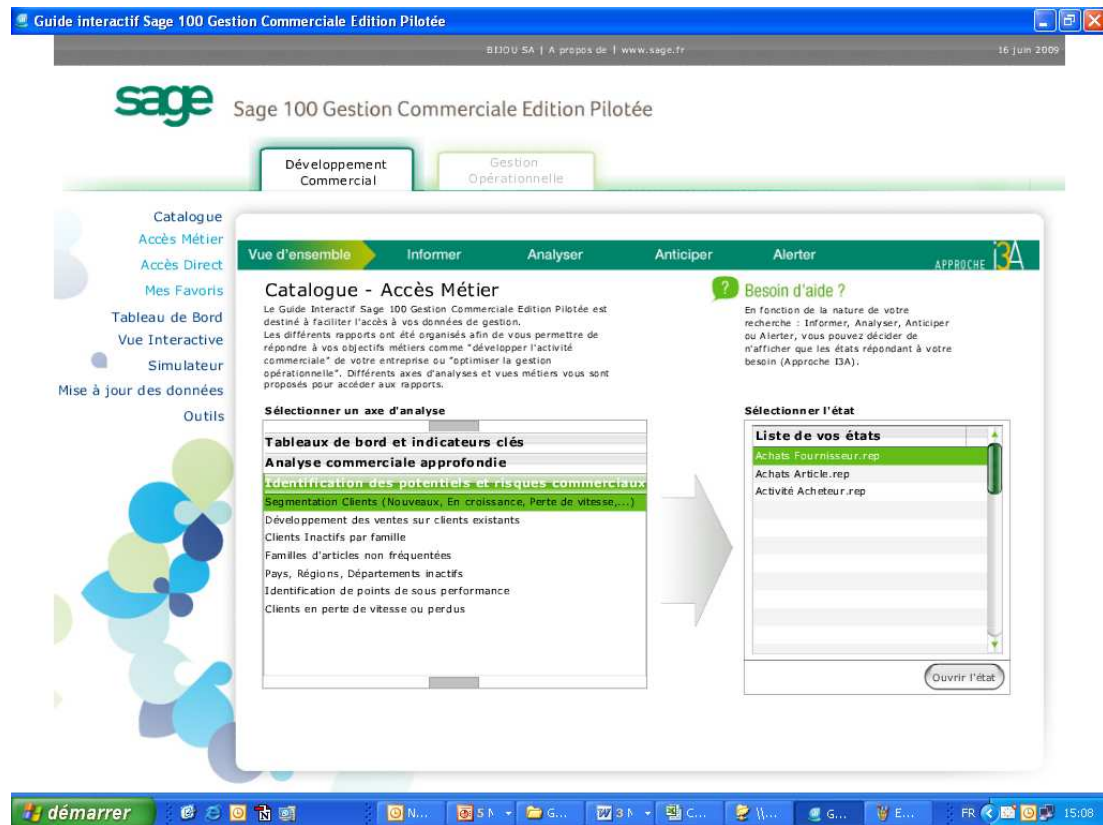
Comtrade est une société spécialisée dans la distribution de périphériques informatiques et accessoires multimédia.

Il nous fallait jusqu'à 4 à 5 jours pour réaliser nos tableaux de bord chaque fin de mois, ce qui était pénible. Nos outils, obsolètes ne nous permettaient qu'un suivi ponctuel. Ils ne correspondaient plus à nos besoins puisque nous voulions avoir plus de visibilité globale »,

Sage 100 Edition Pilotée

Un portail 100% métier avec un accès par

- Clients
- Articles
- Ventes
- Fournisseurs
- Fabrication
- Représentants



la société Hôtels & Préférence est spécialisée dans la commercialisation de séjours dans l'un des 110 hôtels partenaires (4 et 5 étoiles), en réservation directe ou grâce à des coffrets cadeau

« Pour être compétitifs sur un secteur très concurrentiel, nous avons donc besoin d'une gestion fine au niveau comptable et commercial. »

