

Analyse des ventes d'une PME

**Presented By** 

HALIM MOULAY

# CONTEXT & DONNÉES

Pour ce projet, nous accompagnons une entreprise qui souhaite mieux comprendre la dynamique de ses ventes.

Elle dispose de plusieurs magasins en France et nous a fourni 30 jours de données de ventes, ainsi que des informations sur ses produits et ses points de vente.



L'objectif est de structurer ces données pour faciliter leur analyse et aider à la prise de décision stratégique.

## DONNÉES ANALYSÉES



## 5 produits

## 7 magasins

Marseille, Lyon, Paris, Lille, Bordeaux, Nantes, Strasbourg

### **30** transactions

Période: 30 jours

## LES DIFFÉRENTS OBJECTIFS (KPI)

Le chiffre d'affaire Total

Les ventes par produits

Les ventes par ville

## CHIFFRE D'AFFAIRE TOTAL

# 5 268,78 €

Sur les 30 jours, tous magasin confondu

### La requête SQL

```
cursor.execute('''
    SELECT SUM(v.quantite * p.prix) as ca_total
    FROM ventes v
    JOIN produits p ON v.id_produit = p.id_produit
''')
```



### La requête SQL

```
cursor.execute('''
    SELECT p.nom_produit, SUM(v.quantite) as total_quantite
    FROM ventes v
    JOIN produits p ON v.id_produit = p.id_produit
    GROUP BY p.id_produit, p.nom_produit
    ORDER BY total_quantite DESC
''')
```

			• .	
L	ro			
		ш		

### **Unité vendu**

**Produit E** 

**Produit B** 

**Produit A** 

**Produit D** 

**Produit C** 

**35** 

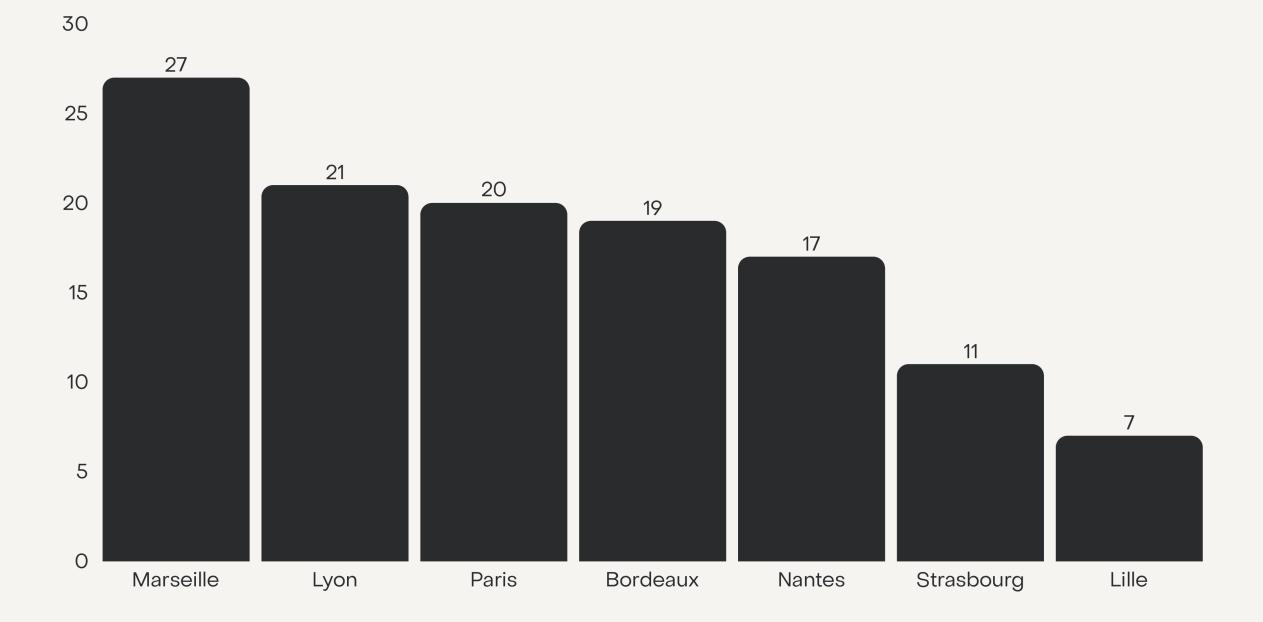
**27** 

24

21

15

# VENTES PAR **RÉGION**



#### La requête SQL

```
cursor.execute('''
    SELECT m.ville, SUM(v.quantite) as total_quantite
    FROM ventes v
    JOIN magasins m ON v.id_magasin = m.id_magasin
    GROUP BY m.ville
    ORDER BY total_quantite DESC
''')
```

Marseille: 27 ventes

Lyon: 21 ventes

Paris: 20 ventes

MERCI

MOBILE NUMBER

06 70 09 24 80

WEBSITE

HTTPS://GITHUB.COM/HIGHKUU

EMAIL ADDRESS HALIM.MOULAY@GMAIL.COM