

TRABALHO INTERDISCIPLINAR: APLICAÇÕES WEB

Instituto de Ciências Exatas e Informática (ICEI)

Descrição do Problema

O descontrole financeiro, decorrente da falta de educação financeira, causa enormes transtornos para pessoas, famílias, empresas e, consequentemente, para o país. Assim, tem-se um aumento da ocorrência de problemas financeiros e do superendividamento.

Fale da dor que o grupo busca resolver, as pessoas, que sofrem dessa dor e um pouco do contexto em que o problema acontece.

Membros da Equipe

- Vanessa Paiva Costa
- Gabriel Pessotti de Deus
- Gabriel Arthur Pinto Leite
- Marcio Santos Rezende Silva Oliveira
- Leonardo Sampaio Zanella
- Lucas Ferreira Souza
- Eduardo Michael Guimaraes Gomes

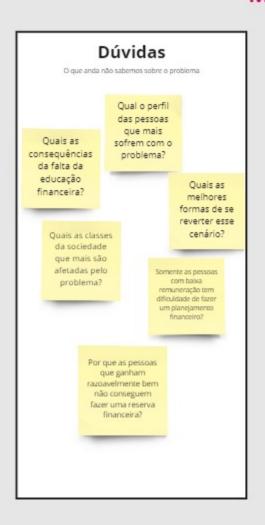
Liste todos os integrantes da equip

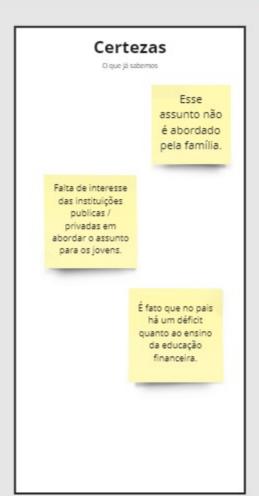
Documento criado pelo grupo de professores da disciplina de Trabalho Interdisciplinar: Aplicações Web dos cursos de Sistemas de Informação, Engenharia de Software e Ciência da Computação do Instituto de Ciências Exatas e Informática (ICEI) da PUC Minas com o objetivo de orientar o processo de concepção de projetos baseado nas técnicas de Design Thinking. Versão 1.0 (setembro-2021). Diversos artefatos desse processo se baseiam no material cedido pela <u>Design Thinkers Group</u>.

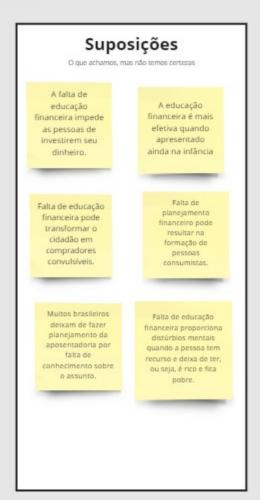
Este trabalho é licenciado sob a licença Creative Commons Attibution-Share Alike 3.0 Unported License. Uma cópia da licença pode ser vista em http://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/



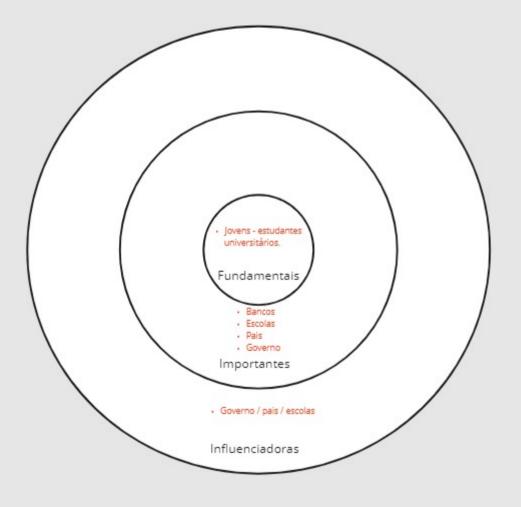
Matriz de Alinhamento CSD







Mapa de Stakeholders



Pessoas Fundamentais

Principais envolvidos no problema e representam os potenciais usuários de uma possível solução. Ex do Uber: motoristas e passageiros

Pessoas Importantes

Pessoas que ajudam ou dificultam o desenvolvimento e uso da solução e que devem ser consideradas

Ex do Uber: taxistas, gov. locais, loja AppStore

Pessoas Influenciadoras

Pessoas ou entidades que devem ser consultadas para avaliar aspectos relevantes no ciclo de vida da solução.