Sage 100 Edition Pilotée

- > Un tableau de bord et des outils de simulation performants
- > Personnalisation des indicateurs **Nouveautés V16 !**



sage Sage 100 Gestion Commerciale Edition Pilotée

Catalogue
Tableau de Bord
Vue Interactive
Simulateur
Mise à jour des données
Outils

Simulateur

Sélectionner une **période d'analyse** (Exercice, Cumul ou Mois).
Saisir un **objectif** de chiffre d'affaires et valider par la touche "Entrée".
Constater le taux d'atteinte du réalisé par rapport à l'objectif.
Visualiser le taux de croissance de votre activité par rapport à la même période de l'exercice précédent.

Il est possible d'enregistrer, de charger ou de supprimer des « **Scénarios** ».

Sélectionner la période d'analyse : ☐ Exercice ☒ Cumul ☐ Mois

Sélectionner l'objectif de chiffre d'affaires (en KC) :

Chiffre d'affaires

Réalisé : 4864
(en KC)

Taux d'atteinte de l'objectif

Ecart : NaN

% : NaN

Taux de croissance

N-1 : 5155

Ecart : -291

% : -6

Comparaison

■ N-1 ■ Objectif

sage Sage 100 Gestion Commerciale Edition Pilotée

Catalogue
Accès Métier
Accès Direct
Mes Favoris
Tableau de Bord
Vue Interactive
Simulateur
Mise à jour des données
Outils

Catalogue - Mes Favoris

L'accès à « Mes Favoris » permet d'organiser et de consulter une sélection personnalisée d'états. Le nom des thématiques et leur commentaire peuvent être modifiés sur chaque Guide Interactif.

Les listes d'états peuvent être constituées à partir des états du catalogue standard ou de tout autre état.

[Accéder aux « Outils » pour personnaliser vos « Favoris ».](#)

Sélectionner un point d'entrée

- 1 Ma thématique perso 1
description
- 2 Ma thématique perso 2
description
- 3 Ma thématique perso 3
description
- 4 Ma thématique perso 4
description
- 5 Ma thématique perso 5
description

Sélectionner l'état

Liste des favoris

Ouvrir l'état

? Besoin d'aide ?
Les 5 points d'entrées ci-dessous, leur ligne de description et la liste des états sont personnalisables via le bouton « Personnalisation de Mes Favoris » du groupe « Outils ».



