



FORMATO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	Biagio Davide Borrelli
Indirizzo	Via B. Iuini 408 Sesto San Giovanni
Telefono	3661182656
E-mail	Borrellibd@gmail.com
Data di nascita	17/12/1981
Nazionalità	Italiana
Note	Convivente con prole

ESPERIENZA LAVORATIVA

- | | |
|---|--|
| • Date (da – a) | <i>Da marzo 2019 ad oggi</i> |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | <i>Avantune S.R.L.</i> |
| • Tipo di azienda o settore | <i>Software</i> |
| • Tipo di impiego | <i>Business development manager</i> |
| • Principali mansioni e responsabilità | Attività Inside/outside su Partner assegnati, sviluppo nove lead attraverso cold call. |
-
- | | |
|---|---|
| • Date (da – a) | <i>Da maggio 2017 a marzo 2019</i> |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | <i>Hewlett Packard Enterprise</i> |
| • Tipo di azienda o settore | <i>Informatica</i> |
| • Tipo di impiego | <i>Business development manager</i> |
| • Principali mansioni e responsabilità | Attività Inside/outside su Partner assegnati per sviluppo nuovo business. Ricerca di nuovi partner sul territorio nazionale in collaborazione con i distributori per proporre l'offerta delle soluzioni HPE |

- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Dal settembre 2016 a maggio 2018*
Emcore via Carlo Rota n 86 Monza
- Integrazione e food*
Business development manager
Sales executive e people management
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Dal gennaio 2016 al maggio 2018*
Qvision tech s.r.l Via S. Morese, 9, 50019 Sesto Fiorentino FI
- Produzione macchine per visione artificiale*
Business development manager
Sales executive per l'Italia
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Dal dicembre del 2013 al giugno 2016*
Hello Fit bollate via Trento 61 Bollate
- Fitness*
Business development manager
Sales executive e people management
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Dal settembre del 2010 ad luglio 2013*
C.M Center via Piemonte 41 Cologno Monzese
- Fitness*
Business development manager
Sales executive and people management
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Dal 2005 al ottobre 2010*
MAXIFORM di Garbagnate Milanese
- Fitness*
Business development manager
Sales executive e people management
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- DAL giugno 2005 ad agosto 2006*
A.N.C.I Lombardia C.S.E di Sesto San Giovanni
- Pubblica*
Aiuto alla formazione
Affiancamento all'educatore nell'aiutare i diversamente abili nell'apprendimento del mezzo informatico; trasporto dei medesimi da casa al centro e viceversa; aiuto nelle attività didattiche del centro (piscina, riabilitazione...)
-
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo del datore
- Dal aprile 2002 a maggio 2005*
R.D.Z sistemi via Don Minzoni 46 Bresso

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- di lavoro
- Tipo di azienda o settore *Informatica*
- Tipo di impiego Fornitrice di servizi di delivery per conto HP/HPE
- Principali mansioni e responsabilità Riparazione e assistenza sia per problematiche hardware e software per varie società:
obbiettivo lavoro ,h3g , Telecom e clienti privati con il ruolo di consulenza per l'acquisto e problematiche post vendita'
- Date (da – a) Dal 1995 al 2000
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Istituto G. Mazzini Cinisello Balsamo
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Elettronica
- Qualifica conseguita Perito elettrotecnico

MASTER

- Date (da – a) Dal 8 maggio 2017 al 12 maggio 2017
- azienda formatrice Qvision tech
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Master sul marketing e le strategie di vendita

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

PRIMA LINGUA **italiano**

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
 - Capacità di scrittura
 - Capacità di espressione orale
- Note
- INGLESE**
SUFFICIENTE
Sufficiente
Sufficiente

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Predisposizione al lavoro di gruppo
Attitudine a lavorare per obiettivi
Ottime doti comunicative
Buone capacità organizzative
Buone capacità di problem solving
Forte attitudine alle Cold Calls

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Buona conoscenza dei principali sistemi operativi Microsoft
Buona conoscenza del pacchetto office (word, Excel , Power point), posta elettronica e internet

CARATTERISTICHE

PERSONALI

Entusiasmo, iniziativa e dinamismo mi hanno da sempre spinto ad andare avanti nel lavoro.

Quello che cerco di fare è pormi degli obiettivi da raggiungere una volta realizzati, vado alla ricerca di un qualcosa che mi consente di crescere personalmente e professionalmente.

Mi adatto con facilità a nuovi ambienti e situazioni lavorative e sono quindi realmente interessato a trasferimenti e trasferte sia in Italia che all' estero .

SPORT PRATICATI

Subacquea ,fitness & bodybuilding

PATENTE O PATENTI

In possesso di patente A e B

Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 26 della legge 15/68, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali. Inoltre, il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dalla Legge 675/96 del 31 dicembre 1996.