

TABLA 10: Estructura del aprendizaje

Ámbito General		Concreción Curricular				Estructura de Aprendizaje				
CPPS	OG	RA	%	CE	IE	UA	Denominación	%	Horas	Trimestre
a) s) w) t) u) x) e y)	a) t) u) v) w) y z)	1	15	a) b) c) d) e) f) h)	Prueba escrita	1	Comunicación y atención al cliente	100	20	1º
				g)	Trabajo power point					
				i)	Prueba tipo test					
				b)	FEM: b) 50% Empresa 50% Centro					
a) w) t) u) x) e y)	a) u) v) w) y z)	2	30	a) b)	Prueba escrita	2	El vendedor	30	7	1º 2º
				c)	Autoexamen	3	Técnicas de venta	70	10	
				d)	Trabajo teórico-práctico					
				e)	Trabajo práctico					
				f) g) h)	Power					
c) w) t) u) v) x) e y)	b) u) v) w) x) y z)	3	25	a) b) c)	Prueba escrita	4	Información al cliente	100	11	2º
				d)	Trabajo teórico					
				e) f) g)	Trabajo teórico-práctico					
				h)	Entrevista de trabajo					
				c) e) f) g)	FEM: c) e) f) g) 50% Empresa 50% Centro					
c) s) w) t) u) x) e y)	b) t) u) v) w) y) y z)	4	30	a) b) c) d)	Prueba escrita	5	Tratamiento de reclamaciones	100	9	2º
				e)	Elaboración de documentación.					
				e) f)	Roll-play					
					FEM: a) b) c) d) e) f) 50% Empresa 50% Centro					