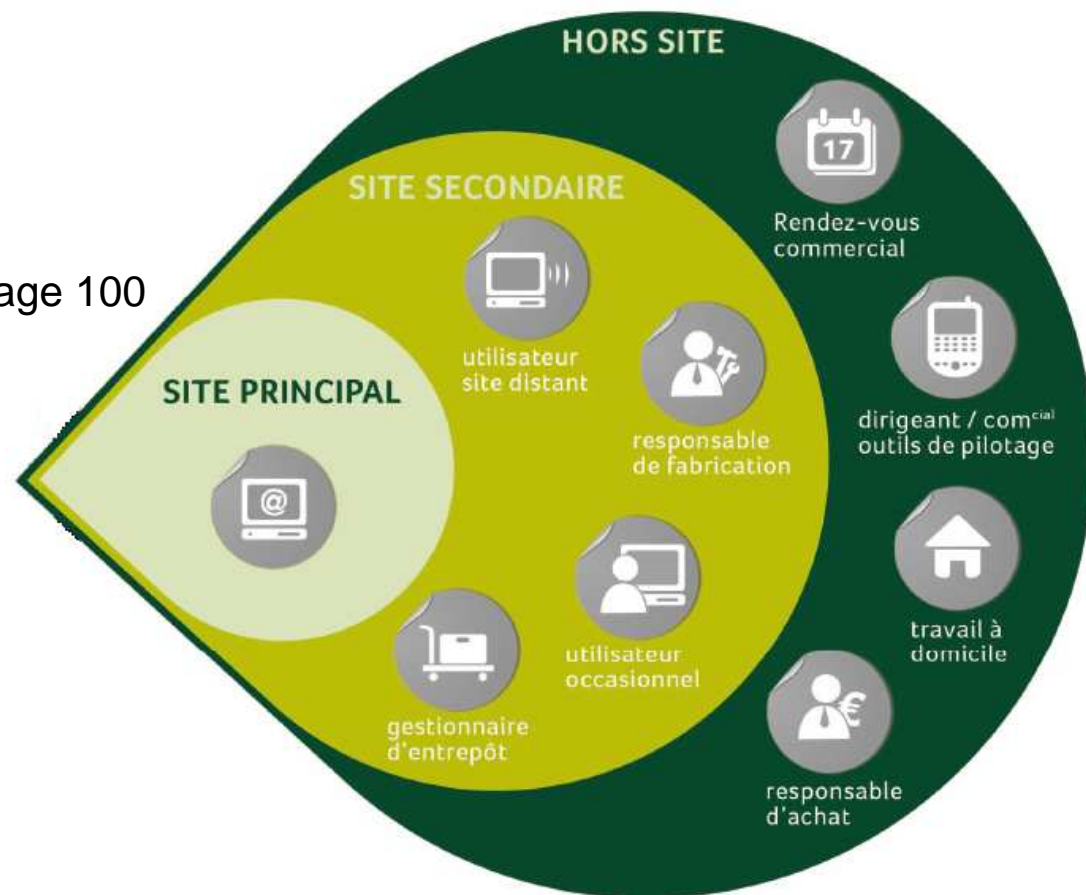
Sage 100 Etendue



Sage 100 Etendue

Vos données où vous voulez quand vous voulez !

- Les nomades
- Travail à distance
- Utilisateurs occasionnels
- Aucune installation au poste de Sage 100
- Accès web

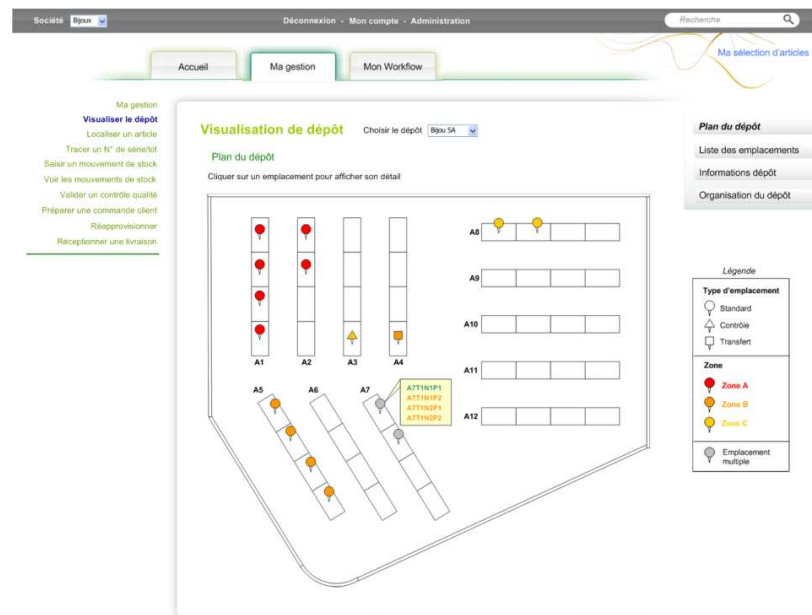


Sage 100 Etendue est disponible uniquement à partir des solutions Sage 100 en base de données relationnelles hors Paie.

