# TDEI76 Tema 2 Val av affärssystem

Emelie Havemo emelie.havemo@liu.se



### Litteratur









Lee et al. 2003

Text Huvudpunkt

Cost/benefit Kalkylmetoder Urvalsmetod

Nestell & Olson,

chapter 5

AHP (analytic hierarchy process) som metod

Wei et al. 2005

TOE-ramverket (kontextfaktorer) Open source

Magnusson 2011

EAI (enterprise application integration) vs ERP

Empiriskt exempel

Metallföretaget

Elektronikföretag (Taiwan)

Svenska kommuner



## "Companies drastically increase their chances of success if they take their time to find the right fit and execute a proper selection process."

(Nestell & Olson, 2017, s. 71)











There are many systems, platforms, and vendors to choose from...



Challenge 1: High rate of failure

Around 50-60% of ERP implementations fail, particularly the first time around (Nestell & Olson, 2017; Technology Evaluation, 2021).

Challenge 2: ERP systems require major investments – both financial and human

About 65% of the time, the implementation costs goes 3-4 times above the budget (Technology Evaluation, 2021).

Challenge 3: A proper selection process is time-consuming

Most companies are not willing to put more than 6 months for this process (Select Hub, 20018) but it can take years to choose and implement an ERP (Nestell & Olson, 2017)



# Designvalsfrågor





#### Leverantör

Val av branschspecifika lösningar, större eller mindre aktör, och möjlighet till regional anpassning.



#### Moduler

Vilka moduler ska användas i verksamheten utifrån behoven? Finns alla moduler hos samma leverantör?



#### Paket eller egenbyggd lösning

Ska en färdigpaketerad tjänst köpas in, ska olika system byggas ihop, eller ett eget system byggas?



#### Molnlösning eller on-premise

Ska installationen ske lokalt eller som molntjänst? Vilken nivå av molntjänst (XaaS-nivå) ska användas?



#### **Open source eller proprietary**

Ska en (ofta billigare) open source-lösning köpas in och vem ska stå för underhåll av lösningen?



### Leverantörer

Leverantörer passar ofta olika storlekar på företag och hur komplex verksamheten är. De kan ex delas in i:

#### **Enterprise > 1 BUSD**

Application landscape, ERP core capabilities combinde with Best-of Breed for differentiation

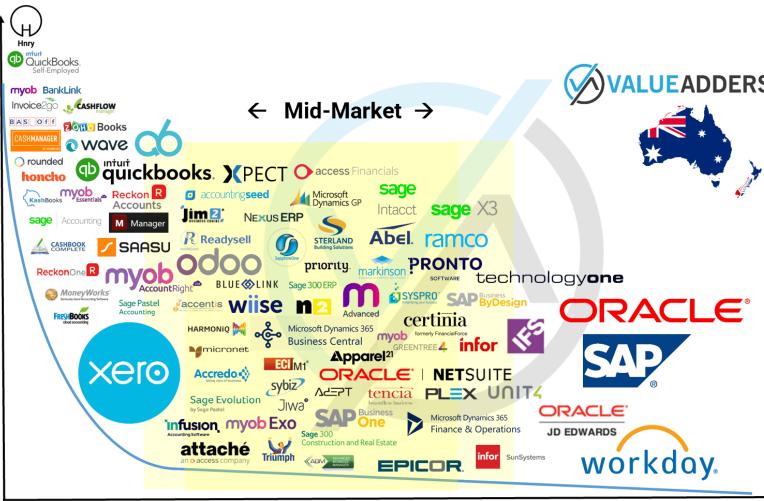
#### Mid-Market <100 MUSD

Global capability, scalability

#### Small business <100 MUSD

Packaged solutions, simple & robust





Size of Organisation (employees/turnover/complexity)



