

融钰集团股份有限公司

关于对深圳证券交易所关注函回复的公告

深圳证券交易所：

融钰集团股份有限公司（以下简称“融钰集团”或“公司”）于2017年5月31日收到贵所《深圳证券交易所关于对融钰集团股份有限公司的关注函》中小板关注函【2017】第147号（以下简称“关注函”），关注函要求公司补充披露和说明公司于2017年5月27日发布的《关于拟发起设立汽车金融产业投资基金的公告》及《关于拟发起设立融钰网络小额贷款有限公司的公告》相关情况，现向贵所汇报如下：

一、仪象投资的企业类型为有限责任公司（自然人投资或控股），请按照《中小企业板信息披露业务备忘录第12号：上市公司与专业投资机构合作投资》的规定，补充披露上海仪象投资管理有限公司（以下简称“仪象投资”）的实际控制人。

回复：

经与合作方上海仪象投资管理有限公司确认其控股股东为上海宏瞻实业有限公司，其实际控制人为沈庆先生（简历请见附件）。沈庆与公司、公司持股5%以上的股东、董事、监事、高管均不存在《深圳证券交易所股票上市规则》所规定的关联关系，亦不存在产权、业务、资产、债权债务、人员等方面的其它关系以及其他可能或已经造成上市公司对其利益倾斜的其他关系。

关于仪象投资的其他情况请见公司于2017年5月27日在指定信息披露媒体巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）发布的《关于拟发起设立汽车金融产业投资基金的公告》（公告编号：2017-057）。

二、投资基金与公司在主营业务上产生协同的具体体现。

回复：

目前公司正逐渐发展为集科研开发、生产制造、金融服务及消费升级于一体的跨实业、金融、创新科技等行业的现代化企业集团，在实业、创新科技、金融

服务三大业务板块基础上构建“产业场景+大数据科技技术+金融服务平台”的科技金融生态体系，是公司战略的高度概括。

为实现上述战略目标，公司一直围绕行业前景较好的领域，如智能科技、金融服务、大数据应用、通信信息、节能环保等领域寻求合适的国内、国际投资并购标的，拟通过股权投资、参股、并购等方式拓宽公司业务领域，优化公司产业布局，使公司达到产业经营与资本运营的良性互动，加快公司产业升级和发展步伐，公司与专业投资机构合作设立产业投资基金是公司实现转型战略和完善资本运营布局的关键性举措。

产业投资基金与公司在现有业务产生协同的具体体现为以下几方面：

1、经营协同效应

（1）提高效率、降低风险。公司与专业投资机构合作设立投资基金有利于提高公司寻找优质汽车行业并购项目效率，降低公司直接并购产生的信息不对称风险，提高对投资标的及投资前景分析的专业性并能有效降低或提前化解公司投资项目前期的决策风险、财务风险、行业风险等各种或有风险，实现规模经济、优势互补、降低成本、扩大公司市场分额，从而获得更高收益。

（2）实现资源互补。目前汽车金融服务业务是公司转型战略中金融服务板块业务拟重点发展的业务之一，公司与专业投资机构合作设立汽车金融产业投资基金可以达到资源互补从而优化资源配置的目的。依托仪象投资的资本运营及投融资专业经验，联合公司现有的大数据应用及处理技术及公司已有的规范化的金融服务风控体系，把公司及投资基金各部分结合与协调起来，使两者实现资源互补。同时，公司在拟发起设立投资基金的同时与宁波海淘车科技有限公司（以下简称“海淘车”）合作，结合其在汽车销售领域丰富的资源和经验，营造了一个天然的有场景的业务闭环，有助于公司拓展汽车金融领域相关业务。

（3）拓展市场份额，提升经营业绩。如上各项因素的有利结合，将能够有效实现公司金融服务板块业务在汽车消费金融产业的布局，不仅有助于公司拓展汽车金融领域相关业务，而且有利于促进公司现有金融服务板块、创新科技板块及实业板块相关业务产生规模效应，成功拓展公司市场份额，使公司在相关行业拥有强有力竞争力，持续提升整体经营业绩。

2、管理协同效应

（1）节省管理费用。拟设立的投资基金投资决策委员会设立 5 名委员，分

别为融钰集团 2 名，仪象投资 2 名，资方 LP 一名，共同对本基金进行监督运营。投资决策委员会，负责投资项目的筛选、评估、出资、收购、出售、转让及退出变现等决策。投资基金核心管理人员均为各公司原有工作人员，可减少公司管理费用的支出。