Ex do Uber: Reguladores setor de transporte, opinião pública

Entrevista Qualitativa

Pergunta

Você tem interesse no tema de Educação Financeira? Se sim, quando você acha que seria melhor para que esse assunto fosse introduzido para as pessoas?

Resposta

"Tenho interesse no assunto sim e acho que deveria ser já discutido com as pessoas o quanto antes, tipo já nas escolas, porque é só depois quando a gente precisa é quando percebemos o quanto faria diferença se já soubéssemos pelo menos o básico."

Pergunta

) tema da educação financeira já foi trabalhado sua escola ou abordado dentro de casa elo seus país?

Resposta

"Na escola que eu estudava nunca teve uma aula sobre isso, e dentro de casa eu já ouvi meus pais falando sobre o investimentos e dinheiro, mas eu não me lembro deles falando diretamente comigo sobre educação financeira mesmo."

Pergunta

tualmente se você precisasse fazer algum tipo de investimento, você saber omo/onde/guanto investir? Se sim. onde/como você aprendeu?

Resposta

"Acho que eu saberia mais ou menos como começar a investir, mas ainda sou meio inseguro pra mexer com dinheiro nesse sentido. O pouco que eu sei é porque já vi alguns videos e já ouvi outras pessoas falando sobre o assunto"

Pergunta

ntão você nunca teve contato com o mercado financeiro de investimentos:

Resposta

"Já tive contato, mas com coisas menos arriscadas, tipo aplicar meu dinheiro na poupança."

Pergunta

locé já exerce algum tipo de atividade remunerada ou recebe algum dinheiro de mesada? Le sim, quanto yncé recebe nor més?

Resposta

"Atualmente eu faço estágio e agora recebo um valor entre 600 a 2.000 reais por mês."

Pergunta

Você tem controle sobre seu próprio dinheiro? Se sim, com o que você considera que mais

Resposta

"Já tenho controle sim e eu acho que eu gasto mais com coisas relacionadas a tecnologia e aparelhos eletrônicos. Eu sei que normalmente essas coisas são mais caras, mas particularmente são coisas que eu gosto e que também acabam sendo úteis pra mim na faculdade."

Highlights de Pesquisa

Nome	

Data

Local

Aspectos que importaram mais para os participantes

 90% dos entrevistados afirmam ter interesse em entender mais sobre o tema da educação financeira, além de considerarem importante que fosse algo mais abordado e debatido desde cedo nas escolas.

O que os participantes falaram ou fizeram que surprendeu, ou falas mais significativas.

- Mais da metade dos entrevistados nunca tiveram esse assunto abordado nas escolas e nem discutido com os país.
- 70% dos entrevistados não sabem a diferença entre educação financeira e educação econômica.
- De todos os participantes, apenas 15% afirma saber como/onde/quanto investir.

Principais temas ou aprendizados que surgiram desta entrevista

- A maioria dos entrevistados afirmam que, mesmo tendo controle sobre o próprio dinheiro, preferem não investir em nada e apenas guardar o dinheiro.
- A educação financeira é um tema pouco acessível e pouco abordado tanto nas escolas quanto dentro de casa.
- A maioria dos entrevistados não sabem dizer qual a diferença entre educação financeira e educação econômica.
- A maioria dos entrevistados admitem fazer compras online de 1 a ate 3 vezes por mês.
- Os 3 principais alvos de investimentos atualmente entre as pessoas mais jovens são, respectivamente, a poupança, a bolsa de valores e as criptomoedas.

Novos tópicos ou questões para explorar no futuro

- Uma maior parcela dos entrevistados admitem gastar mais dinheiro em aparelhos eletrônicos
- 80% admite já ter gastado dinheiro com jogos digitais.

