

# COLOCANDO EM PRÁTICA O DESIGN THINKING: ferramentas projetuais para inovar com sucesso

#### **Diane Mafra Gaebler**

Universidade do Estado de Santa Catarina - UDESC Florianópolis, Santa Catarina, Brasil daygaebler@gmail.com

#### Célio Teodorico dos Santos

Universidade do Estado de Santa Catarina - UDESC Florianópolis, Santa Catarina, Brasil celio.teodorico@gmail.com

#### **RESUMO**

Torna-se cada vez mais emergente a necessidade de oferecermos mais do que um produto ao consumidor. Ao adquiri-lo, os usuários desejam uma experiência. O Design Thinking, como um processo de inovação centrado no ser humano abarca esta dimensão da experiência, trazendo aos projetistas uma nova forma de pensar. Este artigo por meio da revisão bibliográfica apresentou as etapas de projeto abordadas pelo Design Thinking, bem como organizou uma série de ferramentas que podem ser utilizadas em cada uma das etapas projetuais deste processo. Como resultado, este estudo apresenta um quadro que relaciona ferramentas com as etapas projetuais, a fim de contribuir tanto com a academia quanto com os profissionais, na seleção das ferramentas que mais se adequem a seus projetos, evidenciando tanto o caráter prático quanto teórico deste artigo.

#### **ABSTRACT**

It becomes increasingly needed to bring more than one product to the consumer. When it acquires a product, users want an experience. The Design Thinking as a process of innovation focused on the human being includes this dimension of experience, bringing designers a new way of thinking. This paper through the literature review presented the design stages

addressed by Design Thinking, and organizes a series of tools that can be used in each of the projective steps in this process. As a result, this study provides a framework that links the tools with projective steps in order to contribute both with academia as with professionals in the selection the best fit tools to their projects, highlighting the practical and theoretical character of this paper.

**Palavras chaves:** design thinking; processos de design; ferramentas projetuais.

#### 1 INTRODUCÃO

Saímos da Era do Produto para a Era da Experiência. Autores como Brown (2010) [1], Stickdorn e Schneider (2014) [2], de Moraes (2010) [3], IDEO (2011) [4] e Krippendorff (2006) [5] corroboram com uma visão de cenário para a abordagem do Design Thinking aplicada a produtos ou serviços, e do desdobramento de todo o processo de projeto em busca de soluções que tenham significado emocional e funcional para as pessoas. Sendo o Design Thinking um processo de inovação centrado no ser humano e interessado na experiência do usuário, em suas interações com os produtos e serviços, esta metodologia vem ao encontro desta nova mentalidade.

O Design Thinking é uma metodologia prática e criativa para resolução de problemas ou



questões, que tem como objetivo a criação de soluções aprimoradas. Se caracteriza essencialmente na habilidade de combinar empatia, criatividade e racionalidade para atender às necessidades dos clientes e usuários e alavancar o sucesso do negócio (Brown, 2010) [1].

Segundo Pinheiro e Alt (2011, p. 5) [6], Design Thinking é mais do que uma metodologia. É um novo jeito de pensar e abordar problemas. Um novo modelo mental.

Design thinking é essencialmente um processo de inovação centrado no homem, que enfatiza a observação, colaboração, aprendizado rápido, visualização de ideias, a prototipagem rápida de conceitos e análise de negócios simultâneos, o que acaba influenciando a estratégia de negócios e a inovação. É uma ferramenta para imaginar futuros estados e trazer produtos, serviços e experiências para o mercado. [7]

#### 2 UMA VISÃO DE CENÁRIO

A realidade atual e a mudança de comportamento no modo de vida das pessoas, impulsionou o design tirando-o de uma abordagem clássica, para uma atuação mais holística e aprofundada sobre os hábitos e ações dos indivíduos e do mundo real. Esta percepção pode auxiliar o designer e as equipes de projeto na elaboração de diálogos e gerar interfaces para as futuras interações dos usuários com as soluções propostas.

O entendimento dessa prática por parte dos stakeholders, em conhecer mais profundamente o seu papel neste contexto, como elemento integrador e transformador sócio- econômico e cultural, se mostra como um instrumento potencial, capaz de contribuir para a melhoria de qualidade de produtos e serviços.

O Design de Serviços é uma área emergente, focada na criação de experiências cuidadosamente planejadas, por meio do uso de uma combinação de mídias tangíveis e intangíveis. Isso oferece inúmeros benefícios à experiência final do usuário, quando aplicado a setores como varejo, bancos, transportes e saúde. O Design de Serviços, enquanto prática, geralmente resulta no Design de Sistemas e Processos que tem como objetivo oferecer ao usuário um serviço holístico. [2]

Conforme Lotta Hassi e Miko Laakso (2011) [8], os diversos elementos da disciplina do design thinking podem ser classificados em três dimensões principais: as práticas do processo de design, as abordagens cognitivas e os aspectos relacionados com o modelo mental dos profissionais da área. O Quadro 1 contém os elementos de cada dimensão com seus principais autores.

Quadro 1 - Quadro de referência em três dimensões do Design Thinking

	L	Design	Thinking		
A 1					

Abordagem centrada nas pessoas Exemplos: Baseada em pessoas, centrada no usuário, empatia, etnografia, observação (Brown 2008; Holloway 2009; Ward et

#### Pensar fazendo

Exemplo: Prototipar cedo e rapidamente, aprendizagem rápida, ciclos iterativos e rápidos de desenvolvimento (Boland & Collopy 2004; Lockwood 2010; Rylander 2009)

#### Visualização

al. 2009)

Exemplo: Abordagem visual, visualização de aspectos intangíveis, pensamento visual (Carr et al. 2010; Drews 2009; Ward et al. 2009)

#### Combinação dos métodos convergente e divergente

Exemplo: "Ideação", descobrir padrões, criação de múltiplas alternativas (Boland & Collopy 2004; Drews 2009; Sato et al. 2010)

### Trabalho Colaborativo

Exemplo: Colaboração multidisciplinar, envolvendo diversos stakeholders, equipes interdisciplinares (Dunne & Martin 2006; Gloppen 2009; Sato et al. 2010)

#### Raciocínio Abdutivo

Exemplo: A lógica do "o que poderia ser", encontrando novas possibilidades, urge criar algo novo, desafiar normas (Fraser 2009; Lockwood 2009; Martin 2009)

#### Resignificação reflexiva

Exemplo: Reformular o problema, indo além do que é óbvio para ver o que está por trás do problema dado (Boland & Collopy 2004; Drews 2009; Zaccai em Lockwood 2010)

#### Visão Holística

Exemplo: O pensamento sistêmico, visão 360 graus sobre o tema (Dunne & Martin 2006, Fraser 2009, Sato 2009)

#### **Pensamento Integrativo**

Exemplo: Equilíbrio harmonioso, resolução criativa das tensões, encontrar o equilíbrio entre a validade e confiabilidade (Brown 2008, Fraser 2009, Martin 2010)