（2）充分利用公司管理资源。企业想通过直接雇佣管理人员而提高企业管理效率具有一定风险，因受到时间、环境适应等因素的限制，无法保证企业能够迅速发展其管理能力，形成一支有效的管理队伍。公司及仪象投资双方目前均具有高效率的管理队伍，对拟设立的投资基金专属知识有一定的了解，设立投资基金能够更加充分的发挥公司及仪象投资双方的行业专属管理能力，以实现管理协同效应。

综上所述，拟设立的产业投资基金与公司战略布局的各板块业务在提高管理效率、节约费用、实现规模效益、收益及业绩提升等多方面都会产生一定的协同作用，是公司实现“产业场景+大数据科技技术+金融服务平台”的产融结合的生态体系战略目标而采取的重要举措。

三、请说明设立网络小贷公司是否需要申请并取得监管机构批准的金融牌照等相关经营资质，如是，请补充披露已履行的审批程序和进展情况，并对未来尚需履行的审批程序进行充分风险提示。

回复：

1、已履行的审批程序和进展情况。

根据《河北省小额贷款公司试点工作审批及管理暂行办法》（冀金办【2008】17 号）申请筹建小额贷款公司试点审批及小额贷款公司设立程序，公司已向承德市政府小额贷款公司试点领导小组办公室提出书面申请，目前承德市政府正在进行审验中。

2、风险提示：

融钰网络小额贷款有限公司（以下简称“小额贷款公司”）牌照获取尚存一定的不确定性，可能受到国家金融政策和有关网络小额贷款的金融法律和行政法规等因素影响；设立融钰网络小额贷款有限公司通过创新的互联网模式开展小额贷款业务尚需获得承德市政府批准，并报省金融工作办公室备案，相关事项的办理以监管部门审批结果为准，存在一定的不确定性。公司将继续加强与监管部门的沟通，严格按照监管要求提供申报材料，有序开展准备工作，并依据相关规定

及时履行信息披露义务。

四、请补充披露目前网络小贷公司的监管政策、资质要求、经营模式、行业状况等，并结合公司的主营业务、核心竞争力分析你公司投资设立网络小贷公司的原因和必要性。

回复：

1、监管政策：

公司主要依据《中国银监会中国人民银行关于小额贷款公司试点的指导意见》（银监发【2008】23号）、《河北省小额贷款公司试点工作审批及管理暂行办法》（冀金办【2008】17号）、《河北省人民政府关于进一步加强小额贷款公司试点工作的实施意见》（冀政【2010】82号）、《河北省人民政府关于促进小额贷款公司持续健康发展的意见（试行）冀政字【2015】52号》等相关法律法规要求申报设立小额贷款公司。

2、资质要求：

根据《河北省人民政府关于促进小额贷款公司持续健康发展的意见（试行）冀政字（2015）52号》要求，河北省设立网络小贷公司主要资质要求有以下几点：

①引进境内外金融机构、具有先进小微金融经营模式的机构、相关外商投资机构以及实力雄厚、信誉良好、经营规范的大型企业或境内外主板、中小板、创业板上市公司，在我省参与设立小额贷款公司，可作为发起人与当地股东合资注册1亿元以上的小额贷款公司；

②独资注册的，注册资本需在2亿元以上，不受注册地名额限制；注册资本低于1亿元的，可通过并购重组我省现有小额贷款公司方式进入。

③新设小额贷款公司主发起人持股比例不得低于注册资本总额的20%，单一主发起人不得超过注册资本总额的40%，双主发起人合计不得超过注册资本总额的49%。实力雄厚、信誉良好、经营规范的大型企业发起设立小额贷款公司，经批准，其持股比例上限可适当放宽。除主发起人外，其余单一自然人、企业法人、其他经济组织及其关联方持股比例原则上不得超过30%，且最高不得超过主发起人持股比例。

④对注册资本达到1亿元的小额贷款公司，单笔贷款金额50万元以下的贷款占比可按不低于70%考核，但单户最高贷款额度不得高于500万元。

⑤适度提高单一持股者持股比例上限。新设小额贷款公司主发起人持股比例不得低于注册资本总额的 20%，单一主发起人不得超过注册资本总额的 40%，双主发起人合计不得超过注册资本总额的 49%。实力雄厚、信誉良好、经营规范的大型企业发起设立小额贷款公司，经批准，其持股比例上限可适当放宽。除主发起人外，其余单一自然人、企业法人、其他经济组织及其关联方持股比例原则上不得超过 30%，且最高不得超过主发起人持股比例。

