

Documento de Visão			
Nome do Projeto: Ampla System			
Autores: Luis Felipe Teixeira Dias Brescia, Pedro Henrique Pires Rodrigues, Pedro Henrique Vilaça Valverde, Victor Reis Carlota, Vinicius Rezende Arantes de Araujo Moreira			
Fornecedor(es) de Requisitos			
Nome	E-mail	Cargo ou Função - Empresa	
Frederico Rezende	fred@amplavendas.com.br	Gestor Comercial e Dono	
Vitor Araujo	vitor@amplavendas.com.br	Gestor Comercial	
Descrição do Problema			
<p>A empresa Ampla Vendas Representações Comerciais atua no mercado de representação comercial em diversas áreas indo de aerossóis até material de construção nas duas últimas décadas, é uma empresa familiar atendendo um total 12 indústrias, estando entre elas Baston no ramo aerossol , World no ramo de medicamentos veterinários, e uma média de 12 clientes tendo como principal a Martins.</p> <p>A empresa atua no ramo da representação comercial, ou seja, ela representa indústrias sem um vínculo de emprego e recebe por meio de um percentual de comissão em cima da venda, devido ao grande número de vendas realizadas, para diversas indústrias, o controle de entrada(pagamento da comissão) é algo extremamente importante, mas que atualmente está sendo feita de forma manual, fazendo assim com que este processo se torne algo massante e aberto a falha humana.Além disto possui a falta de um local para centralizar as informações de contato das indústrias.</p> <p>Atualmente a empresa possui um software que executa estas funções mas está obsoleto e mal modelado, deixando o valor de manutenção maior do que de recomeçar o projeto</p>			
Descrição Geral da Solução (Escopo)			
<p>O software a ser desenvolvido traz como solução o controle das ordens de compra e dos pedidos faturados (usados para fazer o cálculo da comissão), fazendo o cadastro das indústrias e das informações de pagamento das mesmas, baseado nestas informações o software produzirá um relatório referente ao valor da comissão que deve ser pago pela indústria ao vendedor, além de informar o valor total recebido em determinado período</p>			
Fora do Escopo			
<p>O cadastro das ordens de compra dentro do software das indústrias, e o cadastro dos diversos itens de cada indústria dentro do sistema estão fora do escopo do nosso projeto.</p>			
Usuários			
<p>O Administrador e os vendedores da Ampla Vendas Representações Comerciais</p>			
Requisitos Funcionais			
ID	Descrição do Requisito	Prioridade	Complexidade
RF-01	O sistema deve cadastrar os Clientes de forma automática por meio dos dados de uma planilha de excel	Essencial	Alta
RF-02	Os vendedores gerenciam os Clientes de forma manual	Importante	Média
RF-03	O sistema deve cadastrar as Indústrias de forma automática por meio dos dados de uma planilha de excel	Essencial	Alta
RF-04	Os vendedores gerenciam as Indústrias de forma manual	Importante	Média
RF-05	Os vendedores gerenciam as ordens de compras	Essencial	Alta
RF-06	Os vendedores gerenciam os pedidos faturados	Essencial	Alta

RF-07	Os vendedores gerenciam os dados financeiros das indústrias	Essencial	Baixa
RF-08	O sistema gera um relatório por vendedor com a comissão de cada indústria e a comissão geral, em determinado período(em excel)	Essencial	Alta
RF-09	O admin gerencia os usuários	Essencial	Média
RF-10	O sistema deve Exibição um dashboard com análise de gráficos	Desejável	Alta
RF-11	O usuário deve poder realizar login	Essencial	Média
RF-12	O usuário deve poder redefinir sua senha, caso a esqueça	Importante	Média
Requisitos Não Funcionais			
ID	Descrição do Requisito	Prioridade	Complexidade
RNF-01	Os dados de senha do vendedor deve ser salvo encriptados	Essencial	Média
RNF-02	O tempo para geração do relatório não deve ultrapassar 30 segundos	Importante	Alta
RNF-03	Necessário Conexão com a internet	Essencial	Baixa
RNF-04	banco de dados na nuvem	Essencial	Baixa
RNF-05	Deve possuir banco de dados relacional	Importante	Média
RNF-06	O <i>back-end</i> deve ser feito em Spring Boot	Importante	Alta
RNF-07	O <i>front-end</i> deve ser feito em React	Importante	Alta
RNF-08	O front deve possuir uma interface amigável	Essencial	Alta
RNF-09	A API deverá ser hospedada na internet.	Essencial	Alta
Técnica(s) de Elicitação Utilizada(s)			
Entrevista não estruturada Prototipagem Rápida <i>Brainstorming</i>			