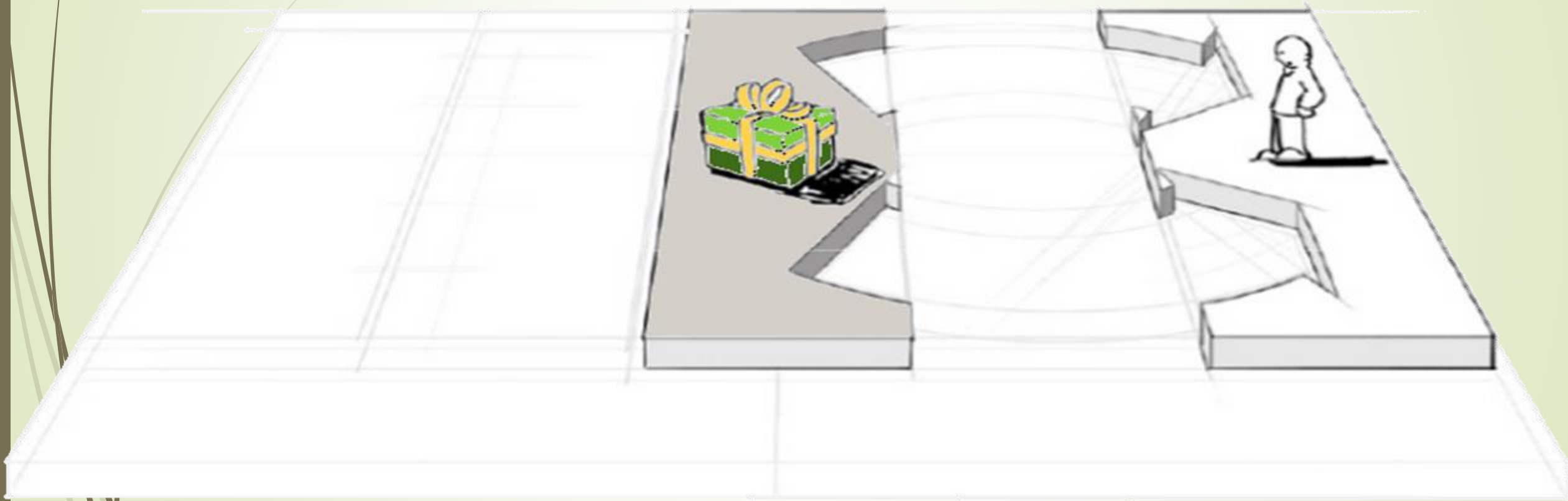




# Taller de Proyectos Tecnológicos

**Patricio Valenzuela Cano**  
**Juan Alberto Vasquez**

## Propuestas de valor



¿Qué?

## Persona - Problema



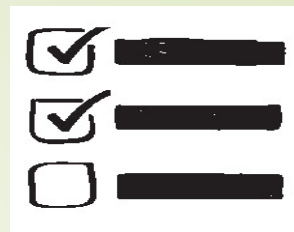
Emociones negativas, costos y situaciones no deseadas, los riesgos de las experiencias que actualmente la persona o grupos de personas tienen por no tener su propuesta de valor y que podrían experimentar antes, durante y después de la realización y de recibir el producto o servicio que constituye la propuesta de valor.

# Persona - Utilidad



Beneficios que su persona objetivo espera recibir, que desea o vaya a ser sorprendido. Esto incluye la utilidad funcional, las conquistas sociales, las emociones positivas los y ahorros de costos.

## Persona – Trabajo/Uso diario



Actividades habituales o diarias relacionadas con su producto/servicio que están intentando realizar habitualmente a quienes esta dirigida la propuesta de valor.

Segmento específico de personas que esta está tratando de entregar una propuesta de valor.

