

Corso di **Economia e Organizzazione Aziendale**

Prof.ssa Antonella Martini Ing. Paola Belingheri



a.a. 2020/2021

I'm Possible



Giovanni Ligato



Matteo Dondoli

l'm Possible





Matteo Dondoli















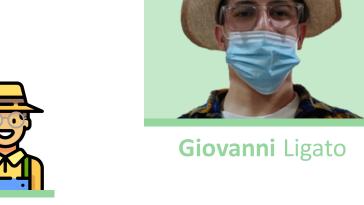
PESCA











CILIEGIE













Bibliografia

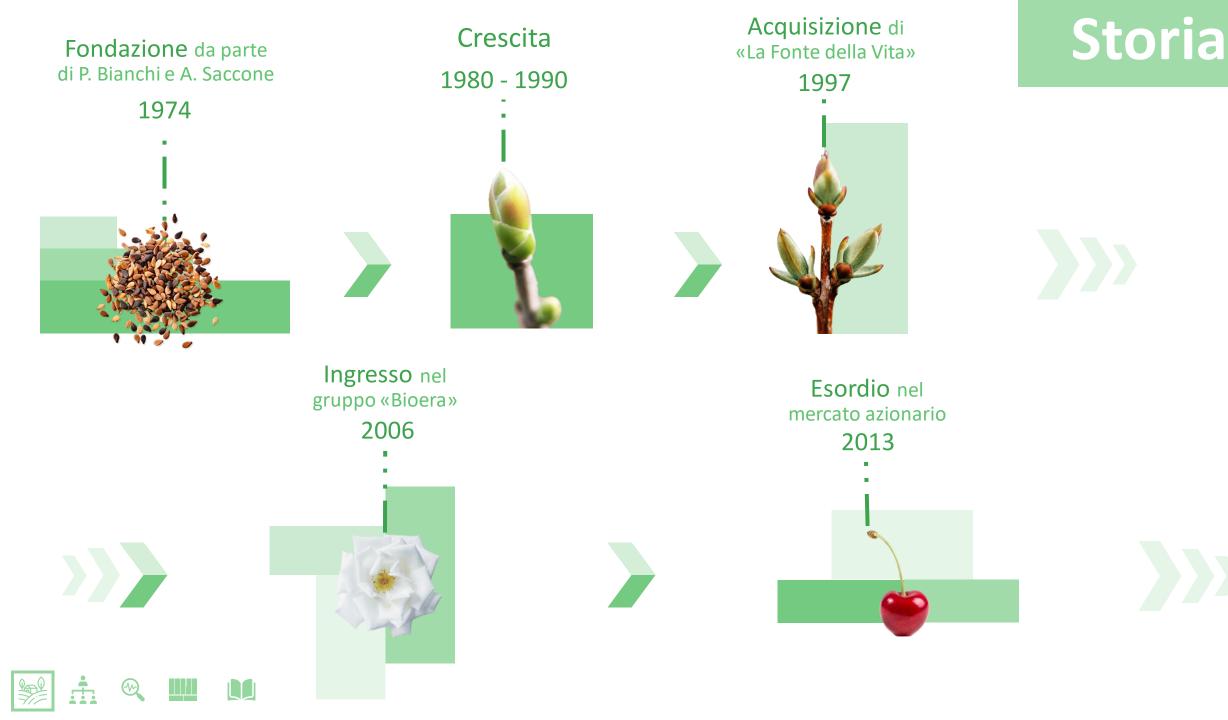
Governance

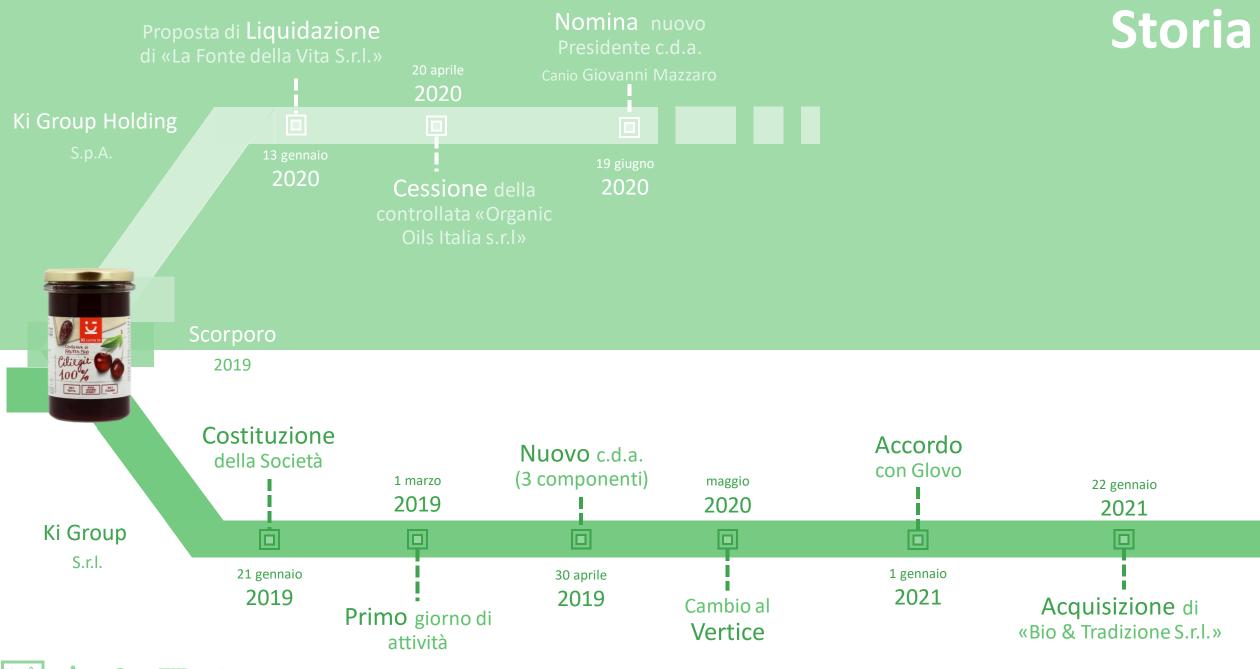


Business Model



Report Economico Finanziario

















Società di capitali, e in particolare s.r.l. (società a responsabilità limitata), di medie dimensioni (in riferimento alla definizione di PMI europea).

«Ki Group Holding s.p.a.» svolge attività di direzione e coordinamento.

«Ki Group s.r.l.» fa parte del «Gruppo Ki».

Mercato

Principalmente di nicchia, in quanto soddisfa esigenze molto specifiche: disturbi alimentari, ricerca di prodotti biologici e privi di additivi artificiali.







Settore della distribuzione, commercializzazione e produzione di prodotti biologici e naturali.

Clienti Principali

- Attività commerciali di vendita al dettaglio;
- Privati: shop online o presso rivenditori aderenti.

Ki Group S.r.l (Sede Legale)

Via G. De Grassi 12/A Milano (MI)





22.113.653,00 €

Fatturato 2019

48
Dipendenti















Gruppo Verticale a «struttura semplice»

100%
Partecipazione
Totalitaria

Fonte della Vita

Ki Group Holding S.p.A.

100%
Partecipazione di
Maggioranza Relativa

Organic Food Retail S.r.I.
(In liquidazione)

La Fonte della Vita S.r.l.

(In liquidazione)



Ki Group S.r.l.













Gruppo **Bioera**



Gruppo Verticale a «struttura complessa»

25,19%

GROUP

Ki Group Holding S.p.A.

Fonte della Vita S.r.l.
(In liquidazione)



Organic Food Retail S.r.l.

100%

(In liquidazione)











