

9 шагов к успешному выступлению

| 1 | ЗАДАЙТЕ ПРАВИЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ | - ЗАЧЕМ ЭТО ВАМ? - ДЛЯ КОГО ЭТО? - ЗАЧЕМ ЭТО ИМ? | Задавая правильные вопросы, вы сможете лучше понять, каким должно быть ваше выступление, чтобы понравиться аудитории и привести вас к нужному результату. |
|---|--|--|--|
| 2 | ОПРЕДЕЛИТЕСЬ С ТЕМОЙ | ЗАЧЕМ ЭТО ВАМ? ЭТО ИМ? | Когда поймёте чего хотите вы и ваша аудитория, подберите и сформулируйте тему, которая отвечает этим желаниям. |
| 3 | СДЕЛАЙТЕ СЦЕНАРНЫЙ ПЛАН | - КОНТЕКСТ - ПРОБЛЕМА - УСИЛЕНИЕ - РЕШЕНИЕ | Помните, что без должного освещения проблемы ваше решение никому не нужно. Не забывайте про вступление и заключение и никаких «спасибо за внимание». |
| 4 | ПРЕДСТАВЬТЕ СЛАЙДЫ, КАК БИЛБОРДЫ | ОСТАВЛЯЙТЕ САМОЕ НУЖНОЕ | Когда делаете слайд, представьте, что заказывает рекламный щит на оживленной трассе. Ваша аудитория мчит мимо на огромной скорости и разглядит не всё. |
| 5 | УБЕРИТЕ ЛИШНЕЕ СО СЛАЙДОВ | 25 слов | Оптимальное количество слов на слайде по данным компании SlideShare. При этом помните, что слайды для демонстрации и пересылки могут очень отличаться. |
| 6 | СОБЛЮДАЙТЕ ПРАВИЛА «ТРЁХ» | ШРИФТА З ЦВЕТА ТРЕТИ | Слайд будет выглядеть аккуратнее, если всё использовать в меру. Помните о композиции: самый простой способ - разделить слайд на 3 равных части. |
| 7 | РЕПЕТИРУЙТЕ БОЛЬШЕ | | Количество репетиций обратно пропорцио- нально уровню волнения и прямо пропор- ционально качеству вашего выступления. Расскажите презентацию стулу. |
| 8 | ЗАБОТЬТЕСЬ О ВАШЕЙ АУДИТОРИИ | | Помните, что аудитория ценит вашу искреннюю заботу, потому убедитесь, что вы даёте им именно то, что нужно. А больше всего все ценят своё время. |
| 9 | СТАНОВИТЕСЬ ЛУЧШЕ | S S + L A | Постоянно совершенствуйте ваши навыки самостоятельно, с тренером или в группе. Выберите подходящий для вариант на softskillslawacademy.com/services/training.html |