⑥鼓励经营规范、内部管理完善的小额贷款公司增资扩股、优化股权结构。对注册资本达到 1 亿元的小额贷款公司，单笔贷款金额 50 万元以下的贷款占比可按不低于 70%考核，但单户最高贷款额度不得高于 500 万元。

公司为深交所中小板上市公司，拟认缴小额贷款公司注册资本为人民币 10,000 万元，后续根据发起设立需要不排除有其他投资主体参与。根据最新经审计财务报告显示，目前公司总资产为 1,267,998,945.01 元，净资产为 1,169,530,290.10 元，资产负债率为 7.77%（截至 2016 年 12 月 31 日数据），公司财务状况良好，实力雄厚，信誉良好，规范经营，符合互联网小贷的申报设立条件。

3、经营模式：

小额贷款公司经营方向与现有小额贷款市场起到互补作用。基本思路是立足大数据业务为基础的新金融科技产业平台，服务平台企业及其上下游产业链为依托，在严格控制风险的前提下实现盈利。

(1) 贷款对象：

利用公司全资子公司智容科技有限公司、控股子公司上海辰商软件科技有限公司沉淀的客户数，通过既有的市场营销渠道，辅之以大数据分析，针对所对接的线上电商、商品交易、商业保理等数据平台立即开展消费分期和小额贷款服务：

a. 电商平台：聚集了大量的小企业客户和个人客户，存在较强的融资需求和消费分期需求。

b. 全渠道数据管理平台：拥有近 10 年大型电商整体解决方案、产品研发和项目实施经验，已经对接了世纪购商城、华为商城、中兴商城等多家商品交易平台，可以为在商品交易平台上进行交易的客户群提供供应链融资服务。

c. 商业保理平台：通过对融钰集团原制造业的上游中小企业提供在线供应链融资支持，建立共享的保理系统平台，从而可以将平台提供给其它核心企业使用，

使其可以为各自的上下游企业提供在线供应链融资支持。

（2）业务模式：

小额贷款公司业务模式可分为两种：在线交易平台上的小贷业务和银行卡收单交易平台上的小贷业务。

在线交易平台上的小贷业务模式主要是对 C2C 或 B2C 等线上支付平台上的商家发放贷款，银行卡收单交易平台上的小贷业务模式主要是对 B2B 支付平台或其他平台上的商家提供贷款服务。通过建立高效的业务平台，打通融钰集团及子公司已有运营平台，充分发挥各平台的协同作用，提高业务效率，增强竞争力。

a. 商品交易

目前控股子公司上海辰商软件科技有限公司已与多家商品交易平台签约，已与一号店、世纪购商城、华为商城、中兴商城、古井云购、翠屏 e 购等多家商城合作。其中世纪购商场属于重庆商社（集团）有限公司旗下交易平台，重庆商社（集团）有限公司是中国西部最大的商贸流通集团，客户数量达到 1500 万户；华为商城属于华为技术有限公司，华为是世界 500 强企业之一，客户数量达到 5000 万户。与这些交易平台的合作，可以通过大数据整合大量的客户信息，从而为今后小额贷款线上业务的发展提供了广阔的空间。

b. 在线支付

互联网支付业务上，通过向个人用户提供安全便捷的在线付款，便捷处理各种网上交易，同时为企业用户提供企业在线付款及收款服务，轻松解决企业间的对公结算资金支付。

公司控股子公司上海辰商软件科技有限公司建设的新零售生态平台通过全渠道云中台统一商品、统一订单、统一结算、整合供应链，通过互联网金融与第三方支付平台对接。运用大数据分析系统整合客户，为小额贷款提供优质客户。

小额贷款公司将按照《公司法》要求制定公司治理架构，建立有效的监督制衡机制和责任追究机制。决策、执行、监督相互制衡，保证小额贷款内控机制有效运行。小额贷款最高权力机构为股东会，设执行董事和监事。小额贷款公司实行执行董事领导下总经理负责制，并拟设贷款审批委员会，负责贷款的决策、评审的工作。贷款审批委员会直接对执行董事负责。

