Khảo sát hệ thống

Khảo sát sơ bộ:

Mục tiêu, phương pháp, đối tượng khảo sát, kết quả sơ bộ, các tài liệu thu thập được

Mục tiêu

Tài liệu đặc tả yêu cầu phần mềm này mô tả các yêu cầu về chức năng và yêu cầu về thực thi của hệ thống website bán quần áo Canifa. Từ tài liệu đặc tả này, chúng ta có thể dễ dàng đi tới các giai đoạn tiếp theo của quy trình phát triển phần mềm.

Hệ thống cho phép khách hàng cũng như người quản trị tương tác với hệ thống qua giao diện web thân thiện và dễ dàng sử dụng, khách hàng có thể xem thông tin của quần áo, chọn thể loại, đặt mua quần áo và cách thức thanh toán. Ngoài ra hệ thống còn cung cấp khả năng bảo mật cao.

Phương pháp

- Phỏng vấn
- Phiếu điều tra

| Phiếu điều tra khách hàng của CANIFA |
|---|
| 1. Bạn biết đến Website CANIFA thông qua đâu? Bạn bè, người thân Quảng cáo trên các trang mạng xã hội Quảng cáo trên các áp phích Trên Tivi |
| 2. Bạn thuộc lửa tuổi nào? Dưới 15 tuổi Từ 15 tuổi đến 20 tuổi Từ 20 tuổi đến 30 tuổi Trên 30 tuổi |
| 3. Nghể nghiệp của bạn là gì? Học sinh Sinh viên Nhân viên văn phòng Nông dân |

| 4. Bạn hay mua dòng sản phẩm nào? |
|---|
| Áo phông |
| ○ Áo nỉ |
| Váy mẹ và bé |
| ○ Khác |
| |
| 5. Bạn hay mua sản phẩm trong tẩm giá nào? |
| ☐ Dưới 200.000 VNĐ |
| 200.000 VNÐ - 300.000 VNÐ |
| 300.000 VNÐ - 400.000 VNÐ |
| Trên 400.000 VNĐ |
| |
| 6. Bạn thường dùng phương thức thanh toán ? |
| ◯ Tiền mặt |
| Tài khoản ngân hàng |
| ○ VISA |
| ○ Nø |
| |
| 7. Bạn thấy chất lượng sản phẩm của Website CANIFA như thế nào? |
| ○ Kém |
| Bình thường |
| ○ Tốt |
| |
| |
| |
| |

| 8. Bạn thường chọn thiết bị gì để đặt hàng? |
|---|
| Diện thoại |
| Máy tính |
| Laptop |
| Máy tính bảng |
| |
| 9. Bạn có gặp khó khăn gì khi đặt hàng trên Website CANIFA không? |
| Văn bản trả lời dài |
| |
| 10. Bạn có góp ý gì cho Website để bên công ty sẽ cải thiện? |
| Văn bản trả lời dài |
| |
| |

Đối tượng khảo sát

· Khách hàng:

- là người có yêu cầu về tư vấn về các sản phẩm mình sẽ mua như giá cả, chất lượn sản phẩm, các ưu đãi khi mua sản phẩm, có được đổi trả hàng khi sử dụng sản phẩm hay không và thời gian có thể đổi trả hàng tối đa bao lâu (nếu có), các phương thức thanh toán và vận chuyển khi mua sản phẩm.
- Vai trò của khách hàng: Có vai trò quan trọng trong hệ thống, là người trực tiếp trải nghiệm các tính năng, dịch vụ, sự kiện của cửa hàng và trang web đồng thời càng nhiều khách hàng
 thì càng thu được nhiều lợi nhuận

Nhân viên bán hàng:

- Là người có nhiệm vụ tư vấn cho khách hàng về sản phẩm mà khách hàng yêu cầu, tư vấn về giá cả, các dịch vụ ưu đãi của cửa hàng. Khi phục vụ cần có thái độ lịch sự, lễ phép và tuyệt đối không được tỏ ra khó chịu khi khách hỏi nhiều vấn đề nhưng không mua đồ.
- Vai trò của nhân viên bán hàng: có một vai trò quan trọng là một yếu tố giúp cho việc sản phẩm có được khách hàng mua hay không. Khi khách hàng được những thắc mắc của khách hàng điều này sẽ tạo cảm giác vui vẻ hơn, cởi mở hơn cho khách hàng và đặc biệt sẽ tạo được lòng tin cho khách hàng về sản phẩm.

