


입 사 지 원 서

지원분야 (Position applied for) : 영상진단장비 발주 담당자

성명	: 서태원	영문	: TaeWon Seo		
생년월일	: 1989/04/13	국적	: 대한민국		
주소	: 경기도 부천시 원미구 중 3 동				
연락처	: 010-7576-5640	이메일	: Seotae89@gmail.com		
보훈대상여부	No	장애대상여부	No	병역사항	Yes

* 보훈 및 장애는 관련법에 의거하여 채용 시 우대

➤ 경력 및 경험

근무기간	근무처	직위	담당직무
2018-08 ~ 2019-09	ORDEG(UMICORE)	사원	영업관리

➤ 외국어 및 자격증

언어	Level	자격증	취득일자
영어	B2level(Toeic 780, Ielts overall 6.0)	컴퓨터활용능력 2 급	2018-08-24
		한국사능력검정시험 1 급	2018-02-03

➤ 학력

기간	학교	전공	학점	졸업여부
2005/03~2008/02	공주사범대학부설고	이과		졸업
2009/03~2013/02	홍익대학교	기계시스템디자인공	3.03/4.5	졸업

➤ 기타 (교육 및 학습, 단체활동, 창의적 성과 등)

해외경험 : 2016-08 ~ 2017-10, 워킹홀리데이 더블린(아일랜드)

Dublin City University 내 어학당에서 약 6 개월간 어학연수를 하며 교내 서핑 동아리 활동
일식 런치박스 제작 주방에서 1 개월간 키친포터로 일함
더블린 시내 스타벅스에서 3 개월간 바리스타로 일함

기타사항 : 2013-03 ~ 2015-06, ROTC 육군 장교로서 포병대대에서 교육장교 임무수행

자 기 소 개 서

1. 지멘스헬시니어스㈜에 대한 지식 및 정보

1896년도에 업계 최초 X선 장치를 발명한 이후 CT, MRI, PET/CT 등 제품을 개발한 것으로 알고 있습니다. 최근 어머니의 건강 악화로 간병을 시작하며 보호자로서 병원에 자주 가게 되었습니다. 자연스럽게 지멘스 회사 마크가 표시된 의료 장비들을 보게 되면서 회사에 관심이 가게 되었습니다. 지멘스 헬시니어스에 대해 검색해 본 결과 영상 의학 진단장비 판매가 주력사업으로 이루어져 있으며, 추후 진단과 치료가 융합된 치료 기기 개발에도 집중하고 있었습니다. 또한 디지털 의료 서비스와 엔터프라이즈 서비스도 개발 중에 있습니다.

지멘스 헬시니어스는 18,000건의 특허를 보유한 회사로써 의료기기 업계에서 가장 경쟁력 있는 회사라고 생각합니다. 게다가 독일 및 미국 본사로 교육 및 장기 파견을 갈 기회도 주어진다는 점은 다른 회사들과 매우 차별화된 기업이라고 생각합니다. 특히 유례없는 코로나 시대에서 지멘스 헬시니어스가 시행하고 있는 유연근무제는, 사람들이 밀집하게 되는 시간을 피해서 출퇴근을 할 수 있는 기회를 제공해 주고 있습니다.

2. 지멘스헬시니어스㈜에서 이루고 싶은 포부 및 목표

저의 좌우명은 '공부하는 것을 즐기고 평생 새로운 것을 배우자'입니다. 끊임없는 자기개발과 배움을 통해 지멘스 헬시니어스에서 필요한 역량을 최대한 빠른 시일 내에 습득할 것입니다. 구매 발주에 따른 일정 관리는 기본으로 수입 통관 및 세금, 관세 등 필요한 지식을 습득하여 업무에 빈틈이 생기지 않는 수준까지 성장하고 싶습니다.

추후에 원가관리회계 등을 공부하여 Finance 분야에서의 전문가가 되도록 노력할 것입니다.