#### Experimental e Exploratória

Exemplo: A licença para explorar as possibilidades, arriscando fracassos, falhando rapidamente (Brown 2008; Fraser 2007, Holloway 2009)

#### Tolerante a ambigüidades

Exemplo: Permitindo ambigüidade, tolerância para a ambigüidade, confortável com a ambigüidade, processo fluído e aberto (Boland & Collopy 2004; Cooper et al. 2009, Dew 2007)

#### Otimista

Exemplo: Vendo restrições como positivas, atitude otimista, desfrutando da resolução de problemas (Brown, 2008; Fraser 2007, Gloppen 2009)

#### Orientada para o futuro

Exemplo: Orientação para o futuro, a visão vs. status quo, a intuição como uma força motriz (Drews 2009; Junginger 2007, Martin 2009)



Fonte: HASSI e LAAKSO, 2011, p. 59 [8]

Neste artigo será abordado a dimensão "Prática" de Design Thinking, através levantamento e comentários de uma ampla gama de ferramentas que podem ser usadas em seu processo. Através da pesquisa bibliográfica pretende-se contribuir com futuras pesquisas oferecendo "cardápio" científicas, um ferramentas das quais podem ser selecionadas e pesquisadas com mais profundidade de acordo objetivos específicos, além de poder contribuir com repositórios digitais, com o ensino, na construção de jogos empresariais e no ambiente organizacional, através da seleção das ferramentas que mais se adequem aos seus projetos.

#### 2.1 O Processo de Design Thinking

O Design Council (órgão público do Reino Unido responsável por tornar o Design um tema central no desenvolvimento da Grã-Bretanha), em uma pesquisa realizada em 11 empresas para avaliar como o processo de Design era tangibilizado nas mesmas, observou que os projetos na maioria das empresas possuíam 2 estados fundamentais: o de expandir o entendimento sobre o desafio enfrentado e o de refinar o conhecimento adquirido para encontrar novas associações e significados. Este processo de refinar e expandir presente nos projetos foi denominado de Diamante Duplo. O Diamante Duplo apresenta quatro etapas: Descobrir, definir, desenvolver e deliverar¹ (Pinheiro e Alt, 2011) [6].

Ao investigar as metodologias de Design Thinking propostas por outros autores e consultorias, foi possível perceber uma estrutura muito semelhante ao Diamante Duplo. Nas figuras 1 e 2 estão destacados os principais processos encontrados na pesquisa bibliográfica.

Utilizou-se as etapas propostas pelo Diamante Duplo a fim de identificar as ferramentas para cada uma das fases (descobrir, definir, desenvolver e deliverar) e assim contribuir com os profissionais e a academia na seleção das ferramentas adequadas para seus projetos.

O levantamento das ferramentas resultou da pesquisa bibliográfica.

Figura 1: Processos de Design Thinking

"A pesquisa bibliográfica permite compreender que, se de um lado a resolução de um problema pode ser obtida através dela, por outro, tanto a pesquisa de laboratório quanto à de campo (documentação direta) exigem, como premissa, o levantamento do estudo da questão que se propõe a analisar e solucionar. A pesquisa bibliográfica pode, portanto, ser considerada também como o primeiro passo de toda pesquisa científica". [9]

Diamante Duplo. Pinheiro e Alt (2012)

Empatia
Definição
Definição
Prototipagem
Teste

D. school. Pinheiro e Alt (2012)

Insights
Ideias
Protótipos
Realização
Processo de Design na Live/Work. Pinheiro e Alt (2012)

Fonte: Elaborado pelos autores (2014)

Frog Design. Pinheiro e Alt (2012)

Projetar

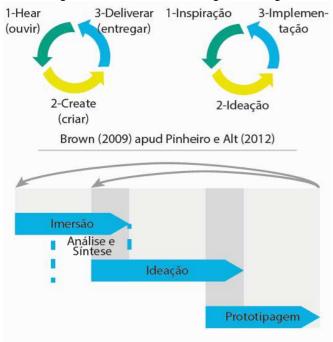
Entregar

Descobrir

 $<sup>^{\</sup>rm 1}$  Termo utilizado pelos autores, que significa "Entregar", para fazer o uso didático de 4D´s.



Figura 2: Processos de Design Thinking



Vianna et al. (2012) apresenta as seguintes fases: Imersão (subdividida em Imersão Preliminar e Imersão em Profundidade), Análise e Síntese, Ideação e Prototipação.

Fonte: Elaborado pelos autores (2014)

## 2.2 Ferramentas projetuais para o Design Thinking

Através da pesquisa bibliográfica nos livros: Design Thinking Brasil (Pinheiro e Alt, 2011) [6], Design Thinking, Inovação em Negócios (Vianna 2012) [10], The Semantic Turn al., (Krippendorf, 2006) [5], na apostila da d.school: Bootcamp Bootleg [11] , na Ideo Method Cards [12] e Human Centerd Design: toolkit (IDEO, 2011) [4] e Stickdorn e Schneider (2014) [2], na Caixa de Ferramentas - Itaú [13] e no Site: Service Design Tools [14] foram levantadas ferramentas que podem ser utilizadas aplicação do Design Thinking. Estas ferramentas foram organizadas em forma de quadro, onde na primeira coluna encontra-se o nome breve explicação sobre a ferramenta e uma mesma, na segunda a sinalização da fase (do Diamante Duplo) em que pode ser usada a

ferramenta e na terceira a fonte pesquisada (para caso o leitor queira obter informações com mais profundidade sobre a ferramenta). Na coluna das fases foi utilizado um código numérico para facilitar a visualização, sendo 1: Descobrir (que envolve as questões de compreensão sobre o problema), 2: Definir (que envolve a análise e síntese do problema em questão), 3: Desenvolver (que envolve a etapa de ideação, , conhecida como geração de soluções) e 4: Deliverar (que envolve a etapa de prototipagem e testes, confecção de modelos). Como os diferentes autores abordam cada uma dessas etapas, a classificação das ferramentas foi realizada pelos próprios autores do artigo. O resultado da pesquisa bibliográfica encontra-se no quadro 2.

Quadro 2 – Ferramentas que podem ser aplicadas no processo de Design Thinking.

