**ДИСТРИБЬЮТОРСКИЙ ДОГОВОР №**

**с эксклюзивными правами Дистрибьютора при осуществлении**

**деятельности на определенной территории, с правом ведения**

**иной его деятельности, выходящей за рамки данного договора,**

**а также привлечения субдистрибьюторов**

**г. Алматы «20» декабря 2020 г.**

Индивидуальный предприниматель «Nagoya», в лице директора Амангельдиева Ф.Э., действующего на основании Талона № KZ96TWQ01032338 именуемый в дальнейшем «Поставщик», с одной стороны, Индивидуальный предприниматель « » в лице директора ., действующего на основании   
 , именуемый в дальнейшем «Получатель» с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящий договор.

1. **ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА**

1.1. Под "Товарами" в настоящем договоре понимается продукция, состоящая в каталоге компании “Nagoya” (товары брендов “Mello”, “Tomono Plus”)

1.2. Под "Территорией" в настоящем договоре понимается:

(указывается город, область)

Стороны по взаимному соглашению могут сократить или расширить Территорию, на которой действует Дистрибьютор, но не ранее чем через 1 месяцев после заключения настоящего договора.  
1.3. Поставщик обязуется передать, а Дистрибьютор принять и оплатить «Товар» в количестве, ассортименте и по ценам в соответствии с заявкой.…………………………………………………………………..  
1.4. Все заявки согласовываются Сторонами, уполномоченными каждой из Сторон, после чего заявка является основанием для поставки Товара, выписки товарной накладной и счёта-фактуры..……………………………………………………………….……………………  
  
 **2. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН……………………………………………………………………**2.1. Дистрибьютор продает на Территории от своего имени и за свой счет Товары, приобретенные у Поставщика.

2.2. Дистрибьютор обязуется приложить все усилия для продвижения и продажи Товаров на Территории в соответствии с пожеланиями Поставщика и защищать его интересы в связи с исполнением данного договора.  
2.3. Дистрибьютор обязуется сохранить в тайне конфиденциальную информацию, касающуюся его взаимоотношений с Поставщиком.

2.4. Дистрибьютор обязуется не открывать филиалы или другие точки продаж для размещения Товаров за пределами Территории без предварительного согласия с Поставщиком.

2.5. Вся реклама, которая будет осуществляться Дистрибьютором на Территории должна соответствовать имиджу Поставщика и его маркетинговой политике.

2.6. Дистрибьютор использует товарные знаки, фирменные наименования и иные обозначения Поставщика для подтверждения подлинности и рекламирования Товаров только в интересах Поставщика и только в течение срока действия настоящего договора. Данное положение не лишает Дистрибьютора права продавать оставшиеся у него на момент прекращения договора Товары с товарными знаками Поставщика.

2.7. Дистрибьютор может представлять Товары на ярмарках и выставках. Возможность участия в них, а также возмещение возникающих в связи с этим расходов обсуждаются сторонами при возникновении соответствующей ситуации.

2.8. Дистрибьютор не может самостоятельно устанавливать продажные цены на Товары при их реализации третьим лицам. Все цены устанавливаются совместно с Поставщиком.

2.9. Поставщик поставляет все заказанные Товары после получения оплаты за Товар. Поставщик не может без уважительных причин отказаться от заказов, полученных от Дистрибьютора. Повторный отказ от заказов при наличии оснований полагать, что он вызван намерением помешать деятельности Дистрибьютора, рассматривается как основание для расторжения договора.

2.10. Оплата за Товар производится Дистрибьютором по ценам прейскуранта Поставщика, действовавшим на момент получения заказа Поставщика от Дистрибьютора. О скидках и обоснованном повышении цен Поставщик уведомляет Дистрибьютора предварительно, не менее чем за 10 дней.

2.11. Дистрибьютор обязан информировать Поставщика:

- о ходе своей деятельности;

- о конъюнктуре рынка;

- о наличии конкурентных товаров в пределах Территории;

- о любом нарушении права использования товарных знаков, фирменных наименований или обозначений Организации Поставщика на Территории или других прав, которые он считает существенными.

2.12. Поставщик обязан предоставлять Дистрибьютору:

- всю документацию, относящуюся к Товарам, которую Дистрибьютор обоснованно требует для выполнения обязательств по настоящему договору;

- сведения о любых, имеющих отношение к делу контактах с третьими лицами — покупателями на Территории;

- всю другую информацию, которую Дистрибьютор обоснованно требует для выполнения обязательств по настоящему договору, в т.ч. любую информацию влияющую на качество и скорость поставки.

2.13. Дистрибьютор обязуется ежемесячно выполнять обговоренный план с Поставщиком или уполномоченным на то лицам. Если Дистрибьютор не выполняет обговорённый ранее объём закупа в месяц, то Поставщик может считать не действительным и аннулировать Договор в одностороннем порядке.

2.14.При сокращении или расширении Территории, на которой действует Дистрибьютор, объем закупок утверждается дополнительно.

