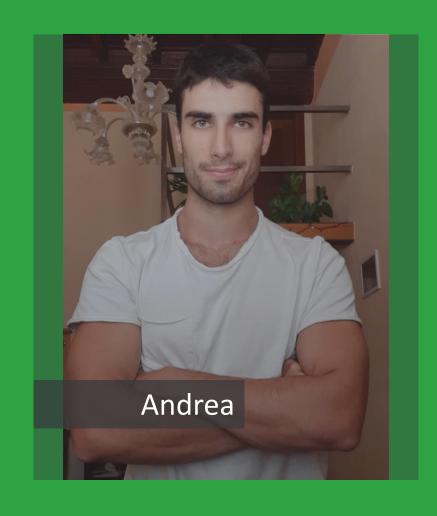
PROGETTO BIESSE

Insegnamento **Economia e Organizzazione Aziendale**A.A. 2020/2021



ARITHMETIC OGIC UNIT









PRESENTAZIONE 2

Biesse S.p.A. - Storia - Biesse Group



GOVERNANCE DELL'IMPRESA 7

Capitale Soc. - Governance - Organigramma - Stakeholder





REPORT ECONOMICO FINANZIARIO 12

Riclassificazione - Piramide ROE - Analisi finanziaria



BMC - Flussi di cassa - Classificazione dei costi



BIBLIOGRAFICA 22

Siti web - Documenti



BIESSE S.P.A.



Mercato B2B Clienti in 120 paesi



Opera nel settore della **produzione di macchine** e **utensili** destinati alla lavorazione di **legno, vetro** e **pietra**



Società di **grandi dimensioni,** con **1815** dipendenti nel 2020



362.728.000 euro di fatturato nel 2020



Sede legale a **Pesaro**, sede secondaria a **Dubai** e 10 unità locali sparse in Italia



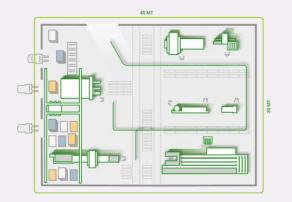
Principali clienti: industrie dei settori furniture, housing & construction, automotive ed aerospace







STORIA



1969

1987

1989

1991

1994



Macchine per la lavorazione del legno

Costituzione di Intermac

Macchine per la lavorazione di vetro e pietra

Avvio del processo di internazionalizzazione

Apertura della prima filiale all'estero negli Stati Uniti

Costituzione di HSD Mechatronics

Componenti elettromeccanici per i macchinari



Nascita di Biesse Systems

Progettazione di linee e sistemi integrati









STORIA

2001

2006

2008

2017

Lancio di SOPHIA e

delle macchine 4.0

ready



accenture

Quotazione in Borsa Italiana nel segmento STAR Acquisizione di Bre.Ma. Brenna Macchine S.r.l.

Macchine foratriciinseritrici a controllo numerico Costruzione primo stabilimento produttivo all'estero