Persona / Mapa de Empatia

PERSONA



NOME Ricardo

IDADE 20 anos

HOBBY Jogar videogame e sair com os amigos.

TRABALHO Estudante/ Estagiário

PERSONALIDADE

Ricardo cursa a faculdade de Arquitetura e acaba de conseguir um estágio na sua área com remuneração de um salário mínimo por mês. É uma pessoa mais introvertida e quieta, mas que no seu tempo livre ama interagir com seus amigos, seja jogando videogame ou saindo para algum lugar.

SONHOS

Ricardo tem como sonho se graduar na faculdade e consolidar sua carreira como arquiteto, tendo uma renda estável para que possa com tranquilidade criar uma família.

OBJETOS E LUGARES

Quais objetos físicos e digitais essa pessoa usa? Quando, onde e como ela os usa?

Por cursar a faculdade de Arquitetura, Ricardo está sempre utilizando objetos de construção para suas maquetes, seja em casa, na faculdade ou no estágio. Além dos objetos físicos, Ricardo também tem muita familiaridade com ferramentas digitais, principalmente seu computador desktop em casa e seu notbook que usa para levar para a faculdade e estágio, também com o objetivo de fazer seus desenhos e projetos, mas também para jogar com seus amigos.

Além disso, é claro que faz uso cotidiano do seu celular, seja para navegar nas redes sociais até fazer pesquisas na internet.

OBJETIVOS CHAVE

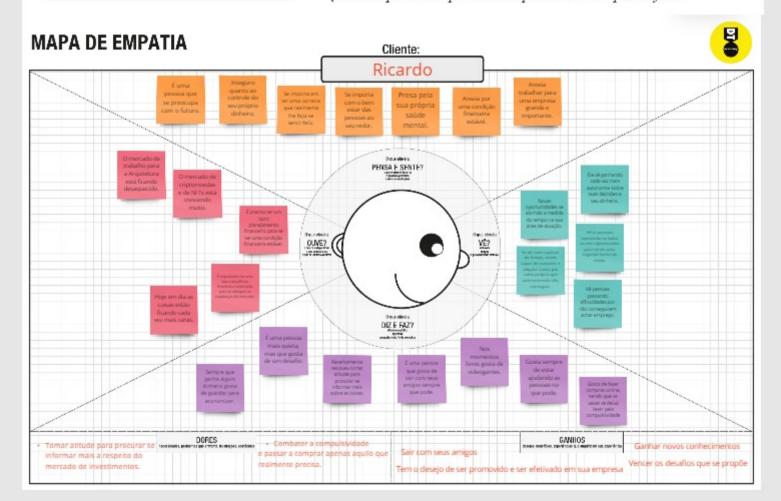
Quais são os objetivos chave da pessoa durante a utilização do serviço? Por que eles precisam deste serviço?

Objetivos chave durante a utilização do serviço:

- Criar consciência financeira, ou seja, aprender a controlar e a multiplicar seu dinheiro, de forma que possa ser capaz de suprir seus hobbys, seja gastando com jogos digitais ou saindo com os amigos, mas ao mesmo tempo pensando no futuro que deseja construir ao montar sua família
- -> Ricardo precisaria do serviço, pois agora que começou a ser remunerado através do seu estágio, ele sabe que precisa adquirir conhecimento a respeito de finanças e como fazer devido controle do seu dinheiro, uma vez que o assunto da educação financeira não tinha sido propriamente abordado para ele anteriormente.

COMO DEVEMOS TRATÁ-LA

Como devemos tratá-la para que ela se sinta bem? Quais os tipos de comportamento que deixam essa pessoa feliz?



Persona / Mapa de Empatia

PERSONA



NOME Adriana

IDADE 25 anos

Viajar e sempre estar atualizada HOBBY nos últimos lançamentos da área tecnológica.