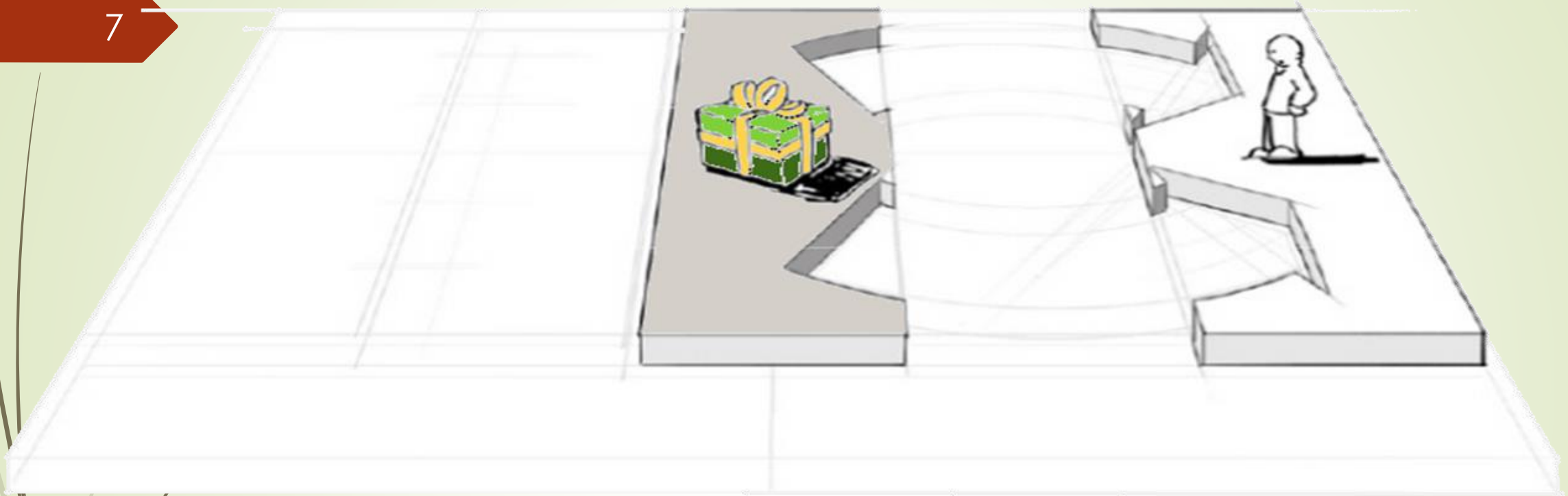
Podrían ser las tareas que están tratando de completar y llevar a cabo, los problemas que le está tratando de resolver o las necesidades que intenta satisfacer.





