

# Hossam eddine Chahi

hossamchahi77@gmail.com







### Expériences professionnelles

De février 2023 à juillet 2024

Conseiller Clientèle

#### Servicom S.A. Casablanca, Maroc

- Réception et gestion des appels entrants et sortants, fournissant des conseils commerciaux et un support technique aux clients.
- Résolution des problèmes techniques liés aux produits et services de l'entreprise.
- Amélioration du taux de satisfaction client de 95 % grâce à une communication efficace et à un suivi personnalisé des demandes.
- o Utilisation d'un CRM pour suivre et documenter les interactions clients, garantissant une continuité de service et une personnalisation des solutions.

De juillet 2022 à décembre 2022

Stage en Marketing Digital

#### A&o Pack S.A.R.L Casablanca, Maroc

- o Développement de campagnes de marketing digital et suivi des performances pour accroître la visibilité de l'entreprise, augmentant le trafic de 20 %.
- o Interaction directe avec les clients pour identifier leurs besoins, proposer des solutions marketing adaptées et améliorer la satisfaction client
- Analyse des données de vente pour optimiser les stratégies marketing et les processus de conversion.

## **Diplômes et Formations**

De septembre 2015 à juin 2018 Baccalauréat Science Economique (Option française)

Les Ecoles Riad Casablanca

Mention Trés Bien

Langues

Français

> TCF: 601/699

**Anglais** 

Courant-lu, écrit, parlé. > IELTS: 7/9

**Allemand** 

En cours d'apprentissge, actuellement niveau A2

**Arabe** 

Langue Maternelle.

**Informatique** 

Outils de gestion des appels -- Talkdesk, Avaya

CRM -- Salesforce, HubSpot

Microsoft (Access, Excel, Word, Powerpoint).

**Compétences en Communication** et ventes

Écoute active et adaptation aux besoins clients.

Négociation commerciale et persuasion.

Gestion des réclamations et résolution de problèmes.

**Atouts** 

Positive/Dynamique

**Empathique** 

**Ponctuel** 

Communicant

Motivé