CLIENTES PARA QUE VOLTEEN A VERME:

Fan\_ Inclution

Bussines\_Solution

Royal\_Bussines

Edad: 20 a 60años.

Género: Indistinto.

País: Indistinto – Global.

Estudios: Nivel Superior.

Personalidad y comportamiento. – Seria, centrada, paciente, amable, gentil.

Qué es lo que necesita. – Un conjunto de herramientas para darse a conocer, dónde buscar y desenvolverse.

Qué retos tiene. – Ser un trabajador eficiente, audaz, exponencial, ser una mejor versión que la de ayer.

Qué redes sociales utiliza. – Facebook, Messenguer, WhatsApp.

Qué puede hacer mi empresa para apoyarlo. - Conjuntar cierta cantidad de tecnologías para un lugar mejor.

7. ¿En qué industria está enfocado? Empresas de tecnología, Empresas medianas a grandes.

9. ¿Cuáles son tus responsabilidades? Darse a conocer, interactuar, intencionar.

10. ¿Cómo se define el éxito de tu trabajo? Próspero, activo, proactivo.

18. ¿Cómo prefieres comunicarte con proveedores? email, teléfono.

Ejemplo: podría ser un hombre de 25 años que tiene 3 hijos y gana aproximadamente 2,500 dólares al mes. Vive en un barrio de clase media y le gusta correr en su tiempo libre. Utiliza tu línea de cuidado de la piel para tratar el acné, un problema que ha tenido desde que era un adolescente y lo hace sentir inseguro acerca de su apariencia.  
Luis Ocampo tiene 37 años y es emprendedor del sector de turismo en Cancún, donde vive con su novia. Tiene dos empresas: una que vende paquetes de viajes y otra que vende excursiones en la ciudad.

Luis viaja mucho y necesita un servicio de banca móvil con procesos automáticos que pueda gestionar desde cualquier parte del mundo. Tiene dificultad para convertir dinero a moneda local a buen precio. Prefiere hablar por teléfono, porque siempre está en movimiento.