

Document Fonctionnelle

Dans un monde où la rapidité est une des exigences incontournables pour les consommateurs, notre solution se démarque par son module d'achat de crédits Popcorn.

C'est un module innovant qui offre une nouvelle façon d'améliorer l'expérience de vos clients au cinéma. Tout en augmentant vos ventes de PopCorn et en renforçant la fidélité des clients.

- **Expérience utilisateur optimisée:** Vos clients peuvent désormais acheter du PopCorn directement depuis leur compte sur l'interface Client. Plus besoin de faire la queue pour en acheter. L'interface est conviviale et permet l'achat en quelques clics.
- **Achats flexibles:** Les clients peuvent choisir le nombre de portions de PopCorn qu'ils souhaitent acheter, en fonction de leurs besoins et de leur budget.
- **Gestion des crédits de PopCorn:** Une fois l'achat effectué, le nombre de portions de est ajouté au compte du client sous forme de crédits. Ils peuvent ensuite être utilisés pour obtenir du popcorn lors de futures visites au cinéma.
- **Traçabilité :** Chaque achat de popcorn est enregistré dans le compte du client. Les clients peuvent suivre leur nombre de portions de PopCorn restantes directement depuis leur compte.
- **Technologie QR Code :** Vos clients n'ont pas besoin de faire la queue ou de manipuler de l'argent liquide pour acheter du popcorn. Ils peuvent simplement scanner leur QR Code, et leur achat est effectué. Leur carte est directement créditée, sans n'avoir rien à faire de plus
- **Augmentation des ventes :** En offrant un moyen facile et pratique d'acheter, cette fonctionnalité peut augmenter les ventes dans votre cinéma. Elle encourage les clients à revenir, car ils savent qu'ils ont des portions de PopCorn qui doivent être utilisés.

Cette toute nouvelle façon d'acheter du PopCorn offre une expérience inégalée à vos clients tout en augmentant les ventes. Il est conçu pour améliorer l'expérience au cinéma, en minimisant le temps d'attente et en maximisant le plaisir d'aller en salle.

En investissant dans cette solution, vous favoriserez non seulement la satisfaction des clients, mais aussi la croissance de vos revenus.