# Propuestas de valor

7



Genera Utilidad



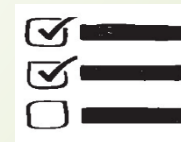
Producto/Servicio



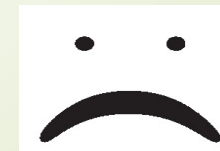
Alivia Problemas



Utilidad



Trabajo

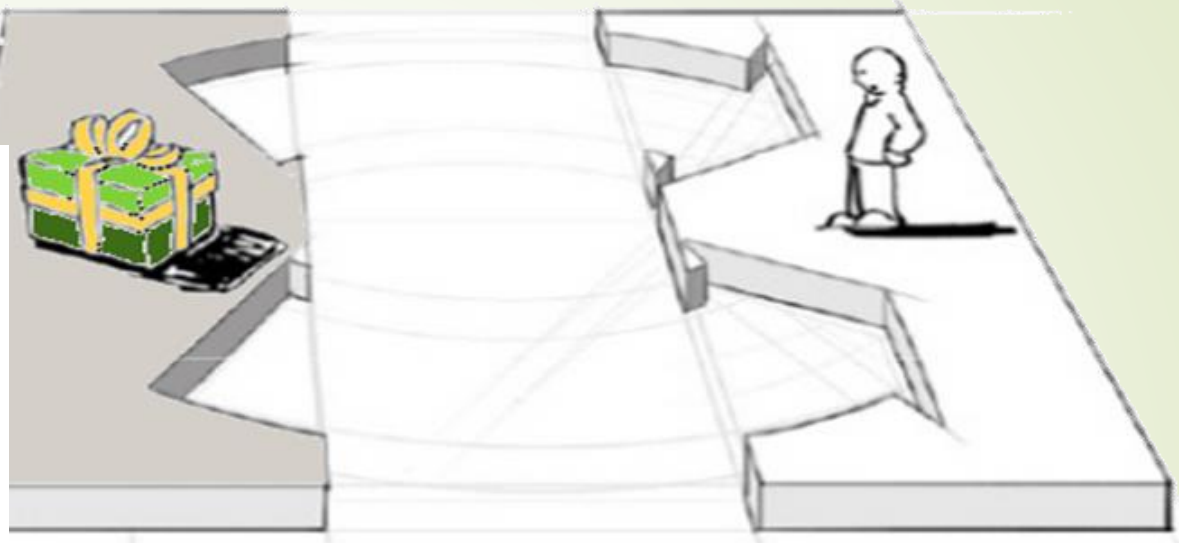


Problemas

# Propuestas de valor

8

Google



Genera Utilidad



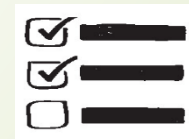
Producto/Servicio



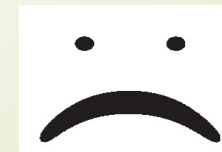
Alivia Problemas



Utilidad



Trabajo