Cariche Sociali



Consiglio di Amministrazione

PRESIDENTE

Michele Mario Mazzaro

AMMINISTRATORE DELEGATO

Gilberto Cappellin



SINDACO UNICO

Massimo Gabelli

Collegio Sindacale



Ria Grant Thornton

S.p.A













Organigramma





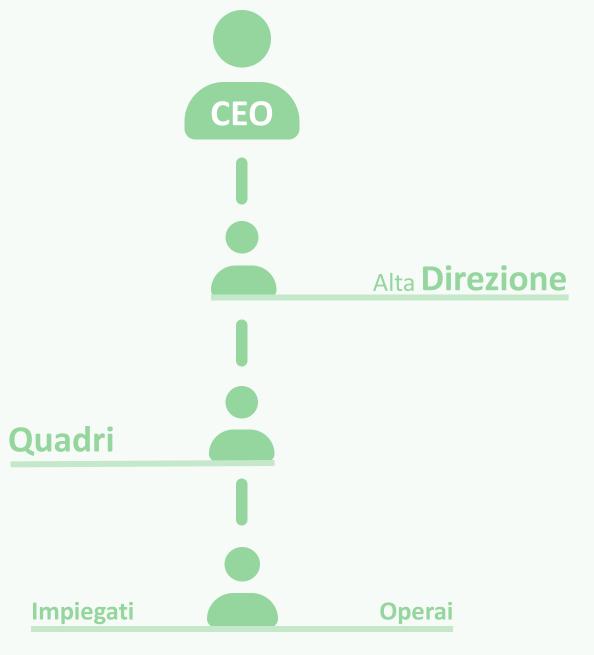






Organigramma

Struttura Funzionale























Responsabilità Sociale

Il Biologico come fattore di coesione











Responsabilità Sociale

Le strategie per un futuro più verde





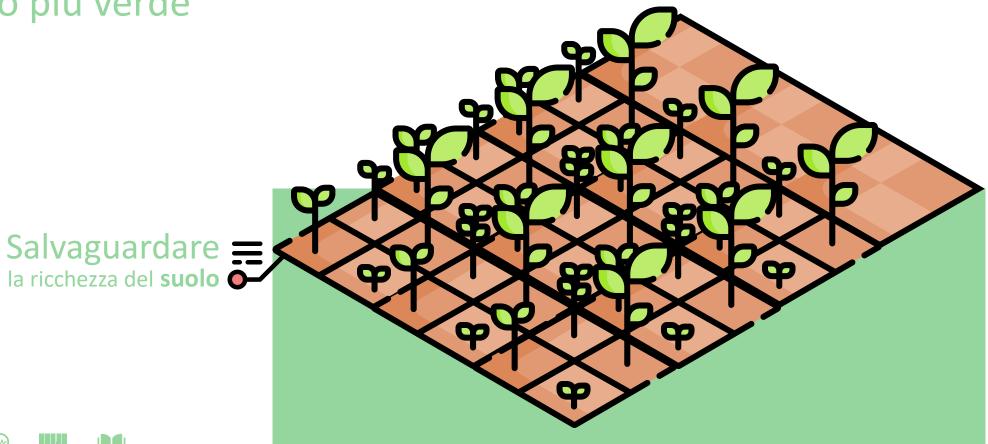






Responsabilità Sociale

Le strategie per un futuro più verde











Responsabilità Sociale

Le strategie per un futuro più verde







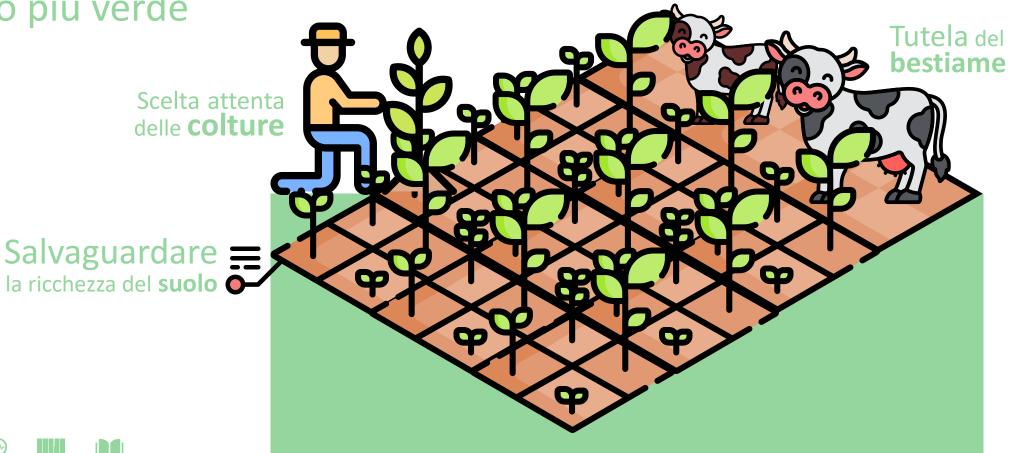






Responsabilità Sociale

Le strategie per un futuro più verde











Responsabilità Sociale

la ricchezza del suolo O-

Le strategie per un futuro più verde

insetti **impollinatori** Tutela del bestiame Scelta attenta delle **colture** Salvaguardare =

Valorizzazione degli

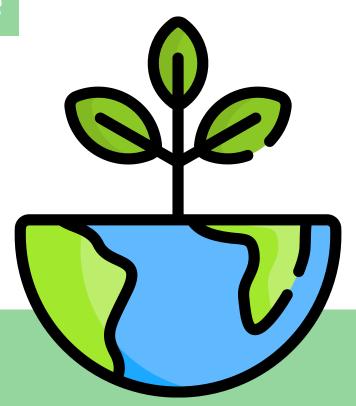








Responsabilità Sociale



La responsabilità sociale di Ki group è perciò molto elevata perché volta a garantire non solo il benessere del singolo, ma dell'intero Pianeta!











Stato Patrimoniale

Impieghi	
Descrizione	Valore in €
Liquidità Immediate	58.305
Liquidità Differite	4.680.705
Magazzino	1.110.872
Totale Attivo Corrente	5.849.882
Immobilizzazioni Immateriali	10.851.173
Immobilizzazioni Materiali	1.769.696
Immobilizzazioni Finanziarie	129.900
Totale Attivo Fisso	12.750.769
TOTALE Impieghi	18.600.651
Fonti	
Descrizione	Valore in €
Passività Correnti	12.260.526
Passività Consolidate	3.426.337
Totale Mezzi di Terzi	15.686.863
Capitale Sociale	1.990.000
Riserve e Utili (Perdite) a Nuovo	3.120.001
Utile (Perdita) di Esercizio	(2.196.213)
Totale Capitale Netto	2.913.788
TOTALE Fonti	18.600.651





Conto Economico Criterio: Costo del Venduto (IAS-IFRS)