• Nhân viên quản lý:

- Là người có nhiệm vụ quản lý, giám sát nhân viên bán hàng về cách thức bán hàng, thời gian làm việc của nhân viên (làm bao tiếng, có đi làm muộn hay không), trong lúc làm việc có tập trung, chú ý hay không và đề xuất các hình thức khen thưởng và sử phạt nhân viên để nhân viên có tinh thần, thái độ làm việc tốt hơn.
- Vài trò của quản lý: Có vai trò quan trọng giúp quản lí nhân viên của hệ thống, hệ thống phải có sản phẩm tốt và nhân viên tốt thì mới có nhiều khách hàng đến với hệ thống.

Kết quả sơ bộ

Thương hiệu canifa được ra đời vào năm 2001 là thương hiệu chính trực thuộc Công ty cổ phần thương mại và dịch vụ Hoàng Dương hoạt động trong lĩnh vực sản xuất thời trang xuất khẩu với các sản phẩm chủ yếu làm từ lên và sợi, thương hiệu canifa ra đời nhằm khai thác nhu cầu đang tăng lên của thị trường nội địa bằng các dòng sản phẩm len sợi với mẫu mã phong phú và chất lượng cao, sự ra đời này đã trở thành một cột mốc quan trong của doanh nghiệp Việt Nam trong lĩnh vực thời trang.

Trụ sở chính: Số 688, Đường Quang Trung, Phường La Khê, Quận Hà Đông, Hà Nội, Việt Nam.

Lịch sử hình thành và phát triển:

- $\circ~$ Ngày 23/8/1997 Thành lập công ty TNHH Hoàng Dương
- Ra đời thương hiệu thời trang CANIFA vào năm 2001.
- o Xây dựng nhà máy Hoàng Dương Hưng Yên vào năm 2002.
- o Năm 2004, Chương trình Hơi ấm mùa đông lần đầu tiên được khởi xướng bởi một nhóm các nhân viên, mở đầu cho các chương trình thiện nguyện sau này.
- Năm 2012, Ra đời cửa hàng bán lẻ "flagship store" đầu tiên của Canifa tại 181 Giảng Võ, Hà Nội. Chính thức chuyển đối từ mô hình kinh doanh đại lý sang chuỗi bán lẻ hiện đại.
 Thành lập chi nhánh Canifa HCM.
- Canifa là thương hiệu thời trang đầu tiên ở Việt Nam nhận được chứng chỉ Woolmark Tổ chức uy tín nhất thế giới về phát triển và kiểm soát chất lượng len lông cừu vào năm 2014.
- o Năm 2016 ONOFF sáp nhập vào Canifa sau 10 năm hoạt động.
- Năm 2019 Tổ hợp xanh Canifa Văn Giang đi vào hoạt động, nhận được chứng chỉ LEED, tiêu chuẩn quốc tế về kiến trúc xanh.

Chứng nhận và chất lượng:

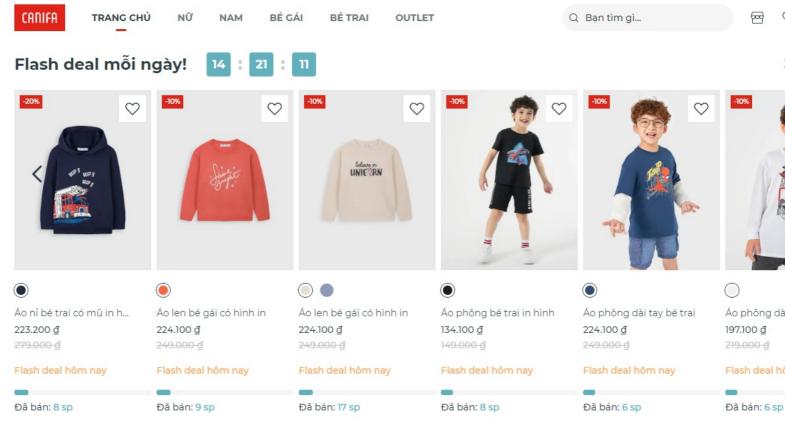
- o Canifa thiết lập hệ thống tiêu chuẩn chất lượng quốc tế áp dụng lên tất cả các quy trình quản lý và kiểm soát chất lượng.
- Sản phẩm Canifa đạt tiêu chuẩn Oeko Tex 100 được kiểm định về độ an toàn cho làn da của người sử dụng.
- Và năm 2016, CANIFA tự hào đã đạt được chứng chỉ an toàn cấp độ cao nhất với dòng sản phẩm dành cho trẻ sơ sinh.
- o Với mong muốn mang đến sản phẩm chất lượng cho người Việt, CANIFA liên kết cùng tập đoàn Cotton USA mang đến nguyên liệu chất lượng Quốc tế cho người Việt.
- Là đối tác chiến lược với tập đoàn quốc tế Disney tại Việt Nam.
- Từ 2014, CANIFA là nhãn hiệu Việt Nam đầu tiên vượt qua các tiêu chuẩn khắt khe của Woolmark để nhận được 02 chứng chỉ Quốc tế danh giá nhất dành cho sản phẩm len lông cửu là Woolmark và Woolmark Blend.
- AWTA Ltd (Australian Wool Testing Authority) Trung tâm kiểm soát chất lượng len lông cừu lớn nhất thế giới đã chính thức cấp chứng chỉ cho sản phẩm của CANIFA.