Ferramenta / Descrição	Fase	Fonte
Reenquadramento É examinar problemas ou questões não resolvidas sob diferentes perspectivas e diversos ângulos, permitindo, assim, desconstruir crenças e suposições dos atores (stakeholders), e quebrar seus padrões de pensamento, ajudando-os a mudar paradigmas dentro da empresa e, com isso, dar o primeiro passo para alcançar soluções inovadoras.	1	Vianna et al. (2012)
Mercado análogo Buscar em cenários diferentes lições que podem ser aproveitadas no produto ou serviço em desenvolvimento.	1 3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Benchmark Comparar o futuro do projeto ou produtos e serviços semelhantes esteja essa semelhança no conteúdo, na forma ou no público-alvo.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Pesquisa exploratória É a pesquisa de campo preliminar que auxilia a equipe no entendimento do contexto a ser trabalhado e fornece insumos para a definição dos perfis de usuários, atores e ambientes ou momentos do ciclo de vida do produto/serviço que serão explorados na Imersão em Profundidade. Ajuda também na elaboração dos temas a serem investigados na Pesquisa Desk.	1	Vianna et al. (2012)



Pesquisa desk E uma busca de informações sobre o tema do projeto em fontes diversas (websites, livros, revistas, blogs, artigos, entre outros). O nome Desk origina-se de desktop, e é utilizado porque a maior parte da pesquisa secundaria realizada atualmente tem com base referências seguras da internet.	1	Vianna et al. (2012)
Pesquisa quantitative É a consulta de um grande número de pessoas para identificar características ou opiniões pontuais do público geral ou de segmentos específicos.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Etnografia Etnografia é uma técnica observacional eclética desenvolvida por antropólogos. A etnografia emprega uma perspectiva naturalista, baseando-se em experiências de primeira mão de pesquisadores de campo em ambientes naturais, em vez de artificiais ou situações experimentais. Seu relacionamento com as pessoas que estudam é colaborativo.	1	Krippendor ff (2006)
Service safari Novas perspectivas são fundamentais para criar inovações de serviços. Essa pesquisa, de caráter etnográfico, consiste na experimentação e análise de um serviço não diretamente relacionado ao que está sendo projetado. Permite que clientes e equipe experimentem serviços análogos mas não relacionados. A experiência adquirida pode ser utilizada para melhorar serviços existentes ou gerar novas oportunidades de negócios para a empresa.	1	Pinheiro e Alt (2011)
Sondas culturais Pesquisa etnográfica baseada no uso de self-reports, o que permite a obtenção não invasiva de informações sobre os usuários enquanto vivenciam contextos reais. As sondas são kits contendo diários e materiais de suporte ao respondente.	1	Pinheiro e Alt (2011)
Observação sistemática É a documentação das atividades das pessoas dentro de um contexto real – mas apenas observando sem interferir.	1	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
O Que? Como? Por que?  Durante a fase de observação as perguntas o que? Como? Por quê? podem ser uma ferramenta para ajudá-lo a conduzir a níveis mais profundos de observação. Esta é uma técnica particularmente poderosa para alavancar ao analisar as fotos que sua equipe tirou em campo.	2	d.school (Bootcamp bootleg)

Úm dia na vida É uma simulação, por parte do pesquisador, da vida de uma pessoa ou situação estudada. Ou seja, membros da equipe de projeto assumem o papel do usuário e passam um período de tempo (que pode ser mais do que um dia, dependendo do desenrolar do tema) agindo sob um diferente ponto de vista e interagindo com os contextos e pessoas com os quais se estaria confrontado no dia a dia.	1	Vianna et al. (2012)
É o acompanhamento do usuário (ou outro ator do processo) ao longo de um período de tempo que inclua sua interação com o produto ou serviço que está sendo analisado. Enquanto "sombra", o pesquisador não deve interferir na ação do usuário, apenas observá-lo.	1	Vianna et al. (2012)
Diário É como uma maneira não invasiva e descomplicada de obter informações em contextos reais, a longo prazo e à distância. Enviar kit com material e manual de instruções para que os participantes produzam diários que registrem algo relevante ao projeto.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Cadernos de sensibilização Os cadernos de sensibilização são uma forma de obter informações sobre pessoas e seus universos, utilizada para coletar dados do usuário com o mínimo de interferência sobre suas ações, ou quando a questão investigada se desenrola de forma intermitente ou dentro de um longo período. Ao contrário de uma abordagem de observação direta e presencial, esta técnica permite que o próprio usuário faça o relato de suas atividades, no contexto de seu dia a dia.	3	Vianna et al. (2012)
Inventário pessoal Pedir que pessoas listem, mostrem e descrevam objetos pessoais que elas relacionam a alguma atividade, momento do dia, época do ano, sentimento etc. Quando alguém fala sobre seus objetos, pode fornecer informações que normalmente não revelaria sobre seus hábitos, opiniões e valores.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Câmera de Estudos  A Câmara de Estudos permite compreender a experiência do usuário, vendo através de seus olhos . Ela também permitirá que seja entendido os ambientes em que normalmente não se poderia ter acesso.	1	d.school (Bootcamp bootleg)



Pesquisa com fotos	1	Ideo
Siga um roteiro planejado e capture fotos		Method
de objetos e atividades específicas a fim	3	Cards
de descobrir um padrão de		
comportamentos e percepções relativas a		
contextos e produtos particulares, bem		
como a estrutura e a inspiração das		
ideias.		
Provas culturais	1	Idoo
	1	Ideo Mothod
Monte um kit (câmera, máquina		Method
fotográfica, notebook, instruções) e		Cards
distribua a participantes dentro de uma ou		
várias culturas a fim de avaliar a		
percepção e comportamento através dos		
diferentes tipos de cultura.		
Entrevistas	1	Vianna et
A entrevista é um método que procura,		al. (2012)
em uma conversa com o entrevistado,		
obter informações através de perguntas,		
cartões de evocação cultural, dentre		
outras técnicas. As informações buscadas		
permeiam o assunto pesquisado e os		
temas centrais da vida dos entrevistados.		
Entrevista em profundidade	1	Caixa de
É uma longa entrevista com um usuário		Ferrament
real para que ele conte sua história e		as - Banco
possa ser entendido o seu universo.		Itaú
Entrevista contextual	1	Caixa de
É a entrevista e observação do usuário	_	Ferrament
nos locais em que ele costuma executar		as – Banco
tarefas relevantes para a pesquisa, como		Itaú
em casa ou no trabalho.		2000
5 porquês		
	1	Caixa de
	1	Caixa de Ferrament
Fazer perguntas iniciadas em "Por que"	_	Ferrament
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser	3	Ferrament as – Banco
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma	_	Ferrament
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a	_	Ferrament as – Banco
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5	_	Ferrament as – Banco
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar	_	Ferrament as – Banco
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e	_	Ferrament as – Banco
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.	3	Ferrament as – Banco Itaú
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas	_	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas E um encontro no qual se convida os	3	Ferrament as – Banco Itaú
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do	3	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas	3	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades	3	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os	3	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que	3	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de	3	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.	1	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et al. (2012)
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups	3	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é	1	Ferrament as – Banco Itaú Vianna et al. (2012)
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é constituído de 8 a 10 participantes que	1	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é constituído de 8 a 10 participantes que são convidados para falarem sobre um	1	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é constituído de 8 a 10 participantes que são convidados para falarem sobre um produto, propaganda, prática	1	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é constituído de 8 a 10 participantes que são convidados para falarem sobre um produto, propaganda, prática ou problema. A discussão não é estruturada.	1	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é constituído de 8 a 10 participantes que são convidados para falarem sobre um produto, propaganda, prática ou problema. A discussão não é estruturada. Sessões de focus groups geralmente	1	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é constituído de 8 a 10 participantes que são convidados para falarem sobre um produto, propaganda, prática ou problema. A discussão não é estruturada. Sessões de focus groups geralmente levam algumas horas e são gravadas para	1	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor
Fazer perguntas iniciadas em "Por que" para 5 respostas em sequência. Pode ser uma pesquisa, uma entrevista ou uma reunião de trabalho. Atalho para a essência da questão: quem responde a 5 porquês seguidos é forçado a reexaminar as razões por trás dos seus hábitos e atitudes.  Sessões generativas  E um encontro no qual se convida os usuários (ou atores envolvidos no tema do projeto) para que dividam suas experiências e realizem juntos atividades nas quais expõem suas visões sobre os temas do projeto. Visa entender o que sabem, sentem e sonham muitas vezes de maneira tácita e latente.  Focus groups  Normalmente, um focus groups é constituído de 8 a 10 participantes que são convidados para falarem sobre um produto, propaganda, prática ou problema. A discussão não é estruturada. Sessões de focus groups geralmente	1	Ferrament as – Banco Itaú  Vianna et al. (2012)  Krippendor