TRABALHO

Estudante/ Estagiária

PERSONALIDADE

Adriana está atualmente cursando o penúltimo período da sua faculdade de Engenharia de Controle e Automação, e já faz estágio na sua área recebendo um valor mensal de 3.500. É uma pessoa extremamente ativa e curiosa, ama viajar e é fascinada com a área da tecnologia.

SONHOS

Adriana tem como sonho se graduar na sua área e logo começar a trabalhar para consolidar sua carreira e ser sempre capaz de estar alimentando seu hobby de viajar e de estar sempre atualizada nas inovações da tecnologia.

OBJETOS E LUGARES

Quais objetos físicos e digitais essa pessoa usa? Quando, onde e como ela os usa?

Adriana normalmente usa principalmente objetos que fazem parte da sua rotina como estudante e estagiária, principalmente seu computador, o qual leva para todos os lugares, seja para desenvolver seus projetos ou para realizar outras atividades do dia a dia.

Além disso, não consegue ficar longe do celular, uma vez que é uma pessoa extremamente ligada a tecnologia, além de um dos meio que possui para estar sempre verificando novas oportunidades de viagens.

OBJETIVOS CHAVE

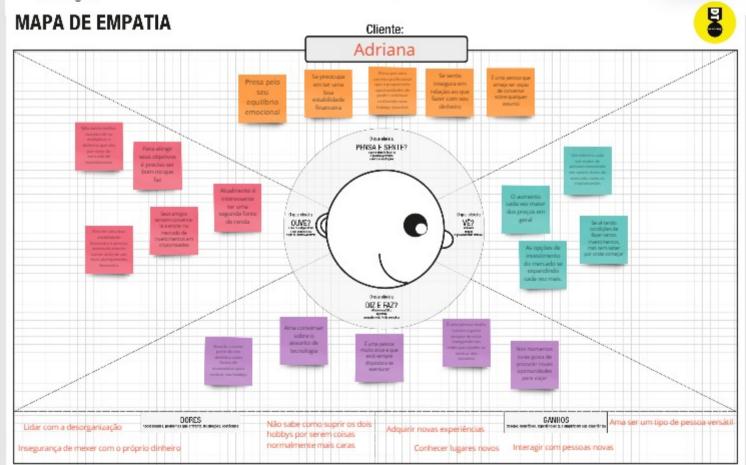
Quais são os objetivos chave da pessoa durante a utilização do serviço? Por que eles precisam deste serviço?

Objetivos chave durante a utilização do serviço:

- Adriana tem como principal objetivo aprimorar sua consciência financeira, de forma que não se sinta mais insegura ao fazer investimentos e saiba devidamente como fazer seu dinheiro render.
- -> Adriana precisaria do serviço principalmente agora que ela começou a ganhar uma quantia de dinheiro maior do que ela esperava com seu estágio. Por isso, ela procura uma forma de se informar mais a respeito do mercado financeiro de investimentos e sobre como fazer devido controle do seu dinheiro, para que assim possa continuar fazendo suas viagens.

COMO DEVEMOS TRATÁ-LA

Como devemos tratá-la para que ela se sinta bem?



Brainstorming / Brainwriting

			1			
Marcio Santos	Lucas Ferreira	Gabriel Arthur	Gabriel Pessotti	Eduardo Michael	Leonardo Sampaio	Vanessa Paiva
	Compartilhar conteúdo interessantes de educação financeira, com pessoas que não estão por dentro do assunto.		Passo a passo de como identificar qual o melhor momento de se fazer um investimento			Palestras socioeducativas sobre educação financeira.
	Conhecimento básicos em educação financeira, através de uma lading page.		Uma parte do site voltada apenas para informar as pessoas sobre criptomoedas			Uma parte voltada a incentivar as pessoas a investirem
	Site que contem videos informativos sobre educação financeira, investimentos, empreendedorismo		Uma parte do site dizendo como se fazer o devido controle do seu dinheiro			Ter um canal em que os usuários possam avaliar o conteúdo do nosso site
	Idea 4: A importância de sur lar confecimento o suficiente para investir em ações, « o risco de quem se aventura nesses envestimentos sem confecimento.		Uma parte com links de canais do youtube e outros sites que aprofundam mais determinados temas			Incluir a educação financeira na base comum curricular (BNCC).
	Conteúdo informativo de como fazer um orçamento sobre o salario ganho.		Uma parte do site onde tenham informações sobre cada modalidade e tipos de investimento			
	Diferença de poupança e tesouro direto. Qual rende mais ?		Uma parte do site contendo os principais tipos de impostos cobrados			
			Uma parte do site falando sobre os tipos de endividamento			
			Uma parte do site falando dos tipos de crédito			