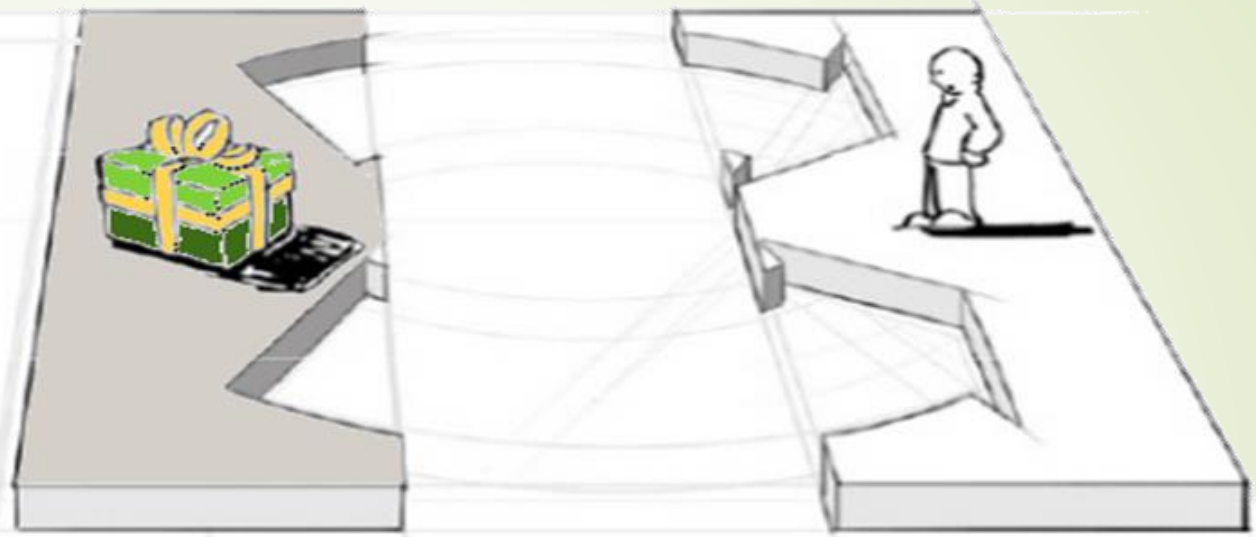


Problemas



# Propuestas de valor

9



Genera Utilidad



Producto/Servicio



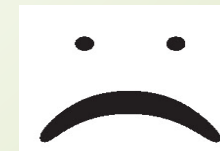
Alivia Problemas



Utilidad

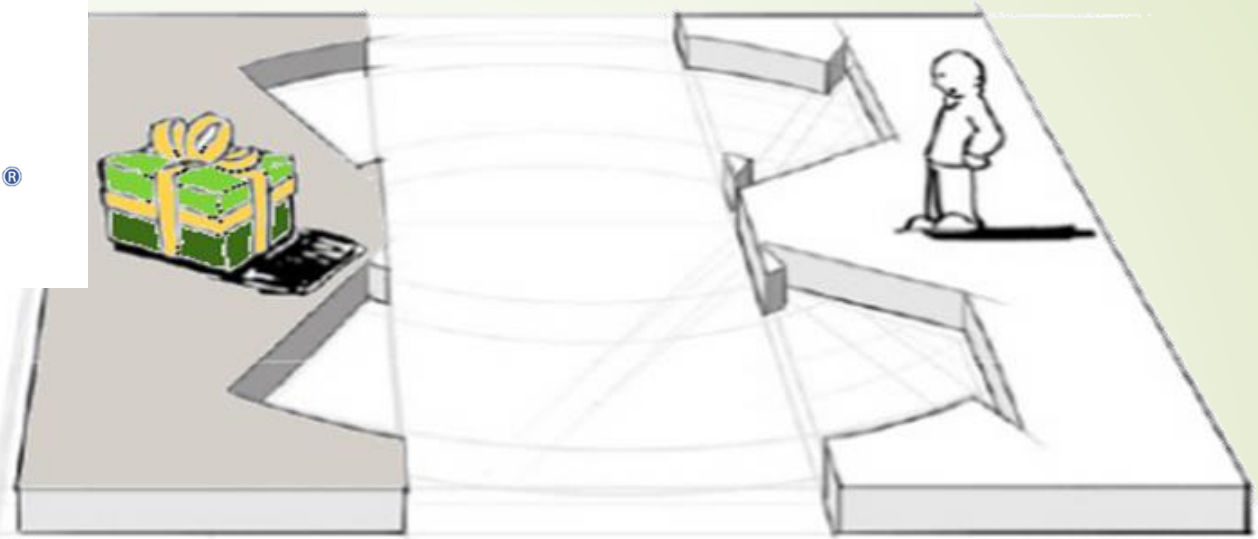


Trabajo



Problemas

# Propuestas de valor



Genera Utilidad



Producto/Servicio



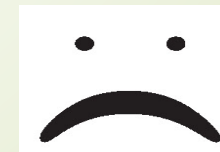
Alivia Problemas



Utilidad



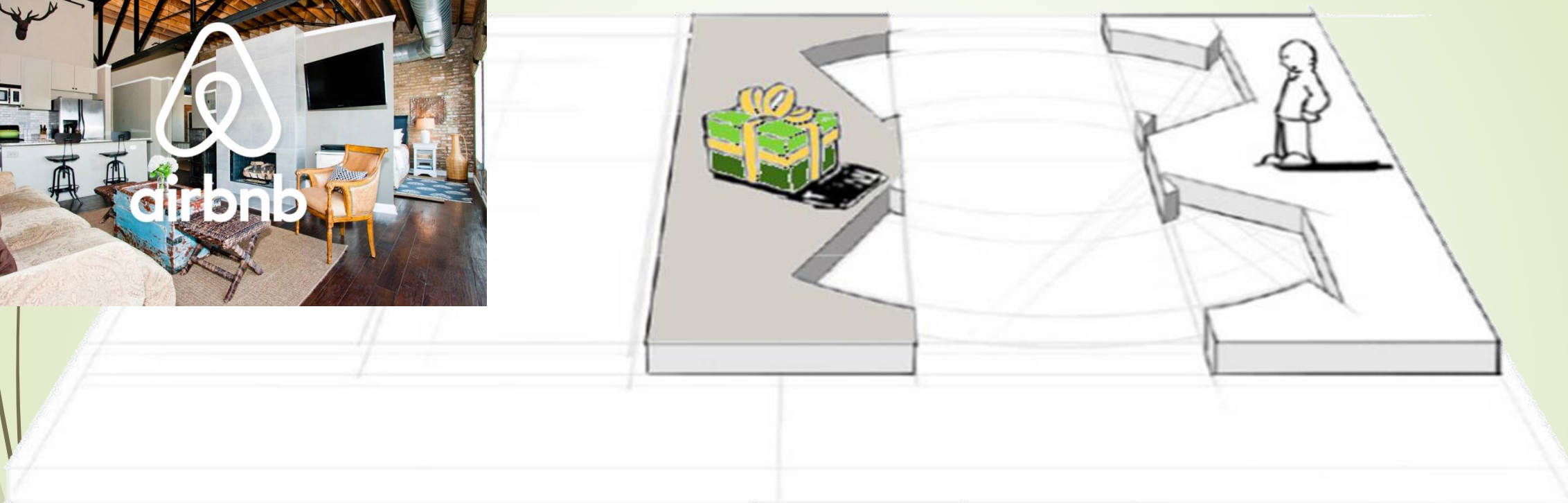
Trabajo



Problemas