2.15. Стороны обязуются прилагать все усилия для достижения согласованного объема продаж, и его невыполнение рассматривается как нарушение договора.

2.16. Дистрибьютор вправе назначать субдистрибьюторов или дилеров для продажи Товаров на Территории самостоятельно. При этом Дистрибьютор отвечает перед Поставщиком за действия субдистрибьюторов или дилеров как за свои собственные.

2.17. В течение срока действия настоящего договора Поставщик не имеет права передавать другому предприятию в пределах Территории права на предоставление или продажу Товаров. Поставщик также не продает Товары потребителям, расположенным на Территории.

**3. ПЕРЕХОД ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ…………………………………………………………………….**3.1. Право собственности на Товар переходит к Дистрибьютору с момента поступления денежных средств на счет Поставщика от Дистрибьютора в оплату товара..………………………………………………………..   
3.2. Дистрибьютор обязан предоставить Поставщику документ (доверенность с печатью Дистрибьютора ) подтверждающий, что ответственность за товар переходит к третьему лицу после передачи товара.  
3.3. Риск случайной гибели или порчи Товара с момента передачи его Дистрибьютор или указанным им третьим лицам лежит на Дистрибьюторе или указанным им третьим лицам .

**4. ЦЕНА И ПОРЯДОК ОПЛАТЫ…………………………………………………………………………….**4.1. Предоплата в размере 100 % (ста процентов) от стоимости Товара, согласно Заказу, осуществляется Дистрибьютором в течение 3 (трёх) банковских дней с момента получения счёта от Поставщика или за наличный расчет.

4.2. В случае нарушения условий оплаты, Поставщик вправе по своему усмотрению увеличить срок поставки товара, увеличить стоимость товара, либо отказаться от дальнейшего сотрудничества.

4.3.Расчеты за товар производятся непосредственно между Дистрибьютором и Поставщиком, если стороны не договорятся об ином.

4.4. Валютой цены заявки и валютой платежа является Казахстанский Тенге. ……………………………  
4.5. В случае неполной или несвоевременной оплаты Дистрибьютор обязан выплатить Поставщику неустойку в размере 0,1% от неоплаченной суммы за каждый день просрочки до момента оплаты Договора в полном объеме. Данное положение не распространяется на авансовые платежи.

**5. ЗАКАЗ ТОВАРА…………………………………………………………………………………………………..**5.1. Заказ Товара Дистрибьютора осуществляется путем подачи Поставщику Заявления на поставку Товара (далее по тексту – Заявление). Заявление может быть отправлено в адрес Поставщика в форме электронного письма на адрес: sales2@unicare-jp.com

5.2. Передача (поставка) очередной партии Товара Дистрибьютора осуществляется в сроки и в порядке, указанные в согласованном Поставщиком Заявлении, только после поступления оплаты за Товар на расчетный счет Поставщика.

5.3. Оплаченный Дистрибьютором Товар хранится на складе Поставщика до момента поступления от Дистрибьютора соответствующего Заявления. Датой поставки считается дата отгрузки Товара со склада Поставщика. В случае если Дистрибьютор осуществляет самовывоз, либо дата получения Товара Дистрибьютором по адресу, указанному в Заявлении, если Поставщик осуществляет доставку Товара Дистрибьютору. Комплект сопровождающих документов, включающий в себя:

* Товарная накладная.

Передаются Дистрибьютору вместе с Товаром.

5.4. Доставка Товара со склада Поставщика на склад Дистрибьютора осуществляется силами Дистрибьютора на условиях самовывоза по адресу: г. Алматы, ул. Бокейханова, д. 49.

5.5.Дистрибьютор имеет право самостоятельно выбрать курьерскую службу. ……………………………………  
  
**6. ПРИЕМКА ТОВАРА…………………………………………………………………………………………….**6.1. Дистрибьютор обязан совершить все необходимые действия, обеспечивающие принятие Товара, поставленного в соответствии с договором поставки.

6.2. В случае получения поставленного Товара от курьерской службы, транспортной организации, Дистрибьютор обязан проверить соответствие Товара сведениям, указанным в транспортных и сопроводительных документах, а также принять этот Товар от транспортной организации с соблюдением правил, предусмотренных законами и иными правовыми актами, регулирующими деятельность курьерской службы, деятельность транспорта.

6.3. В случае утраты или повреждения Товара, в том числе, упаковки, тары Товара, курьерской службой, транспортной организацией Дистрибьютор обязан принять Товар и совместно с представителем курьерской службы, транспортной организации составить необходимые акты и/или иные документы, подтверждающие факт утраты или повреждения Товара, в том числе, и упаковки, тары. При этом Дистрибьютор обязан произвести подробную фотосъемку повреждений Товара и/или упаковки, тары с указанием в составляемых документах на факт осуществления фотосъемки.

