5天逆袭 **公式破解英文逻辑密码**

中英互译 如履平均



课程▼

学校

学校云

慕课堂

下载APP

搜索感兴趣的谚



谷歌官方出品:海外数字营销系列课程

Google_01、冯晓瑞

Google 谷歌

谷歌官方出品 海外数字营销系列课程

a Grow with Google PROGRAM 谷歌成长计划出品



Announcement

Grading Criteria

Courseware

Quiz & Assignment

Exam

Discussion Forum

课程分享









•

扫码下载 APP

帮助中心

最终结课测验

本次得分为: **84.00/100.00**, 本次测试的提交时间为: **2020-09-10**, 如果你认为本次选择 再做一次。

- 1 单选 (2分) 以列哪个媒体(渠道)不包含在谷歌广告触及的范围内?
- A. Facebook
- O B. Google Display Network
- O. Pay-Per-Click
- O D. Gmail
- 2 单选 (2分) 下面哪个不是属于营销4P中的一个?
- A. Place
- B. Promotion
- C. People
- O D. Product
- 3 单选 (2分) 想象今天你是户外用品的电商,主要销售到美国,你刚建好网站并希望可以增加当地人群对你品牌的认识,请问你在营销漏斗的哪个阶段?
 - A. 曝光与发现
- B. 以上皆非
- C. 考虑与购买意图
- D. 复购
- 4 单选 (2分) 为什么谷歌分析工具 (Google Analytics) 跟谷歌广告平台 (Google Ads) 可以查看到的数据不一样?
- A. 以上皆非
- B.

因为目标及用途不一样,谷歌分析工具是用作分析网站,而谷歌广告平台是用 作广告管理

- C. 因为谷歌广告平台是用作分析网站
- D. 因为目标及用途不一样,谷歌分析工具是用作广告管理,而谷歌广告平台是用作分析网站
- 5 单选 (2分) 谷歌广告产品中对触及用户的以下哪个是这正确的配对?
- A. 主动出击:视频. 搜索广告;被动出击:展示. 购物广告
- B. 主动出击:视频.展示广告;被动出击:搜索.购物广告
- C. 主动出击:展示.搜索广告;被动出击:视频.购物广告
- D. 主动出击:展示.购物广告;被动出击:视频.搜索广告
- 6 单选 (2分) 海星足球队与海马足球队的比赛中,海星队组织了一次防守反击中,气门员手抛球到中场,中场突破后下底传中,中锋头球破门得分。赛后球队老板很高兴,守门员.中场和中锋分别获得1万,2万跟3万元奖金,请问这个球队的归因模型是?
- A. 最终点击
- B. 线性
- C. 时间衰减
- D. 以上皆非
- 7 单选 (2分) 以下哪个因素不能直接影响广告质量分(Quality Score)?
- A. 广告相关性
- B. 预计点击率
- C. 以上皆非
- D. 最高出价
- 8 单选 (2分) 家具类广告主Starfish Home不希望seafood相关的搜索词匹配到广告,他可以采用哪种方式将相关搜索词排除?
- A. 在广告组层级将seafood作为广泛匹配(Broad Match)
- B. 在广告组层级将seafood作为精确匹配(Exact Match)
- C. 在广告组层级将seafood作为否定匹配(Negative Match)
- D. 在广告组层级将seafood作为短语匹配(Phrase Match)

