# Aplicativo de locação de veículos

Felipe Paiva Dos Santos 1471494@sga.pucminas.br

Gilberto Modesto gm3365bh@gmail.com

Natanael Igor Torres de Sales 819535@sga.pucminas.br

Lucas De Oliveira Fonseca lucas.fonseca.1374039@sga.pucminas.br

Victor Antoniel Borges Da Cruz vabcruz@sga.pucminas.br

Wellington Fernandes De Souza Vaz wellington.fernandes@sga.pucminas.br

Instituto de Informática e Ciências Exatas – Pontificia Universidade Católica de Minas Gerais
(PUC MINAS)

Belo Horizonte – MG – Brasil

**Resumo.** A plataforma de locação de veículos foi desenvolvida na disciplina de Trabalho Interdisciplinar II: Aplicações para Processos de Negócio do curso de Sistemas de Informação da PUC – MG. Este trabalho visa apresentar uma solução para locadoras de veículos, que necessitem de um auxílio no gerenciamento de suas atividades, de forma rápida e prática. A aplicação possibilita esse auxílio, através de uma interface amigável, retornando ao usuário uma resposta rápida às suas solicitações.

### 1. Introdução

A ideia primordial desta aplicação surgiu durante discussões do grupo constituído no contexto do trabalho interdisciplinar II, quando verificamos a dificuldade que é para uma locadora de veículos gerenciar seus produtos, de forma precisa e rápida, sem a utilização de ferramentas de Tecnologia da Informação, tendo em vista a grande quantidade de solicitações recebidas cotidianamente.

Uma vez que as empresas estão cada vez mais próximas dos seus clientes no decorrer dos últimos anos, tendo como objetivo vender seus serviços, a locação de veículos se torna cada vez mais comum no Brasil, sobretudo nos grandes centros.

Segundo estatísticas de 2021 da Associação Brasileira das Locadoras de Automóveis (ABLA), obtidos a partir de dados do SERPRO (Serviço Federal de Processamento de Dados), existem atualmente no país 13.903 locadoras ativas, um crescimento de 33,5% em comparação à 2020, com um faturamento aproximado de R\$ 23,5 bilhões.

Em 2020, o faturamento bruto com locação de carros havia sido de R\$ 17,6 bilhões. Já o crescimento da locação de veículos chegou a 7,8% na comparação com o faturamento bruto verificado em 2019 (ano anterior ao início da pandemia).

A expansão também aconteceu em relação à frota total de automóveis. Apesar do cenário desfavorável à produção automotiva, o setor terminou 2021 com 1.136.517 veículos na frota, 12,8% a mais que em 2020 (1.007.221 unidades). Em 2019, havia 997.416 automóveis licenciados pelas empresas de locação.

Em 2021, as locadoras compraram 441.858 carros zero-quilômetro, equivalentes a 25,5% de todos os automóveis emplacados no ano. Houve crescimento de 22,5% em relação às compras feitas em 2020 (360.567 unidades). Antes da pandemia, em 2019, o total comprado pelo setor havia sido de 541.346 unidades (18,3% a mais que em 2021).

E, no ano passado, foram registrados 50,1 milhões de usuários de aluguel de carros, ante 44,6 milhões em 2020 – crescimento de 12,3%. Já no período anterior à pandemia, em 2019, houve 49,6 milhões de usuários ao longo daquele ano.

Mesmo em meio à pandemia, o total de postos de trabalho nas locadoras subiu de 77.214, em 2020, para 85.494 ao final do ano passado. E o número de empresas ativas no segmento avançou, no mesmo período, de 11.053 para 13.903.

Figura 1: Faturamento das locadoras de veículos



### 1.2 Objetivos geral e específicos

Elaborar e implementar um sistema de automatização para a empresa Loccar, visando melhorar os processos operacionais, melhorar a experiência do cliente e aumentar a eficiência geral dos negócios.

De forma específica, iremos modelar e desenvolver um sistema de reserva online intuitivo e seguro, permitindo que os clientes selecionem e reservem veículos de maneira conveniente.

### 1.3 Justificativas

Tendo por base os dados obtidos, o panorama do setor é de retomada do crescimento de forma acentuada, nos meses que virão, o que ocasionará uma grande quantidade de demandas para as empresas do setor.

Queremos, com isso, padronizar e tratar, de forma clara e precisa, as solicitações recebidas, retornando aos usuários uma resposta rápida quanto às suas solicitações.

### 2. Participantes do processo de negócio

**Cliente:** Funções: Interessado em alugar um veículo para fins pessoais, turismo ou viagens. Papel: Inicia o processo de locação, fazendo reservas, fornecendo informações pessoais e de pagamento, e interage com o sistema para verificar disponibilidade, escolher o veículo e concluir a transação.