Descrizione	Valore in €
Ricavi di Vendita	20.851.593
Costo del Venduto	22.120.490
Margine Lordo Industriale (Gross Profit)	(1.268.897)
Altri Costi di Area Caratteristica	382.070
Margine Operativo Lordo	(1.650.967)
Proventi ed Oneri Accessori	(543.106)
Margine Operativo Netto (EBIT)	(2.194.073)
Proventi ed Oneri Finanziari Rettifiche di valore da Attività Finanziarie	(128.039)
Risultato Ante Imposte	(2.322.112)
Imposte sul Reddito di Esercizio	(125.899)
Risultato Ante imposte - Imposte sul Reddito di Esercizio Utile (Perdita) Netta di Esercizio	(2.196.213)













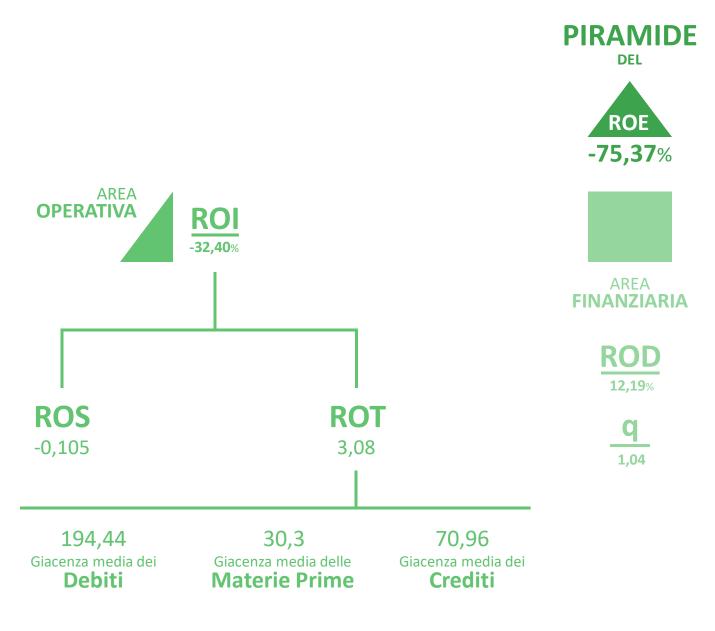
















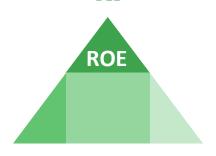












Effetto Leverage Finanziario

$$ROE = [ROI + (ROI - ROD) \cdot q] \cdot S$$

$$-75,37\% = [-32,40\% + (-32,40\% - 12,19\%) \cdot 1,04] \cdot 0,95$$



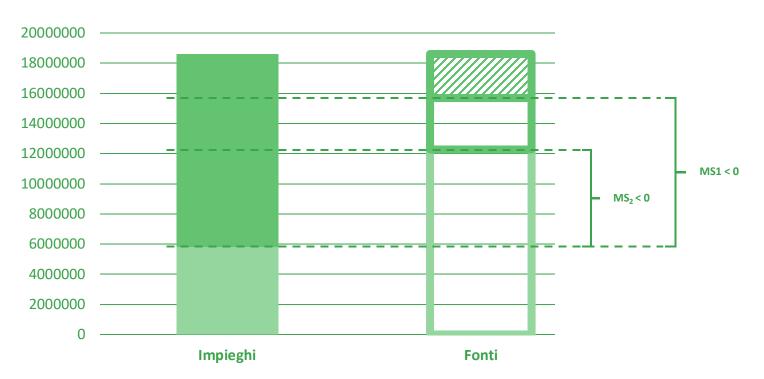








ANALISI **PROFILO FINANZIARIO**



Legenda





Quick Ratio = **0,39**

Current Ratio = **0,48**

CCN = -6.410.644€

Solidità

MS₁ = **-9.836.981**€

 $MS_2 = -6.410.664$ €

Copertura Finanziaria
-1,84





















Business Model Canvas

Key Partners



Aziende impegnate nella ricerca del Biologico («Alce Nero», «Natipuri»...)

Rivenditori

Imprese Marketing per diffondere l'ideale del Biologico

Key Activities



Coltivazione attenta e di qualità

Produzione

Commercio

Pubblicità e Partnership

Key Resources



La terra e coltivazioni adeguate

Stabilimenti di Produzione

Clienti (Negozi e Privati)

Value Proposition



Tradizione Passione

Sano Genuino

Ecologico

Innovazione Qualità

Customer Relationships



Volantino mensile

Offerte personalizzate

Social

Innovazione di stabilimenti e prodotti

Channels



Shop / Sito Online

Teleselling

Attività aderenti al «Ki ama Bio»

Customers



Piccoli e Grandi Rivenditori

Sostenitori del Biologico

Vegani / Vegetariani

Celiaci

Intolleranti al Lattosio















Revenue

Shop Online

Attività commerciali partner

Pubblicizzazione di altre aziende sostenenti il Biologico

Business Model Canvas

Key Partners



Aziende impegnate nella ricerca del Biologico («Alce Nero», «Natipuri»…)

Rivenditor

Imprese Marketing pe diffondere l'ideale del Biologico





Coltivazione attenta e di qualità

Produzione

Commercio

Pubblicità e Partnership

Key Resources



La terra e coltivazioni adeguate

Stabilimenti di Produzione

Clienti (Negozi e Privati)



del Biologico

per il benessere

della tua famiglia.