- 9 单选 (2分) 以下哪一项不是投放谷歌购物广告的必要条件?
- A. 在feed中必须包含至少200个有效商品
- B. 以上皆非
- C. 将Google Merchant Center和Google Ads账号关联
- D. 设置 Google Merchant Center 帐号并将 feed 上传至 Merchant Center
- **10** 单选 (2分) 凡凡的香料店销售各种香料和健康的烹饪食材。他希望自己的展示广告在关注健康. 养生和家庭烹饪的网站上展示,应选择哪一种定位方式?
- A. 主题定位
- B. 自定义兴趣定位
- C. 人口統計Demographic定位
- O. 直观定位
- 11 单选 (2分) 哪一种定位方式可帮助您覆盖之前曾访问过您网站的用户?
- A. 再营销
- B. 设备定位
- C. 受众特征定位
- D. 兴趣类别定位
- 12 单选 (2分) 下列哪一个选项针对"有意向的受众群体"的陈述是正确的?
- A. 目前正在研究选项并有主动考虑购买您的产品或服务的用户
- B. 在您的总体目标受众群体范围内的用户
- C. 在与您销售的产品相关主题的网站或YouTube上面互动的用户
- D. 您已通过再营销覆盖的用户
- 13 单选 (2分) 下列对于智能展示广告的好处, 哪一个陈述是错误的?
- A. 针对想要转化的广告主更合适,且每日预算要设置大于tCPA(目标每次转化费用)的20倍
- B. 智能展示广告能帮你自动出价. 自动定位. 自动组合广告展现给对的受众
- C. 只要提供文字标题. 描述. 高质量的营销图片. 徽标给到系统,智能展示广告可以帮我自动生成符合展示版位上的素材
- D. 我可以选择人工出价策略来控制智能展示广告的竞价高低
- **14** 单选 (2分) 凯文,约瑟夫和尼古拉斯是3个兄弟。如果以下陈述全部正确,那么三人当中哪个年纪是最小的? (单选)
 - ✓凯文年纪是最大的
 - ✓尼古拉斯年纪不是最大的
 - ✓约瑟夫年纪不是最小的

- A. 约瑟夫
- B. 凯文
- C. 尼古拉斯
- D. 约瑟夫和尼古拉斯
- 15 单选 (2分) 广告必须满足下面哪个要求才能展示给用户?
 - A. 每个广告系列都必须采用独一无二的关键字。
- B. 关键字必须与搜索字词相关。
- C. 必须在公司的所有广告组中列出关键字。
- D. 搜索字词必须是公司独有的。
- 16 单选 (2分) 下列对于客户经理莎莎的思考,哪个操作您觉得最合理?
- A. 莎莎计划了谷歌广告投放预算为20美元一天,莎莎拟定四种广告形式(搜索. 展示. 购物. 视频)并分别定位了五个市场,每个广告系列预算设值为1美元
- B. 莎莎猜想公司的目标为品牌曝光,建立展示广告并选择目标为品牌认知及出价策略为Viewable CPM
- C. 莎莎与客户确定谷歌广告投放预算为20美元一天,莎莎觉得谷歌广告需要将数据聚集便于机器学习,明确主要目标先测试品牌词.产品词搜索广告
- D. 莎莎确定投放市场与明确目标为销售之后,建立展示广告并选择目标为品牌认知及出价策略为Viewable CPM
- 17 单选 (2分) 下面哪种广告系列不是谷歌广告体系中的一种?
- A. Messenger广告系列
- B. 展示广告系列
- C. 搜索广告系列
- D. 购物广告系列
- 18 单选 (2分) 决定广告质量的三个主要因素是什么?
- A. 预计点击率. 广告格式和广告相关性
- B. 预计点击率. 着陆页体验和广告相关性
- C. 每次点击费用的最高出价. 着陆页体验和广告相关性
- **D.** 预计点击率. 每次点击费用的最高出价和着陆页体验
- 19 单选 (2分) Mika 拥有一家线上商店。她想要制作购物广告活动。她需要完成哪一个重要步骤才能建立 Google Merchant Center 帐户?
- A. 本地商家资料动态馈给
- B. 通过验证并声明网站网址拥有权
- C. 宣传文字