**Atendente/Agente de Vendas:** Funções: Trabalha no balcão de atendimento ou atendimento telefônico, auxiliando clientes com informações sobre veículos, tarifas, disponibilidade e finalizando transações. Papel: Interage diretamente com os clientes, oferecendo assistência personalizada, resolvendo problemas e garantindo uma experiência positiva de aluguel.

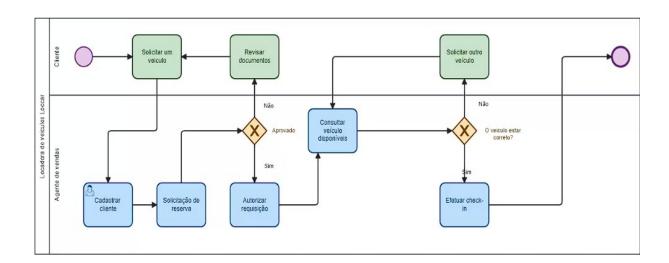
### 3. Modelagem do processo de negócio

### 3.1. Análise da situação atual

Atualmente, para iniciar o processo de locação de veículo, as pessoas precisam se deslocar até um espaço físico da empresa. Os processos não ocorrem de forma padronizada e podem estar acompanhados de diversos problemas. Os procedimentos e requisitos para locação não são claros e podem exigir muitos gastos com tempo e deslocamento em tentativas de alugar que nem sempre serão consolidadas.

O cadastro de veículos é realizado através da presença do transporte recolhido ou entregue, baseando-se em análise visual e informações recolhidas do manobrista. Este registro é realizado de modo manual em arquivo físico. A unidade ainda não possui um banco de dados online com listagem dos veículos disponíveis para locação.

Também não são coletadas informações suficientes sobre os clientes no que diz respeito a suas informações básicas, não sendo possível assim, identificar qual categoria ele se encaixa.

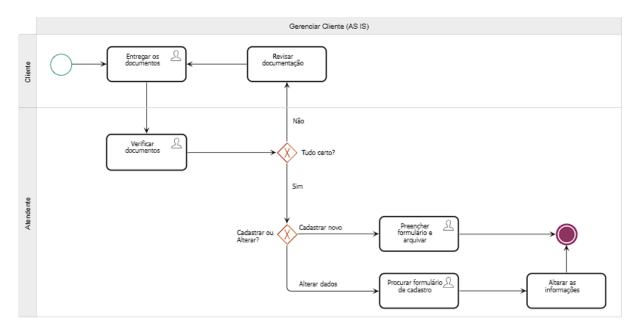


# 3.2. Modelagem de Processos

### 3.2.1 Gerenciamento de Clientes:

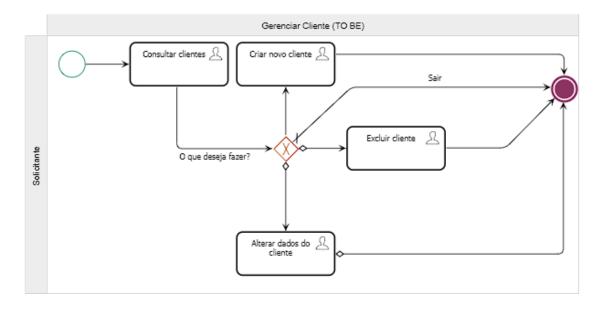
# Problemas Atuais (AS IS):

- Cadastros manuais sujeitos a erros de digitação.
- Dificuldade em rastrear histórico de reservas e interações.
- Necessidade de repetição de informações em diferentes momentos.



# Ganhos com Automatização (TO BE):

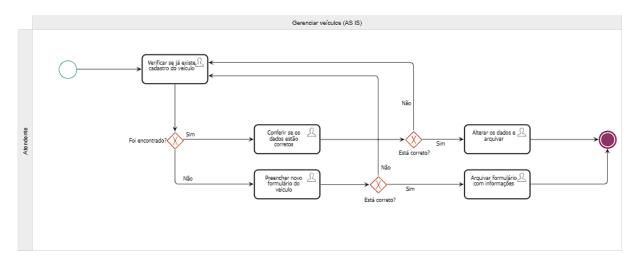
- Cadastro digital e padronizado de clientes.
- Armazenamento centralizado de informações, facilitando o rastreamento de histórico.
- Dados inseridos uma vez e utilizados em todo o processo.