成立小额贷款公司后，小额贷款公司将遵循相关法律法规，借鉴国内外同行业先进经验，针对经营可能出现的风险制定如下管理措施，以确保各项风险得到

有效管理和控制。

小额贷款公司将完善信贷管理规章制度，信贷运行管理体制。实行严格的分级授权、审贷分离和集体审批制度，建立客户授信和信用评级制度，统一和规范公司业务操作规程，不断强化贷前调查、贷时审查、贷后检查和信贷准入、运行、退出的信贷全过程管理，实行信贷资产风险分类制度，建立信贷管理信息系统，参照国际通行做法，遵循审慎的信贷、会计原则，合理计提各项准备。通过采取上述措施，使信贷资产质量在同业中处于较好水平。

4、行业状况：

1. 巨大的市场潜力：目前我国中小企业总数已占全国企业总数的 99%，贡献 GDP 达到 60%，这些小微企业的业务集中在批发和零售，普遍面临融资困难，小额信贷供给远远无法满足小额信贷市场需求；而且，银行业虽然逐步加大对小微贷款的扶植力度，但银行对中小企业贷款的信息和管理成本是大企业的 5-8 倍，小额贷款公司在人力成本、管理成本和协调成本方面都能得到有效控制，使得其经营成本远远低于银行的小微贷款，小额贷款市场空间仍然潜力巨大。

2. “三农”金融：随着互联网金融的发展，“三农”金融也获得快速发展。据央行发布的《2015 年农村地区支付业务发展总体情况》显示，截止 2015 年末，农村地区个人银行结算账户 33.04 亿户，2015 年净增 5.73 亿户，增长 20.98%，人均 3.55 户。央行数据显示，截止 2015 年末，农村地区人均持卡量 2.39 张，基本实现家家有账户、人人有卡。小额贷款公司的业务定位，很好的与“三农”相结合，服务于“三农”经济，以金融支持实体经济发展为目标，为缓解“三农”和小微企业融资做出积极的贡献。

据中商产业研究院大数据库数据显示：2015 年河北省小额贷款公司共有 480 家，同比增长 0.21%。2010 至 2015 年河北省小额贷款公司数量复合增长率为 25.86%。2015 年河北省小额贷款公司实收资本为 271.62 亿元，同比增长 0.26%。2010 至 2015 年河北省小额贷款公司实收资本复合增长率为 25.32%。河北省金融办从 2013 年 1 月开始实施在贫困县发展扶贫小额贷款公司的管理办法，在全国尚属首创。通过成立扶贫小额贷款公司，有效地支持了当地贫困县和贫困农户经济健康的发展，让金融扶贫落到实处，对维护经济和社会的和谐稳定发挥了积极的作用。

3. 良好的政策环境：一是政府积极支持。承德市依托京津冀经济圈及“一市

连五省”的独特区位优势，民间金融的发展得到了省市政府的大力支持，具有许多先行先试的政策环境；二是优惠政策支持。市政府和金融管理机构给予小额贷款公司一系列的政策及经济支持，为小额贷款公司的成立和初期业务拓展营造了良好条件等。

5、结合公司的主营业务、核心竞争力分析公司投资设立网络小贷公司的原因和必要性：

（1）战略布局方面，为了实现公司的长足发展，结合宏观经济发展趋势和机遇，公司确立了转型战略，即在稳定发展原有永磁开关业务的同时，构建综合性的金融控股平台。公司主营业务正逐步发展为三大板块，即实业板块、创新科技板块、金融服务板块。公司在自身已经拥有的大数据处理技术，及完善的风控和审核体系前提下发起设立网络小贷公司不仅有效的完善了公司金融服务板块业务，同时能够与公司现有包括传统永磁开关业务及租赁和商业保理业务等形成交集，通过已经掌握的现有及潜在客户资源开展一系列业务推广、开发和金融服务，更能够与公司正在发起设立的汽车消费金融产品投资基金形成协同，完善公司在汽车消费和金融服务领域的布局，与公司战略布局相契合。

（2）发挥协同效应方面，设立的小额贷款公司可为海淘车及新设立汽车销售公司的客户提供汽车消费贷款，汽车消费贷款是一种新型的贷款方式，具有获取现金速度快，降低资金周转的时间和金钱成本；不需预约，车辆合法合规即可获得贷款；可囊括所有在售车型，涵盖范围很广等优势，符合现代人消费需求，具有巨大的市场潜力。小额贷款公司的设立有利于小额贷款公司、海淘车及汽车销售公司各自立足自身优势和资源，充分发挥协同效应，秉承金融“脱虚向实”的发展策略，共同促进各方的业务发展和产品延伸，增强各方的市场占有率及盈利能力。