그리고 항상 긍정적으로 생각하며 팀 동료들과 즐겁게 협력적으로 일하고 싶습니다. 밝은 에너지는 주변으로 전파되어 모두가 즐겁게 일할 수 있는 원동력이 되어줄 것이라고 믿습니다.

현재에 안주하며 반복적인 일만 하는 사람이 아닌, 능동적으로 계속 배우고 익혀 다방면으로 발전된 사람이 되고 싶습니다. 만약 해외 본사로 파견 혹은 교육을 받을 수 있는 기회가 생긴다면 도전해 보고 싶습니다.

3. 새로운 것을 시도하거나, 기존의 것을 바꾸려고 본인이 노력한 점

이전 회사에서 저는 영업팀에서 Sales report를 작성하며 매출 관리 업무도 하였습니다. 연초에 회계감사 관련하여 영업매출 자료를 정리해야 하는 업무를 맡게 된 적이 있었습니다. 그 당시 전 회사는 ERP를 비롯하여 전산 시스템으로 업무를 거의 사용하지 않고, 단순히 엑셀파일로 업무를 진행하는 관습이 있었습니다. 회계사가 요구하는 요소들은 매년 정해져 있었지만 전임자는 9년을 넘게 이 업무를 하며 자료를 정리하지 않고 매해 감사 시즌에 맞춰 요구하는 자료를 새로 만들어 제출하곤 했다는 말을 들었습니다. 그 결과 제가 처음 그 업무를 맡게 되었을 때 고생을 하며 처음부터 새로 자료를 다시 만들게 되었습니다.

전임자가 퇴사를 하게 되면서 들어가게 된 자리라 체계가 없는 업무들은 제가 새롭게 체계가 서게끔 시도하면 되겠다는 생각을 하게 되었습니다. 한번 감사를 받고 나니 관세환급 등의 금액을 매달 매출 정리를 하며 함께 해 놓으면 일이 편해질 것이 보였습니다. 필요한 요소들을 엑셀로 틀을 만들어 매달 정리하기 시작하였고, 단순한 엑셀파일 하나였지만 그 행동으로 팀장님께 칭찬을 받을 수 있었습니다.

4. 기타 본인에 대해 소개하고 싶은 점

'사람은 태어나서부터 생을 마칠 때까지 항상 공부해야 한단다'라는 할아버지와 아버지의 말씀으로부터 저의 좌우명을 정하게 되었습니다. 서재에 가면 항상 공부하시던 할아버지와 아버지를 볼 수 있었습니다. 직업적인 위치가 안정이 된 이후에도 끊임없이 자기계발을 하시는 모습을 보며 어릴 때부터 가장 존경하는 인물로 할아버지와 아버지를 꼽았습니다. 성인이 되기 전에는 모든 어른들이 공부한다고 생각했습니다. 성인이 되어서야 비로소 그 일이 얼마나 어려운 일인지를 깨닫고 할아버지와 아버지의 큰 뜻을 조금이나마 알 수 있게 되었습니다.

아버지께서 서울에서 하시던 사업을 정리하고 부천으로 사무실을 옮기던 날이었습니다. 재료공학을 전공하셨던 아버지는 전공과 전혀 무관했던 광고 회사를 운영하셨습니다. 전공과 다른 일을 하시는 아버지이기에 해당 전공 지식은 없을 것으로 생각해왔던 저는, 그날 아버지께서 보여주신 너털너털해진 디자인 전공 서적을 보게 되었습니다. 새로운 사무실에서 그 책과 아버지를 보며 그동안 아버지께서 얼마나 많은 공부를 하셨는지를 깨달았습니다. 이 일은 다시금 배움의 중요성을 느끼고 앞으로 어떠한 태도로 삶을 살아가야 할지 생각해 보게 하는 사건이었습니다.