Bangalore, India



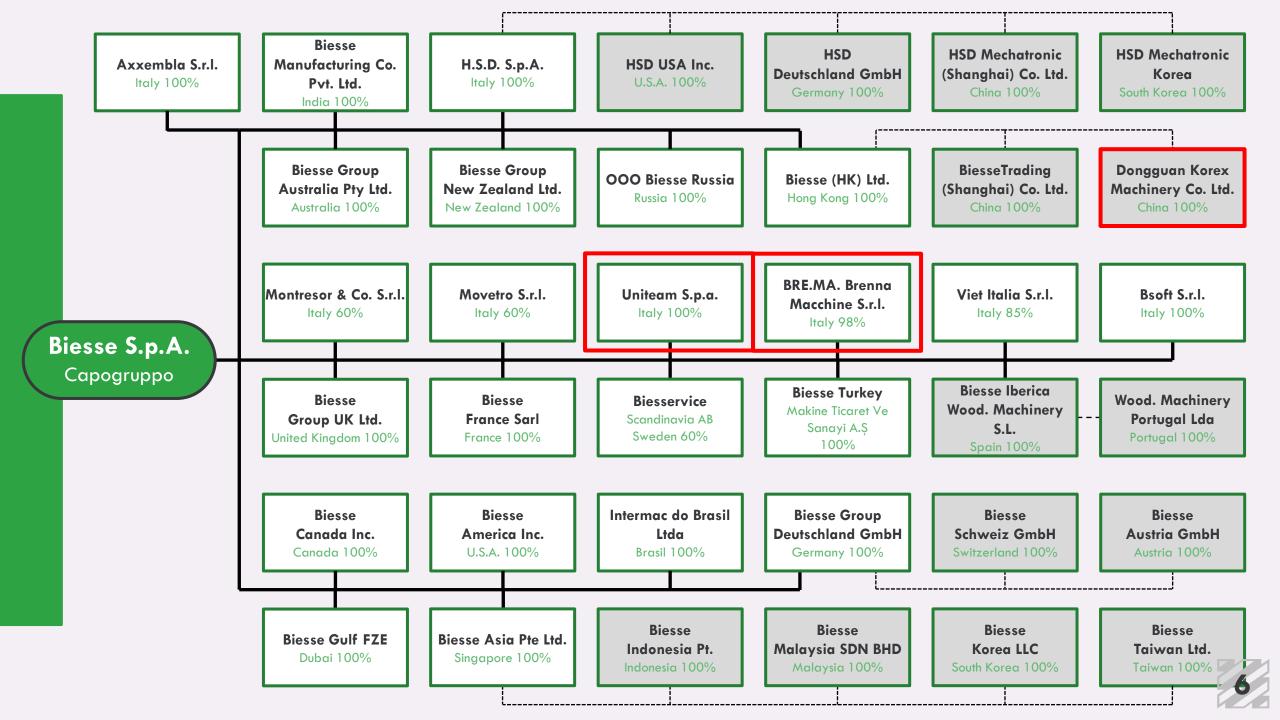


BIESSEGROUP

Gruppo verticale a struttura complessa



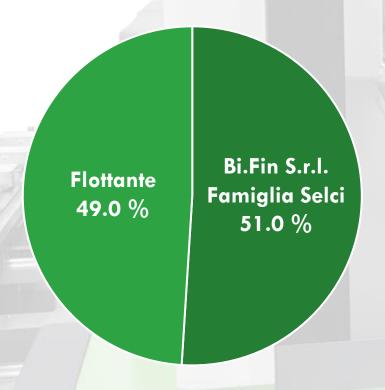




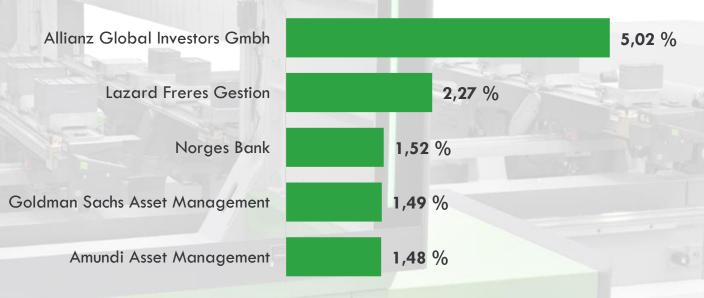
CAPITALE SOCIALE

© 27,393,042 € Capitale sociale

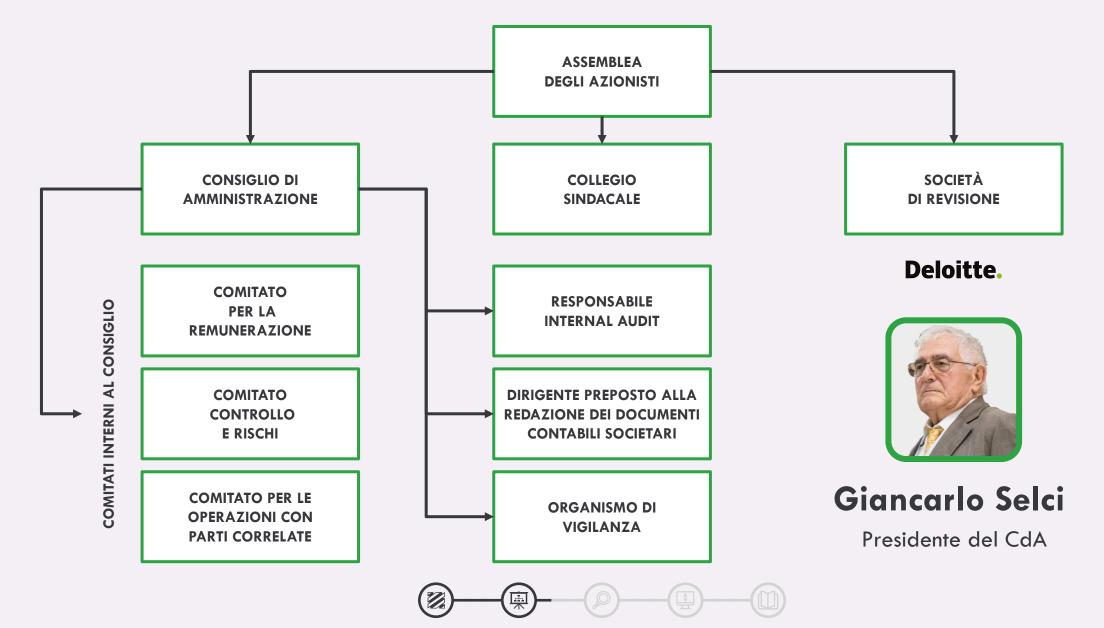




Top 5 Shareholders



ORGANI SOCIALI





ORGANI SOCIALI

CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

Presidente Giancarlo Selci

Amministratore delegato Roberto Selci

Co-Amministratore delegato Massimo Potenza

Consigliere non esecutivo Alessandra Baronciani

Consigliere indipendente (lead indipendent Director) Rossella Schiavini

Consigliere indipendente Ferruccio Borsani