## Propuestas de valor



Genera Utilidad



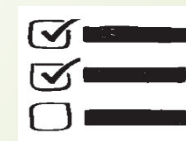
Producto/Servicio



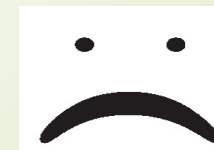
Alivia Problemas



Utilidad

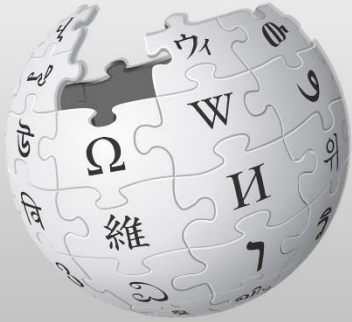


Trabajo

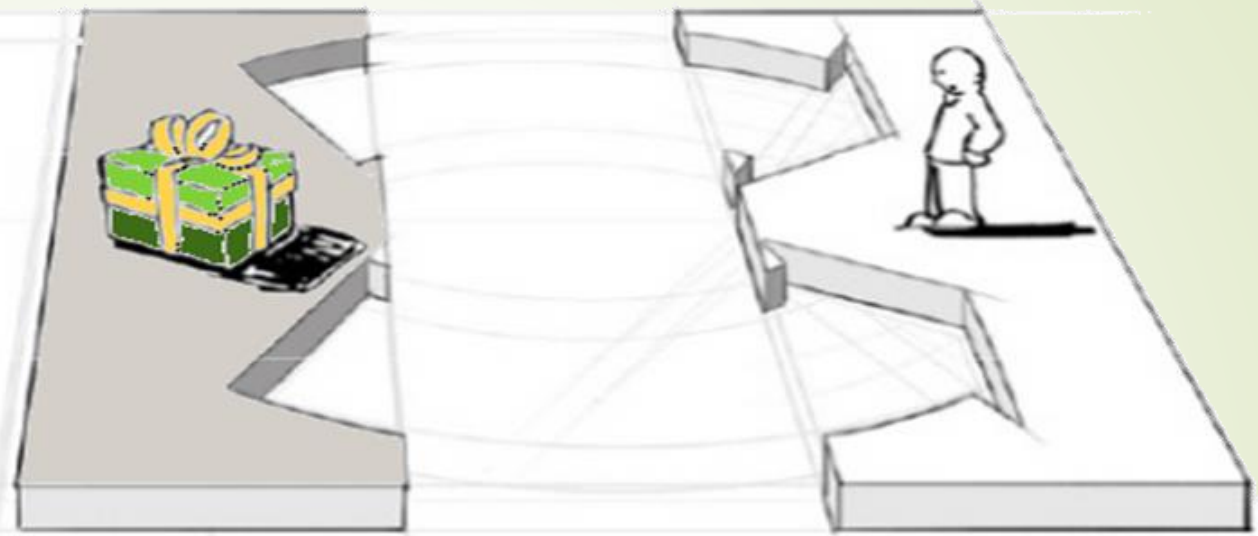


Problemas

# Propuestas de valor



WIKIPEDIA  
The Free Encyclopedia

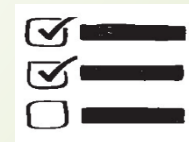


Genera Utilidad



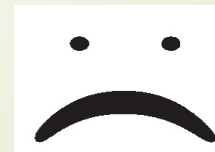
Utilidad