### 3.2.2 Gerenciamento de Veículos:

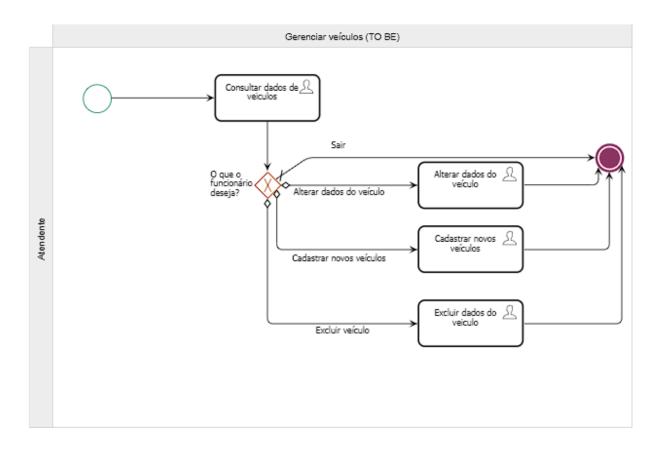
# Problemas Atuais (AS IS):

- Cadastros manuais sujeitos a erros de digitação.
- Dificuldade em rastrear histórico de reservas e interações.
- Necessidade de repetição de informações em diferentes momentos.



# Ganhos com Automatização (TO BE):

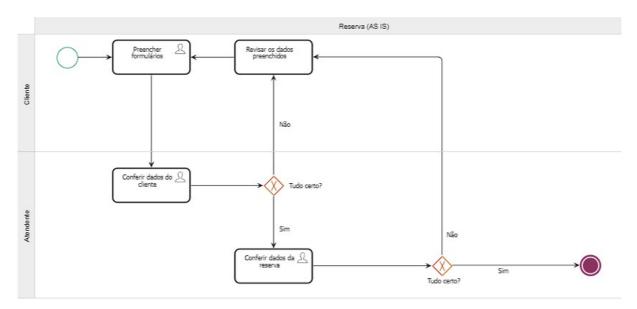
- Registro digital de veículos, incluindo detalhes e histórico de manutenção.
- Visibilidade em tempo real sobre a disponibilidade e estado dos veículos.
- Alertas automáticos para manutenção preventiva.



# 3.2.3 Aluguel (Reserva):

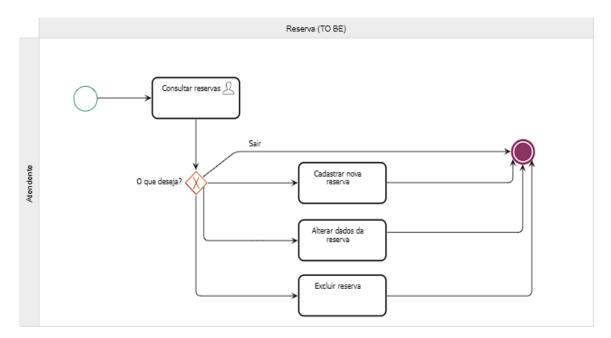
# **Problemas Atuais (AS IS):**

- Processo de check-in manual demorado, causando filas.
- Contratos de papel sujeitos a extravio e dificuldade de acesso.
- Verificação de danos pré-existentes propensa a erros.



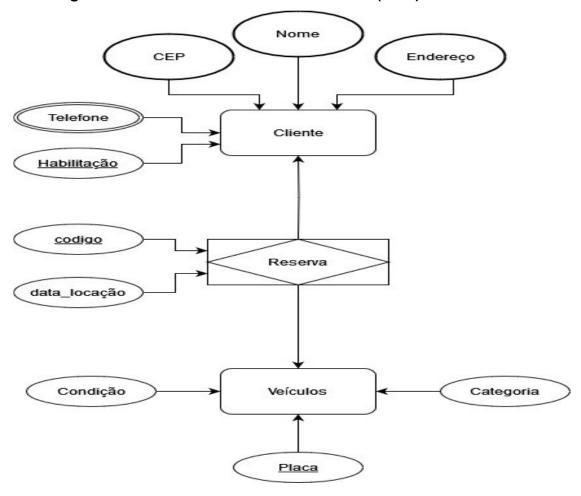
# Ganhos com Automatização (TO BE):

- Check-in rápido via aplicativo ou quiosques de autoatendimento.
- Contratos eletrônicos, acessíveis a qualquer momento.
- Uso de fotos para documentar condições do veículo.
- Agilização do processo de check-out com verificações automatizadas.
- Redução de filas e melhor experiência do cliente.



