

O funcionamento do processo de compra on line de um site de e-commerce.

finalizar a venda antes que o cliente pense melhor e volte atrás, mas para ir ao pagamento é necessário um cadastro.

peça apenas as informações necessárias para gerar a nota fiscal e de contato.

atrair a atenção e despertar o interesse em algo específico por meio de um conteúdo ou página interessante

é preciso ter um bom ranqueamento no Google e preços competitivos.

Com um pós-venda bem feito, você se destaca no mercado e encanta seus clientes,

<https://ajuda.wellcommerce.com.br/base-de-conhecimento/como-funciona-o-processo-de-compra-online-2/>

O design de loja virtual, a organização dos produtos, a qualidade das imagens e as descrições detalhadas são vitais.

Informações transparentes sobre preços, disponibilidade, especificações e avaliações genuínas de outros consumidores auxiliam o consumidor na confirmação de compra bem detalhada, fornecendo todas as informações relevantes do pedido, estabelece um sentimento de satisfação e alívio. cliente a fazer uma escolha informada.

<https://www.locaweb.com.br/blog/produtos/loja-virtual/o-que-e-ecommerce/>