회사에 입사하여 어떠한 환경에서도 배울 점을 항상 찾고 지속적으로 발전하는 사람이 되고 싶습니다. 신입사원으로서 제가 맡은 업무의 전문가가 되기 위해 모르는 것은 질문을 하고 항상 공부하겠습니다. 더불어 상급자에 대한 팔로우업과 타 직원들과의 유대관계로 팀 전체의 생산성을 높일 수 있는 사람이 되겠습니다.

경 력 기 술 서

1. 2018-08~2019-09 / ORDEG (UMICORE) / 사원

➤ 주요업무

ORDEG 은 UMICORE 의 자회사로 주로 자동차 촉매를 생산하여 완성차 업체에 납품하는 사업을 주 업무로 하는 회사입니다.

- 영업 1 팀 소속으로서 저는 Supply Chain 관리 및 매출 관리 업무를 하였습니다. 촉매의 단가가 고가였었기 때문에 일반적인 도급계약이 아닌 사급거래를 통해 매출이 발생하여 Customer 인 완성차 업체와 물품을 납품하게 되는 Canner 사 사이에서 발생하는 차이를 없애고, 매월 마감업물 진행하여 Sales Report 를 작성하였습니다. 추가적으로 양산차용 외의 촉매로 파이롯트에 들어가는 Sample 의 수량 및 납기일 등을 전반적으로 조율하며 관리하였습니다.

2. (근무기간 / 근무처 / 직위)

➤ 주요업무

3. (근무기간 / 근무처 / 직위)

➤ 주요업무


본 원서에 기입된 사항은 사실과 다름이 없음을 서약 합니다.

2021 년 1 월 11 일

지 원 자 서태원

Application

지원분야 (Position applied for) : Order Management specialist

Name(Kor)	: 서태원	Name(Eng)	: TaeWon Seo		
Date of Birth	: 1989/04/13	Nationality	: Korea		
Address	: Jung3-Dong Wonmi-Gu Bucheon-Si Gyeonggi-Do				
Telephone	: 010-7576-5640	E-mail	: seotae89@gmail.com		
Veteran	No	Handicapped	No	Military Service completed	Yes

* According to the Korea law, veterans and disable person will be treated for hiring

➤ **Brief Employment History / Experience**

Period	Company Name	Title	Responsibilities
2018-08 ~ 2019-09	ORDEG(UMICORE)	Associate	Sales management

➤ **Foreign Language and Certificate(License)**

Language	Level	Certificate	Date of Acquisition
English	B2level(Toeic 780, Ielts overall 6.0)	Computer Specialist in Spreadsheet & Database	2018-08-24
		Certification about Korean history	2018-02-03

➤ **Education**

Period	School	Major	Score/Grade	Graduated or not
2005/03~2008/02	Kongju national University high school	Natural sciences		Graduated
2009/03~2013/02	Hongik University	Mechanical system design engineering	3.03/4.5	Graduated

➤ **Other** (Training / Study, Group activities, Creative results and so on)

Abroad experience : Aug, 2016- Oct, 2017 Working Holiday in Dublin, Ireland (Worked in Starbucks as a Barista for 3months, Worked in Kokoro sushi bento kitchen as a kitchen porter for 1month)

Etc: Military Service, 1st Mar 2013 – 30th Jun 2015, Discharged from the ROK Army as an officer (First lieutenant)

Self - Introduction

1. Knowledge and information about Siemens Healthineers

I understand that Siemens Healthineers invented the industry's first X-ray device in 1896. After that Siemens Healthineers has developed additional products such as CT, MRI, PET/CT, etc. Recently, I started to take care of my mother due to her poor health, go to the hospital often as a caregiver. Naturally, I became interested in the company when I saw medical equipment marked with the Siemens mark. As a result of searching the company, the main business was to sell video medical diagnostic equipment, and it was also focusing on the development of a treatment device that combines diagnosis and treatment. Digital healthcare and enterprise services are also under development.