Producto/Servicio



Trabajo

Alivia Problemas

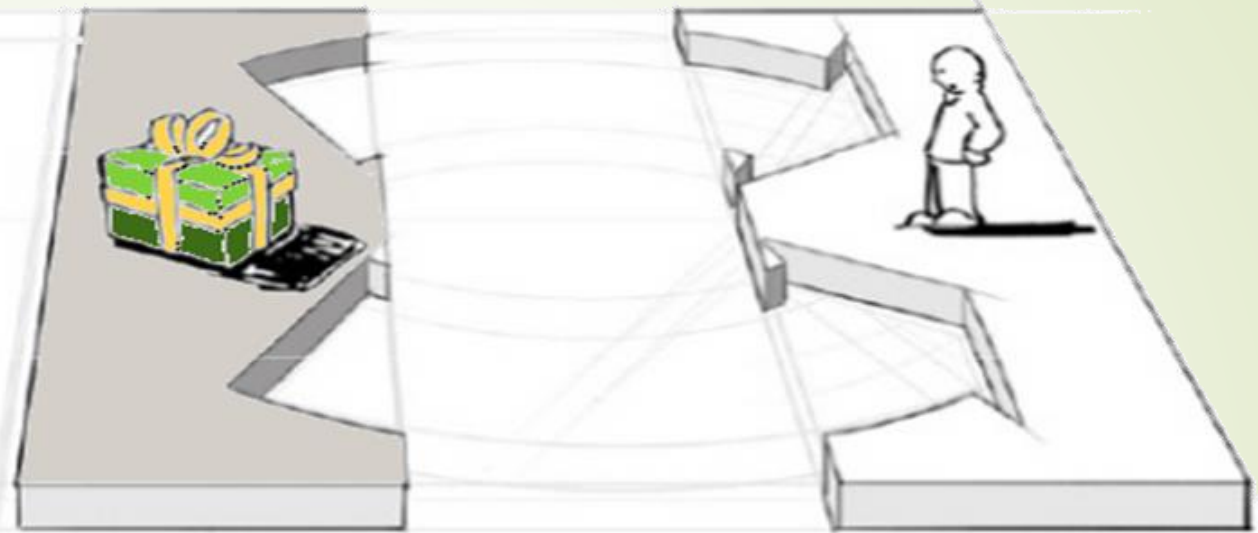


Problemas



# Propuestas de valor

13



Genera Utilidad



Producto/Servicio



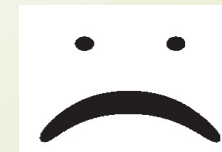
Alivia Problemas



Utilidad



Trabajo

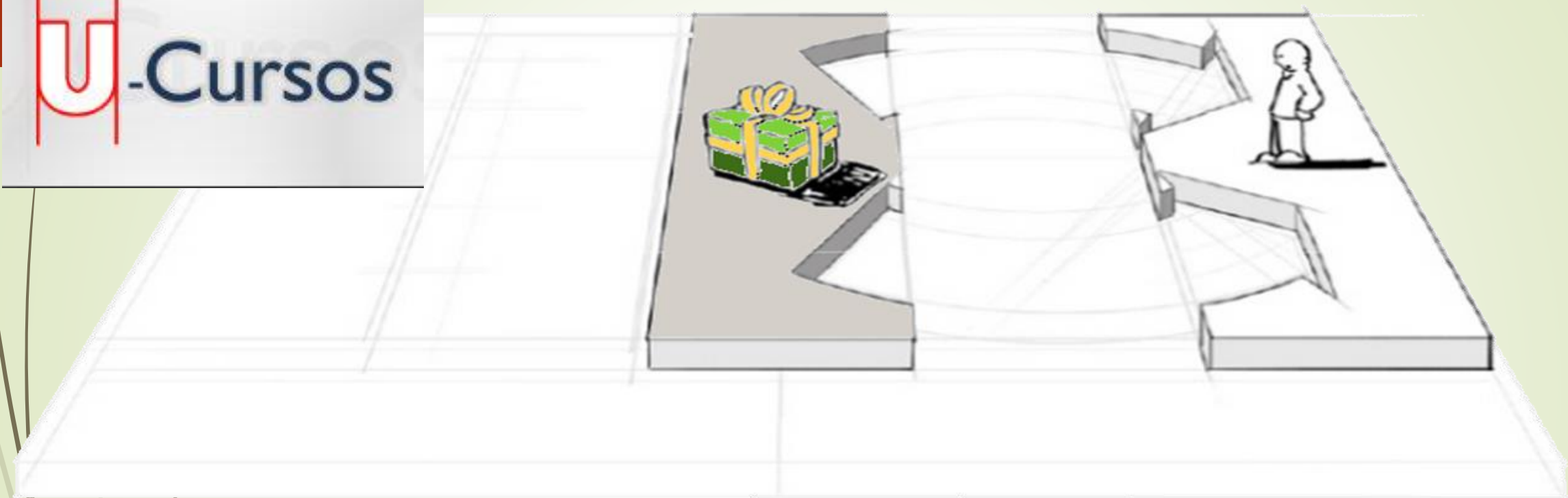


Problemas





# Propuestas de valor



Genera Utilidad



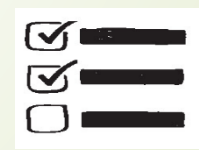
Producto/Servicio



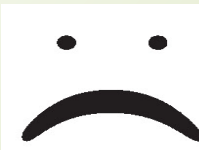