Consigliere indipendente Federica Ricceri

28/04/2021

COLLEGIO SINDACALE

Presidente Paolo de Mitri

Sindaco effettivo Giovanni Ciurlo

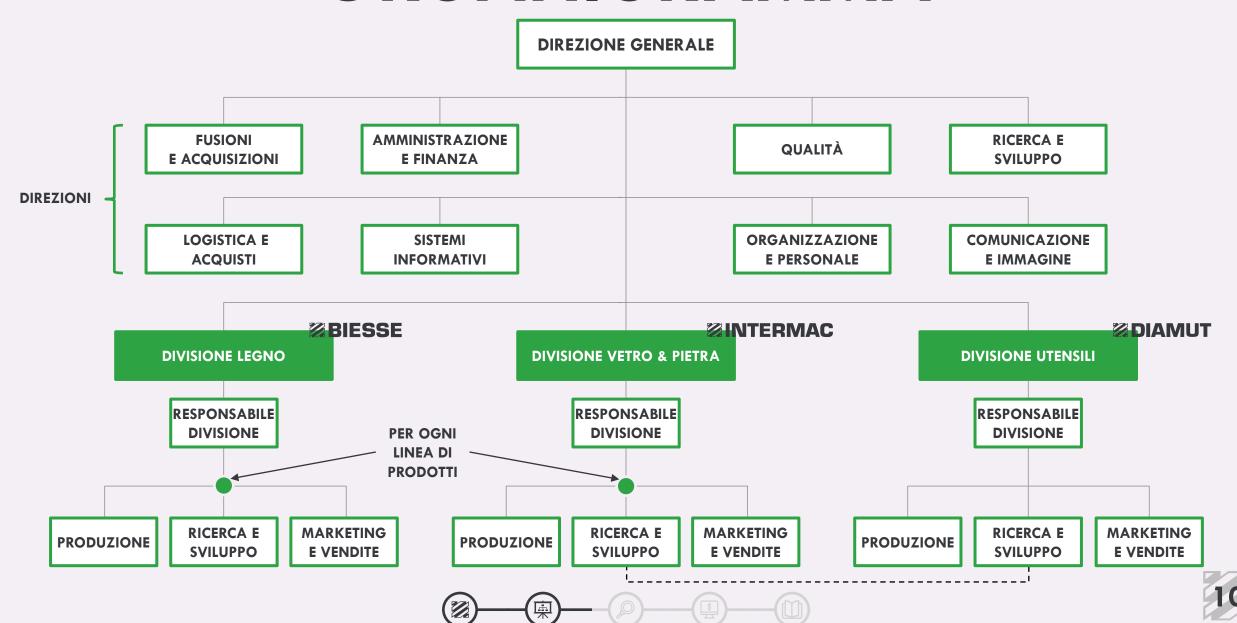
Sindaco effettivo Enrica Perusia

Silvia Muzi

Sindaco supplente Maurizio Gennari



ORGANIGRAMMA



RAPPORTI CON STAKEHOLDER



Offerta di macchine affidabili e soluzioni ad hoc



DIPENDENTI

Sicurezza e salute sul luogo del lavoro, opportunità di crescita



FORNITORI

Rispetto delle condizioni contrattuali



TERRITORIO

Sostegno a iniziative di carattere sociale, culturale, artistico e sportivo



CENTRI DI RICERCA

Ricerche per lo sviluppo di nuove tecnologie e/o pratiche aziendali



UNIVERSITÀ

Progetti per favorire l'ingresso dei giovani nel mondo del lavoro





RICLASSIFICAZIONE

STATO PATRIMONIALE

	31/12/2020	31/12/2019
IMPIEGHI		
Immobilizzazioni Immateriali	55.767.859	59.328.715
Immobilizzazioni Materiali	63.887.141	67.917.750
Immobilizzazioni Finanziari	99.742.813	98.672.597
Totale Attivo Fisso	219.397.813	225.919.062
Magazzino	60.510.173	68.230.141
Liquidità differite	179.149.921	151.291.139
Liquidità immediate	128.277.813	38.663.731
Totale Attivo Corrente	367.937.907	258.185.011
TOTOLE IMPIEGHI	587.335.720	484.104.073
FONTI		
EQUITY	192.576.127	186.389.732
PCS	58.432.765	41.586.690
PCR	336.326.828	256.127.651
TOTALE FONTI	587.335.720	484.104.073