（3）客户资源方面，一方面，小额贷款公司可利用公司全资子公司智容科技有限公司、控股子公司上海辰商软件科技有限公司及电气开关有限公司等各子公司沉淀的客户，通过既有的市场营销渠道，针对所对接的线上电商、商品交易、商业保理等数据平台立即开展消费分期和小额贷款服务。另一方面。小额贷款公司将进一步拓展业务领域及客户资源，结合国家政策导向加大力度开展各种消费场景下满足客户融资需求的全产业链金融科技业务，业务范围将覆盖大数据、征信、商业保理、租赁等创新金融科技业务，目标用户覆盖个人和企业用户。小额

贷款公司也将积极进入银行、信托、证券、保险等传统金融业务，搭建和丰富符合用户需求的金融产品体系，力争把自身打造成传统金融与创新金融并驾齐驱、优势互补的新金融科技企业。

(4) 技术方面，小额贷款公司可利用公司全资子公司智容科技有限公司、控股子公司上海辰商软件科技有限公司现有大数据技术，实现需求精准、扁平化信贷，提高金融透明度，建立集约化、流程化动态管理，提高资金与需求的精细化匹配，提高实体中小微企业、商户及个人消费者的融资效率和资金使用效率，最终建立良好的信用生态体系。利用完善的征信系统和有效的风险防范措施，着重发展供应链金融，以在线互联、风险控制、产融结合的形式，向产业链上下游客户提供信贷服务与融资业务，构建业务关系更紧密的闭环产业链生态系统，获得新的利润增长点。

综上所述，融钰集团在已有的大数据及征信业务较完善的风控体系基础上，通过借助各子公司已积累的客户群、平台及大量的基础数据资源，进行大数据分析和同业大数据共享，丰富征信评估模型，在风险可控的前提下，进一步拓展客户资源及业务领域，随着融钰集团各板块业务拓展和深入发展，将持续不断的为小额贷款公司累积更为丰富优质的客户资源，同时提升公司核心竞争力及持续盈利能力，切实保护公司及全体投资者利益。

五、请补充说明你公司及相关人员是否具备运营、管理网络小贷公司的相关经验或能力、在日常经营活动中拟采取的风险控制措施、主要会计政策、是否纳入你公司合并报表，以及你公司未来 12 个月内是否有对该小贷公司的包括提供资金、资产等在内的资助计划等；如有资助计划的，请说明具体情况、资助原因、必要性、资金/资产用途、是否收取费用及保全措施等。

回复：

1、公司及相关人员是否具备运营、管理网络小贷公司的相关经验或能力。

随着转型战略的进一步实施和落实，目前公司金融板块业务项下已经涵盖大数据业务、租赁业务、企业征信、商业保理业务及投资业务等，公司已经拥有了来自商业银行、信托公司等金融机构及具有丰富风控管理经验的高端管理人才。未来，公司网络小贷公司成功设立后，公司还将结合其发展规模和业务拓展情况建立健全人才培养及发掘机制，同时积极引进优质人才，充实公司经营金融服务业务的人才团队。在公司目前管理团队已经具备市场拓展、贷前审核、风险管控、

贷后管理、贷款追偿等方面的丰富经验基础上，建设精英团队，为网络小贷公司的持续发展及公司长远战略目标的实现储备人力资源。

2、在日常经营活动中拟采取的风险控制措施、主要会计政策、是否纳入公司合并报表。

（1）风险控制措施

设立后，小额贷款公司面临的主要风险包括：经营效益风险、竞争风险、资产质量恶化、竞争及亏损、资本充足率不足等风险。

①竞争风险

随着我国市场经济的进一步开放，以国有独资银行、股份制商业银行、城市商业银行、农村信用社为主体的商业银行体系已经形成，同业之间在客户、资金、服务、科技、人才等方面的竞争日益激烈。因此，公司面临竞争加剧，并可能导致资本收益率低的风险。

应对措施：小额贷款公司面临来自同业的竞争不可避免。公司将充分利用已掌握的客户资源优势 and 已有的核心竞争能力，在保证质量的前提下，扩大贷款的市场份额和中间业务量。通过对现有客户的细分，为优质客户提供个性化、差异化的服务，形成稳定的客户群。公司将进一步增强资本实力，保证业务规模的健康增长，不断完善用人机制和薪酬制度，吸引优秀人才，同时加大对员工的培训力度，为公司将来的发展进行人力资源储备，迎接同业竞争不断加剧的挑战。