Mural de Possibilidades

MURAL DE POSSIBILIDADES



Palestras socioeducativas sobre educação financeira.

Compartilhamento de conteúdo sobre educação financeira entre os usuários Uma parte voltada a incentivar as pessoas a investirem Vídeos informativos ao longo do site que discutam sobre determinado assunto Uma parte contendo os conhecimentos básicos sobre educação financeira

Diferença de poupança e tesouro direto. Qual rende mais ? Mostrar a importância de se ter conhecimento o suficiente para investir en ações, e o risco de quem se aventura e resses investimentos sem conhecimento.

Passo a passo de como identificar qual o melhor momento de se fazer um investimento

Uma parte do site onde tenham informações sobre cada modalidade e tipos de investimento

Uma parte do site contendo os principais tipos de impostos cobrados

> Uma parte do site falando sobre os tipos de endividamento

Uma parte do site falando dos tipos de crédito

IDEIA 1

Mostrar a importância de se ter conhecimento suficiente para investir em ações, e o risco de quem se aventura nesses investimentos sem conhecimento. Passos que auxiliem na identificação de qual o melhor momento de se fazer um investimento,

além de ser importante que exista uma parte

que tenham informações gerais sobre cada

modalidade e tipos de investimento.

IDEIA 2

Vídeos informativos ao longo do site que discutam sobre determinado assunto A medida que a pessoa navega pelo site, dependendo da da parte em que estiver haverão vídeos informativos e que aprofundem mais sobre o assunto que está sendo

abordado caso a pessoa se interesse.

IDEIA 3

Uma parte contendo os conhecimentos básicos sobre educação financeira È importante que o site tenha uma parte voltada

para que o usuário possa, primeiramente, se

contextualizar com os pilares da educação

financeira, ou seja, conceitos mais básicos para

que a medida do tempo possam se aprofundar mais no assunto.

IDEIA 4

Compartilhamento de conteúdo sobre educação financeira entre os usuários Uma parte do site deve ser voltada para

engajamento entre os próprios usuários, onde

eles poderão trocar informações ou links até de

outras plataformas sobre o assunto, de forma

que os próprios usuários possam se ajudar.

IDEIA 5

Uma parte do site falando dos tipos de crédito Passos que auxiliem na identificação de qual o

melhor momento de se fazer um investimento,

além de ser importante que exista uma parte

que tenham informações gerais sobre cada

modalidade e tipos de investimento.

IDEIA 6

Uma parte do site contendo os principais tipos de impostos cobrados Passos que auxiliem na identificação de qual o

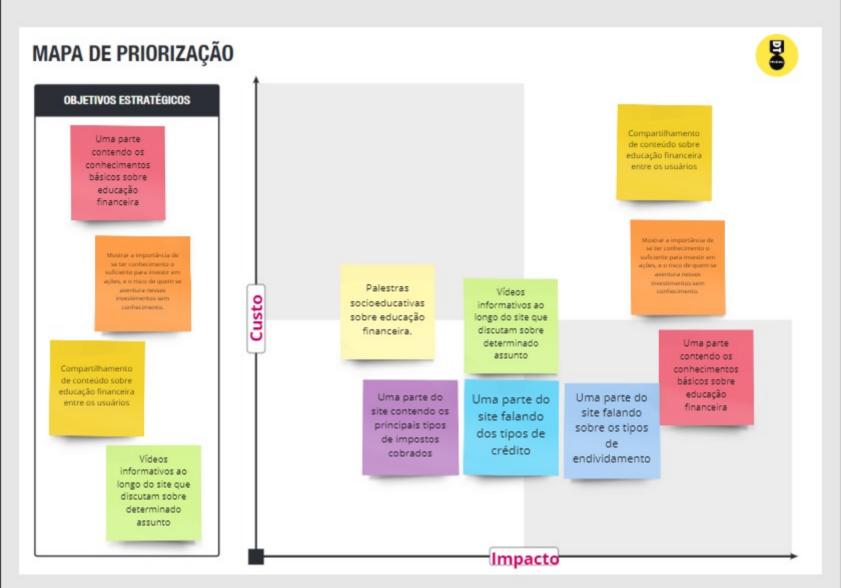
melhor momento de se fazer um investimento,