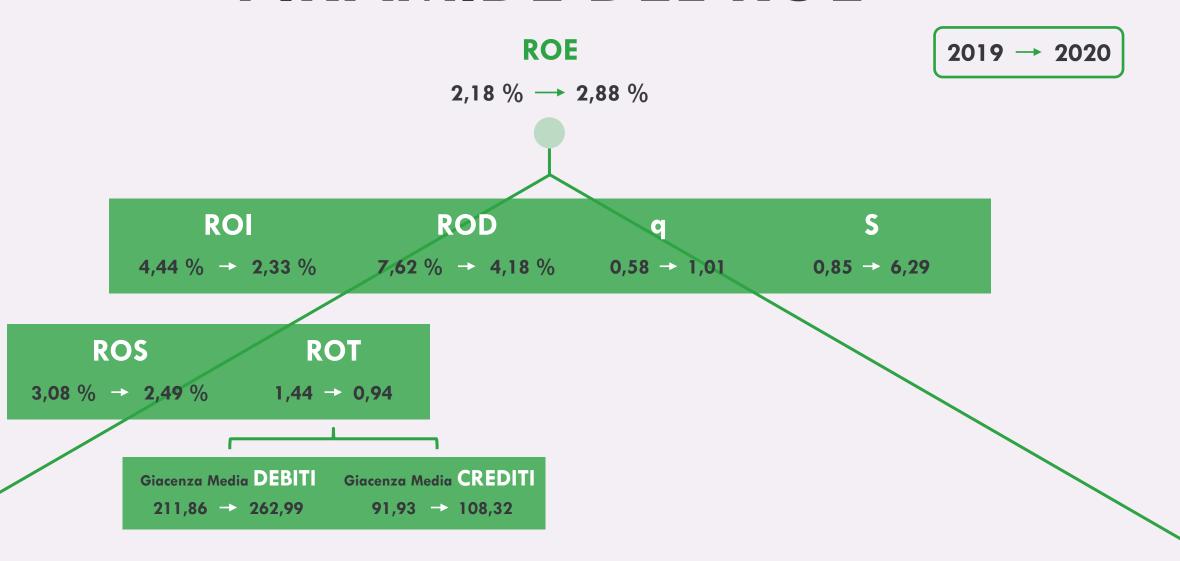
CONTO ECONOMICO

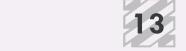
	31/12/2020	31/12/2019
Valore della Produzione	362.003.197	441.120.430
Costi della Produzione	341.697.940	407.502.829
Margine Operativo Lordo	20.305.257	33.617.601
Proventi ed Oneri Accessori	(36.921.455)	(28.354.821)
Margine Operativo Netto (EBIT)	(16.616.198)	5.262.780
Proventi ed Oneri Finanziari Rettifiche di valore da attività in funzionamento	17.497.289	(458.429)
Risultato Ante Imposte	881.091	4.804.351
Imposte sul Reddito di Esercizio	4.660.839	(741.468)
Utile (Perdita) Netta di Esercizio	5.541.930	4.062.883





PIRAMIDE DEL ROE





PIRAMIDE DEL ROE



2019 -> 2020



ROI

ROD

G

$$4,44 \% \rightarrow 2,33 \%$$
 $7,62 \% \rightarrow 4,18 \%$ $0,58 \rightarrow 1,01$

$$7,62\% \rightarrow 4,18\%$$

$$0.58 \rightarrow 1.0$$

$$0.85 \rightarrow 6.29$$

2020

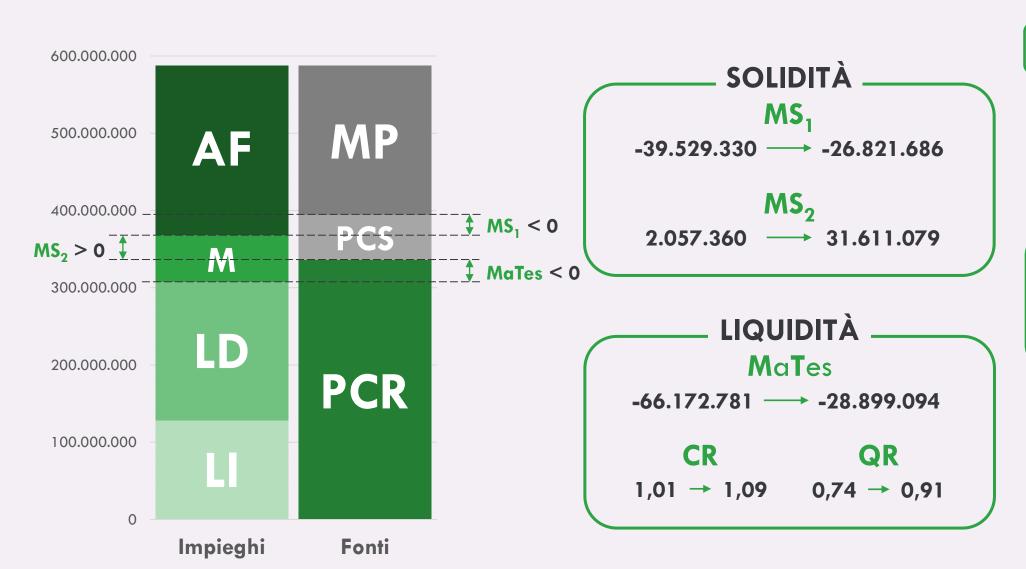
ROE =
$$[ROI + (ROI - ROD) \times q] \times S$$

2,88% = $[2,33\% + (2,33\% - 4,18\%) \times 1,01] \times 6,29$





ANALISI FINANZIARIA



2019 → **2020**

Indice di —
COPERTURA
FINANZIARIA
1,11 → 0,62





BUSINESS MODEL: WOOD PROCESSING MACHINES

KEY PARTNERS

- Fornitori strategici
- Distributori e agenti rivenditori
- Leader dell'loT

KEY ACTIVITIES

- Ricerca e Sviluppo
- Organizzazione eventi dimostrativi e demo per i clienti

KEY RESOURCES

- Personale qualificato
- Componenti per i macchinari (hi-tech)
- Brevetti, software, marchio Biesse

VALUE PROPOSITION

INNOVAZIONE

QUALITÀ

AFFIDABILITÀ

OTTIMIZZAZIONE

CUSTOMER RELATIONSHIPS

- Assistenza
- Fiere e showroom
- Webinar sui macchinari

CHANNELS

- Sito Web, social, riviste di settore
- Distributori e dealers
- Filiali commerciali

CUSTOMER SEGMENTS

Piccoli artigiani, medie e grandi imprese

COST STRUCTURE

- Acquisto di materie prime e semilavorati
- Costo del personale
- Costi di R&D
- Altre spese operative (fiere, pubblicità ecc.)