um espelho unidirecional.

Reunião com um grupo interessado em um projeto ou atividade para ouvir, conversar e realizar atividades com um especialista no tema.  Hot-house  Sessão de cocriação entre a equipe de projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver um determinado problema.			
um projeto ou atividade para ouvir, conversar e realizar atividades com um especialista no tema.  Hot-house  Sessão de cocriação entre a equipe de projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafíos e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver as - Banco	Workshop	1	Caixa de
conversar e realizar atividades com um especialista no tema.  Hot-house  Sessão de cocriação entre a equipe de projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que mão tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafíos e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco	Reunião com um grupo interessado em		Ferrament
especialista no tema.  Hot-house Sessão de cocriação entre a equipe de projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que mão tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafíos e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver	um projeto ou atividade para ouvir,	3	as - Banco
Hot-house Sessão de cocriação entre a equipe de projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver	conversar e realizar atividades com um		Itaú
Sessão de cocriação entre a equipe de projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver	especialista no tema.		
projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que tem familiaridade so um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco	Hot-house	1	Pinheiro e
projeto e o cliente realizada sem a necessidade de preparação prévia. Serve para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que tem familiaridade so um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco	Sessão de cocriação entre a equipe de		Alt (2011)
para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco	projeto e o cliente realizada sem a		, ,
para mapear conceitos e diretrizes que serão a base para o planejamento e condução do projeto. Essa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco	necessidade de preparação prévia. Serve		
condução do projeto. Éssa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco			
condução do projeto. Éssa sessão de cocriação tem como objetivo promover um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco	serão a base para o planejamento e		
um alinhamento da visão de objetivos e expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as - Banco	condução do projeto. Essa sessão de		
expectativas entre as áreas da organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as - Banco	cocriação tem como objetivo promover		
organização e a equipe de projeto. Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as - Banco	um alinhamento da visão de objetivos e		
Servindo para criar uma linha de base confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco	expectativas entre as áreas da		
confiável para o início do projeto.  Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Pinheiro e Alt (2011)  Caixa de Ferrament as – Banco	organização e a equipe de projeto.		
Análise HIP  Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco	Servindo para criar uma linha de base		
Um framework criado para desconstrução e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  Alt (2011)  Pinheiro e Alt (2011)	confiável para o início do projeto.		
e/ou construção de plataformas de marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2   2   2   3  2   4  2   4  4  4  5  6  6  7  7  7  7  8  7  8  7  8  7  8  7  8  7  8  7  8  7  8  7  8  7  8  8  7  8  8  8  8  8  8  8  8  8  8  8  8  8	Análise HIP	1	Pinheiro e
marcas. É baseado em três pilares que sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2	Um framework criado para desconstrução		Alt (2011)
sustentam uma relação de longo prazo: História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  Laixa de Ferrament as – Banco	e/ou construção de plataformas de	2	
História, Identidade e Personalidade. Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  1  Caixa de Ferrament as - Banco			
Permite projetar serviços que já nascem alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  1 Caixa de Ferrament as – Banco	sustentam uma relação de longo prazo:		
alinhados com a proposta de valor da marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  1 Caixa de Ferrament as – Banco			
marca. Nesse caminho, possui uma fase de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  1 Caixa de Ferrament as – Banco	Permite projetar serviços que já nascem		
de diagnóstico com pesquisas de imersão e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  Caixa de Ferrament as – Banco			
e quantitativas e outra de adequação dos sinais da marca.  Usuários extremos Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco			
Sinais da marca.  Usuários extremos  Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco			
Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco	e quantitativas e outra de adequação dos		
Registrar o uso de produtos em dois grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  Alt (2011)  Caixa de Ferrament as – Banco	sinais da marca.		
grupos diferentes: pessoas que tem familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  as – Banco Itaú  Alt (2011)  Caixa de Ferrament as – Banco	Usuários extremos	1	Caixa de
familiaridade total com ele e pessoas que não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  Itaú  Pinheiro e Alt (2011)  Caixa de Ferrament as – Banco			Ferrament
não tem familiaridade nenhuma. Experts e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  Pinheiro e Alt (2011)  Caixa de Ferrament as – Banco			as – Banco
e iniciantes costumam apontar falhas fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Pinheiro e Alt (2011)  2 Caixa de Ferrament as – Banco			Itaú
fundamentais de um produto – e gerar ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Pinheiro e Alt (2011)  3 Caixa de Ferrament as – Banco			
ideias para solucioná-la.  Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Pinheiro e Alt (2011)  3 Caixa de Ferrament as – Banco			
Rede de influências  Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Pinheiro e Alt (2011)  3 Caixa de Ferrament as – Banco			
Muitas vezes olhamos para alguns desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  Alt (2011)  Caixa de Ferrament as – Banco			
desafios e somos compelidos a pensar que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais  É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  3  Caixa de Ferrament as – Banco		1	
que são insolucionáveis. Essa ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  Essa ferramenta essas problemas.  La Caixa de Ferrament as – Banco		_	Alt (2011)
ferramenta nos permite expandir esses problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco		3	
problemas, encontrando pontos de influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2  Caixa de Ferrament as – Banco			
influência nos quais a equipe tem poder de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco			
de intervenção. Um problema pode parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  1 Caixa de Ferrament as – Banco			
parecer quase insolucionável, mas de fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco			
fato a sua complexidade pode ser fruto da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco			
da soma de outros problemas.  Mapas mentais É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver  2 Caixa de Ferrament as – Banco			
Mapas mentais1Caixa deÉ a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver2Ferrament as - Banco			
É a representação gráfica do processo de pensamento do participante para resolver 2 Ferrament as – Banco		1	Caiva do
pensamento do participante para resolver 2 as – Banco		1	
		2	
ani accentinado propiena.			
	a accommado problema		