além de ser importante que exista uma parte

que tenham informações gerais sobre cada

modalidade e tipos de investimento.

Priorização de Ideias



Detalhamento das Ideias

MAPA CONCEITUAL



COMO FUNCIONA?

Funciona de forma a informar o usuário sobre o risco de se aventurar no mercado de investimentos sem devido conhecimento, ajudando-o a identificar assim, o melhor momento para se fazer um investimento. POR QUE MELHORA A EXPERIÊNCIA DO CLIENTE?

Melhora a experiência do cliente, uma vez que o deixa mais seguro em investir seu dinheiro no mercado



Isso será muito importante para qualquer usuário que esteja interessado em investir em qualquer uma das modalidades do mercado financeiro, isso, claro, quando tiver condições de fazer tal investimento. Uma das sessões do site será voltada para esse assunto, de forma que fique de fácil acesso para o usuário.

QUEM IRÁ USAR ISTO E QUANDO?

COMO PODE SER IMPLEMENTADO?

MAPA CONCEITUAL



COMO FUNCIONA?

O usuário, antes de acessar qualquer outra sessão do site, terá a oportunidade de aprender os primeiros passos para se entender melhor o mercado financeiro.

POR QUE MELHORA A EXPERIÊNCIA DO CLIENTE?

Ajuda a contextualizar o usuário antes que possa explorar mais todas as coisas que o site tem para oferece-lo

Uma parte contendo os conhecimentos básicos sobre educação financeira

Irão usar esse recurso, aqueles usuários mais iniciantes que não possuem um conhecimento prévio amplo a respeito da educação financeira. Eles poderão fazer uso dessa sessão antes de seguir para as outras sessões do site.

Essa sessão do site poder estar fixada como uma das primeiras sessões da lista, de forma que fique de fácil visibilidade.

QUEM IRÁ USAR ISTO E QUANDO?

COMO PODE SER IMPLEMENTADO?

Detalhamento das Ideias

MAPA CONCEITUAL



COMO FUNCIONA?

Funciona como uma forma de interação entre os próprios usuários do site

POR QUE MELHORA A EXPERIÊNCIA DO CLIENTE?

Melhora a experiência do cliente ao possibilitar a interação entre eles, deixando a experiência do usuário ainda mais completa

Compartihamento de conteúdo sobre educação financeira entre os usuários

Os usuários que acharem algum tipo de conteúdo que acharem importante ou interessante.

Por meio de um atalho que abra um sistema de chat entre os usuários

QUEM IRÁ USAR ISTO E QUANDO?

COMO PODE SER IMPLEMENTADO?

POR DUE MELHORA A EXPERIÊNCIA DO CLIENTE?

MAPA CONCEITUAL



COMO FUNCIDAA?

O objetivo dos vídeos é funcionar como uma forma de aprofundamento do assunto debatida em determinada sessão.

> Vídeos informativos ao longo do site que discutam sobre determinado assunto

Os usuários que faram uso desse recuso são aqueles que pretendem aprofundar mais sobre o assunto abordado em determinada sessão. Eles faram esse acesso a medida que forem navegando pelas sessões do site.

Será implementado por meio de links de redirecionamento.

Os vídeos informativos ajudam a

complementar ainda mais as informações

presente em determinada sessão do site.

QUEM INA USAN ISTO E QUANDO?

COMO PODE SET IMPLEMENTADO?