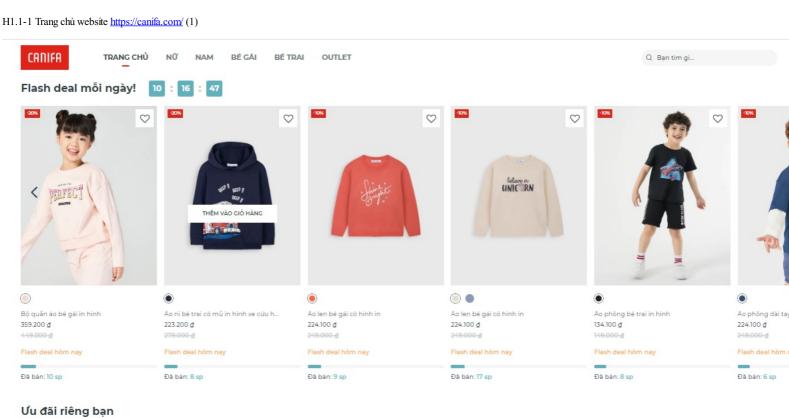
Hoạt động cộng đồng:

- Hơi ấm mùa đông: Được khởi xướng bởi nhân viên Canifa, hành trình Hơi ấm mùa đông là hành trình của hàng ngàn tấm áo ấm đến với các em nhỏ vùng cao cho mùa đông bót khắc nghiệt. 2019 - năm thứ 15, Canifa sẽ viết tiếp hành trình bằng 15,000 tấm áo, cùng với cộng đồng để trao tận tay từng em nhỏ.
- o Giọt máu hồng: Từ 2014, Hoạt động hiến máu nhân đạo được Canifa tổ chức định kỳ hàng năm, thu hút đông đảo CBNV tham gia, đóng góp hàng ngàn đơn vị máu cho hoạt động cứu trợ của Viện huyết học và truyền máu Trung ương.
- o Áo mới cho hành tinh xanh: Từ việc bớt sử dụng một chiếc ống hút nhựa cho đến trồng thêm một cây xanh. Mỗi năm, hàng trăm mầm xanh sẽ được chính tay các bạn nhỏ là con em cán bộ nhân viên trong công ty vun trồng.

Các tài liệu thu thập được

• Trang chủ







Danh sách sản phẩm:



TRANG CHỦ

NỮ

NAM

BÉ GÁI

BÉ TRAI

OUTLET

Q Bạn tìm gì...





Danh mục sản phẩm











Áo nỉ

Áo nỉ nữ có mũ

Áo khoác gió

Bộ mặc nhà

Áo mặc r



H1.1-3 Danh mục sản phẩm của nữ



TRANG CHỦ

NỮ

NAM

BÉ GÁI

BÉ TRAI

OUTLET

Q Bạn tìm gì...





Danh mục sản phẩm







Áo khoác gió



Áo nỉ



Áo nỉ có mũ



Bộ mặc nh



H1.1-4 Danh mục sản phẩm của nam



TRANG CHỦ

BÉ GÁI

BÉ TRAI

OUTLET

Q Bạn tìm gì...





Danh mục sản phẩm









Áo nỉ

Áo nỉ có mũ

Áo khoác gió

Bộ mặc nhà

Áo mặc tro

ĐỒ MẶC NHÀ BÉ GÁI











H1.1-5 Danh mục sản phẩm của bé gái



TRANG CHỦ

NŨ

NAM

BÉ GÁI

BÉ TRAI

OUTLET

Q Bạn tìm gì...