# Vi kan uppnå målet om integrering på olika sätt

Bottom up

System

System

System
A
Plattform

System
B

System
A
Plattform

System
B

System
A

IPaaS

System
A

System
A

System
A

System
A

System
A

Modul
A

Central
databas

#### **Point-to-point**

System

System

System

Separat koppling mellan system, t ex med plugins. Kan bli komplext att underhålla ("spagetti-integration")

#### Integrationsplattform

En integrationsmotor som kopplar ihop separata applikationer och system genom t ex stöd av APIer

#### iPaaS

Plattformen som molnlösning, vilket kan leda till enklare, billigare och mer överskådlig hantering

#### Affärssystem

Top down

Modul

Sammanlänkat modulbaserat, enhetligt system som utgår från en central databas



EAT

Enterprise Application Integration är en pull-orienterad metod utifrån befintliga processer och system, ofta för att enklare integrera externa system och partners

Enklare hantering än att byta ut flera eller alla system, ger möjlighet att skapa Best of Breed

Decentraliserade affärsprocesser kräver mindre BPR, vilket kan minska motstånd mot förändring.

Delvis enklare implementering, "medium"-dyrt

Kan underlätta avseende legacy systems, eller vid förvärv av företag med olika system

Kan bli komplext och dyrt att underhålla om det växer sig stort, jämfört med ett enhetligt system



**Enterprise Resource Planning** är en push-orienterad modell där ett standardiserat system som trycks ut i organisationen, ofta mer internt fokus.

Standardisering av affärsprocesser med korrekt och välorganiserad data i

Centraliserade affärsprocesser kräver mer BPR, vilket kan leda till mer motstånd mot förändring.

Tidskrävande och ofta dyr implementering

Kan kräva mindre underhåll än EAI då det är ett sammanhängande system.

Systemen kan ha låg passform med befintliga processer och innebära kostnader för anpassning

# **Teknisk plattform**On premise → SaaS

#### **Software (front end)**

Presentation layer of business application and data

#### **Platform**

Middleware, operating system, runtime environment, business suite

#### Infrastructure/hardware

Data center, servers, networking, processing

Level	What is outsourced	Suitable when?
On premise	All three layers run on premise, including applications (e.g. SAP), networks and data storage	<ul> <li>Conventional</li> <li>Large capital investment and high maintenance cost</li> <li>Non-scalable</li> <li>In-house control of ERP</li> </ul>
laaS	Infrastructure layer runs on cloud	<ul> <li>No inhouse-installation and maintenance of hardware</li> <li>Scalable processing capability</li> <li>Concerns about data security – database and data handled inhouse</li> </ul>
PaaS	Infrastructure and platform run on cloud	Most "futuristic model"
SaaS	Everything runs on cloud (portal based	<ul> <li>Startups and small businesses</li> <li>Limited customizability</li> <li>Frequent upgrades/updates</li> <li>Quickly deployable</li> <li>Pay as you use (no licensing fee)</li> <li>Scalable</li> </ul>
Hybrid	Combines on premise and SaaS	Primary landscape on premise but wants benefits of advanced SaaS products



# För- och nackdelar med molnlösningar

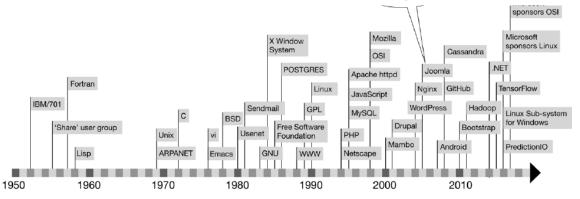
High Cost of Easy to Data Ownership Scalability service transition processing changes use availability failure Computing Supply chain No issues with Simple drag and Giving up control Focus on user capacity on improvements system availability drop interface to third party acceptance demand (quality of service providers Better real-time No-code approach **End-user training** can be an issue) Add or remve data availability Data ownership Better access to Management Need to consider modules and issues Data processing reports support in the system users via data lakes design stage Communication



