Type « Entrepreneur »

Principales valeurs et besoins

Vos principales valeurs sont le défi, le statut social, l'efficacité, la compétition et la réussite. Vous recherchez le pouvoir.

QUALITES PERSONNELLES

Engagement, optimisme, débrouillardise, charme, bagout, persévérance, efficacité. enthousiasme, audace. détermination, ambition.

- une Vous êtes personne extravertie. persuasive, aventureuse, dominatrice, autoritaire, populaire, énergique, tonique, entreprenante, sociable, stratège, sensible au • Vous pouvez diriger des personnes. prestige, à la reconnaissance, au statut social et aux avantages matériels, motivée par la compétition et le challenge, douée pour entraîner les autres et pour le leadership.
- Vous stimulez les autres par votre énergie.
- Vous agissez à l'instinct et au moment opportun.
- Vous avez confiance en vous.

INTERETS PROFESSIONNELS

- Vous savez prendre des positions et défendre vos opinions, vendre vos idées, motiver les autres autour d'un projet, déléguer et contrôler les résultats, prendre des risques et des décisions rapides, organiser planifier, prendre et initiatives, mener à bien un projet.
- Vous comprenez les besoins et les attentes des membres d'un groupe.
- Vous vous exprimez avec aisance et vous aimez vendre. convaincre. gérer négocier.

ENVIRONNEMENTS CONSEILLES

• Fortement concurrentiels dans lesquels la | • Vous manquez de vision à long terme. performance personnelle prime.

- Ceux permettant de mettre sur pied des projets, d'évoluer et de prendre des responsabilités croissantes.
- Le monde du pouvoir, des affaires, de la Vous politique, la vente.

POINTS DE VIGILANCE

- Vous avez tendance à foncer tête baissée, à manipuler, à vous surmener, à être un peu brusque en communication.
- Vous avez des difficultés à transiger.
- n'aimez pas les activités intellectuelles, scientifiques ou de bureau.
- La précision dans le travail vous ennuie ainsi que les activités systématiques et d'observation.