



MICHAEL LIGUORI

Curriculum vitae

INFORMAZIONI PERSONALI

| | |
|----------------|--------------------------------------|
| NOME e COGNOME | MICHAEL LIGUORI |
| Domicilio | VIA CISLIANO, 48 – 20090 CUSAGO (MI) |
| Telefono | +39.328.9553118 |
| E-mail | liguori.m@gmail.com |
| Residenza | CUSAGO (MI) |
| Nazionalità | Italiana |
| Nascita | TORINO, 20 APRILE 1978 |
| Stato civile | Coniugato |
| Patente | Motociclistica A3, automobilistica B |

ESPERIENZA LAVORATIVA

| | |
|-----------------------|--|
| <i>Date (da – a)</i> | <i>Settembre 2016 – oggi</i> |
| Datore di lavoro | Workinvoice S.r.l. Milano (MI) |
| Settore | Fintech – piattaforma di cessione del credito ed anticipo fatture online. |
| Qualifica | Head of Sales. Posizione con riporto diretto all'Amministratore Delegato. |
| Principali mansioni | <ul style="list-style-type: none">• <u>Sales</u>: definizione dell'offerta commerciale; gestione dei lead inbound; identificazione e contatto prospect outbound; gestione del reparto e della rete di partner commerciali.• <u>Marketing</u>: business development; comunicazione online ed offline; digital marketing (SEM, GDN, FB Leads, LinkedIn); organizzazione partecipazione a fiere ed eventi. |
| Dettagli contrattuali | Contratto a tempo indeterminato – Quadro CCNL Commercio. |
| <i>Date (da – a)</i> | <i>Ottobre 2012 – Agosto 2016</i> |
| Datore di lavoro | S.E.C. – System Engineering Consulting S.r.l. Milano (MI) |
| Settore | Consulenza finalizzata allo sviluppo di applicazioni informatiche web-based e mobile per il mercato b2b. |
| Qualifica | Responsabile Commerciale, Pianificazione ed Operations. Posizione con riporto diretto all'Amministratore Delegato. |
| Principali mansioni | <ul style="list-style-type: none">• <u>Commerciale e Vendite</u>: pricing ed approntamento listini, predisposizione offerte, presenza presso i Top Client, gestione delle trattative, gestione partnership.• <u>Marketing</u>: business development; individuazione e contatto dei Prospect |

Client; organizzazione partecipazione a fiere ed eventi di settore, comunicazione.

- Pianificazione ed Operations: distribuzione dei carichi di lavoro/sviluppo sulla struttura operativa, verifica tempistiche e relazione con il Cliente in termini di customer care e project management.

Dettagli
contrattuali

Contratto a tempo indeterminato – Quadro CCNL Commercio.

Date (da – a)

Aprile 2010 – Settembre 2012

Datore di lavoro

Ponti Radio PR S.p.A. (Gruppo Inditel)
Peschiera Borromeo (MI)

Settore

Servizi a valore aggiunto in ambito sistemi di telecomunicazione con applicazioni in ambito b2b.

Qualifica

National Key Account. Posizione con riporto diretto al Direttore Generale.

Principali mansioni

- Commerciale e Vendite: pricing ed approntamento listini, predisposizione offerte commerciali, presenza commerciale presso i Top Client, gestione delle trattative commerciali, gestione partnership commerciali.
- Marketing: business development; individuazione e contatto dei Prospect Client; organizzazione partecipazione a fiere ed eventi di settore, comunicazione.

Dettagli
contrattuali

Contratto a tempo indeterminato – I livello CCNL Commercio.

Date (da – a)

Febbraio 2005 – Aprile 2010

Datore di lavoro

Industrie di Telecomunicazioni S.p.A. (Gruppo Inditel)
Peschiera Borromeo (MI)

Settore

Servizi a valore aggiunto in ambito sistemi di telecomunicazione con applicazioni in ambito b2b.

Qualifica

Responsabile Marketing di Gruppo. Posizione con riporto diretto all'Amministratore Delegato.