Sage 100 Etendue

L'offre en 5 points

- Un accès simplifié aux fonctions des applications Sage 100.
- Ciblé par profil métier à destination d'utilisateurs novices
- Accessibilité sur différents supports nomades (portables ...)
- De nouvelles fonctionnalités métiers et outils pratiques d'un portail d'entreprise
- Une Interface graphique originale et un accès au portail personnalisé avec login et mot de passe



Sage 100 Etendue

Profils métiers disponibles

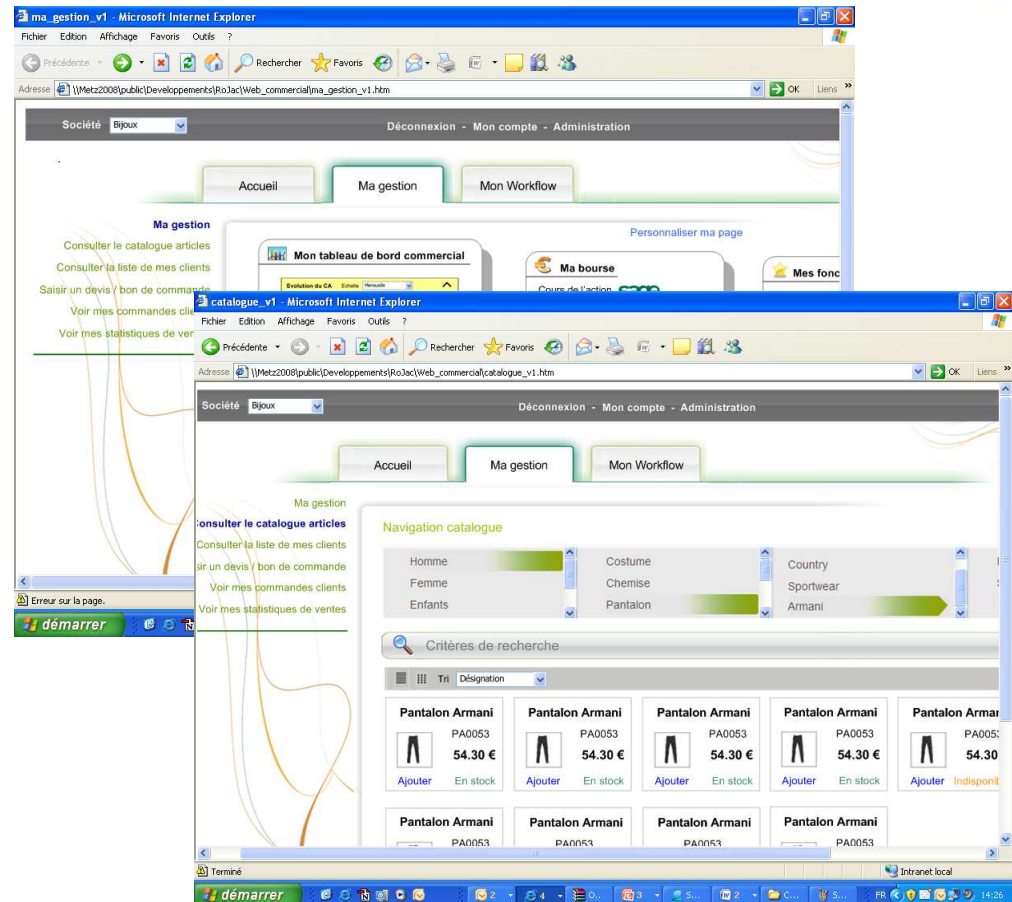
Dirigeant

Commercial

Comptable

Responsable des stocks

SQL Server
Sage SQL





Sage 100 Workflow



Sage 100 Workflow

Processus disponibles

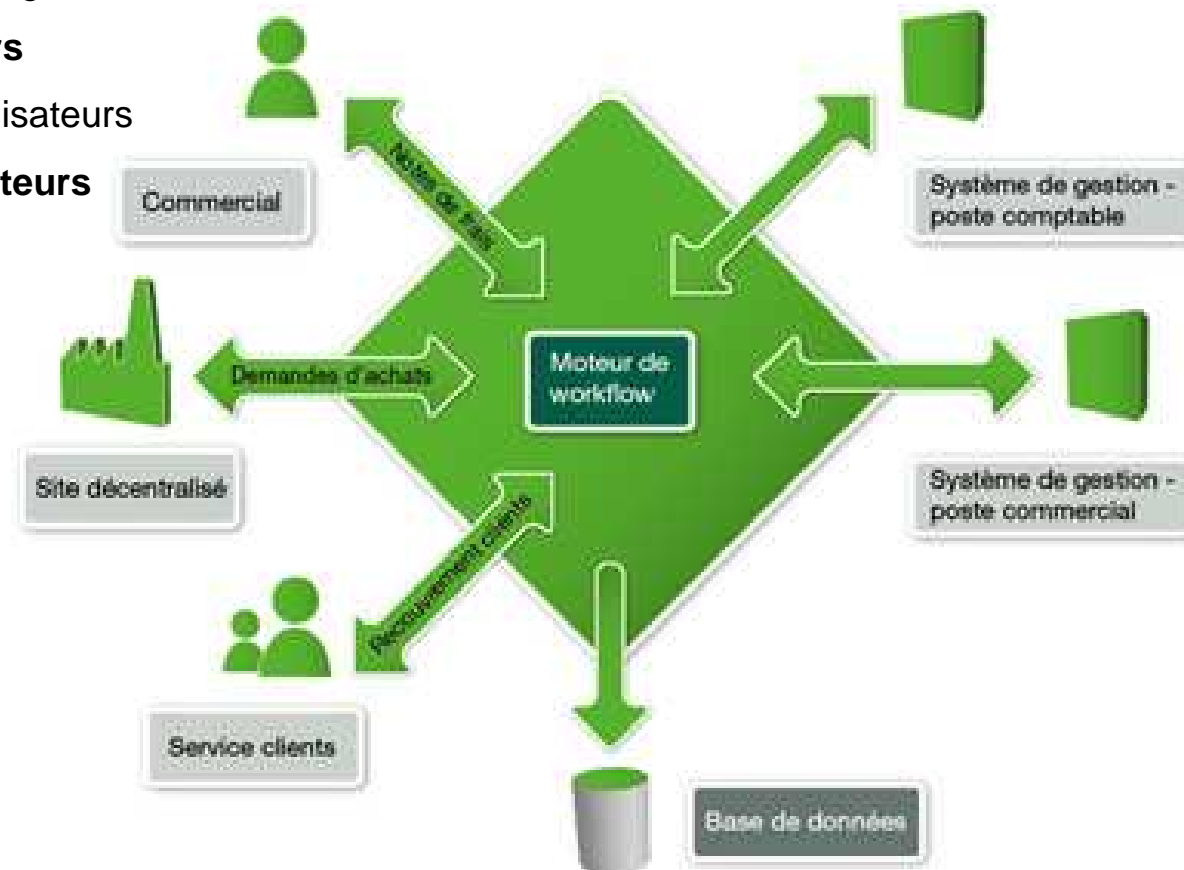
Création d'avoir, création de devis, gestion des achats, création d'articles, création des comptes clients. Création des règlements, création des créances, note de frais