Card sorting  Elabore cartões em papel, cada um trazendo o nome de um elemento do projeto ou do produto e deixar que os participantes se agrupem da maneira que acharem melhor.  Observando como usuários associam conteúdos, pode-se deduzir suas expectativas e prioridades em relação à arquitetura da informação	1 2 3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Etimologia do serviço  Pesquisa que estuda as origens dos significados e razões de uso de um serviço. Possui dois enfoques: diacrônico e sincrônico. O primeiro estuda os ressignificados ao longo do tempo e o segundo considera o significado presente. Essa pesquisa conduz a equipe de projeto por uma jornada de descoberta cujo objetivo é encontrar a razõem possuom po	3	Pinheiro e Alt (2011)
pessoas fazem o que fazem, possuem determinadas necessidades, valorizam e utilizam o serviço.  Service usability	1	Pinheiro e
Avaliação detalhada de como os usuários experimentam o serviço. Estruturada com base nas práticas de design de interação e usabilidade (UX), seu objetivo é diagnosticar problemas que impactam a experiência do cliente em cenários reais. Ao aplicar uma abordagem de UX em cenários reais de uso, a equipe de projeto ganha insights sobre problemas e oportunidades que não podem ser descobertos com pesquisas tradicionais ou técnicas qualitativas simples.	3	Alt (2011)
UX Research UserExperience ou UX se refere a todos os aspectos que permitem a interação de um usuário com determinado produto, aplicativo ou sistema. UX Research é a prática de pesquisar e medir a qualidade dessas interações. Medir a qualidade das interações de um usuário com um sistema é fundamental para que o mesmo possa ser aprimorado. Métricas de usabilidade também ajudam a determinar a relevância do sistema, sua facilidade de uso e de aprendizado.	3	Pinheiro e Alt (2011)
Critérios Norteadores São diretrizes balizadoras para o projeto, evidenciando aspectos que não devem ser perdidos de vista ao longo de todas as etapas do desenvolvimento das soluções. Surgem da análise dos dados coletados, do escopo determinado para o projeto e do direcionamento sugerido pelo cliente. Servem como base para a determinação dos limites do projeto e do seu verdadeiro propósito.	2	Vianna et al. (2012)

Cartões de Insights São reflexões embasadas em dados reais das Pesquisas Exploratória, Desk e em Profundidade, transformadas em cartões que facilitam a rápida consulta e o seu manuseio. Geralmente contém um título que resume o achado e o texto original coletado na pesquisa juntamente com a fonte. Além disso, podem ter outras codificações (como o local de coleta, momento do ciclo de vida do produto/serviço ao qual se refere etc.) para facilitar a análise.	2	Vianna et al. (2012)
Diagrama de afinidades	2	Vianna et
É uma organização e agrupamento dos Cartões de Insights com base em afinidade, similaridade, dependência ou proximidade, gerando um diagrama que contém as macro áreas que delimitam o tema trabalhado, suas subdivisões e interdependências.	3	al. (2012)
Painel semântico Painel contendo imagens, textos e figuras em formato de pôster. Possui o objetivo de transmitir para as pessoas envolvidas no projeto alguns conceitos, atitudes, preferências e outros fatores, sempre de maneira visual e sintetizada. Funciona como ponto de alinhamento ajudando os integrantes da equipe a ter coerência durante o processo criativo. Podem estar relacionados a pessoas, marcas ou espaços, de forma a ilustrar significados desejados ou existentes.	2	Pinheiro e Alt (2011)
Shared Spaces Espaços compartilhados que funcionam como vitrine para os insights e materiais do projeto. Esses espaços estão sempre ao alcance da equipe de projeto e são utilizados para expor materiais de pesquisas e evidencias relevantes. Ajudam a manter a equipe informada e alinhada durante todo o desenvolvimento do projeto, estimulando a colaboração e também funcionando como repositórios visuais que diminuem a complexidade e revelam padrões de informação	2	Pinheiro e Alt (2011)
Matriz CSD  Técnica que utiliza shared spaces para definir o escopo do desafio enfrentado considerando o que já é conhecido pela equipe, hipóteses levantadas e o que ainda é desconhecido mas precisa ser investigado. Essa ferramenta se mantém ativa durante todo o projeto e ajuda a equipe a compartilhar dúvidas, certezas e suposições. É importante, pois alinha constantemente o conhecimento da equipe e a mantém dentro do escopo.	3	Pinheiro e Alt (2011)



Roda de arquétipos  Arquétipos são modelos presentes na psique humana que traduzem atitudes e a personalidade de pessoas ou marcas. A Nike, por exemplo, evoca a jornada do "Herói", enquanto a Harley Davidson personifica a liberdade do "Fora da Lei". É uma ferramenta utilizada para diagnóstico da imagem percebida de marca. Ajuda a equipe de projeto a tangiblizar significados junto a usuários do serviço e a mapear a transmissão dos sinais da marca nos pontos de contato.	2	Pinheiro e Alt (2011)
Personas  Personas são arquétipos, personagens ficcionais, concebidos a partir da síntese de comportamentos observados entre consumidores com perfis extremos. Representam as motivações, desejos, expectativas e necessidades, reunindo características significativas de um grupo mais abrangente.	2	Vianna et al. (2012)
User boards  Painéis informativos que retratam de maneira lúdica, concisa e ilustrada a personalidade, os gostos e as atitudes de usuários reais. Os painéis são construídos com base nos insights coletados durante as fases de pesquisa de imersão. A criação de um mapa visual simplificado contendo comportamentos, atitudes e desejos dos usuários possuem um impacto positivo na fase de geração de ideias por incentivar e manter alta a empatia da equipe de projeto,	3	Pinheiro e Alt (2011)
Mapa de empatia  E uma ferramenta de síntese das informações sobre o cliente numa visualização do que ele diz, faz, pensa e sente. Assim, possibilita a organização dos dados da fase anterior de forma a prover entendimento de situações de contexto, comportamentos, preocupações e até aspirações do usuário (ou outros atores estudados).	2	Vianna et al. (2012)
Mapa conceitual  E uma visualização gráfica, construída para simplificar e organizar visualmente dados complexos de campo, em diferentes níveis de profundidade e abstração. Seu objetivo e ilustrar os elos entre os dados e, assim, permitir que novos significados sejam extraídos das informações levantadas nas etapas iniciais da fase de Imersão, principalmente a partir das associações entre elas.	2	Vianna et al. (2012)