### 4. Projeto da arquitetura de dados da solução proposta

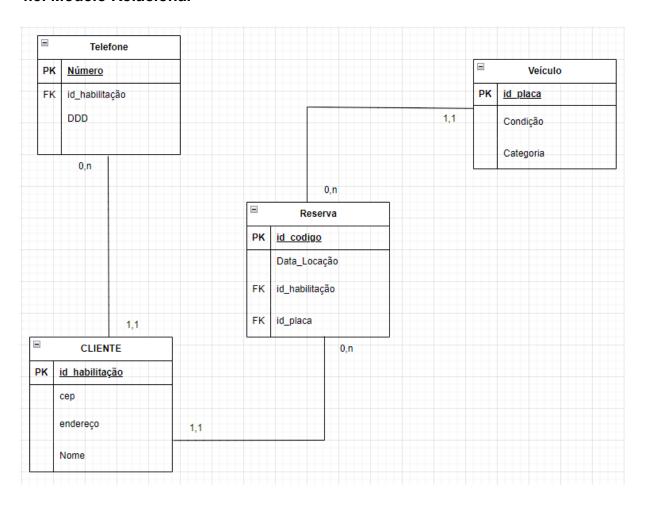
### 4.1. Diagrama de Entidades e Relacionamentos (DER)



### 4.2. Impactos da implementação em um banco de dados NoSQL

A decisão de usar um banco de dados SQL ou NoSQL em um sistema automatizado de aluguel de automóveis é crucial. Os bancos de dados NoSQL oferecem vantagens significativas, como escalabilidade horizontal, flexibilidade de modelagem de dados e desempenho superior, tornando-os uma escolha atraente para sistemas que enfrentam grandes quantidades de dados e tráfego. Além disso, são adequados para processar dados não estruturados, como imagens e informações geoespaciais. No entanto, esta mudança também traz desafios significativos. A modelagem de dados requer uma abordagem diferente, as consultas podem ser mais limitadas e complexas em comparação com bancos de dados SQL e podem surgir problemas de consistência de dados. As equipes de desenvolvimento e operações devem adquirir conhecimento sobre o banco de dados NoSQL escolhido, o que pode envolver treinamento e adaptação do processo de desenvolvimento.

### 4.3. Modelo Relacional



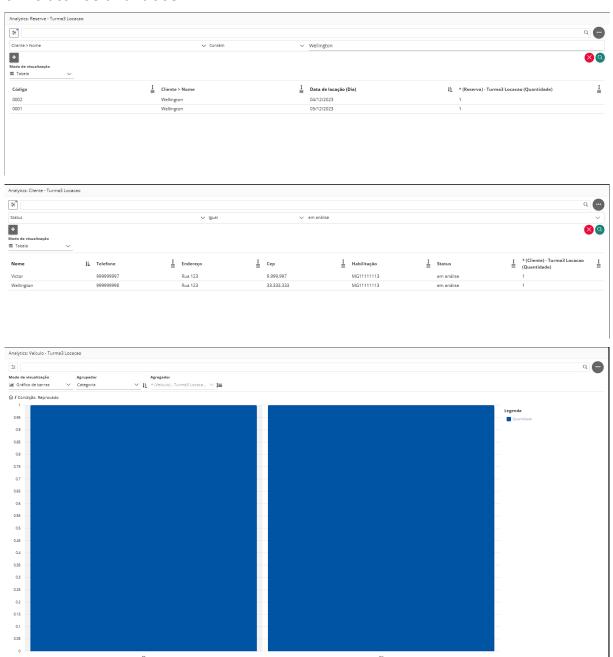
Consulta para listar todos os veículos que estão aprovados para reserva: SELECT \* FROM Veiculo V WHERE V.Condição = "Aprovado";

Consulta de código e data de uma reserva com base no ID do cliente e ordena por data:

SELECT R.id\_codigo, R.Data\_Locação FROM Reserva R, CLIENTE C WHERE C.id\_habilitação = [ID\_DO\_CLIENTE];

Consulta para listar todas as reservas de um determinado veículo: SELECT R.id\_codigo FROM Reserva R, Veiculo V WHERE V.id\_placa = [ID\_DO\_VEÍCULO];

### 5. Relatórios analíticos



# 5.1. Associação de comandos SQL com relatórios analíticos

Nome do Relatório Analítico	Comando SQL-DML (SELECT)
Relatório da quantidade de veículos	SELECT V.Categoria
reprovados por categoria	FROM Veiculo V
	WHERE V.Condicao = "Reprovado"
	GROUP BY V.categoria
Relatório de todas as reservas feitas por	SELECT *
um cliente ordenado por data	FROM Reserva R
	WHERE R.Nome = [NOME_CLIENTE]
	ORDER BY R.Data_Locação
Relatório de quais pessoas ainda estão	SELECT C.nome
"em análise"	FROM CLIENTE C
	WHERE C.status = "em análise"