- D. 产品要销售的国家/地区
- 20 单选 (2分) "自定义的兴趣相似受众群体"如何帮助广告主定位目标受众?
- A. 帮助广告主定位到对某个话题感兴趣的受众,比如音乐.运动
- B. 帮助广告主通过年龄. 居住地等信息定位目标受众
- C. 帮助广告主通过购物习惯定位受众,比如去哪里吃饭或购物
- D. 帮助广告主定位到有特定兴趣的受众/系统没有归类出的类别,传递个性化的广告信息
- 21 单选 (2分) 以下哪个YouTube的广告格式可以用CPM形式竞价?
- A. 行动广告
- B. 发现广告
- C. 触及率广告
- D. 串流广告
- **22** 单选 (2分) 以下哪种附加创意类型能直接将用户链接到您网站上的特定网页(如"营业时间"和"立即订购")上:
- A. 附加宣传信息 (Callout Extension)
- B. 以上三项都可以
- C. 附加结构化摘要信息(Structured Snippets
- D. 附加链接 (Sitelink)
- 23 单选 (2分) 以下哪个关于谷歌购物广告的描述是正确的:
- A. 历史表现数据和出价都会影响购物广告的展示位置和排名
- B. 一个产品只要有资格投放搜索广告,就一定能投放购物广告
- **C.** 对于同一个广告主,如果一个搜索词(query)触发了搜索广告,就不能再同时触发并展示购物广告
- D. 购物广告触发原理不同于搜索广告,因此不会有"广告"或"推广字样标注
- **24** 单选 (2分) 如果帮助客户Swiftie扫地机器人规划关键词,以下哪一组关键词全部都可以被归类为通用词?
- A. 以上三项全部都是
- O B. MRobot, Kovacs, Bobsweep, Li vacuum
- C. robot vacuum, smart vacuum, robotic vacuum
- O. Swiftie smart vacuum, how to buy Swiftie, Swiftie deals
- 25 单选 (2分) 以下关于SEO搜索引擎优化的说法正确的是?
- A. SEO可自定义"标题描述呈现手段",同时可添加额外信息例如用户评价、附加链接等

- B. SEO能够直接识别网站上的图片
- C. SEO做得好,不仅能提高商家信息在搜索结果页面的自然排名,也能使商家信息出现 在搜索结果页面最上方的位置
- D. SEO不仅能够优化商家线上店铺的具体元素还能优化商家的整个网站
- 26 单选 (2分) 下列哪一个出价策略您认为最符合漏斗下层目标"销售"使用?
- A. CPV (Cost Per View)
- B. Viewable CPM (Viewable Cost Per Mille, 千次展示费用)
- C. Manual CPC (Manual Cost Per Click)
- D. Maximize Conversion
- 27 单选 (2分) 在搜索广告系列中,以下哪项是建立多个广告群组的好处?
- A. 可暂停成效不佳的特定关键字
- B. 每个广告群组可设定不同的预算
- C. 可指定某些广告群组加入多种 Google 联播网
- D. 可将关键字和广告按相关主题分类
- 28 单选 (2分) 小曼经营着一家大型美术用品公司,公司通过实体店和在线商店销售产品。她希望提升品牌认知度和销售额。Google 展示广告如何帮助小曼达成业务目标?
- A. 它可以利用最精准的意向信号,在最具相关性的内容上投放小曼的广告。
- B. 当人们搜索美术用品时,它可以让小曼的广告展示在 Google 搜索结果上方。
- C. Google 展示广告的效果是可衡量的,它可以根据衡量结果为小曼的公司自动 选择营销目标,无需她提供信息。
- D. 它可以让小曼的客户直接在她的广告中购买美术用品。
- 29 单选 (2分) 小坡拥有一家家庭保洁服务公司。她制作了一个预订网站,准备在线量 传自己的服务。她希望自己的广告能够覆盖那些正在主动寻找同类商家的客户。 小坡应该使用哪种 Google Ads 广告系列来确保潜在客户考虑她的服务并采取行为 预订家庭保洁服务?
- A. 视频广告系列
- B. 购物广告系列
- C. 搜索广告系列
- D. 展示广告系列
- 30 单选 (2分) 小珍为一款杭州全包度假产品投放了 Google 搜索广告,她想限制能是到这个广告的用户人数。她只想匹配那些搜索"全包杭州度假"的用户。因此,她用完全匹配类型来限制广告的投放对象。哪些搜索字词可能会与小珍的广告相匹配?