6.4. Приемка Товара по количеству и качеству осуществляется непосредственно после его доставки на склад Дистрибьютора по транспортным и сопроводительным документам. В день доставки Товара Дистрибьютор должен осмотреть принятый Товар, проверить количество и качество принятого Товара. В случае выявления несоответствия или недостатков Товара незамедлительно письменно уведомить об этом Поставщика. При этом Дистрибьютор обязан произвести фотосъемку и предоставить фотографии Поставщику вместе с претензиями. Приемка товара осуществляется уполномоченными представителями сторон. В случае отказа Дистрибьютора от приемки товара, он обязуется предоставить мотивированное обоснование. В случае отказа Дистрибьютора от приемки товара и отсутствия мотивированного обоснования отказа от приемки Поставщик составляет соответствующий акт и направляет его Дистрибьютору. В случае не предоставления Дистрибьютором в течении пяти рабочих дней с момента отправления Поставщиком выше указанного акта соответствующего мотивированного обоснования отказа от приемки, товар считается принятым в полном объеме, соответствующим требованиям и подлежит оплате в соответствии с условиями договора.

6.5. При обнаружении несоответствия качества или недостачи продукции на момент приемки составляется акт, подписанный уполномоченными представителями сторон.…………………………………………………

**7. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА………………………………………………………………………………**7.1. Настоящий договор заключен на 1 год и вступает в силу с момента его подписания сторонами.

7.2. Настоящий договор автоматически возобновляется на новый срок, если он не расторгнут ни одной из сторон путем направления письменного уведомления через средства связи, обеспечивающие подтверждение факта и даты получения (например, заказным письмом с уведомлением о вручении, уведомлением через электронную почту, транспортной компанией), не позднее, чем за 1 месяц до его истечения.

7.3. Каждая из сторон может досрочно расторгнуть данный договор путем направления письменного уведомления через средства связи, обеспечивающие подтверждение факта и даты получения, в случае нарушения другой стороной обязательств, вытекающих из договора, или при возникновении исключительных обстоятельств, оправдывающих досрочное расторжение.

7.4. По окончании срока действия договора (в том числе при его досрочном расторжении), все запасы Товаров, не реализованные Дистрибьютором, обратно Поставщиком не выкупаются.

7.5. В дальнейшем возможны поправки к настоящему Договору в виде дополнительных соглашений, которые являются неотъемлемой частью настоящего Договора.

**8. РЕКЛАМАЦИИ…………………………………………………………………………………………………...**8.1. Претензии относительно качества Товара, поставленного Поставщиком должны быть предъявлены не позднее Дистрибьютором 14 дней с даты поставки Товара Третьему лицу.

8.2. Претензии по качеству должны сопровождаться актом, составленным Дистрибьютором и подтвержденным экспертом независимой организации, кандидатура которой согласована с Поставщиком. При выявлении несоответствия поставленного по качеству Дистрибьютор обязан немедленно и в письменном виде (электронная почта) уведомить об этом Поставщика. Дистрибьютор должен хранить 100% товара до полного урегулирования претензии. Поставщик имеет право лично или через своих представителей проверить зарекламированный Дистрибьютором товар в сорокадневный срок с момента предъявления Дистрибьютором претензии.  
8.3. Претензии по части товара в партии, признанные необоснованным экспертизой, не дают оснований Дистрибьютору отказаться от приемки остальной части товара в партии и последующих партий Товара, поставляемых по настоящему договору. В случае необоснованности претензии, все расходы, связанные с инспектированием забракованного товара, относятся за счет Дистрибьютора.

**9.ФОРС-МАЖОР** 9.1.При возникновении обстоятельств, которые делают полным или частично невозможным выполнение договора любой из Сторон, а именно: пожар, стихийные бедствия, военные операции любого характера, чрезвычайного положения, замена текущего законодательства и другие возможные обстоятельства непреодолимой силы, не зависящие от Сторон , сроки продлеваются на то время, в течении которого действуют эти обстоятельства....…………………………………………………………………………………….  
9.2. Сторона, для которой создалась невозможность исполнения обязательств по Настоящему Договору, должна немедленно, не позднее 7 дней известить другую сторону о дате начала этих обстоятельств и причинах, препятствующих выполнению обязательств.………………………………………………………… **10. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

10.1. Настоящий договор составлен в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по одному для каждой из сторон

10.2. Во всем остальном, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством РК.

10.3. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения настоящего договора, будут разрешаться сторонами путем переговоров.

10.4. В случае невозможности разрешения споров путем переговоров стороны передают их на рассмотрение в суд в установленном порядке законодательством Республики Казахстан .

10.5. Любые изменения и дополнения к настоящему договору действительны, при условии, если они совершены в письменной форме и подписаны надлежащими уполномоченными на то представителями сторон.

**Юридические адреса сторон и банковские реквизиты**

|  |  |
| --- | --- |
| Поставщик | Дистрибьютор |
| ИП «Nagoya»  Адрес: Республика Казахстан г. Алматы, ул. Райымбека дом 241, кв 25.  БИН: 871008302042  АО «Народный Банк Казахстана»  ИИК: KZ106018771000749241  БИК: HSBKKZKX  Директор: Амангельдиев Ф.Э.  Поставщик\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Телефон:+7-727-313-20-25 | Дистрибьютор \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |