

TABLA 9: Evaluación

Familia Profesional: Imagen Personal

Ciclo Formativo: Profesional Básico en Peluquería y Estética

Módulo Profesional: Atención al cliente

RA1: Atiende a posibles clientes, reconociendo las diferentes	15 %
técnicas de comunicación.	

%	CE	Inst. Evaluac.
10	a) Se ha analizado el comportamiento del posible	Prueba escrita
	cliente.	
10	b) Se han adaptado adecuadamente la actitud y	Role playing
	discurso a la situación de la que se parte.	
10	c) Se ha obtenido la información necesaria del	Role playing
	posible cliente.	
10	d) Se ha favorecido la comunicación con el empleo	Role playing
	de las técnicas y actitudes apropiadas al desarrollo	
	de la misma.	
10	e) Se ha mantenido una conversación, utilizando	Role playing
	las fórmulas, léxico comercial y nexos de	
	comunicación (pedir aclaraciones, solicitar	
	información, pedir a alguien que repita y otros).	
10	f) Se ha dado respuesta a una pregunta de fácil	Role playing
	solución, utilizando el léxico comercial adecuado.	
10	g) Se ha expresado un tema prefijado de forma	Role playing
	oral delante de un grupo o en una relación de	
	comunicación en la que intervienen dos	
	interlocutores.	
10	h) Se ha mantenido una actitud conciliadora y	Role playing
	sensible a los demás, demostrando cordialidad y	
	amabilidad en el trato.	

5	les al		
(*	20 20	i) Se ha trasmitido información con claridad, de	Role playing
		manera ordenada, estructura clara y precisa.	

RA2: Comunica al posible cliente las diferentes posibilidades	30%
del servicio, justificándolas desde el punto de vista técnico.	

%	CE	Inst. Evaluac.
10	a) Se han analizado las diferentes tipologías de	Prueba escrita
	público.	
10	b) Se han diferenciado clientes de proveedores, y	Prueba escrita
	éstos del público en general.	
10	c) Se ha reconocido la terminología básica de	Prueba escrita
	comunicación comercial.	
10	d) Se ha diferenciado entre información y	Prueba escrita
	publicidad.	
10	e) Se han adecuado las respuestas en función de	Prueba práctica
	las preguntas del público.	
20	f) Se ha informado al cliente de las características	Prueba escrita
	del servicio, especialmente de las calidades	
	esperables.	
20	g) Se ha asesorado al cliente sobre la opción más	Role playing
	recomendable, cuando existen varias posibilidades,	
	informándole de las características y acabados	
	previsibles de cada una de ellas.	
10	h) Se ha solicitado al cliente que comunique la	Role playing
	elección de la opción elegida.	



RA3: Informa al probable cliente del servicio realizado,	25%
justificando las operaciones ejecutadas	

%	CE	Inst. Evaluac.
10	a) Se ha hecho entrega al cliente de los artículos	Exposición de
	procesados, informando de los servicios realizados	artículos
	en los artículos.	
15	b) Se han transmitido al cliente, de modo oportuno,	Exposición de
	las operaciones a llevar a cabo en los artículos	artículos
	entregados y los tiempos previstos para ello.	
10	c) Se han identificado los documentos de entrega	Prueba escrita
	asociados al servicio o producto.	
15	d) Se ha recogido la conformidad del cliente con el	Prueba escrita
	acabado obtenido, tomando nota, en caso	
	contrario, de sus objeciones, de modo adecuado.	
15	e) Se ha valorado la pulcritud y corrección, tanto	Role playing
	en el vestir como en la imagen corporal, elementos	
	clave en la atención al cliente.	
15	f) Se ha mantenido en todo momento el respeto	Role playing
	hacia el cliente	
10	g) Se ha intentado la fidelización del cliente con el	Role playing
	buen resultado del trabajo.	
10	h) Se ha definido periodo de garantía y las	Prueba escrita
	obligaciones legales aparejadas.	



RA4: Atiende reclamaciones de posibles clientes,	30%
reconociendo el protocolo de actuación.	

%	CE	Inst. Evaluac.
25	a) Se han ofrecido alternativas al cliente ante	Prueba escrita
	reclamaciones fácilmente subsanables,	
	exponiendo claramente los tiempos y condiciones	
	de las operaciones a realizar, así como del nivel	
	de probabilidad de modificación esperable.	
15	b) Se han reconocido los aspectos principales en	Prueba escrita
	los que incide la legislación vigente, en relación con	
	las reclamaciones.	
15	c) Se ha suministrado la información y	Trabajo grupal
	documentación necesaria al cliente para la	
	presentación de una reclamación escrita, si éste	
	fuera el caso.	
10	d) Se han recogido los formularios presentados por	Trabajo grupal
	el cliente para la realización de una reclamación.	
25	e) Se ha cumplimentado una hoja de reclamación	Trabajo
		individual
10	f) Se ha compartido información con el equipo de	Trabajo grupal
	trabajo.	