Matriz de Motivação	2	Design
O objetivo da matriz de motivação é a		Service
compreensão das conexões entre os	3	Tools
diferentes atores do sistema. Isto é		
possível graças ao levantamento da		
motivação que cada um deles tem ao		
participar do sistema: cada ator expressa		
o que ele precisa ou espera do serviço. A		
matriz de motivação é um meio		
interessante de investigação da solução		
assumindo o ponto de vista de cada parte		
interessada com os seus próprios		
interesses.		
Blueprint	2	Vianna et
É uma matriz que representa		al. (2012)
visualmente, de forma esquemática e		` ,
simples, o complexo sistema de interações		
que caracterizam uma prestação de		
serviços. Nessa representação, são		
mapeados os diferentes pontos de contato		
do serviço, ou seja, os elementos visíveis		
e/ou físicos com os quais o cliente		
interage; as ações do cliente e de toda a		
interação com a empresa desde as		
operações visíveis até aquelas que		
ocorrem na retaguarda.		
Ecologia do serviço	2	Pinheiro e
Mapa contendo todos os stakeholders,		Alt (2011)
pontos de contato e até mesmo contextos		, ,
que estão conectados de maneira direta		
ou indireta com o uso do serviço. Oferece		
uma visão abrangente do que gira ao		
redor do serviço. Ao dar um passo para		
trás e observar todo o ecossistema de um		
serviço, ganhamos uma nova perspectiva		
de seu uso e funcionamento, o que ajuda		
a equipe na busca por algo novo e		
relevante para quem o utiliza.		
Jornada do usuário	2	Vianna et
É uma representação gráfica das etapas	_	al. (2012)
de relacionamento do cliente com um	3	
produto ou serviço, que vai descrevendo		
os passos chave percorridos antes,		
durante e depois da compra e utilização.		
Touchpoint framework	2	Pinheiro e
Um mapa detalhado de pontos de contato		Alt (2011)
existentes em um serviço. Este modelo	3	
classifica os pontos de contato de acordo		
com o contexto que aparecem, seu		
impacto na experiência e outros fatores		
relevantes para o usuário. Pontos de		
relevantes para o usuário. Pontos de contato aparecem ao longo da jornada do		
relevantes para o usuário. Pontos de contato aparecem ao longo da jornada do usuário em diferentes contextos de uso e		
relevantes para o usuário. Pontos de contato aparecem ao longo da jornada do usuário em diferentes contextos de uso e possuem criticidade, relevância e níveis de		
relevantes para o usuário. Pontos de contato aparecem ao longo da jornada do usuário em diferentes contextos de uso e possuem criticidade, relevância e níveis de influência diferentes. Essa modelagem		
relevantes para o usuário. Pontos de contato aparecem ao longo da jornada do usuário em diferentes contextos de uso e possuem criticidade, relevância e níveis de		



Idention Coccions	2	Dinhaira a
Ideation Sessions  Sessões estruturadas de brainstorming têm como objetivo a geração de ideias. Possuem alto nível de engajamento entre seus participantes podendo fazer uso de técnicas como sketching, personas e cenários. Agrega valor ao projeto por envolver stakeholders no processo de criação e permitir a colaboração na construção de ideias. Por possuir estrutura e contextos bem definidos, tende a gerar ideias de alto potencial e pertinência ao projeto.	3	Pinheiro e Alt (2011)
Brainstorming Brainstorming e uma técnica para estimular a geração de um grande número de ideias em um curto espaço de tempo. Geralmente realizado em grupo, e um processo criativo conduzido por um moderador, responsável por deixar os participantes à vontade e estimular a criatividade sem deixar que o grupo perca o foco.	3	Vianna et al. (2012)
Bodystorming Bodystorming é um método único que abrange empatia, ideação e prototipagem. Bodystorming é uma técnica de experimentar fisicamente uma situação para obter novas ideias. Requer a criação de uma experiência completa com artefatos e pessoas necessárias.	4	d.school (Bootcamp bootleg)
Workshop de co-criação É um encontro organizado na forma de uma série de atividades em grupo com o objetivo de estimular a criatividade e a colaboração, fomentando a criação de soluções inovadoras. Geralmente são convidadas as pessoas que podem ter envolvimento direto ou indireto com as soluções que estão sendo desenvolvidas, ou seja, o usuário final, os funcionários da empresa que demanda o projeto e a equipe que atua como facilitadora da dinâmica.	3	Vianna et al. (2012)
Cardápio de ideias  Um catálogo apresentando a síntese de todas as ideias geradas no projeto. Pode incluir comentários relativos às ideias, eventuais desdobramentos e oportunidades de negócio.	3	Vianna et al. (2012)
Correspondentes estrangeiros Solicite inputs de colegas e contatos em outros países e conduza um estudo crosscultural para derivar princípios básicos de design internacional.	3	Ideo Method Cards
<b>Imposição de restrições</b> É um pouco absurdo, mas a imposição de restrições intencionais pode realmente aumentar a criatividade potencial.	3	d.school (Bootcamp bootleg)

Narrativas de futuros ideais  Analisar a ficção científica pode ser uma fonte importante para a compreensão de futuros possíveis - não porque os autores puderam imaginar, mas porque seus trabalhos são conhecidos por apresentar vocabulários que inspiram muitas mais pessoas, eventualmente atingindo aqueles que estão dispostos a aprovar as suas visões e mudar o mundo para melhor.	3	Krippendor f (2006)
Matriz de posicionamento  Uma ferramenta de análise estratégica das ideias geradas, utilizada na validação destas em relação aos Critérios Norteadores, bem como as necessidades das Personas criadas no projeto. O objetivo deste recurso e apoiar o processo de decisão, a partir da comunicação eficiente dos benefícios e desafios de cada solução, de modo que as ideias mais estratégicas sejam selecionadas para serem prototipadas.	3	Vianna et al. (2012)
Rafe Desenhos rápidos feitos para apresentar uma ideia. Não deve haver preocupação com a estética do desenho, mas com a comunicação do conceito.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Participação Levar a equipe do projeto para utilizar um serviço e registrar a sua experiência.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Fluxograma Representação de um fluxo de informações ou atividades neste formato pode ajudar a ver que etapas devem ser modificadas, eliminadas ou acrescentadas.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Cenários  Trata-se de uma história com personagens para descrever, em detalhe, o contexto de uso de um produto ou serviço. Essa narrativa vai ajudar a transmitir a essência da ideia e fornecer subsídios para a fase de protótipos e concepção.	3	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
LEGO™ Serious Play O processo baseia-se na utilização das peças de LEGO™ a fim de visualizar e partilhar pensamentos dentro de uma equipe durante a discussão sobre o contexto e o sistema em que o novo serviço tem de ser posicionado .	4	Design Service Tools