- A. 全包度假
- B. 全包家庭杭州度假
- C. 全包杭州度假
- D. 最佳全包度假
- **31** 单选 (2分) 小撒在学习 Google Ads 搜索广告的相关知识。他想知道营销者在什么情况下可以使用附加宣传信息。请问附加宣传信息有什么作用?
- A. 让潜在客户可以通过短信联系商家
- B. 让潜在客户可以直接从广告致电联系商家
- C. 突出显示商家的关键信息和独家卖点
- D. 让用户可以直接从广告导航至具体网页
- 32 单选 (2分) 谷歌广告基本帐户结构是
- A. 帐户-组-系列-广告
- B. 系列-组-帐户-广告
- C. 帐户-系列-组-广告
- D. 组-帐户-系列-广告
- **33** 单选 (2分) 小陈需要提高公司广告的相关性。她听说要想提高相关性,可以在自定应搜索广告中使用多个备选标题。小陈可在一个自适应搜索广告中添加几个标题?
- A. 最多15个标题
- B. 最多50个标题
- C. 最多5个标题
- D. 最多25个标题
- 34 单选 (2分) 在使用谷歌分析的过程中,以下叙述,哪一项是错误的?
- **A.** 网站设置好跟踪代码之后24小时之内,就可以查看数据报告了。通过数据报告,营销活动的效果就能被清晰地监测了
- B. 跟踪ID是用JavaScript编程语言写的一段代码,把这个代码复制、粘贴到你的网站代码中,你的网站就能通过这个代码,把你的数据传到谷歌分析
- C. 谷歌分析无法监测一些特定访问行为,如下单、点开某个特定链接
- D. 要使用谷歌分析,第一步,就是先到google. com/analytics页面上创建一个则户
- A. 软性营销效果不能帮助实现硬性营销目标
- B. 要衡量移动网站的软性营销效果,就要看跳出率和用户回访率

- **C.** 小张的推销风格是细水长流,逐渐软化式的。短期内销量不大,但是他与客户建立了长期关系,博得了客户的信任。这种营销效果是软性营销效果
- □ D. 小王的推销风格是直接销售,强硬说服式的,他短期内就快速提升了销量,提高了利润。这种营销效果是硬性营销效果
- 36 单选 (2分) 以下关于在线广告的叙述,哪一项是错误的?
- A. 可以利用搜索广告, 让用户搜索到你的产品
- B. 无法控制广告出现在哪些网站上
- C. 可以选择在某些特定时段投放广告
- D. 可以统计点击次数, 衡量广告的成效和价值
- **37** 单选 (2分) 在制定数字营销计划时,要考虑营销渠道。以下关于营销渠道的叙述,哪一项是错误的?
- A. 社交媒体,主要考虑怎样和粉丝互动
- B. 网站要注重用户体验,进行搜索引擎优化
- C. 邮件营销能宣传你创作的内容,如链接宣传推文、发放每月更新等
- D. 内容营销,就是发布关于你产品或服务的广告内容
- A. 借助Google趋势等工具,通过搜索信息,来查看他经营的品牌是否受欢迎
- B. 他把假设的关键词输入到Google趋势中,看这些假设是否与自己的品牌相关
- C. 他凭感觉假设,直接推出一款新的染发产品
- D. 他假设客户会搜索"发色", "夸张的发型"和"发型技巧",想针对这些假设,推出一款新的染发产品
- **39** 单选 (2分) 小马开了一家豆制品点,正在回答客户的问题。以下他的回答中,哪一项最好?
- A. 我家的豆腐味道最好,隔壁家的豆腐吃起来很渣
- B. 我家的豆制品种类很多,都很好,我不知道该向你推荐哪一种
- C. 我家的豆腐营养价值高,比牛排还好
- D. 隔壁家的豆腐便宜一些,但我家的豆腐口感十足,做出来更美味
- **40** 单选 (2分) 米莉设计了一款宠物运动记步仪,她第一次销售没有经验,请你帮她判断一下,以下哪一项叙述,对她来说是不合适的?
- A. 她不了解市面上有没有类似的计步器产品存在
- B. 她用自家的宠物试了一下,发现确实能记录动物步行的数量,监测动物的健康
- C. 她问了十几个朋友,大部分人觉得这个记步仪有用处