# 6. Indicadores de desempenho

Indicador	Objetivo	Descrição	Fórmula de cálculo	Fontes de dados	Perspectiva
Percentual de veículos reprovados	Avaliar quantitati vamente o número de veículos não conforme s	Percentual de não conformes em relação ao total de veículos	totalveiculos qteveiculosrpvds*100	Tabela veiculos	Aprendizado e Crescimento
Taxa de Requisiçõe s abertas	Melhorar a prestação de serviços medindo a porcentag em de requisiçõe s	Mede % de requisições em análise	total de clientes clientesemanalise *100	Tabela clientes	Processos internos
Percentual de escolha de categoria	Avaliar quantitati vamente qual a categoria mais pedida	Percentual de determinada categoria em relação ao total de categorias	totalcategorias categoriaX*100	Tabela veiculos e reserva	Aprendizado e Crescimento

Percentual de reservas no mês de novembro	Avaliar a quantidad e de reservas no mês de novembro comparad o aos outros	Reservas em novembro em comparação com todo o ano	reservasanointeiro reservasnovembro*100	Tabela reserva	Aprendizado e Crescimento
Percentual de reservas aos fins de semana	Avaliar se há mais pedidos aos fins de semana	Reservas nos fins de semana em comparação com dias úteis	reservastotais reservasnosfds*100	Tabela reserva	Aprendizado e Crescimento

#### 7. Conclusão

Ao longo deste projeto de automação para a locadora de veículos, testemunhamos uma transformação operacional significativa, impulsionada pela implementação do Software de Automatização. Os resultados obtidos revelam melhorias substanciais em eficiência, redução de erros, e uma experiência aprimorada para clientes e colaboradores.

Apesar dos resultados positivos, identificamos desafios, como a adaptação cultural e a complexidade na integração com sistemas legados. A resistência cultural e a necessidade de treinamento extensivo foram as áreas com maior dificuldade, destacando a importância de estudos sobre aceitação cultural durante processos de automação. Adicionalmente, a integração de sistemas legados exigiu esforços adicionais, indicando a necessidade de desenvolvimento contínuo de tecnologias de integração mais avançadas.

Sugestões para futuras pesquisas incluem o estudo aprofundado da aceitação cultural, a busca por soluções de integração mais eficazes e a exploração de modelos de negócios inovadores para mitigar desafios financeiros iniciais. Em última análise, enquanto celebramos as conquistas alcançadas, reconhecemos que a jornada rumo à inovação contínua requer uma abordagem proativa na superação de desafios e na exploração de novas oportunidades de pesquisa e desenvolvimento.

# **REFERÊNCIAS**

- [1] Setor de Locação. **Abla**. Disponível em: <a href="https://www.abla.com.br/noticia/estatisticas-do-aluquel-de-veiculos-frota-cresceu-128-em-2021">https://www.abla.com.br/noticia/estatisticas-do-aluquel-de-veiculos-frota-cresceu-128-em-2021</a>. Acesso em: 20 de agosto de 2023.
- [1] Locação de veículos têm perspectivas de crescimento. **Sebrae**. Disponível em: <a href="https://sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/artigos/locacao-de-veiculos-tem-perspectivas-decrescimento">https://sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/artigos/locacao-de-veiculos-tem-perspectivas-decrescimento</a>. Acesso em: 20 de agosto de 2023.
- [1] MALLMANN, Daniela. Locadoras de veículos devem fechar 2022 com 30% de crescimento. **CNN BRASIL**. Disponível em: <a href="https://www.cnnbrasil.com.br/economia/locadoras-de-veiculos-devem-fechar-2022-com-30-de-crescimento/">https://www.cnnbrasil.com.br/economia/locadoras-de-veiculos-devem-fechar-2022-com-30-de-crescimento/</a>. Acesso em: 19 de agosto de 2023.
- [1] VALVERDE, Michelle. Locação de automóveis tem retomada de até 40% em MG. **Diário do Comércio**. Disponível em: <a href="https://diariodocomercio.com.br/economia/locacao-de-automoveis-tem-retomada-de-ate-40-em-mg/">https://diariodocomercio.com.br/economia/locacao-de-automoveis-tem-retomada-de-ate-40-em-mg/</a>. Acesso em: 19 de agosto de 2023.
- [1] QUINTELLA, Marcus. Aumento das locações de veículos no Brasil. **FGV**. Disponível em: https://portal.fgv.br/artigos/aumento-locacoes-veiculos-brasil. Acesso em: 19 de agosto de 2023.