Siemens Healthineers has more than 18,000 patents and that makes it the most competitive company in the medical device industry. Furthermore, the opportunity to go to German and U.S. headquarters for training and long-term deployment is a unique chance compare to other companies. Especially in the era of the unprecedented Corona, Siemens Healthineers' flexible work system provides an opportunity for people who use public transportation to commute to avoid crowded times.

2. Aspiration and goal to achieve in Siemens Healthineers

My motto is 'Let's enjoy studying and learn something new for the rest of our lives.' Through constant self-development and learning, I will acquire the necessary capabilities as soon as possible. Basically, I want to be a specialist who can manage the schedule according to the purchase order. Furthermore, by acquiring the necessary knowledge such as import customs clearance, taxes, and tariff so that I can grow to the next level with no gap in my work.

I will try to become an expert in the Finance field by studying cost management accounting later.

I always want to think positively and work happily and cooperatively with my teammates. I believe that bright energy will spread to the office and it will be the driving force for everyone to work happily.

I want to become a person who has developed in various fields by actively learning and learning, not someone who works only routine jobs. If I have a chance to work or receive training at overseas headquarters, I would like to challenge.

3. Please describe what you have tried new things or changed existing ones.

In the previous company, my role was preparing sales reports and management of sales. At the beginning of the year, I was in charge of organizing sales data related to accounting audits. At that time, the entire company had the custom of using a few tasks with ERP and computer systems. They simply work with Excel files. The data required by the accountant each year was fixed, but I was told that my predecessor used to create new data to submit when he was requested this for 9 years without organizing data. As a result, when I first took charge of the task, I had a hard time making new data from the beginning.

When my predecessor left the company, I thought that I could try to make the system for the unorganized tasks. After being audited once, it seemed that it would be easier to work together by organizing sales of the amount of tariff refunds every month. I put the necessary elements into Excel and started organizing them every month. It was just an Excel file, but I was praised by the team leader for that action.

4. Anything not previously listed, or anything that you would like to elaborate on

My motto comes from the words of my grandfather and father, "People should always study from birth to the end of their lives." When I went to the room, I could see my grandfather and father who always studied. Even after their position was stabilized, they constantly developed themselves. So I picked my grandfather and father as the most respected figures since I was young. Before I became an adult, I thought that all adults study. It was not until I became an adult that I realized how difficult it was and I could know a little bit of the meaning of my grandfather's and father's talk.

It was the day when my father reduced his business in Seoul and moved his office to Bucheon. My father, who majored in materials engineering, ran an advertisement company. So I had thought he would not know the major. However, that day I saw worn-out books of design major. I realized how much my father had studied through these books. It was a good chance that made me learn the importance of learning again. I think about how I should live my life in the future.

I want to become a person who always finds something to learn in any environment and continues to develop. As a new employee, I will always ask questions and study what I do not know to become an expert in my task. Besides, I will become a person who can increase the productivity of the entire team by following the superiors and associating with other employees

Career Details

1. 2018-08~2019-09 / ORDEG (UMICORE) / Associate

➤ Responsibilities in detail

ORDEG is a subsidiary of UMICORE, and its main business is to produce car catalysts and supply them to automobile manufacturers.

- As a member of the Sales 1 team, I was in charge of managing the Supply Chain and managing sales. transactions were made through private supply transactions because the unit price of the catalyst was expensive.

I eliminated the difference between the automobile manufacturer and Canner Company. I have completed the sales report by proceeding with the monthly closing.

Additionally, I managed and coordinated the quantity and delivery date of the catalyst sample in the pilot other than for mass production vehicles.

2. (Period / Company name / Position)

➤ Responsibilities in detail

3. (Period / Company name / Position)

➤ Responsibilities in detail

I certify that the information provided in this application is true and complete to the best of my knowledge, and I understand that any inaccuracy and/or falsification may affect my hiring including its cancellation after joining the company.

Application Date : 2021-01-11

Applicant TaeWon Seo

Signature