Protótipo em papel São representações de interfaces gráficas com diferentes níveis de fidelidade, desde um wireframe desenhado a mão em pequenos pedaços de papel, para representar esquematicamente as telas de um aplicativo de celular, até uma embalagem de sabonete com detalhes finais de texto e cores. Um protótipo em papel pode começar de maneira simplificada e ganhar complexidade ao longo das iterações com o usuário ou com a equipe.	4	Vianna et al. (2012)
Modelo de volume São representações de um produto que pode variar os níveis de fidelidade. Desde baixa- com poucos detalhes - até alta, com a aparência do produto final podendo ainda apresentar textura e detalhes (como botões deslizantes), mas ainda não funcional.	4	Vianna et al. (2012)
Prototipagem rápida Reproduzir a interação de usuários com um objeto, processo ou serviço, através do uso de ferramentas ou recursos que permitam construção rápida.	4	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Mock-up O mock-up é um modelo, uma ilustração ou uma colagem que descreve uma ideia. No início do processo de design, o mock-up é feito principalmente através do uso de fotomontagens, criado com fotos de situações existentes, produtos ou serviços combinados com outros elementos. Durante as próximas fases do mock up pode obter uma versão mais realista, até que se tornem verdadeiros protótipos que representam as principais características do projeto.	4	Design Service Tools
Wireframe Elaboração de um desenho básico das telas de um site ou aplicativo, apresentando todos os seus elementos e o fluxo de navegação.	4	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Protótipo de Serviços  E a simulação de artefatos materiais, ambientes ou relações interpessoais que representem um ou mais aspectos de um serviço, de forma a envolver o usuário e simular a prestação da solução proposta.	4	Vianna et al. (2012)
Teste em piloto Testar um serviço em um ambiente real com usuários reais – pouco antes do produto ser lançado. Fase de experimentação mais avançada e complexa pode durar longos períodos.	4	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú

Teste de usabilidade  Medir a qualidade de interação de um produto, aplicativo ou sistema a partir de um roteiro de ações que deve ser seguido pelos participantes recrutados.	4	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Evidências  Um serviço é composto por diversos pontos de contato, isso inclui objetos que dão vida e viabilizam o serviço. Durante a fase protótipos, a criação de evidencias que simulam objetos reais presentes no contexto do serviço atribui maior veracidade ao processo de experimentação. Esses objetos também poderão ser testados e aprimorados.	4	Pinheiro e Alt (2011)
Eye tracking  Mapeamento do movimento dos olhos durante a navegação de uma interface gráfica, o uso de um produto ou a circulação em um espaço físico.	4	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Análise de protocolo Os usuários são convidados a "pensar alto" durante a execução de uma tarefa. Os dados assim obtidos fornecem ao analista, os registros das correlações entre o que os usuários veem e pensam e o que o analista observa nas interações, demonstrando inequivocamente os significados operacionais dos usuários com o que eles fazem.	4	Krippendor ff (2006)
Mágico de Oz É uma técnica derivada da tecnologia da informação que é usada para testar um produto ou serviço de uma forma detalhada, observando a interação de um usuário em potencial com o objeto sem revelar a presença do avaliador.	4	Design Service Tools
Roleplay Técnica de prototipagem na qual a equipe do projeto cria e encena uma história contendo personagens, objetos e cenários estruturados de forma a transmitir para a audiência ideias, soluções ou evidenciar o uso de um serviço. Roleplay é uma forma simples, rápida e estimulante de testar soluções. As sessões utilizam evidencias físicas deitas de materiais simples para simular objetos e cenários e os participantes encenam interações como em uma peça de teatro.	4	Pinheiro e Alt (2011)
Encenação  E uma simulação improvisada de uma situação, que pode representar desde a interação de uma pessoa com uma máquina até um simples diálogo entre pessoas para encenar aspectos de um serviço.	4	Vianna et al. (2012)



Storytelling A narrativa apoia a exploração da ideia do serviço. Através do uso de palavras simples, o narrador irá ilustrar a solução. Isso permite não somente a comunicação da ideia dentro de um grupo, mas também a preparação dos primeiros esboços para o storyboard. A narrativa deixa algumas lacunas a serem preenchidas pelas sugestões de outras partes interessadas e usuários.	4	Design Service Tools
Storyboard  Uma representação visual de uma história através de quadros estáticos, compostos por desenhos, colagens, fotografias ou qualquer outra técnica disponível.	4	Vianna et al. (2012)
Pôster É uma simulação de uma futura publicidade promocional do serviço. Através da elaboração do cartaz, os designers imaginam como a nova oferta poderia ser lançada no mercado e percebida pelos consumidores.	4	Design Service Tools
Métricas de sucesso É o levantamento dos melhores indicadores para medir o sucesso de um projeto, como o número de visitas em um site ou o compartilhamento de seu conteúdo.	4	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú
Roadmap É a elaboração de uma linha cronológica que prevê a implementação de soluções inovadoras, assim como a viabilidade de cada mudança. Projetar inovações a curto, médio e longo prazo é fundamental para alinhar uma estratégia de renovação constante de um negócio.	4	Caixa de Ferrament as – Banco Itaú

Fonte: Elaborado pelos autores, com base na pesquisa realizada.

#### 2.3 O Processo Projetual

As atividades envolvidas no processo de desenvolvimento de produtos ou serviços, abrange as fases analítica, criativa e executiva, independentemente da complexidade problema ou oportunidade a ser abordado. A intenção do presente estudo foi trazer um conjunto de métodos e ferramentas de apoio, previamente selecionados na bibliografia pesquisada, tendo em vista alguns fatores, tais como: flexibilidade, utilização por diferentes autores, efetividade, semelhanças de métodos e ferramentas, compreensibilidade, dinâmica, fases do processo, visão sistêmica, entre outros.

A abordagem do design de serviços se refere ao processo de design e não ao seu resultado final. O resultado de um processo de design de serviços pode assumir diversas formas: desde estruturas organizacionais relativamente abstratas, processos operacionais, experiências de serviços até objetos fisicamente concretos (Stickdorn e Schneider, 2014) [2].

Por ser o Design Thinking um processo interdisciplinar e bem articulado, graças aos vários métodos, técnicas e ferramentas nem sempre oriundos do design, o Design Thinking pode ser combinado ou arranjado ao longo do processo, auxiliando as equipes de projeto, na busca de soluções potencialmente adequadas a uma experiência positiva do usuário. Houve uma preocupação em trazer uma visão sintética do processo, sem contudo, perder o seu caráter conceitual e sua visão de cenário.

Designers criam e elaboram caminhos realistas a partir do presente, em direção a futuros desejáveis, e os propõe aos que podem trazer o projeto para fruição. O caminho indicado pelo design deve ser realista de acordo com os esforços e benefícios para todos os colaboradores, e deve abrir oportunidades valiosas para os tocados pelo design [5].

