

Requêtes à traiter sur la base Pubs

- R1.** Liste de livres (title_id, title, type) n'ayant jamais fait l'objet de ventes
- R2.** Liste des auteurs (au_id, au_lname, au_fname) dont les livres n'ont jamais connu de ventes
- R3.** Liste des auteurs (Au_id, AU_lname, Au_fname) ayant traité avec des éditeurs américains (USA)
- R4.** Nombre de livres (NB_TIT) et Nombre total d'exemplaires vendus (qty) par Editeur (Pub_name), Type de livres (Type) et Année
- R5.** Liste des magasins (stor_name, city) ayant vendu des livres de type 'business'
- R6.** Chiffre d'affaire (CA) par country, City, pub_name, stor_name, type de livres et Année,
- R7.** Liste des principaux auteurs (au_id, au_fname, au_lname, NB_TIT) ayant écrit plus de deux titres
- R8.** Nombre d'employés (NB_EMP) par Editeur (pub_name) et poste (job_desc)
- R9.** Nombre de livres ayant connu des ventes (NBLV) et nombre de livres non vendus (NBLNV) par pub_name et année
- R10.** Nombre de Livres Auteur Principal (NBLAP) et Nombre de Livres comme Co-Auteur (NBLCA) par auteur (AU_lname, AU_fname) et Année

Requêtes à traiter sur la base Northwind

- R1.** Nombre de commandes livrées et nombre de commandes non encore livrées par client (ID client, Nom client, Ville, Pays), Employé (ID employé, nom et prénom, ville, pays), Mois (MM/AAAA) et Année.
- R2.** Nombre de produits par Fournisseur (ID Frs, Nom Frs, ville, pays), catégorie (ID Cat., Nom Cat.), niveau de prix (PriceLevel) et niveau de stock (StockLevel)
- R3.** Nombre de clients par importance des commandes du client (OrderLevel), niveau du chiffre d'affaire réalisé avec le client (SalesLevel), pays et ville
- R4.** Chiffre d'affaire commandé et Chiffre d'affaire réalisé par Année, Mois, Client (ID client, Nom Client, Pays, Ville), Produit (ID Prod., Nom Prod.) et Catégorie (ID Cat., Nom Cat.)
- R5.** Valeur des remises accordées par Année, Mois, Client (ID Client, Nom Client, Pays, Ville) et Taux de remise (Discount)

Indications

- Prendre en considération la remise (*discount*) accordée dans le calcul du chiffre d'affaire
- Pour les dimensions *PriceLevel*, *StockLevel*, *OrderLevel* et *SalesLevel*, prendre en considération les niveaux suivants :

Price Level

P1 : 1-50 \$

P2 : 51-100 \$

P3 : à partir de 1001 \$

Order Level

Low: 1-10 commandes

Medium: 11-20 commandes

High: à partir de 21 commandes

Stock Level

S0 : 0

S2 : 1-30 \$

S3 : à partir de 31

Sales Level

Low: 100-10 000 \$

Medium: 10 001-80 000 \$

High: à partir de 81 000 \$