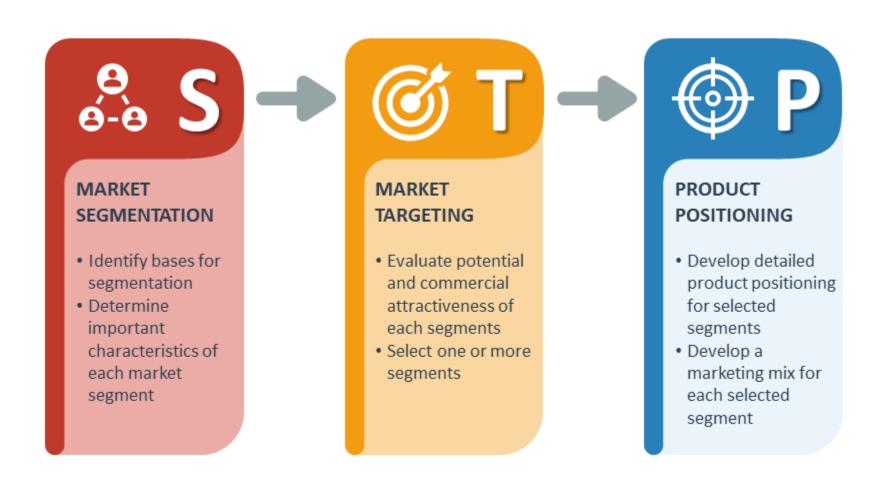
Ո՞վ է հաճախորդը։ «Ծանոթություն» հաճախորդի հետ, թիրախավորում

- Թիրախավորում։ Պոտենցյալ հաճախորդների, սպառողների սեգմենտավորում։
 - Թիրախավորման մարքեթինգային առկա գործիքները և կիրառումը։

5 T P

ESSENTIAL MARKETING MODELS

Segmentation, Targeting and Positioning - STP



Սեզմենտավորում



- 1. Աշխարհագրական
- 2. Դեմոգրաֆիական
- 3. Յոգեբանական
- 4. Վարքագծային



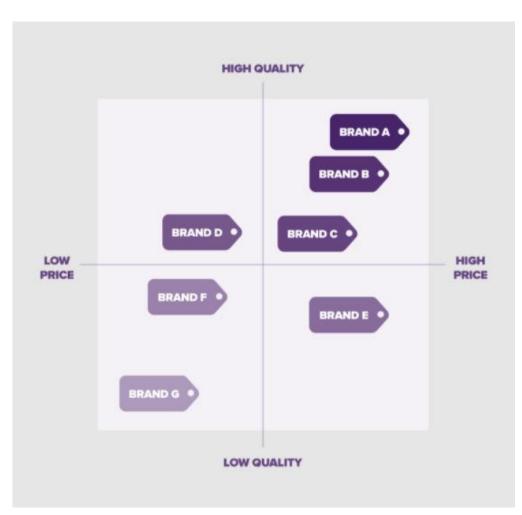
Թիրախավորումը որոշում կայացնելու փուլն է հիմնվելով սեգմենտավորման ժամանակ ձեռք բերված տվյալների վրա։



Դիրքավորում



Ընտրված թիրախային լսարանին ինֆորմացնել, ընկալելի դարձնել ձեր տարբերությունը մրցակիցներից։ Յաճախորդին «տանել», «ուղղորդել» դեպի ապրանքը, ծառայությունը, բրենդը։



Գործիքները

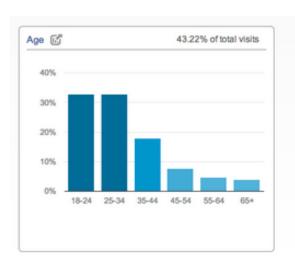


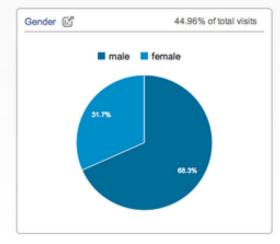
- 1. Ung. Մեդիա անալիտիկա insights
- 2. Կայքի անալիտիկա
- 3. CRM
- 4. Յարցումներ
- 5. Գովազդային գործիքներ

