РАСПИСАНИЕ

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА МЕДИАЦИЯ, ПЕРЕГОВОРЫ И РАЗРЕШЕНИЕ БИЗНЕС-КОНФЛИКТОВ







МЕДИАЦИЯ. БАЗОВЫЙ КУРС | 120 ЧАСОВ

НАИМЕНОВАНИЕ МОДУЛЯ И ТЕМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	ZOOM-ВСТРЕЧИ	ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ
МОДУЛЬ 1: ЭФФЕКТИВНАЯ КОММУНИКАЦИЯ И ЭМОЦИОНАЛЬНЫ 43 ЧАСА	Й ИНТЕЛЛЕКТ	
Установочная встреча группы с преподавателем	8 октября 2020 с 18:00 до 20:00	
ТЕМА 1: ЭФФЕКТИВНАЯ КОММУНИКАЦИЯ		
 Установление контакта и осознанное управление первым впечатлением 		
• Взаимодействие разных «картин мира» в поле коммуникации		
• 5 уровней слушания: от техник к управляемой эмпатии	12 октября 2020 с 18:00 до 20:00	
 Стили поведения: агрессивный, пассивный, ассертивный, манипулятивный 		
• Проявления ассертивности её блокаторы и развитие		
 Коммуникативные стратегии: способствующие контакту и разрушающие его 		
 Работа с разными типами информации: вербальной, невербальной, скрытой 		
 Прием-передача информации: интерпретация и когнитивные искажения 		
 Коучинговый и медиативный подход в коммуникации, навык задавания вопросов 		23-24-25
 Мозговой штурм как эффективный способ нахождения конструктивных вариантов решений: принципы проведения и обработка результатов 	14 октября 2020 с 18:00 до 20:00	ОКТЯБРЯ 2020 C 10:00 ДО 18:00
 Алгоритмы эффективного обсуждения: интеграционный, ОРИП, техника Уолта Диснея 		
 Создание конструктивного поля взаимодействия: метод основных потребностей 		
TEMA 2: ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ (EQ)		
• EQ: понятие и составляющие		
 Управление своими эмоциями и осознанная смена эмоциональных состояний 	19 октября 2020 с 18:00 до 20:00	
 Типология личности по модели DISC и базовым эмоциональным состояниям, типам мышления, ценностям и локусу контроля 		
 Управление взаимоотношениями: калибровка, эмпатия, гармонизация 	21 октября 2020 с 18:00 до 20:00	
 Профилактика профессионального выгорания и антистрессовые методики 		

НАИМЕНОВАНИЕ МОДУЛЯ И ТЕМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	ZOOM-ВСТРЕЧИ	ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ
МОДУЛЬ 2: УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТОМ И ПЕРЕГОВОРЫ 38 ЧАСОВ		
ТЕМА 1: УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТОМ		
Теория конфликта: причины и стадии Стратегии поведения в конфликте по модели Томаса-Килманна Работа с конфликтом: поле конфликта и карта конфликта	28 октября 2020 с 18:00 до 20:00	
Управление сложными взаимоотношениями Вербальные техники работы с конфликтом, эхо-техника Работа с агрессией и техники регуляции эмоционального поля взаимодейсвия	2 ноября 2020 с 18:00 до 20:00	13-14-15 НОЯБРЯ 2020 С 10:00 ДО 18:00
ТЕМА 2: ПЕРЕГОВОРЫ (БАЗОВЫЙ УРОВЕНЬ)		
 Стили ведения переговоров Управление переговорами: повестка, тайминг, протоколирование Исследование интересов и потребностей сторон Позиционный торг и интегративный подход через создание ценности 	9 ноября 2020 с 18:00 до 20:00	
НАИМЕНОВАНИЕ МОДУЛЯ И ТЕМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	ZOOM-ВСТРЕЧИ	ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ
МОДУЛЬ 3: МЕДИАЦИЯ (БАЗОВЫЙ УРОВЕНЬ) I 39 ЧАСОВ		
Медиация как альтернативный метод разрешения споров		
Медиация как междисциплинарная область Принципы и инструменты медиации Медиатор: роль, функции, зона ответственности, табу Подготовка к процедуре медиации и заключение соглашения о проведении процедуры медиации Процедура медиации: стадии медиации и задачи медиатора	23 ноября 2020 с 18:00 до 20:00	11-12-13
на каждой стадии Выход из медиации и результат медиации		ДЕКАБРЯ 2020
Правила составления медиативного соглашения		С 10:00 ДО 18:00
Удостоверение медиативного соглашения у нотариуса	30 ноября 2020 с 18:00 до 20:00	
Особенности онлайн-медиации		
Продвижение медиации и этические нормы в медиации Правовое регулирование работы медиатора. Документооборот медиатора. Налогообложение		