Alivia Problemas



Utilidad



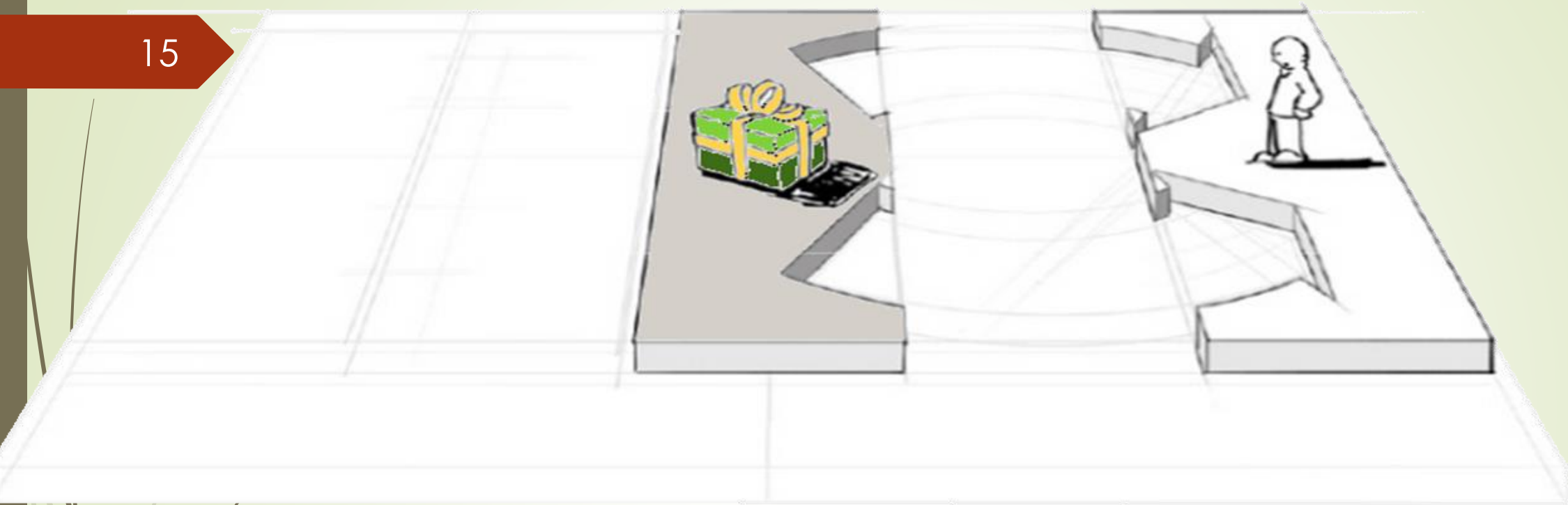
Trabajo



Problemas

# Propuestas de valor

15



Genera Utilidad



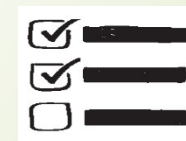
Producto/Servicio



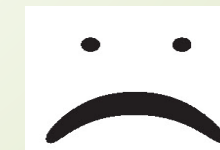
Alivia Problemas



Utilidad



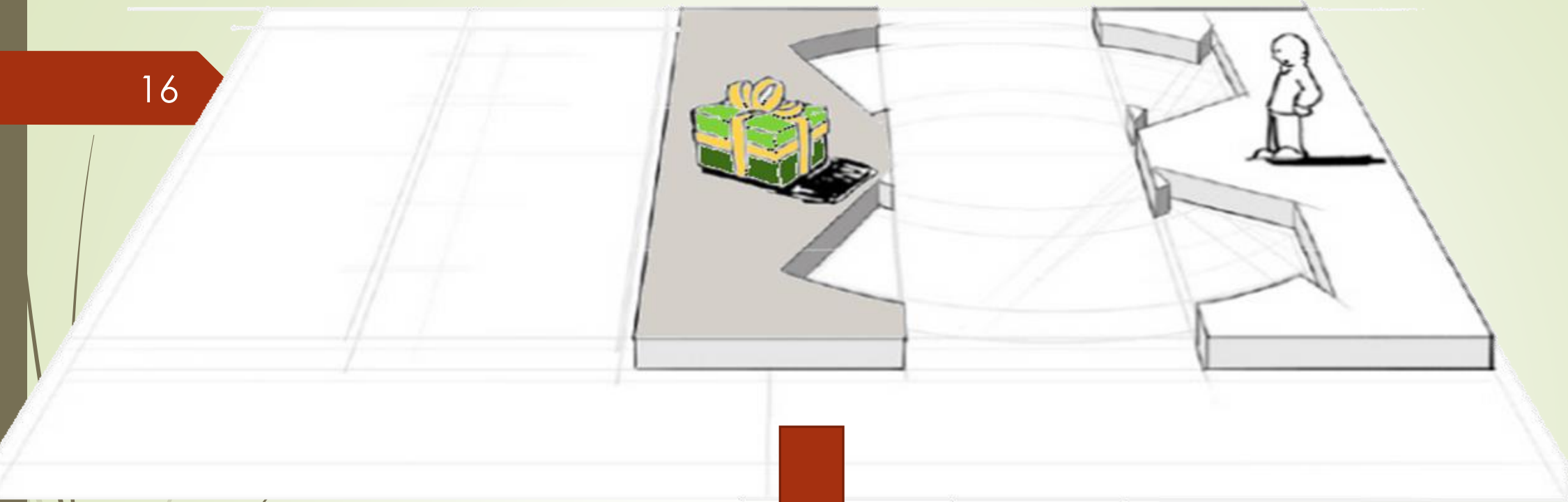
Trabajo



Problemas

# Propuestas de valor

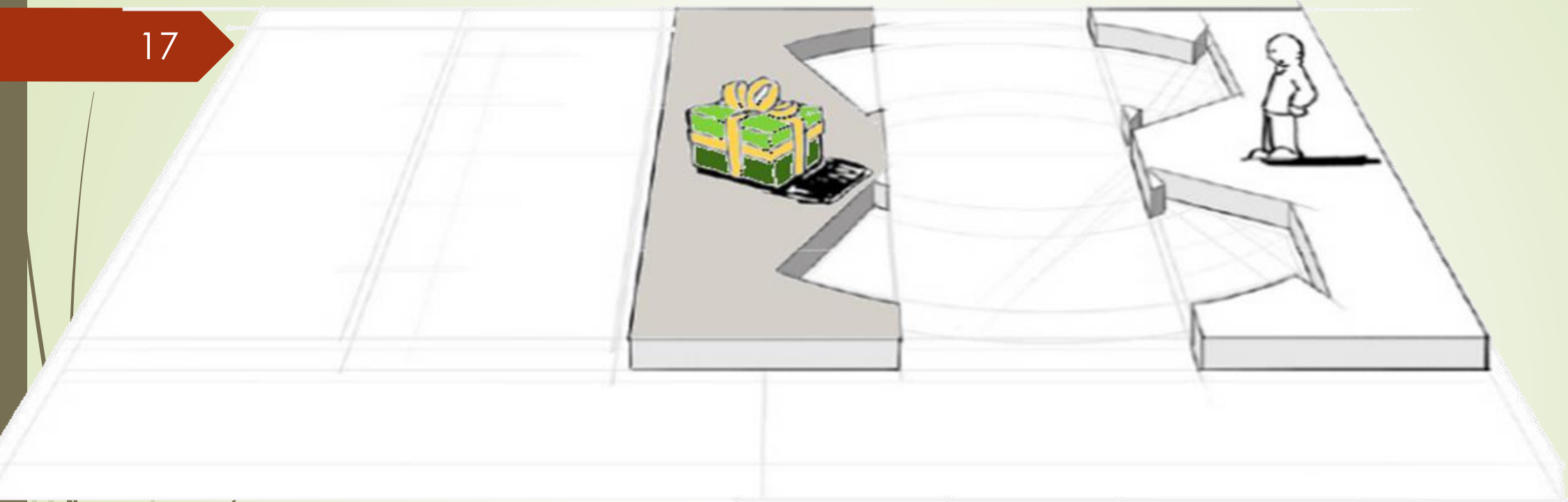
16



Ya existe algo similar??

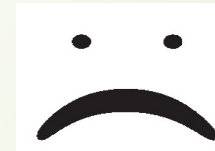
# Propuestas de valor

17

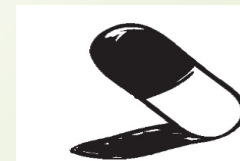


En un ámbito de Negocios, interesa saber:

¿Cual es el costo de tener el problema?



¿Cual es el valor de la solución?





\$ \$ \$



\$



**CASO DE ÉXITO DE  
NEGOCIOS**



\$



\$ \$



Propuestas de valor  
**NUEVA BUSQUEDA**





# Desafío Grupal

Proponer 3 propuestas de valor, dejando claro:

- Problema que resuelve
- Utilidad y uso que tendría