小额贷款公司将坚持守法经营、稳健经营、规范管理、风险可控的原则，严格执行现行的财务会计制度。加强对会计人员的培训工作，尽快建立与商业银行相适应的会计体系。

②资产质量风险

小额贷款公司开业后，在经营信贷业务时，可能出现由于客户违约或其资信下降，而给公司造成损失，导致公司产生资产质量恶化风险。该风险主要存在于贷款业务。

应对措施：小额贷款公司将建立“质量优先”的风险控制理念，不断完善风险管理体系和内控机制来控制资产质量。将建立市场营销、风险控制、资产保全和放款操作相互分离、相互制约的组织体系和审贷分离、风险集中控制的内控机制。建立前后台分离的信贷管理体系，前台主要从事信贷业务的受理、调查、操作和管理，信贷业务的审查主要由后台信贷管理部门和贷款审查委员会完成。信

贷业务审批实行授权制约。及时识别并控制风险。对不良资产明确专人跟踪管理，及时盘活与清收，对不良资产的转化明确严格的条件和审批手续。

③资金管理风险

小额贷款资金运用是小贷款经营效益的重要来源，同时也是经营中风险最大的环节。随着小额贷款公司的发展，管理的资产规模越大，越容易造成小额贷款资金投资风险，形成较大的损失。

应对措施：1、完善资金管理制度。按照有关要求，遵循“安全第一，安全性、效益性和流动性相结合”的基本原则，健全小额贷款公司资金运用的内控制度，建立资金防火墙，确保小额贷款资金的安全和保值增值。2、加强资金运用监管。小额贷款监管部门加强小额贷款公司对资金运用的监管，防止资金挪用或违规投放。

(2)主要会计政策。小额贷款公司执行国家统一的金融企业财务会计制度，按照国家有关规定建立健全财务会计制度，真实记录并全面反映其业务活动的财务状况，遵守国家和地方税法，依法纳税。

经公司拟定的《融钰网络小额贷款有限公司财务基本制度》请见备查文件，目前本网络小贷公司正在设立中，因此本制度尚未履行公司董事会及股东大会的审议批准程序，后续将根据网络小贷公司的发起设立进展情况履行该制度的审议批准程序，本制度将在审议批准后实施。

(3)是否纳入合并报表。目前本公司是融钰网络小贷公司的唯一投资主体，小额贷款公司设立后有公司将持有其 100%股权，将纳入公司合并报表范围。后续根据发起设立需要不排除有其他投资主体参与，但不影响公司拟投资的出资金额，也不影响公司对融钰网络小贷公司的控制权。

4、公司未来 12 个月内是否有对该小贷公司的包括提供资金、资产等在内的资助计划。

公司未来 12 个月内不使用募集资金（上市公司公开发行证券以及非公开发行证券向投资者募集的资金，但不包括上市公司股权激励计划募集的资金）对网络小贷公司提供资金、资产等在内的资助。

如后续因网络小贷公司业务开展需要，发生公司未来 12 个月内使用除募集资金之外的自有资金对网络小贷公司进行投资或财务资助等情形，公司将严格按照监管机构及《重大经营和投资决策管理制度》的有关规定履行审议批准程序，

并及时进行信息披露。

综上，公司会严格遵守本所《中小企业板信息披露业务备忘录第 12 号：上市公司与专业投资机构合作投资》的规定，在产业基金投资事项筹划和实施过程中，建立有效的防范利益输送与利益冲突机制，健全信息隔离机制，防范内幕交易、市场操纵、虚假陈述等违法违规行为的发生，并及时披露产业基金投资事项的进展情况。

在今后的工作中，公司将继续严格依照国家法律、法规、深交所《股票上市规则》和《中小企业板上市公司规范运作指引》等规定，诚实守信，规范运作，认真和及时地履行信息披露义务。

备查文件：《融钰网络小额贷款有限公司财务基本制度》。

特此公告。

融钰集团股份有限公司董事会

二〇一七年六月八日

附件：

上海宏瞻实业有限公司实际控制人

沈庆先生简历

个人信息			
姓名	沈庆	国籍/户口所在地	中国/天津
性别	男	籍贯/民族	天津/汉
出生日期	1986 年 3 月	政治面貌	群众
婚姻状况	已婚		
工作经历			
开始日期	结束日期	公司名称	职务
2011 年 9 月	至今	中国石化销售有限公司天津石油分公司	员工
控股参股公司详情			
公司名称	关联性质	注册资金	个人占股
上海宏瞻实业有限公司	法人、股东	5000 万元	100%