Principali mansioni

- Marketing strategico: individuazione e sviluppo Aree Strategiche d'Affari; Business Development; valutazione partnership strategiche; analisi del mercato e della concorrenza.
- Marketing operativo: individuazione e contatto – tramite azioni di Direct Marketing – dei Prospect Client; analisi e valutazione bandi di gara d'appalto, con predisposizione documentazione di partecipazione; pricing e supporto alla funzione commerciale.
- Branding e gestione dell'immagine del gruppo industriale.
- Comunicazione e pubblicità: gestione dei contenuti web, gestione della pubblicità sui principali media, organizzazione fiere.

Dettagli
contrattuali

Contratto a tempo indeterminato – I livello CCNL Commercio.

Date (da – a)

Giugno 2004 – Gennaio 2005

Datore di lavoro

Stage operativo presso azienda familiare
Springfield - Massachusetts (USA)

Piano formativo

Perfezionamento della lingua inglese e primo approccio al mondo del lavoro.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Date (da – a)

Settembre 1998 – Maggio 2004

Istituto di
istruzione

Università Commerciale L. Bocconi - Milano
Facoltà di Economia Aziendale – indirizzo Marketing.

Esami specifici del
Piano di Studi

Marketing internazionale, Economia e gestione delle imprese commerciali, Marketing strategico, Analisi del settore e della concorrenza, Analisi della domanda e del comportamento del consumatore, Product management.

Qualifica
conseguita

Dottore in Economia Aziendale

Tesi sperimentale dal titolo: "La neuroeconomia ed il neuromarketing: analisi, valutazioni ed applicazioni".

Voto

96/110

Date (da – a)

Settembre 1993 – Luglio 1998

Istituto di
istruzione

Centro Scolastico Diocesano "Redemptoris Mater" – Albenga (SV)

Principali materie
oggetto di studio

Materie umanistiche e scientifiche

Qualifica
conseguita

Maturità Classica Sperimentale ("Progetto Brocca")

Voto

52/60

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

INGLESE

FRANCESE

SPAGNOLO

Capacità di lettura

C2 - MASTERY

A2 – WAYSTAGE

A2 – WAYSTAGE

Capacità di scrittura

C2 - MASTERY

A2 – WAYSTAGE

A2 – WAYSTAGE

Capacità di espressione
orale

C2 - MASTERY

A2 – WAYSTAGE

A2 – WAYSTAGE

CAPACITÀ E COMPETENZE
INFORMATICHE

- *Sistemi operativi:* Ottima conoscenza Windows, Linux, Mac OS.
- *Internet Browser:* Ottima conoscenza Explorer, Firefox, Chrome, Opera, Safari.
- *Client e-mail:* Ottima conoscenza Microsoft Outlook, Mozilla Thunderbird.
- *Microsoft Office:* Ottima conoscenza Word, Excel, Access, PowerPoint.
- *CRM:* Ottima conoscenza Salesforce, Hubspot.
- *Linguaggi di programmazione:* Buona conoscenza HTML, PHP.
- *Relational database management system:* Buona conoscenza MS-SQL, MySQL.

| | |
|-----------------------------|---|
| ALTRE COMPETENZE E ABILITA' | Ottima capacità nell'organizzare il lavoro di team, orientamento manageriale ed ampia visione delle dinamiche aziendali. |
| INTERESSI ED HOBBIES | <p>Allievo di III livello ed allenatore di <i>Wing Chun – Kung Fu</i> sistema Austin Goh, presso l'Accademia Tao Wing Chun di Sifu Pompianu a Milano.</p> <p>Dall'arte marziale praticata deriva l'interesse nei confronti della filosofia orientale e dei temi legati alla spiritualità; argomenti che approfondisco tramite stage e letture specifiche.</p> <p>Sono molto appassionato di motociclismo, che pratico e seguo anche in televisione; tra gli altri sport osservo con interesse il baseball ed il football americano.</p> |

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196 del 30 giugno 2003. Michael Liguori