- D. 她准备在Google购物比价购物网站上,展示一下自己的产品
- **41** 单选 (2分) 小宝在唐山市开了一家健身房,他想开展借势营销。请你帮他选择,以下哪一项时机,不适合他开展借势营销?
- A. 10月8日举办全市体育运动会
- B. 8月8日全民健身日
- C. 7月28日举办唐山大地震纪念45周年活动
- D. 3月5日植树节
- **42** 单选 (2分) 小李从小生活在南方山区,他开设一个竹编用品店。下列关于他的销售 策略的叙述中,哪一项对他销售不利?
- A. 他家的竹编产品在编制过程中,纯手工编制,无任何化学污染
- B. 他经常告诉客户,他从小就跟随爷爷学习竹编,不但学到了精湛的手艺,还跟 爷爷形成了深厚的感情
- C. 他没有网站,每天在乡镇农贸市场上面向农民销售他的竹编产品
- D. 他对纯天然用品极富热情,愿意一辈子生活在纯净的大自然环境中
- **43** 单选 (2分) 小刘开了一个古董店。为了结交人脉,他采取了很多行动。请判断,以下哪一项行动不利于他扩大人脉?
- A. 他经常在盛世收藏论坛中发布言论
- B. 他加入了北京收藏家协会
- C. 他经常去逛本市最大的古玩市场
- D. 他经常外出钓鱼和放风筝
- 44 多选 (2分) 从以下的陈述中,选择两个必要陈述使"A在C的西南方"结论正确
- A. D在A的西北方
- B. C在B以东两英里处
- C. B在D以东两英里处
- D. A在B以南两英里处
- 45 多选 (2分) 尼尼帮客户投放谷歌搜索广告,一周后报告显示广告花费 \$1,000.CTR(点击率) = 2.5%.展示次数 = 50,000;满足上述数据条件,以下哪下个数值是正确的?
 - **A.** CPC = \$0.8
 - **B.** CPC = \$0.65
 - **C.** CPM = \$18
 - **D.** 点击次数 = 1, 250

谷歌官方出品:海外数字营销系列课程_中国大学MOOC(慕课) 46 多选 (2分) 以下哪三项操作可以提高转化率? A. 使用具体的关键字提高转化率 ■ B. 使用否定关键字进一步优化受众群体流量 ■ C. 使用搜索字词报告覆盖合适的受众群体 ■ D. 不使用否定关键字 47 多选 (2分) 确定出色的关键绩效指标 (KPI) 时,需要注意以下哪三个方面? ■ A. 有指定的时间范围 ■ B. 可衡量 □ C. 锐意进取 ■ D. 清晰明确 48 多选 (2分) 您的客户 Vince's Veggies 想要吸引更多人下载他们广受欢迎的打印 版食谱。您建议他们按其网站上显示的烹饪类别创建广告组。他们需要在自己的首 个 Google 搜索广告组中创建哪些东西? ■ A. 默认出价金额 B. 设备类型 C. 关键字列表 D. 投放时间 49 多选 (2分) 现在是上午 10 点,您在上海一个火车站里坐着,查看平板电脑上的日 历。您要前往杭州参观良渚遗址,但意识到自己忘了预订高铁票。以下选项中,信 号类型与其在上述场景中的表现形式相匹配的是? ■ A. 兴趣---我喜欢杭州的名胜古迹 ■ B. 时间---现在是上午10点 ■ C. 位置---我在使用我的平板电脑 ■ D. 设备---我需要订一张高铁票 50 判断(2分)购物广告可以和文字广告同时出现,方便购物者先找到最合适自己需引 的商品, 然后再点进网站购物。

A. 🗸

в. X