Neste contexto, procurou-se dar clareza aos conteúdos de Design Thinking, com vistas no aprimoramento de sua utilização, como um facilitador nas práticas projetuais. A fim de sumarizar os resultados desta pesquisa, apresenta-se as figuras 3 e 4 com o nome das ferramentas, relacionando-as com a fase em que pode ser utilizada.



Desenvolver

Figura 3 - Ferramentas projetuais para o uso em Design Thinking

Figura 4 - Ferramentas projetuais para o uso em Design Thinking

Eenquadramento
Mercado análogo
Benchmark
Pesquisa exploratória
Pesquisa desk
Pesquisa quantitativa
Etmologia
Service safari
Sondas culturais
Observação sistemática
O que? Como? Por quê?
Um dia na vida
Sombra
Diário

Sombra
Diário
Caderno de sensibilização
Inventáio pessoal
Câmara de estudos
Pesquisa com fotos
Provas culturais
Entrevistas
Entrevista em profundidade
entrevista contextual
5 porquês
Sessões generativas

Unfocus group

Focus group

Workshop

Hot-house

Análise HIP

Usuários extremos

Rede de influências

Etimologia do serviço

Mapas mentais Card sorting

Service Usability

**UX Research** 

Card sorting
Diagrama de afinidades
Matriz CSD
Roda de arquétipos
Personas
User boards
Matriz de Motivação
Jornada do usuário
Touchpoint framework

Jefin

Fonte: Elaborado pelos autores, com base na pesquisa realizada (2014).

Mercado análogo Benchmark Pesquisa quantitativa Diário Caderno de sensibilização Bodystorming Inventário pessoal Rafe Pesquisa com fotos Participação 5 porquês Fluxograma Focus group Cenários Workshop Protótipo em papel Rede de influências Modelo de volume Card sorting Prototipagem rápida Etimologia do serviço Mock-up Service usability **LEGOTM Serious UX** Research Play Diagrama de arquétipos Wireframe Personas Protótipo de serviços User boards Teste em piloto Matriz de Motivação Teste de usabilidade Jornada do usuário Evidências Touchpoint framework Eye tracking Ideation Sessions Análise de protocolo Brainstorming Mágico de OZ Bodystorming Roleplay Workshop de co-criação Encenação Cardápio de ideias Storytelling Correspondentes Storyboard Estrangeiros Poster Imposição de restrições Métricas de sucesso Narrativas de futuros ideais Roadmap Matriz de posicionamento

Fonte: Elaborado pelos autores, com base na pesquisa realizada (2014).

#### 3 CONSIDERAÇÕES FINAIS

Participação

Fluxograma

Cenários

Apesar da emergente ascensão do Design Thinking e de Serviços, várias das ferramentas apresentadas, são conhecidas no campo do design e de outras áreas que atuam no desenvolvimento de produtos e serviços, no entanto, as potencialidades de uma ferramenta



são mais efetivas quando a equipe ou o profissional de projeto visualiza a sua utilização bem como, os resultados esperados.

Para Bürdek (2006) [15], teoria e metodologia do design são reflexos objetivos de seus esforços que se destinam a otimizar métodos, regras e critérios e com sua ajuda o design poderá ser pesquisado, avaliado e também melhorado.

- O design numa percepção mais ampla, elabora cenários para compor seus vários elementos necessários a uma abordagem centrada no usuário, para isso os procedimentos utilizados seguem um fluxo de informações, compostas por atividades, etapas, fases, tarefas e ferramentas auxiliares.
- O objeto central da pesquisa realizada foi atingido na medida em que, o processo de Design organizado, Thinking foi estruturado comentado, na forma de figuras e quadros, destacando o conceito e cada fase que compõe o processo (modelos mentais, abordagens cognitivas e práticas). A ideia é que este material seja um facilitador na compreensão e uso dos métodos e ferramentas, que as escolhas sejam objetivas e mantenha o caráter dinâmico do processo. Se houver a necessidade em procurar uma informação ou ferramenta mais específica, ao lado de cada uma, tem a fonte onde a mesma pode ser pesquisada.

Através da pesquisa bibliográfica este artigo procurou contribuir com o ambiente organizacional e a academia na operacionalização da dimensão das "práticas" do Design Thinking, apresentando os processos pelo qual ele pode ser realizado e levantando uma série de ferramentas para este fim.

Espera-se que este artigo possa contribuir com o ensino, com escritórios de projeto, com repositórios digitais, na construção de jogos empresariais e no ambiente organizacional, através da seleção das ferramentas que mais se adequem aos projetos, evidenciando tanto o caráter prático como teórico deste trabalho.

#### REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

[1] BROWN, T., 2010, Design thinking: uma metodologia poderosa para decretar o fim das velhas idéias. Rio de Janeiro: Elsevier.

- [2] STICKDORN, M.; SCHINEIDER, J. Isto é Design Thinking de Serviços: Fundamentos, Ferramentas e Casos: Bookman, 2014.
- [3] DE MORAES, D. *Metaprojeto: o design do design.* São Paulo: Blucher, 2010.
- [4] IDEO. *Human Centered Design Toolkit*. Canada: 2nd Edition by IDEO, 2011.
- [5] KRIPPENDORF, K. *The Semantic Turn: A New Foundation for Design.* Florida: Taylor & Francis, 2006.
- [6] PINHEIRO, T.; ALT, L., 2011, Design Thinking Brasil: Empatia, colaboração e experimentação para pessoas, negócios e sociedade. Rio de Janeiro: Elsevier.
- [7] LOCKWOOD, T., 2010, Design thinking: Integrating innovation, customer experience, and brand value. New York: Allworth Press.
- [8] HASSI, L.; LAAKSO, M., 2011, Making sense of design thinking. In: KARJALAINEN, T.; KORIA, M.; SALIMÄKI, M. (Ed.). IDBM Papers. Helsinki: Aalto, v. 1, pp. 50-62.
- [9] LAKATOS, E.M.; MARCONI,M.A., 1992, Fundamentos da Metodologia Científica. 4 ed. São Paulo: Atlas. p.44.
- [10] VIANNA, M. (et.al.), 2012, *Design thinking: inovação em negócios*. Rio de Janeiro: MJV Press.
- [11] INSTITUTE OF DESIGN AT STANFORD. D.school. Bootcamp Bootleg. Califórnia: Stanford, 2010.
- [12] IDEO METHOD CARDS. Disponível em:<a href="http://www.slideshare.net/patankarrenu/id">http://www.slideshare.net/patankarrenu/id</a> eo-methodcars> Aceso em: 24 mai. 2014.
  - [13] BANCO ITAÚ. Caixa de Ferramentas.
- [14] SERVICE DESIGN TOOLS. Disponível em:<a href="http://www.servicedesigntools.org/repository">http://www.servicedesigntools.org/repository</a> Acesso em: 24 mai. 2014.
- [15] BURDEK, B. E., 2006, Diseño: história, Teoria e Prática do Design de Produtos. Barcelona: São Paulo: Edgard Blücher.