Danh mục sản phẩm







Áo khoác gió



Áo nỉ



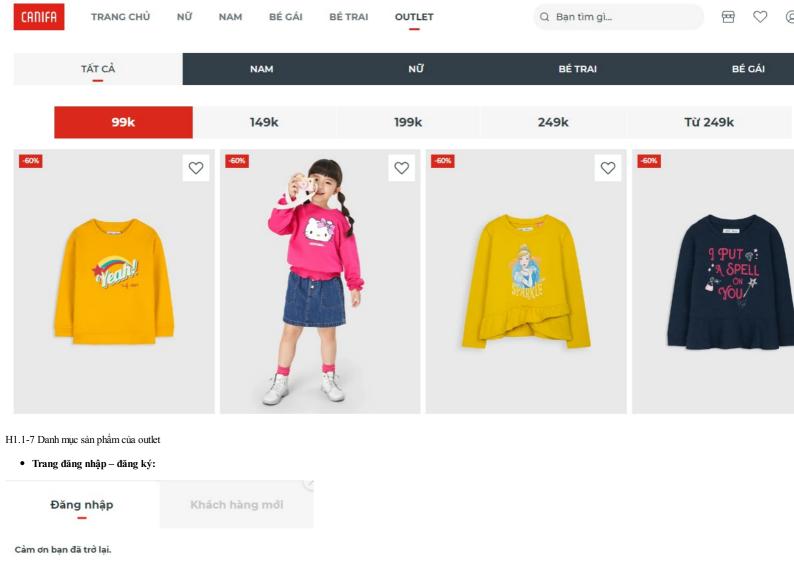
Áo nỉ có mũ



Áo mặc tro



H1.1-6 Danh mục sản phẩm của bé trai



Vui lòng nhập số điện thoại

Tiếp tục

Bằng việc chọn tiếp tục, bạn đã đồng ý với Điều khoản & Điều kiện cùng Chính sách bảo mật và chia sẻ thông tin của CANIFA

H1.1-8 Trang đăng nhập

Đăng nhập Khách hàng mới

Đăng ký để Canifa có cơ hội phục vụ bạn tốt hơn.

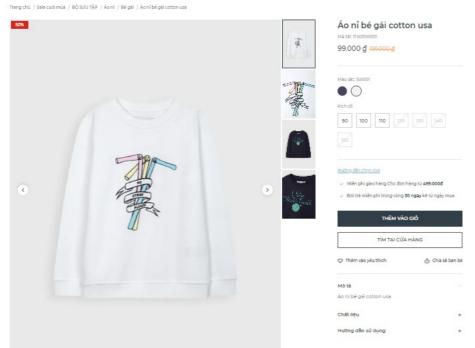
Vui lòng nhập số điện thoại

Tiếp tục

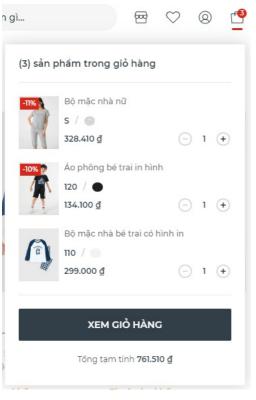
Bằng việc chọn tiếp tục, bạn đã đóng ý với Điều khoản & Điều kiện cùng Chính sách bảo mật và chia sẻ thông tin của CANIFA

H1.1-9 Trang đăng ký tài khoản mới

• Thông tin chi tiết sản phẩm – giỏ hàng



H1.1-10 Thông tin chi tiết sản phẩm



H1.1-11 Giỏ hàng

• Tài khoản:

Thông tin tài khoản

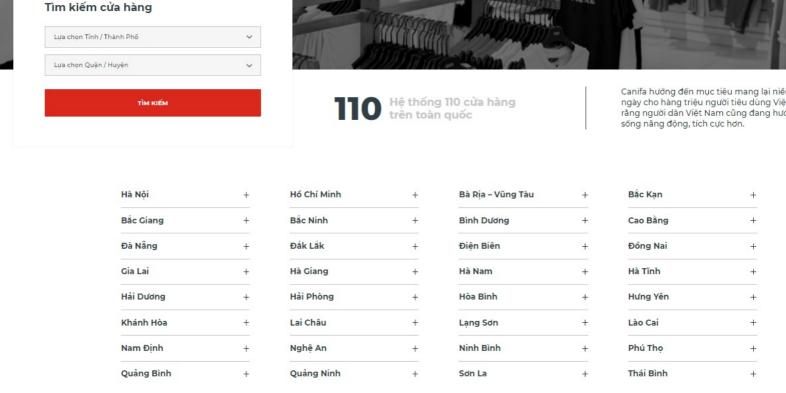
| Họ tên | | | | | |
|----------------------|-------------|-------------------|---------|----------|--|
| Đào Thảo | | | | | |
| Số điện thoại | | | | | |
| 0383652502 | | | | | |
| | | | | | |
| Email | | | | | |
| daothaocm02 | @gmail.com | i . | | | |
| | | | | | |
| nh nhật (nhập | thông tin đ | ể nhận ưu đãi sin | h nhật) | | |
| Ngày | | Tháng | | Năm sinh | |
| 17 | * | 6 | • | 2002 | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |

H1.1-12 Thông tin tài khoản

• Tìm kiếm:



H1.1-13 Tìm kiếm sản phẩm



H1.1-14 Tìm kiếm cửa hàng

• Đơn hàng: