

RESUMEN DE GANANCIAS Y REQUISITOS

NIVEL DE CARRERA	B	BA	BP	BE	BS	P _L P	P _L E	P _L S	OP	OE	OS	DP	DE	DS	DDP	DDE	DDS	TD
RESUMEN DE REQUISITOS																		
Puntos Personales (PP)	100	300	300	500	1,000	1,500	2,000	2,500	2,500	2,500	2,500	2,500	2,500	2,500	2,500	2,500	2,500	2,500
Puntos Grupales (PG)				1,500	2,000	4,000	7,000	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000
Puntos de Línea Descendente (PLD)									12,000	34,000	80,000	200,000	500,000	1,200,000	3,000,000	8,000,000	20,000,000	50,000,000
Líneas Activas (LA)			1	1	3	4	4	4	4	4	4	5	6	6	7	8	9	10
TÍTULOS DE PAGO REQUERIDOS						2 BA + 2 BP	2 BP + 2 BE	4 BE	2 BS + 2 PP	2 PE + 2 PS	2 PS + 2 OP	3 PS + 2 OE	4 PS + 2 OS	4 PS + 2 DP	4 PS + 1 OE + 2 DE	4 PS + 2 OS + 2 DS	4 PS + 3 DP + 2 DDP	4 PS + 4 DE + 2 DDE
RESUMEN DE GANANCIAS																		
RETRIBUCIÓN DE GENERACIÓN DE DIAMANTES PREMIER																DP G3	1%	2%
																DP G2	1%	1.5%
																DP G1	1%	1.5%
RETRIBUCIÓN POR GENERACIÓN																		
RETRIBUCIÓN CONSTRUCTOR DE EQUIPOS																		
RETRIBUCIÓN POR NIVEL																		
INCENTIVO DE INICIO RÁPIDO 2º NIVEL																		
RETRIBUCIÓN DE INICIO RÁPIDO																		
NIVEL DE CARRERA	B	BA	BP	BE	BS	P _L P	P _L E	P _L S	OP	OE	OS	DP	DE	DS	DDP	DDE	DDS	TD
Ahora presentar a nuevos empresarios te facilita subir de Nivel de Carrera, porque puedes apoyarte en los Puntos de tu Red de Presentados (con tus nuevos inscritos de 1º y 2º Nivel durante sus primeros 90 días). Mientras tengas 500 Puntos Personales, de Bronce Supreme en adelante. Si alguno de tus empresarios logra el 40% de descuento, a partir de esa fecha, sus Puntos no te contarán.																		

GANANCIAS

- » **GANANCIAS:** Suma de dinero que corresponde al Empresario Omnilife, generada por diferentes retribuciones, conforme al volumen de compra que realizan sus presentados que forman parte de su Red de Distribución, así como sus clientes preferentes. Pueden ser generadas de las siguientes formas:
- » **RETRIBUCIÓN MENUDEO:** Se deriva del Menudeo referenciado y consiste en el pago de la diferencia entre el precio sugerido que pagó tu cliente preferente y el precio con el descuento que te corresponde.

- » **RETRIBUCIÓN DE INICIO RÁPIDO:** Consiste en el pago del 10% sobre las compras realizadas por tus presentados directos durante los primeros 90 días a partir de su fecha de ingreso.
- » **RETRIBUCIÓN POR NIVEL:** Este oscila entre 4% y 10% sobre el volumen de compras que generen hasta tres niveles de su red, de acuerdo al Nivel de Pago que le corresponda.
- » **RETRIBUCIÓN CONSTRUCTOR DE EQUIPOS:** Equivale al 2%, este se genera a partir del volumen de compras del cuarto nivel realizadas por todas sus líneas en las que exista un Empresario con Nivel de Pago Plata Premier o Nivel de Pago superior. Se pagan sobre un máximo de hasta tres generaciones. Se exceptúan de pago las siguientes líneas:

- Las que tengan un Empresario con Nivel de Pago superior al tuyo.
- De la que se generen Retribución por Generación.
- » **RETRIBUCIÓN POR GENERACIÓN:** Este oscila entre 2% y 5% sobre el volumen de compras que generen hasta seis generaciones de tu red.
- » **RETRIBUCIÓN POR GENERACIÓN DE DIAMANTES PREMIER:** Este oscila entre 1% y 2% sobre el volumen de compras que generen hasta tres generaciones de Diamante Premier, de acuerdo con el Nivel de Pago que le corresponda.

QUEDA Estrictamente PROHIBIDO MODIFICAR, REPRODUCIR, PUBLICAR, ALTERAR TOTAL O PARCIALMENTE LA INFORMACIÓN INCLUIDA EN ESTE DOCUMENTO SIN LA AUTORIZACIÓN EXPRESA DE OMNILIFE

PLAN DE COMPENSACIÓN

FEBRERO 2019

OMNILIFE

GENTE QUE CUIDA A LA GENTE

f omnilifeoficial

@omnilife

omnilifeoficial

omnilife.com

USA Y COMPARTE

ESCALA FIJA DE DESCUENTOS

PUNTOS PERSONALES	DESCUENTO
0-499	20%
500-999	25%
1,000-1,999	30%
2,000 en adelante	35%
4,000*	40%

* Aplican reglas especiales

Los descuentos del 25% al 35% se otorgarán conforme se completen los Puntos solicitados en la Escala Fija de Descuentos, los cuales pueden ser Personales y de Red de hasta 3 niveles que no tenga el 40% de descuento. El 40% se otorgará en el pedido inmediato posterior de haber cumplido con el puntaje.

¿CÓMO LOGRAR EL 40%?

1er MES	2do MES
4,000 PP	Alcanzaste el 40%
1,000 PP	3,000 PP
2,000 PP	2,000 PP
3,000 PP	1,000 PP

Reglas especiales 40%:

Completar 4,000 Puntos Personales en un lapso no mayor a 2 periodos mensuales consecutivos. En cada Periodo Mensual solo se considerarán múltiplos de mil.

¿CÓMO LOGRAR EL 40% CON PUNTOS PERSONALES Y DE RED?

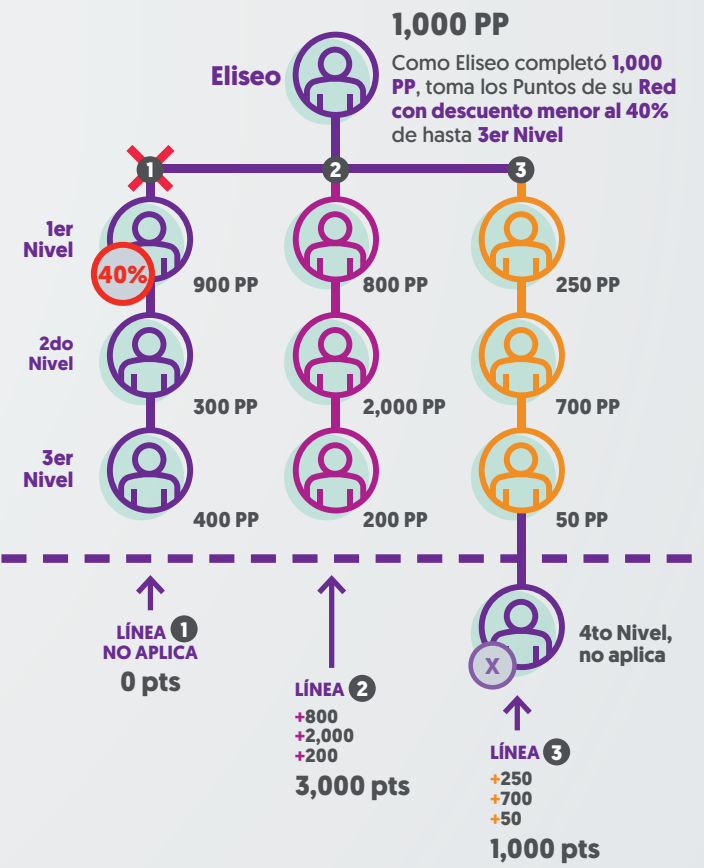
REGLAS ESPECIALES 40%:

- Completar 4,000 Puntos en un lapso no mayor a 2 periodos mensuales consecutivos.
- En cada Periodo Mensual solo se considerarán múltiplos de mil.
- Solo se pueden tomar los Puntos de los Empresarios de tu Red que no tengan el 40% de descuento o que no dependan de alguien que lo tenga.
- Se considerarán los Puntos de hasta tres niveles de Línea Descendente.
- En cada Periodo Mensual deberás completar por lo menos 500 Puntos Personales.
- Si completas de 500 a 999 Puntos Personales en un Periodo Mensual, podrás tomar los Puntos de tu Red que sean menores de 1,000 Puntos y los excedentes de múltiplos de 1,000 de cada una de tus líneas de hasta tres niveles para que con estos puedas completar otros múltiplos de 1,000 con tus Puntos Personales.
- Si completas 1,000 Puntos Personales en el Periodo Mensual, puedes tomar los Puntos de tu Red hasta tres niveles (que no tengan el 40% o que no dependan de alguien que lo tenga)

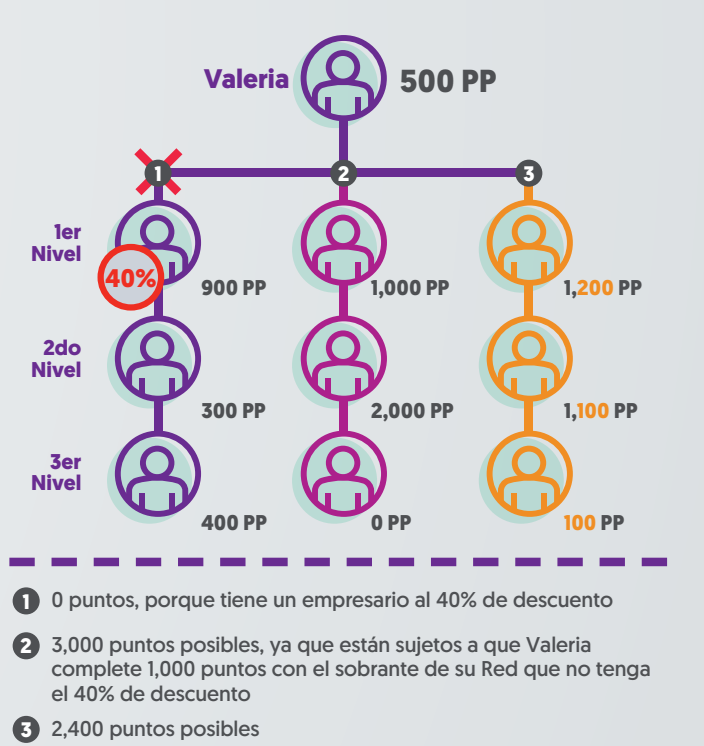
¿CÓMO CONSERVAR EL 40% DE DESCUENTO?

Una vez que alcanzas el 40% este tendrá una vigencia de doce meses, para conservarlo deberás completar anualmente 1,500 puntos personales. El puntaje podrás realizarlo a partir del mes posterior a haber completado el puntaje para lograr el 40% y durante 11 meses más. En caso de no completar los 1,500 puntos personales en el plazo anteriormente descrito tu descuento cambiará al 35% a partir del primer día del mes 13. En caso de que bajes al 35% de descuento tienes la opción de calificar nuevamente al 40% cumpliendo con los requisitos establecidos.

EJEMPLO 1



EJEMPLO 2



Revisa el Plan de Compensación completo en WWW.OMNILIFE.COM y ¡no te quedes atrás!

TÉRMINOS GENERALES

- » **EMPRESARIO BRONCE** Te conviertes en Empresario Bronce cuando realizas mensualmente de 100 a 299 puntos personales.
- » **BRONCE ACTIVO** Te conviertes en Empresario Bronce Activo cuando realizas mensualmente 300 puntos personales o más.
- » **LÍNEA** Es aquella que se construye cuando presentas de forma directa a otro Empresario, quien a su vez presenta a otro Empresario y así sucesivamente.
- » **LÍNEA ACTIVA** Es aquella Línea en la que por lo menos un presentado que la integra o forma parte de ella, completa 300 puntos personales o más al mes.

- » **PUNTOS** Es el valor en número que asigna Omnilife a cada uno de sus productos.
- » **PUNTOS PERSONALES (PP)** Es el total de puntos que genera cada Empresario de forma individual al comprar productos Omnilife.
- » **PUNTOS GRUPALES (PG)** Son los puntos generados mensualmente por tu Red, hasta donde se encuentre el Primer Empresario con Nivel de Carrera Plata Supreme o nivel superior (esto no incluye tus puntos personales).
- » **PUNTOS GRUPALES DE CONCURSOS (PGC)** Son los puntos generados por tu Red, hasta donde se encuentre el Primer Empresario con el 40% de descuento (esto no incluye tus puntos personales).
- » **PUNTOS DE LÍNEA DESCENDENTE (PLD)** Es el volumen de puntos generados mensualmente por tu Red, sin restricciones de niveles (esto no incluye tus Puntos Personales).

- » **NIVEL DE CARRERA (NC)** Es el título más alto que has alcanzado como Empresario.
- » **NIVEL DE PAGO (NP)** Se determina mensualmente de acuerdo con los requisitos cumplidos y puede ser diferente a tu Nivel de Carrera, es sobre el cual Omnilife realiza el pago de las Ganancias.
Ejemplo: puedes tener como Nivel de Carrera Diamante Supreme, pero estar en Nivel Pago como Diamante Premier.
- » **PERIODO CALENDARIO** Comprende del día primero al día último de cada mes calendario.
- » **CIERRE DE PERIODO** Es el día último de cada mes calendario.
- » **GENERACIÓN** Se integra por los Empresarios que componen cada una de tus líneas; esta comienza a partir de que la integre un Empresario con Nivel de Pago o Nivel de Carrera Plata Supreme o Superior, y termina cuando se encuentra a otro Empresario con Nivel de Pago o Nivel de Carrera Plata Supreme o superior, y así sucesivamente.

- » **GENERACIÓN DE DIAMANTE PREMIER** Se integra por los Empresarios que forman cada una de tus líneas y comienzan a partir de que la integre un Empresario con Nivel de Pago o Nivel de Carrera Diamante Premier o Superior, y termina cuando se encuentra a otro Empresario con Nivel de Pago o Nivel de Carrera Diamante Premier o superior, y así sucesivamente.
- » **VALOR DE RETRIBUCIÓN** Es la cantidad sobre la cual se calculan las ganancias y se determina restando al precio de lista el descuento que se alcanzó en cada pedido durante el periodo mensual.
- » **PRODUCTO DE RETRIBUCIÓN LIMITADO** Aquellos que por diferentes características y circunstancias limitan de alguna forma las retribuciones que comúnmente los productos generan. Estos productos única y exclusivamente generan ganancias en la Retribución por Nivel, y con la limitante que sólo pagan el primero y sobre un valor de Retribución del 60%.