Օնլայն Գործիքները

1. Օևլայն լսարանի ուսումնասիրում (Facebook, Instagram insights, Google Analytics, և այլն)

- Ո՞ր պետությունից, մարզից, քաղաքից են հետևորդները, օգտատերերը
- Քանի՞ տարեկան են, ըստ սեռի ի՞նչ հարաբերակցություն ունենք

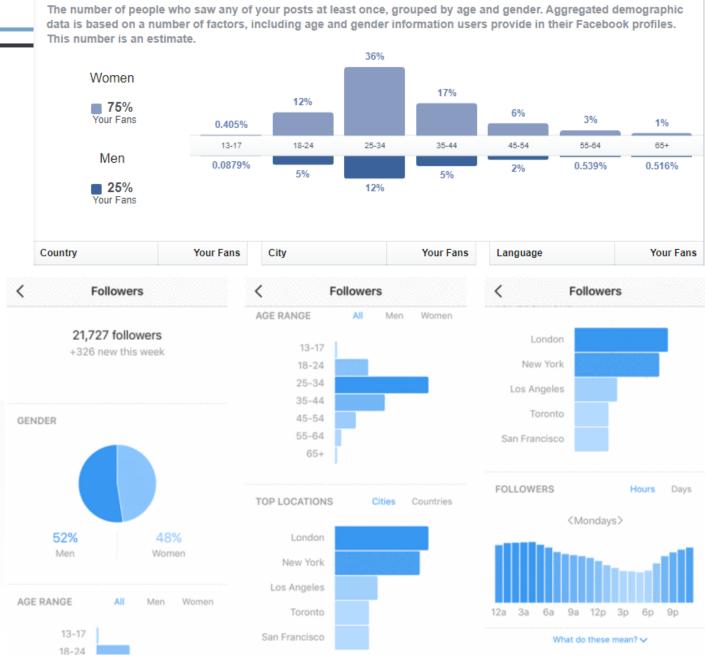




Your Fans

Your Followers

People Reached

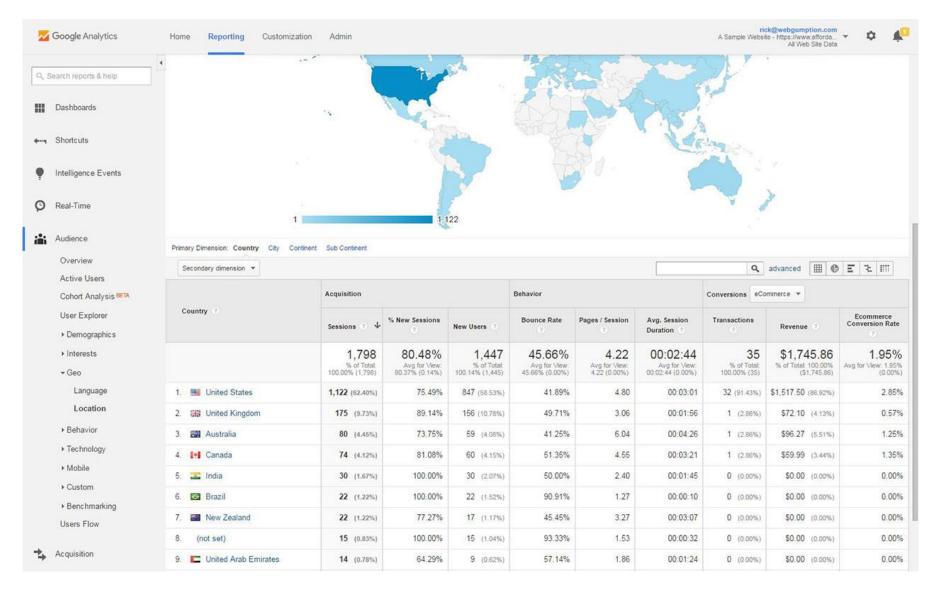


People Engaged

Գործիքները

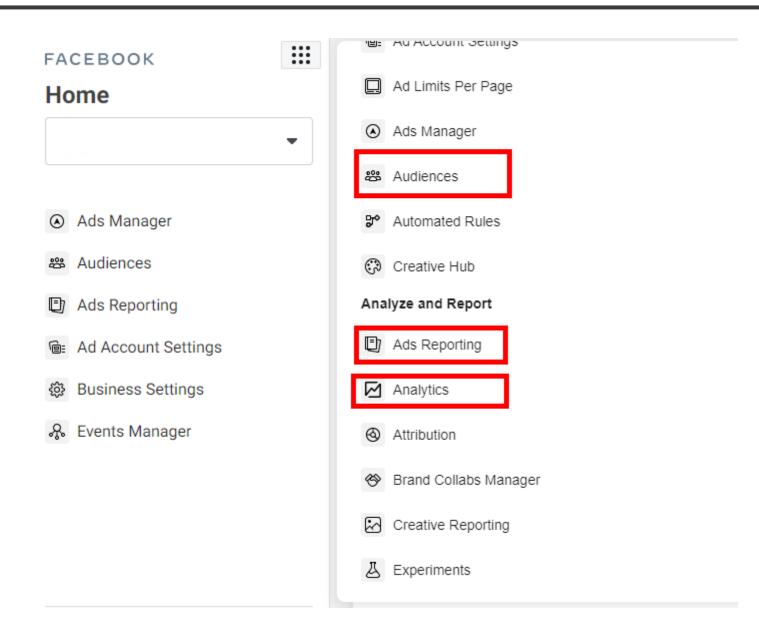
simple solutions

Գեոլոկացիա



Գովազդային գործիքներ





Գործիքները

Կայքի այցելուների հետաքրքրությունները



Analytics

Cohort Analysis BETA Audiences

User Explorer

Demographics

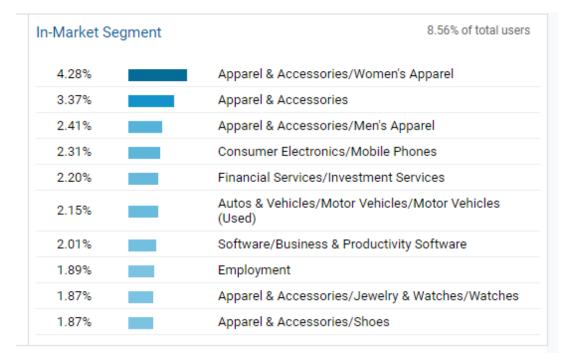
▼ Interests

Overview

Affinity Categories In-Market Segments

Other Categories

Affinity	Category (reach)	17.92% of total users		
5.189	6	Food & Dining/Cooking Enthusiasts/30 Minute Chefs		
4.169	6	Shoppers/Value Shoppers		
3.65%	6	Lifestyles & Hobbies/Green Living Enthusiasts		
3.419	6	Beauty & Wellness/Beauty Mavens		
3.279	6	Media & Entertainment/Movie Lovers		
2.919	6	News & Politics/Avid News Readers		
2.899	6	Lifestyles & Hobbies/Fashionistas		
2.829	6	Beauty & Wellness/Frequently Visits Salons		
2.679	6	Travel/Travel Buffs		
2.489	6	Media & Entertainment/TV Lovers		



Գովազդային գործիքները թիրախավորման համար Facebook-ի օրինակով



Detailed Targeting		Connect with po
Include people who match 1		Your So
Q Add demographics, interests or behaviors	Suggestions Browse	
Demographics	0	Faceboo
▶ Interests	0	
▶ Behaviors	ilikely to improve	
portormanos.		

	Choose a Custom Audience Source Connect with people who have already shown an interest in your business or product.										
Yo	ur Sour	ces									
	•	Website		$\stackrel{\diamond \mathbb{I}}{\bigcirc}$	Customer list						
		App activity			Offline activity						
Fa	cebook	Sources									
	D	Video		0	Instagram account						
		Lead form		\Diamond	Events						
	4	Instant Experience			Facebook Page						
	B	Shopping		=	On-Facebook Listing	S					
(D)						Cancel	Next				