サガン鳥栖の本拠地 駅前不動産スタジアムを 満員にしたい!

■分析方針

- 全体ではなく、サガン鳥栖にフォーカスして増員を目指す
- ■分析方法
- ・リーグ依存(開催日、キックオフ時間等)とクラブ依存の要因を切り分ける
- ・極端に多い試合(はずれ値)の要 因を明らかにする
- ・動員数の多い他チームの分析

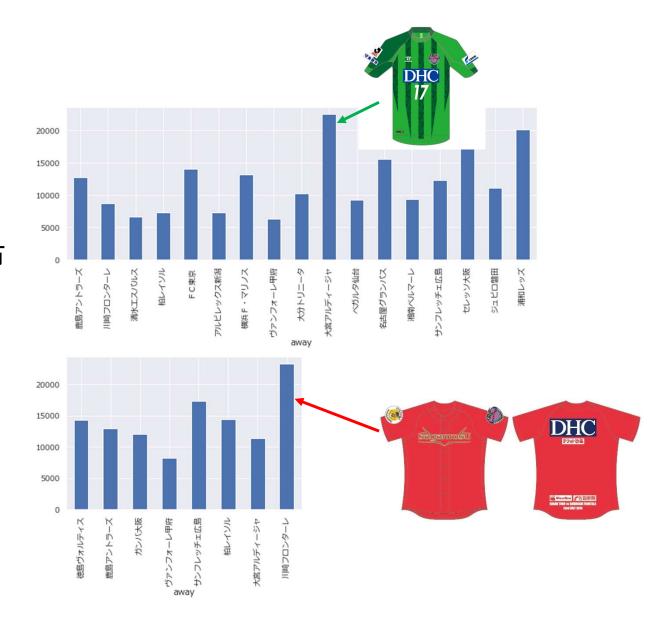
外部要因

- -アウェイチーム
- -天候
- -曜日•開始時間 etc...
- ex.理想的な試合モデル <u>土曜</u>の<u>晴れor曇り</u>の日、 <u>昼すぎ</u>からの浦和レッズ戦
- →自力では解決されない



クラブ依存

- -キャパシティ -記念品(ユニフォーム)配布
- →費用性の問題
- →継続性の問題
- →頻度・レア感

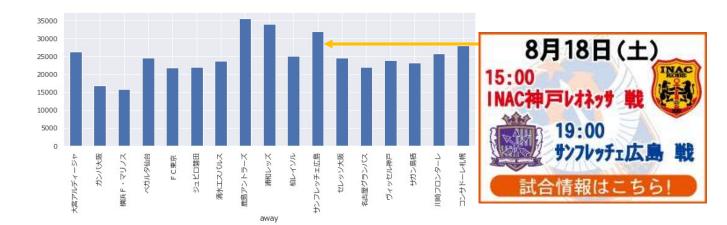


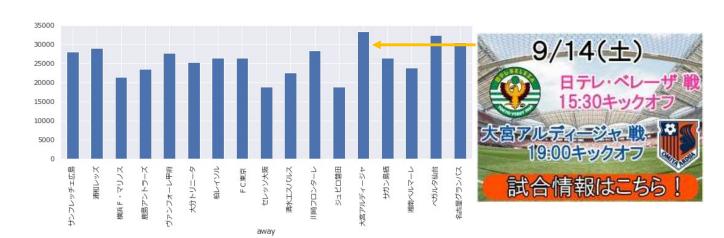
他クラブの事例

ex.アルビレックス新潟

なでしこリーグとの ダブルヘッダー開催

- →費用性の問題○
- →継続性の問題○
- →頻度・レア感 ▲





サガン鳥栖への適用

各プロ球団とのコラボ

- ・久光スプリングス→駅スタ隣接地に練習場建設中
- 佐賀バルーナーズ→sagaサンライズパーク整備中総合グラウンド戦の復活
- →<u>他競技とのコラボ展開による</u> 県内プロスポーツ全体の活性化

