**1 День**

* Получить информацию, чем занимается Компания
* Знакомство с офисом
* Ознакомиться с продуктами Компании
* Выучить миссию
* Выучить ценности Компании
* Выучить прайс
* Отчёт о результатах за первый день

**2 День**

* Скрипт продаж составить и выучить
* Презентация товара
* Работа с возражениями написать и выучить
* Анализ рынка
* Создать базу клиентов
* Отчёт о результатах за второй день

**3 День**

* обзвон по базе (по скрипту)
* Назначение встреч
* Ознакомление с моим складом
* Ознакомление с Bitrix24
* Отчёт о результатах за третий день

**4 День**

* Встречи по результатам обзвона
* Встреча с клиентом (с кураторам)
* Отчёт о результатах за четвёртый день

**5 День**

* Предоставление документов (удостоверение личности, справка с место жительство, справка о не судимости)
* Получение доступа на корпоративной почте
* Заполнение профиля на корпоративной почте
* Получение доступа на в CRM (Bitrix24 и Мой склад)
* Заполнение профиля в CRM
* Отчет за неделю