REVENUE STREAMS

- Vendita diretta di macchinari
- Ricavi da rivenditori
- Contratti di leasing
- Servizio di assistenza e vendita ricambi





VALUE PROPOSITION

Macchinari ad **elevato valore tecnologico** per migliorare la **qualità** e la **sicurezza** della produzione, **riducendo tempi e costi**









INNOVAZIONE

Continua ricerca in nuove tecnologie a sostegno della competitività di ogni cliente

QUALITÀ

Materie prime acquistate da **fornitori selezionati** e strumenti di lavoro ad **altissima precisione**

AFFIDABILITÀ

Ogni macchinario è sottoposto in media a 160 controlli intermedi ed un test finale

OTTIMIZZAZIONE

Analisi in tempo reale del funzionamento dei macchinari per individuare malfunzionamenti





RELAZIONI

- Assistenza fisica post-vendita (Biesse Service e Biesse Parts)
- P Assistenza cyber-fisica tramite la piattaforma loT Sophia: raccoglie in tempo reale informazioni sui macchinari in uso per ottimizzarne le prestazioni e la produttività
- Visite dei clienti presso le filiali commerciali (showroom) e presso i siti produttivi (techtour)
- Partecipazione della società a fiere commerciali del settore
- Digital Arena: piattaforma per webinar interattivi con cui informare i clienti sui macchinari in vendita

CLIENTI

Produttori di

arredamenti

serramenti

componenti per l'edilizia



CANALI

Canali di comunicazione

Siti web di Biesse e dei dealers autorizzati, social network (**Twitter**, **Facebook**), magazine (**Make** Biesse)

Canali di distribuzione

Prodotti venduti direttamente da **Biesse** oppure sfruttando una solida
rete di **distributori** e **rivenditori**

Canali di vendita

Stabilimenti e **saloni** della società e dei rivenditori

+200

Distributori e rivenditori in 120 Paesi





ATTIVITÀ

RICERCA&SVILUPPO

4% fatturato annuo investito in progetti di ricerca

Biesse Innovation Lab

DEMO

Appuntamenti on-site e on-line con i clienti per testare i macchinari

RISORSE

FISICHE

- Materie prime: alluminio, acciaio,
 rame, materie plastiche
- Componenti ad elevato valore tecnologico per i macchinari

UMANE

Operai, tecnici, ingegneri - 50'000 ore di formazione solo nel 2020

INTELLETTUALI

- Oltre 100 **brevetti** registrati in Italia da Biesse S.p.A.
- Bsoft, pacchetto software per una gestione efficiente e semplificata dei macchinari
- Marchio Biesse, presente su mercato da più di 50 anni

PARTNER

FORNITORI

Fornitura di componenti per sistemi automatizzati e sistemi robotizzati





DISTRIBUTORI E RIVENDITORI

PARTNERSHIP CON <u>ACCENTURE</u> PER LA REALIZZAZIONE DI SOPHIA

La piattaforma si basa sulla connessione delle macchine al servizio cloud Accenture Connected Platforms as a Service





FLUSSI DI RICAVI

Modalità di Pricing

Prezzo fisso determinato per feature

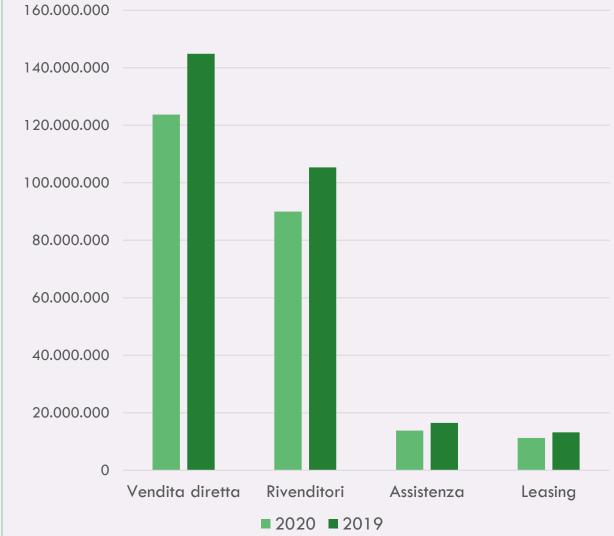
Modalità di pagamento

Pagamento in un'**unica soluzione** o **riccorente**, tramite leasing in mini-rate e dilazioni nei pagamenti

Da dove provengono i flussi di ricavo

Vendita diretta a clienti finali (macchinari e servizi di assistenza) e a rivenditori (macchinari), leasing

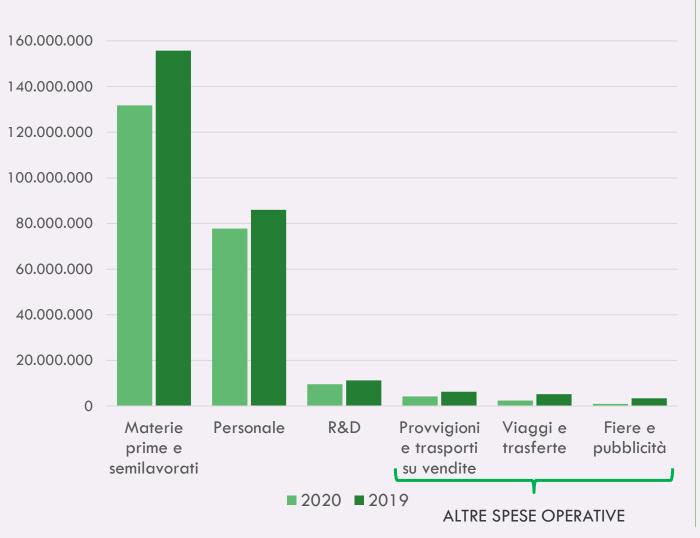
Flussi di cassa in entrata relativi al BM

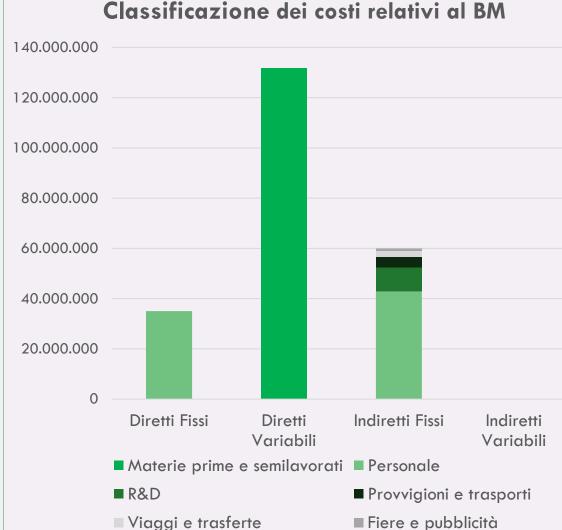






FLUSSI DI CASSA IN USCITA









BIBLIOGRAFIA

- Sito web Biessegroup. [online] → Biessegroup | Sito del Gruppo Biesse
- Sito web Biessegroup Area Investor Relations. [online] → Biessegroup | Biesse negli anni
- Sito web Biesse Divisione Legno. [online] → Macchine Lavorazione Legno | Biesse Italia
- Sito web Intermac Divisione Vetro. [online] → Macchine Lavorazione Vetro | Biesse Italia
- Portale 1INFO Comunicati stampa Biesse [online] → Portale 1INFO
- Bilancio annuale Biesse S.p.A. 2020. [online] → Bilancio Annuale 2020 | Biesse
- Prospetto Informativo Biesse S.p.A. 2001. [online] → Prospetto Informativo | Documento
- Biliancio di Sostenibilità Biessegroup 2020. [online] → Bilancio di Sostenibilità | Documento
- Relazione Governo Societrario Biesse S.p.A. 2020. [online] → Relazione Governo Societario 2020 | Documento
- Piano Triennale Biessegroup 2021-2023. [online] → Bussiness Plan 2021-2023 | Presentazione
- **Digital Arena Webinar** [online] → <u>Digital Arena Biessegroup</u>



FINE Grazie per l'attenzione! BIESSE