Nombre d'utilisateurs

A partir de 1 à 999 utilisateurs

Accès des collaborateurs

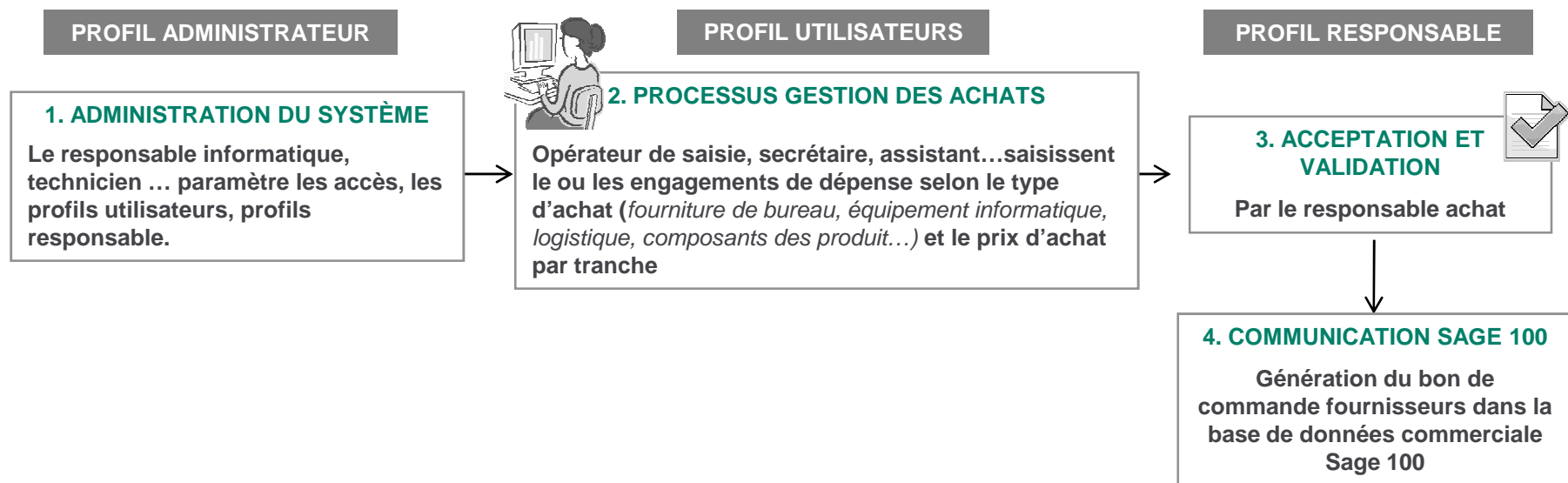
Internet ou Intranet



Sage 100 Workflow

Une communication entre les services efficace et rationnelle

Exemple : processus gestion des achats



Tous les processus disponibles permettent selon la même logique de créer des devis, des avoirs, des comptes clients...



Sage 100 Saisie de Caisse Décentralisée



Sage 100 Saisie de Caisse Décentralisée

Connectez tous les points de ventes au back office !

Sage 100 Saisie de Caisse Décentralisée

Ticket de caisse N° 1 Caisse 1 Annexe Bijou

Cashier	CAMET Jean	Date	141107	Total TTC	
Numéro	COMPTOIR	Vendeur		Total HT	
Dépôt	Bijou SA	Tarif	Clients compt...		
Affaire		Centrale			

Référence art.	Désignation	Gamme 1	P. U. TTC	Quantité	Remise

Règlement
Mode de règlement: Aucun
Montant réglé:
Devise règlement: Aucune
Libelle:
Devise: Aucune

A rendre

Annuler	Facture	Fin de saisie	Ticket	Multi-règlé	Raccourcis	Valider	En attente
Rappel ticket	Créer doc.	Liste vendeurs	Modif. ligne	Changer tarif	Suppr. ligne	Liste clients	Liste docs
Liste tickets	Liste réglé	Créer BC	Créer FA	Transformer	Acomptes	Echéances	Imprimer doc.



Multi règlement, facturation, clients
Articles, stocks, remises, numéros de série
Gestion des caissiers, des tickets de caisse

Sage 100 Gestion Commerciale



> Transfert vers
Sage 100 Comptabilité

**Écran tactile et douchette pour
la reconnaissance des codes
barres**

- Le temps écoulé entre deux tickets n'excède pas quelques secondes.
- L'assistant communication site à site simplifie et automatise l'intégration des données
- Risque d'erreur réduit
- Gestion des cartes de fidélité grâce aux modèles d'enregistrement



09 77 60 46 53 – 06 88 62 79 30
contact@randasys.com

Vous remercie de votre attention !

www.randasys.com/sage_produits.html