Customer Relationships



Volantino mensile

Offerte personalizzate

Socia

Innovazione di stabilimenti e prodott

Channel



Shop / Sito Online

Teleselling

Attività aderenti a «Ki ama Bio»

Customers



Piccoli e Grandi Rivenditori

Sostenitori del Biologico

Vegani / Vegetariani

Celiaci

Intolleranti al Lattosio

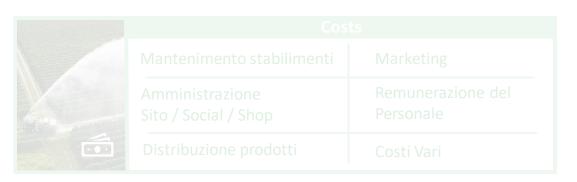














Revenue

Shop Online

Attività commerciali partner

Pubblicizzazione di altre aziende ostenenti il Biologico



L'eccellenza
del Biologico
per il benessere
della tua famiglia.









Più di

40 di esperienza nel anni settore del Biologico.

Tradizione – Passione

Ecologico

Uso efficiente delle risorse locali



Scelta attenta di piante e animali adatti alla conformazione del territorio



+

Rotazione delle colture

Minimizzazione dell'impatto umano sulla natura



del Biologico

per il benessere

della tua famiglia.



Minimizzazione dell'impiego di pesticidi e fertilizzanti chimici

. NO

Sano – Genuino

Innovazione – Qualità

Miglioramenti e Ricerche

per assicurare la genuinità e la qualità dei prodotti e per soddisfare le aspettative dei clienti.











Customer Relationships

Social: aggiornamento periodico sui nuovi marchi biologici e sulle offerte. Contenuti a tema biologico: esempi caratteristici sono le battute.





https://shop.kigroup.com

disponibilità di una vasta gamma di prodotti biologici realizzati da Ki Group e dai suoi partner.

Telefono 011 7176700







Customers

Più di 4.700 rivenditori di piccole e medie dimensioni aderenti al programma «Ki Ama Bio». Tra questi:

- Alimentari
- Erboristerie
- Farmacie

Persone con particolari disturbi alimentari: celiaci, intolleranti al lattosio, al lievito, a pesci e crostacei, a carni bianche o rosse.

Chiunque scelga di seguire una dieta genuina e uno stile di vita salutare, o semplicemente: «Ki ama (il) Bio»logico.











Customer Relationships

Social: aggiornamento periodico sui nuovi marchi biologici e sulle offerte. Contenuti a tema biologico: esempi caratteristici sono le battute.







https://shop.kigroup.com

disponibilità di una vasta gamma di prodotti biologici realizzati da Ki Group e dai suoi partner.

Telefono 011 7176700







Customers

Più di 4.700 rivenditori di piccole e medie dimensioni aderenti al programma «Ki Ama Bio». Tra questi:

- Alimentari
- Erboristerie
- Farmacie

Persone con particolari disturbi alimentari: celiaci, intolleranti al lattosio, al lievito, a pesci e crostacei, a carni bianche o rosse.

Chiunque scelga di seguire una dieta genuina e uno stile di vita salutare, o semplicemente: «Ki ama (il) Bio»logico.











Customer Relationships

Social: aggiornamento periodico sui nuovi marchi biologici e sulle offerte. Contenuti a tema biologico: esempi caratteristici sono le battute.

<u>Innovazione</u>: miglioramenti continui ai processi di produzione e agli stabilimenti. Il tutto per garantire genuinità e qualità ad un buon prezzo.

Volantino mensile: novità del mercato biologico, offerte, ricette, prodotti stagionali e molto altro.





https://shop.kigroup.com

disponibilità di una vasta gamma di prodotti biologici realizzati da Ki Group e dai suoi partner.

Telefono 011 7176700







Customers

Più di 4.700 rivenditori di piccole e medie dimensioni aderenti al programma «Ki Ama Bio». Tra questi:

- Alimentari
- Erboristerie
- Farmacie

Persone con particolari disturbi alimentari: celiaci, intolleranti al lattosio, al lievito, a pesci e crostacei, a carni bianche o rosse.

Chiunque scelga di seguire una dieta genuina e uno stile di vita salutare, o semplicemente: «Ki ama (il) Bio»logico.











Resources

Terra e Coltivazioni: la risorsa principale di un'azienda impegnata nel settore del biologico è la Terra. Su di essa vengono coltivate le migliori coltivazioni in modo sostenibile, garantendo genuinità e ottima qualità.

Stabilimenti di Produzione: minimizzazione dell'impatto uomo-natura attraverso l'uso di stabilimenti ecologici e tecniche di coltivazione sostenibili.

<u>Clienti</u>: ultimo e più importante anello della catena della distribuzione del biologico.



Activities

Commercio: oltre a generare il principale flusso di ricavi consente di diffondere l'ideale alla base del Biologico attraverso la distribuzione dei prodotti stessi.

Partners

Aziende Biologico: del cooperazione di attività impegnate nel raggiungimento dei medesimi obiettivi offre molteplici benefici ad ognuna. In particolare consente incrementare le vendite delle piccole/medie imprese, ed offre la possibilità di presentare in un catalogo più vasto le peculiarità di imprese specializzate nella produzione di determinate categorie di prodotti.

Imprese Marketing: imprese che permetto di pubblicizzare il marchio per estendere i propri confini e raggiungere nuovi clienti.











Ricavi

Modalità di Pagamento

Pagamento in un'unica soluzione

Modalità di Pricing

Prezzo Fisso

determinato per listino

Informazioni relative al segmento dei

consumatori finali











Ricavi

Modalità di Pagamento

Pagamento in un'unica soluzione, con possibilità di dilazione

Periodo di giacenza media dei crediti: 70 giorni

Modalità di Pricing

Prezzo-Fisso

determinato per quantità venduta

Informazioni relative al segmento dei

rivenditori



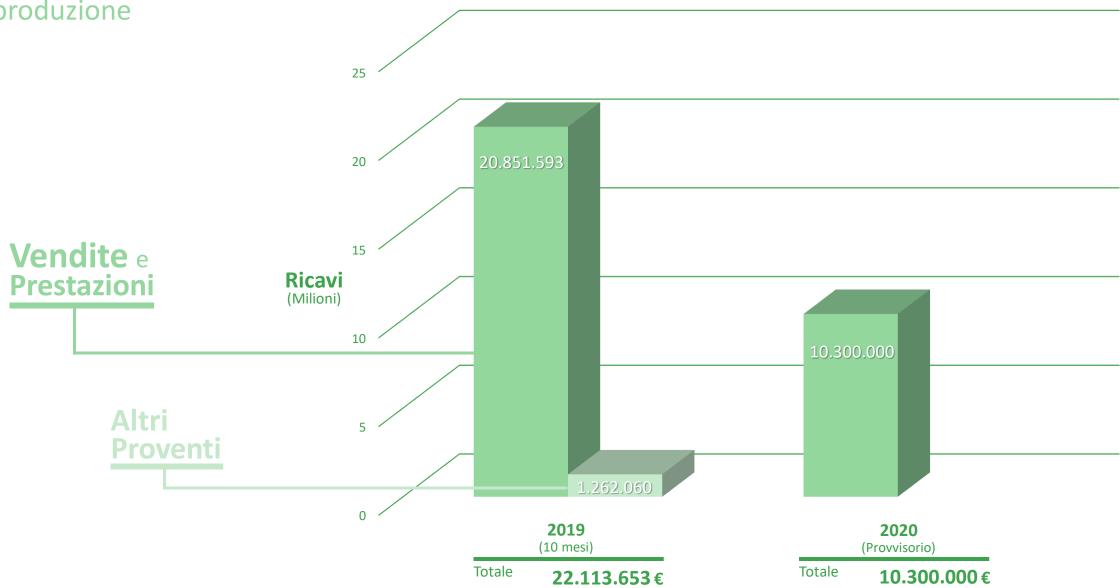














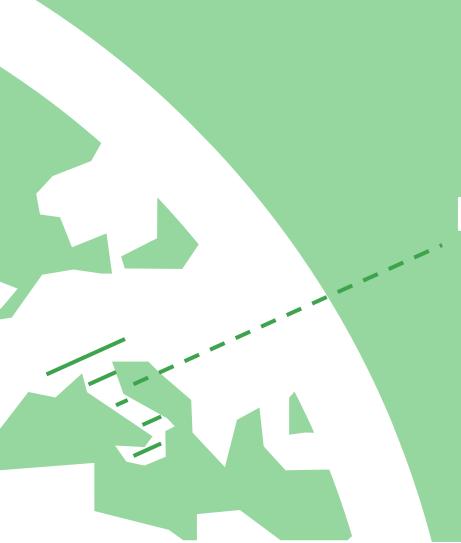








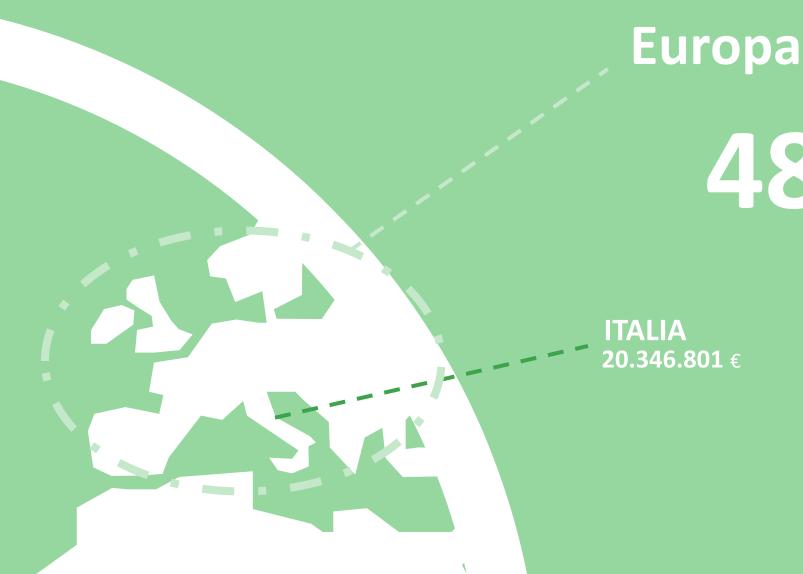
Mappa dei Ricavi



ITALIA

20.346.801 €

Mappa dei Ricavi



482.667 €

Europa ✓ 482.667 €

> ITALIA 20.346.801 €



Resto del Mondo

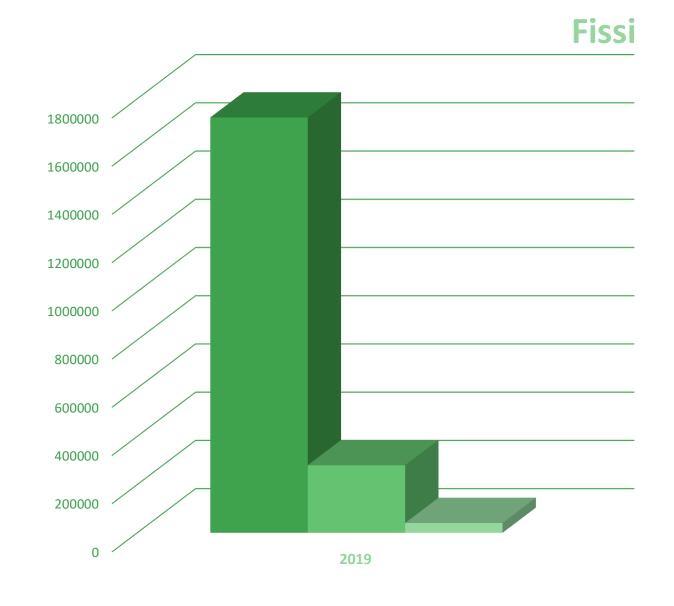
Mappa

dei Ricavi

22.125 €

Costi di Produzione















Costi di Produzione

2019

Materie Prime, Sussidiarie, di Consumo e di **Merci**

12.627.461 €

Servizi

1.814.029 €

Variazioni delle Rimanenze di Materie Prime, Sussidiarie, di consumo e **merci**

1.798.480 €

16.239.970 €

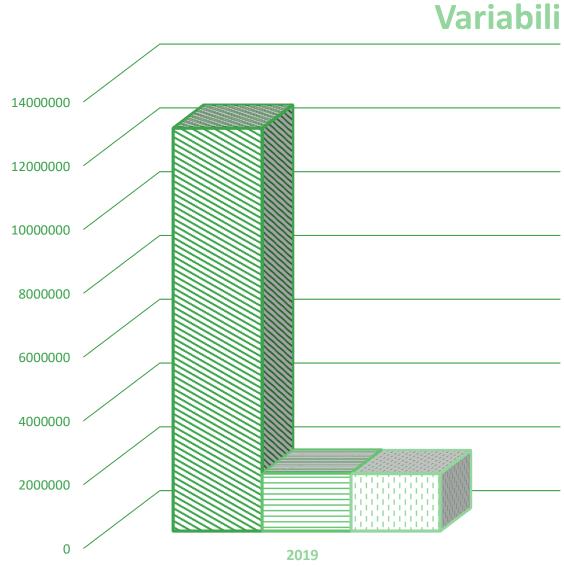




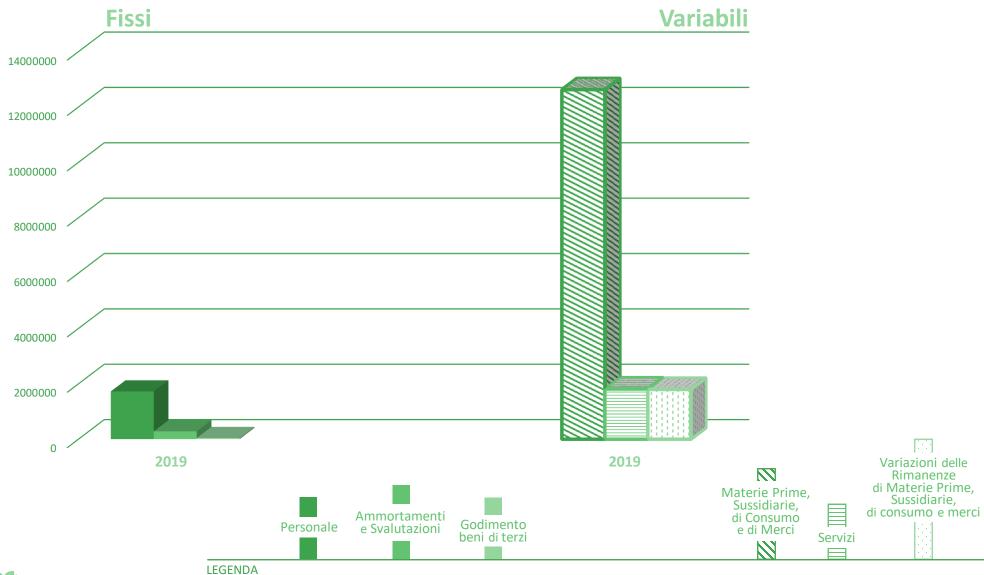








Costi di Produzione





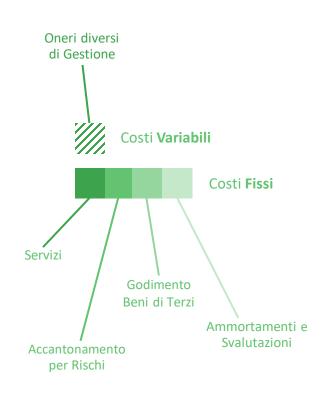


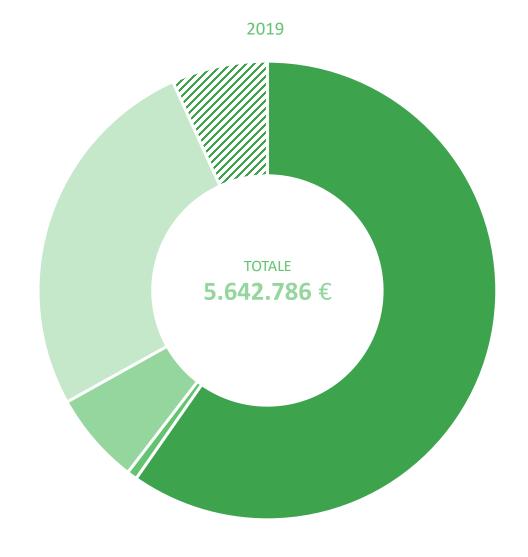






Costi Non di Produzione















Bibliografia



Sito Web Ki Group

Link: Prodotti biologici e naturali - KI Group - Ki Group



Sito Web Ki Group Holding S.p.A.

Link: Ki Group Holding S.p.A.



Shop online Ki Group

Link: Shop on line di Ki Group!



Pagina Facebook Ki Group

Link: Ki Group - Home | Facebook



Wikipedia, Ki (filosofia)

L**ink:** <u>Ki (filosofia) - Wikipedia</u>













Bilancio d'esercizio 2019 Ki Group S.r.l.

Acquistato presso: Registro Imprese | I dati Ufficiali della Camera di Commercio



Sito Web Bioera

Link: Bioera | l'era del benessere



Wikipedia, Bioera

Link: Bioera - Wikipedia



LinkedIn, Profilo di: Michele Mario Mazzaro

Link: Michele Mazzaro - Presidente - Ki Group S.r.l. | LinkedIn



Registro delle imprese

Link: Registro Imprese | I dati Ufficiali della Camera di Commercio



Biancalani A. - Documento Interpretativo del principio contabile N.12

Link: interpretativo.pdf (andreabiancalani.it)





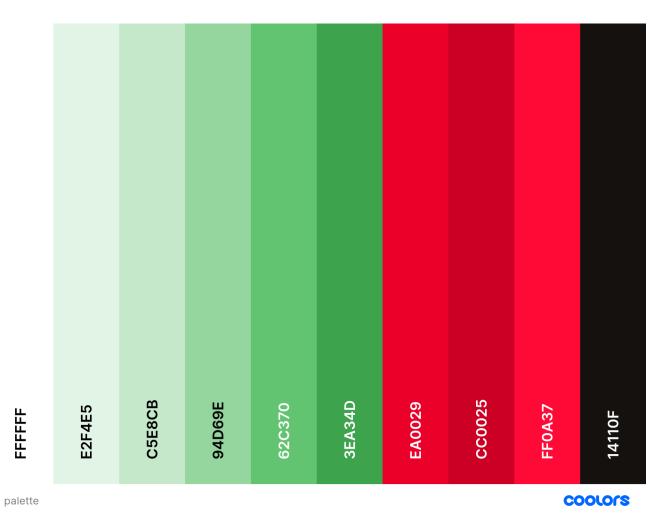






Bibliografia



















Link: Free Vector Icons and Stickers - PNG, SVG, EPS, PSD and CSS (flaticon.com)



Unsplash

Link: Beautiful Free Images & Pictures | Unsplash























Grazie dell'attenzione