# Open source software (OSS) kan leda till minskade kostnader, skalbarhet och fler anpassningsmöjligheter

#### OSS i företag och kommuner – möjliga fördelar

- Tillgänglig källkod kan ses som en demokratisk fördel
- Kostnader skulle kunna vara lägre (eller gratis) kan vara en fördel för kommuner med begränsad budget
- Mindre risk för inlåsning hos systemleverantörer
- Dra nytta av "OSS culture" värderingar om delad kunskap, samarbete, immateriella rättigheter, kreativitet



#### Påverkande faktorer i de svenska kommunerna

т	<ul> <li>Immature product for the target group</li> <li>Preference for standardized integration</li> <li>Absence of license fees</li> <li>Freedom from vendors</li> </ul>	(-) (-) (+) (+)
0	<ul> <li>Satisfaction with current ERP system</li> <li>Earlier negative experience of OSS</li> <li>Lack of internal resources for development</li> </ul>	(-) (-) (-)
E	<ul> <li>Closed standards of proprietary software</li> <li>Collaboration between municipalities</li> <li>Lack of external (and internal) expertise</li> </ul>	(-) (-)

→ Kommunerna införde inte OSS



# **Cost-benefit-analys**

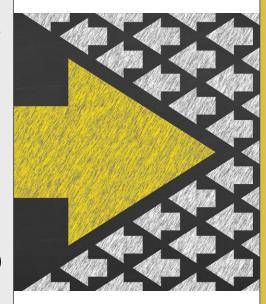
Beslutsregel: Välj systemet med mest nytta i relation till kostnaderna.

(Men: det kan vara svårt att uppskatta både kostnader och fördelar, speciellt på lång sikt)

#### Kostnader

TCO (total cost of ownership) avser kostnader för att implementera och använda systemet. Kalkylering: ex NPV (nettonuvärde), payback.

- Licenskostnad
- Kostnad för systemintegrationer och anpassning av systemet (även lång sikt)
- Implementeringskostad (t ex konsulter, BPR, datamigrering, projektledning)
- Plattformskostnad (och ev. uppgradering)
- Underhåll och säkerhet
- Utbildningskostnader



#### **Nytta**

Nyttan som systemet bidrar till i verksamheten på kort och lång sikt.

- Operativa fördelar: Mer effektiva processer, automation, lägre kostnad för IT och administration
- Strategiska fördelar: Indirekta vinster genom att kunna utföra strategin mer effektivt, stärkt beslutsfattande
- Konkurrensfördel: Bättre kundservice, merförsäljning, stärkt erbjudande



# Effekter – vilken nytta kan affärssystemet ge?

#### Fördelar per funktion (Shang & Seddon

- Operational benefits

  Nytta från automation och processutveckling
- Managerial benefits
  Bättre planering och resurshantering, samt
  överblick över finansiell prestation
- 3 Strategic benefits
  Stöd till tillväxt och stärkt konkurrensfördel
- IT infrastructural benefits
  Besparing pga minskad kostnad för underhåll
- Organizational benefitsNya arbetsmetoder och "empowered staff2

Fördelar per kategorier i Balanced scorecard (Velcu)

#### **Internal process**

- Streamlined, automated, transparent processes
- Shorter process cycle times
- Improved service time in accounting tasks
- · Economies of scale

#### **Customers**

- Better customer invoice accuracy
- Improved customer service
- Faster response to business change

#### **Financial benefits**

- Lower selling and administrative costs
- Lower headcount costs
- Maintained profit margins
- Improved "other" efficiency benefit



### När ska vi mäta effekterna?

Beroende på när i tiden vi mäter effekterna av implementeringen så förändras vårt mått på vad som räknas som framgång då vi baserar bedömningen av effekter på olika mätkriterier.











#### The project phase

Focusing on the project activities and whether the implementation project was on time and budget.

Relevant effect metrics:

- project cost
- completion time
- customer satisfaction
- system functionality

#### The shakedown phase

Post-implementation phase as the firm goes through the learning and adjustment period.

Relevant effect metrics:

 Business process improvements such as lead time, service time, utilization

#### Onward and upward phase

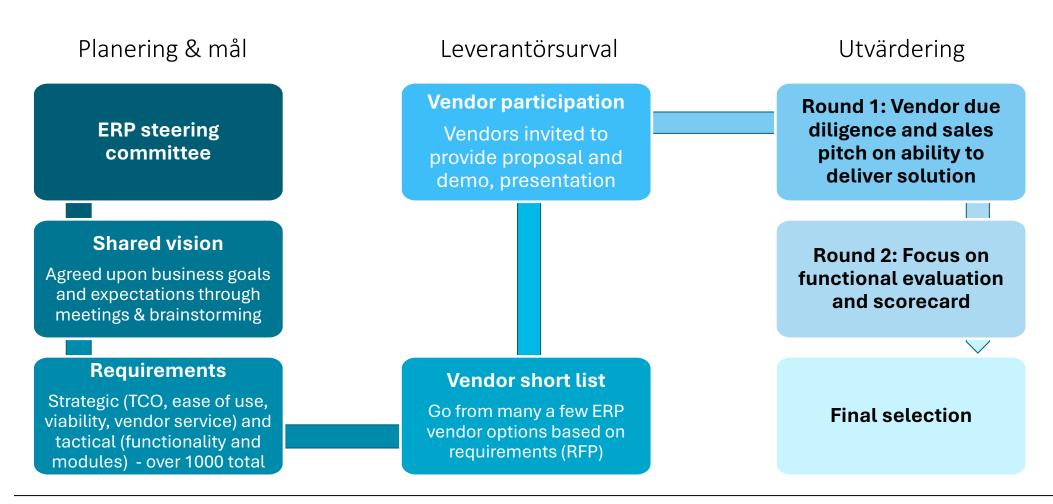
Measurements focusing on effects once most of the expected benefits have been realized.

Relevant effect metrics:

- economic benefits
- improved business practices
- Improved decision making



# Processteg i Nestell & Olsons case: Val av leverantör





# **AHP (Analytic Hierarchy Process) som beslutsmetod**

"The AHP method directs how to determine the priority of a set of alternatives and the relative importance of attributes in a multiple-criteria decision-making problem" (Wei, et al., 2005, p. 48)

Wei, et al. (2005) utvecklar en strukturerad metod baserat på AHP för att välja ut ett affärssystem. I metoden måste företaget prioritera mellan faktorer utifrån strategiska mål och tekniska behov för att hitta rätt system.

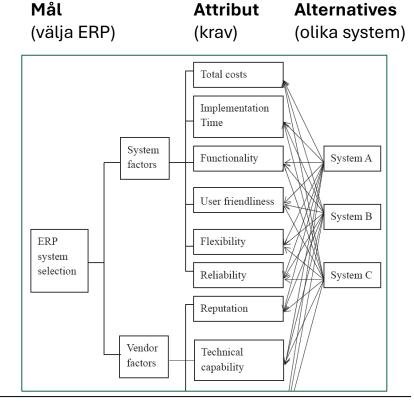
#### AHP-approachen:

- 1. Identifiera målen (målområden och medel systemfunktioner)
- 2. Välj krav och prioritera mellan dem (parvis jämförande viktning)
- 3. Avgör hur alternativens egenskaper matchar attributen/kraven
- 4. Välj alternativet med bäst utfall på kravet

Risker? AHP bygger på värdering och prioritering av alternativ – kan ge överdriven tilltro till siffror som underlag för korrekta beslut?



Tips: För exempel på användning av AHP i beslutscase finns många videos på t ex Youtube





# Exempel på målkategorier (från metallcaset i Wei et al.)

Systemfaktorer



# Kostnad och budget

Pris

Kostnad för underhåll

Konsulter

Infrastruktur

Projekttid



#### **Funktionalitet**

Rätt moduler
Stöd för språk
och valutor
Säkerhet och
behörigheter
Användbarhet

Lätt att lära sig



#### **Flexibilitet**

Uppgradering
Kan integreras
Kan anpassas
Stabilitet
Inlåsningseffekt
Backup



# Leverantörens rykte

Storlek

Finansiella resurser

Marknadsandel

Långsiktighet





# Leverantörens förmågor

R&D-förmågor

Teknisk support

**Implementering** 

Tillgängliga resurser

Domänkunskap



#### Service

Garantier

Konsulter

Utbildning

Snabbhet i service

Smidiga lösningar

Källa: Wei et al. (2005)



# **ERP Selection process with AHP in the Taiwanese firm**

1. Form a
project team
and collect
information
about vendors
and systems

2. Identify ERP system characteristics

3. Construct a structure of objectives

4. Extract the attributes for evaluating ERP systems from the structure of objectives

5. Filter out unqualified vendors (in relation to requirements)

6. Evaluate ERP systems using the AHP method

7. Discuss the results and make the final decision

Steering group formed from different user departments

Collectring more information on vendors (list of 20 vendors created)

Discussing goals and strategy to make sure objectives are aligned with business goals

Identifying ERP system needs

Hierarchy of several levels of fundamental objectives

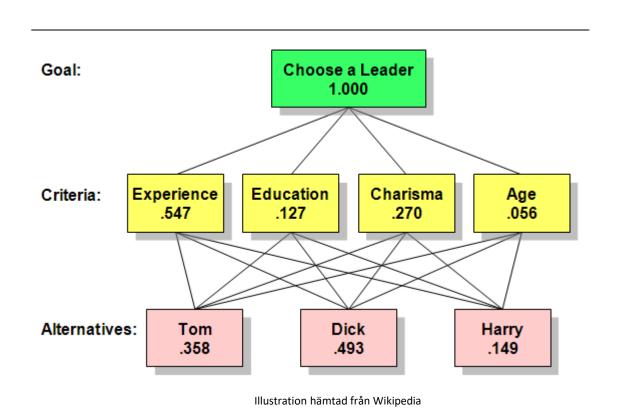
Starting at lower level to find the "means network" to achieve goals

Attributes to evaluate ERP systems discussed by representatives from different departments Preliminary screening to decide if any vendors should be excluded, resulted in vendor short list of 3 systems (ABC) Software-based pairwise comparisons of alternatives and criteria (attributes) – one per sub-goal

Check consistency and synthesise



# Förslag till dagens case – förenkla Wei et al.s genomförande (om ni testar en AHP-baserad analys)



Mål (givet): Hitta ett passande ERP

Kriterier: Välj ett par (ca 4-5) kriterier och prioritera dem (med eller utan AHP/matematisk beräkning – AI?)

Utvärdera alternativ utifrån hur väl de matchar mot de mest prioriterade alternativen (med eller utan beräkning)



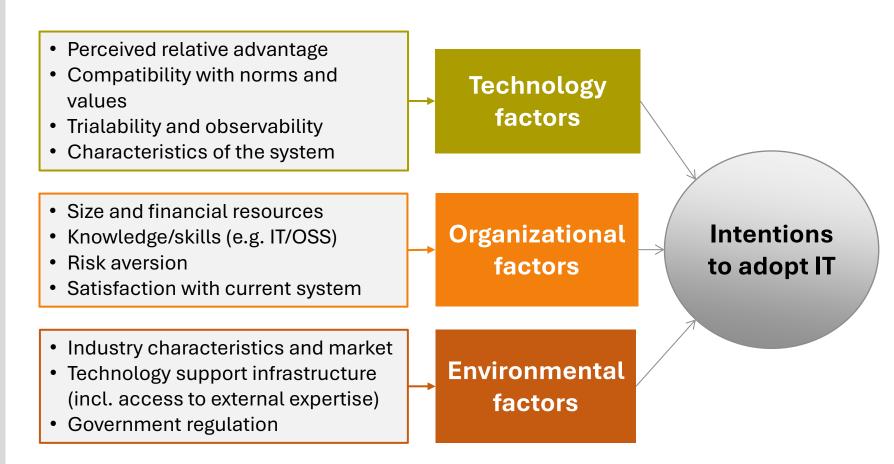
#### **TOE-ramverket**

Ramverket förekommer inom informationssystemslitteraturen och kan användas för att analysera en organisations vilja (intention to adopt) att införa ett system kan utvärderas utifrån flera faktorer:

- företaget kontext (O)
- teknikens roll (T)
- faktorer i företages miljö (E)

TOE kan jämföras med andra analysmodeller i IS-litterature, såsom TAM (technology acceptance model), som ser till en individs vilja (intention to adopt) att använda ett system beroende upplevd användbart och enkelhet att använda det. Detta kopplas till individens uppfattningar och preferenser och leder till beteenden som en följd av användning.

#### Kontextfaktorer



## Jämförelse mellan metoderna

	TOE-ramverket	AHP beslutsmodell	CBA (Kostnad vs nytta)
Approach	Qualitative	Quantitative	Quantitative
Description	Framework of Technology, Organizational and Environmental factors	Analytic Hierarchy process that identifies and ranks the firm's needs in relation to the options	Quantitative assessment of the costs and benefits of IT choice
Selection aspect	Context (internal and external perspective)	Criteria (chosen based on firm requirements)	Cost (cost versus benefit, total cost of ownership)
Role in selection	Identifying and ranking key internal and external factors that determine the choice of ERP	Numerically weighing criteria of the firm and the options to find the optimal choice	
Advantages	Holistic assessment of firm and market aspects	Easy to follow and will result in "single best option"	Considers performance aspects of IT choice
Disadvantages	Emphasis on qualitative values can make it difficult to compare the factors	Difficult to put a single numerical value and weight on qualitative aspects	Difficult to assess cost and benefits in the long term



# Emelies övergripande tolkning av processen

#### **Aim & Vision**

Involve the organization to decide where are we and where we want to go. Why do we need a (new) ERP? What are the requirements of an ERP? What is the goal?

#### Solution

Identifying options from internal and external sources to generate a list of potential systems and vendors

AHP Evaluation of criteria to optimize selection

#### TOE

**Evaluating** internal and external context affecting choice

#### Cost/benefit

Kvantitativ ekonomisk kalkyl, identifiera föroch nackdelar

#### Selection

Weighing the analyses to choose a vendor and type of ERP setup

The current state analysis involves the organization to define the needs.

Search to identify market aspects and find options to choose from later on.

The selection methods could be used alone or together to evaluate the options from multiple perspectives

The final choice of a vendor and setup is the outcome of the selection process.



# Tips: Exsitecs guide med filmer om ERP-val m.m.

# Så väljer du rätt affärssystem

I vårt tredje webinar i serien om inköp av affärssystem kommer du få ta del av leverantörens betydelse vid val av affärssystem och en kort summering av tidigare webinar.

#### Webinaret innehåller:

- · Vad är viktigt att tänka på vid köp av nytt affärssystem?
- · Finns det ett "rätt affärssystem"?
- Ett affärssystemsprojekt blir alltid större än vad leverantören estimerar?



www.exsitec.se/guide/kopa-affarssystem



### Seminariedel

- Skapa grupper i "lagom storlek"
- 2. Gå igenom diskussionsfrågorna.
  - Frågorna är underlag och stöd för att komma fram till en rekommendation. Ni behöver inte lämna in svaren på frågorna, utan de är underlag (men det kan vara bra att spara dem för er själva)
  - Titta gärna på guiderna om att välja affärssystem för lite fler praktiska tips
  - Undersök själva vad de olika föreslagna leverantörerna erbjuder
- 3. Ta fram en rekommendation på 1-3 bilder. Tips: tänk på pedagogiken
  - Svara på: Vilket system ska de välja och varför? (För/nackdelar, risker, kostnad)
- 4. Skriv upp vad ni valt för system för BSI på tavlan innan gemensamma diskussionen.

