



DJEBARA JULIE

Chef de Secteur / Management / Chef de Projet

2 ans d'expérience

| Disponibilité : Immédiatement

Contact

0677175626

julie.djebara@gmail.com

 <https://www.linkedin.com/in/julie-d-587153115/>

Objectif professionnel

Manager, Chef de projet, Responsable adjoint - Commerce, Management et Relation Client Persévérante, dynamique et investie. Disponible immédiatement !

Souhaits

Métiers : Adjoint, conseil de direction >
Direction régionale et d'agence >
Chargé d'affaires, technico-commercial >
Communication >
Administration, gestion, organisation >

Salaire (K€ bruts/an) : 32/37

Zone géographique : Essonne - 91 Seine-et-Marne - 77 Val-de-Marne - 94 Paris - 75 Hauts-de-Seine - 92

Compétences



Maîtrise

Management QHSE

J'ai pu acquérir de solides notions à l'université et les appliquer sur le terrain grâce à l'alternance. Je contrôlais des sites de restauration suivant la réglementation européenne et formais les équipes sur le terrain.



Bon niveau

Microsoft Pack Office

Powerpoint (présentation, animation) Excel (Tableaux, graphique, formule, tableaux croisés dynamique) Word (traitement de texte). J'aime chercher, découvrir et n'hésite pas à faire des recherches sur internet lorsque je souhaite réaliser une tâche précise et gagner du temps.



Bon niveau

Management d'équipe

J'ai été amenée à manager une dizaine de personnes au quotidien pendant un an, à les conseiller, les former lors de mon année de césure. Au cours de mon Master, mes 2 années d'alternance m'ont permis de former et manager mon équipe sur le terrain. Cela s'est toujours bien déroulé.



Bon niveau

Management de projet

En formation, j'ai étudié le management de projet et réaliser des projets (création d'entreprise, animations diététiques, partenariat à long terme avec un traiteur + négociation des menus /prix). Je me positionne naturellement comme leader car j'aime organiser et atteindre les objectifs fixés.



Acquisition en cours

Marketing

Apprentissage en cours des notions de marketing tels que Indesign (affiche, plaquette) - Parcours client - Etude marketing et commerciale.

Langues

Français Bilingue

Allemand Scolaire

Anglais Professionnel

Atouts

1

Coopérative et énergique, j'aime travailler en équipe. Je suis déterminée et motivée à aller au bout des missions qui me sont confiées.

2

Discrète, souriante et agréable, je travaille toujours dans la bonne humeur et donne le meilleur de moi-même.

3

Fiable, ponctuelle et autonome.

Moments clés (expériences et formations)



De sept. 2019 à sept. 2020

Manager Commerce - Secteur non alimentaire

Ventes en magasin >

chez **AUCHAN France**

Distribution généraliste et spécialisée



De oct. 2018 à août 2019

Adjointe gérante

Adjoint, conseil de direction >
chez **Compass Group France France**
Hôtellerie - Restauration - Loisirs



De sept. 2018 à sept. 2020

Mastère Manager de la stratégie et de la performance commerciale

Bac+5
à **Paris Talis Business School**
Ecole de Commerce ou de Gestion



De sept. 2017 à sept. 2018

Diététicienne Coordinatrice Qualité

Qualité >
chez **Compass Group France France**
Hôtellerie - Restauration - Loisirs



De sept. 2016 à sept. 2017

Responsable Qualité et Nutrition Régionale

Qualité >
chez **Compass Group France France**
Hôtellerie - Restauration - Loisirs



De sept. 2016 à sept. 2017

Licence Professionnelle Sécurité des Aliments, Assurance Qualité

Bac+3
à **Université Paris-Est Créteil**
Diplôme Universitaire



De juin 2016 à juil. 2016

Diététicienne

Communication >
chez **Hôpital Européen Georges Pompidou France**
Santé - action sociale



De avr. 2016 à juin 2016

Diététicienne - Responsable Qualité

Qualité >
chez **ELIOR France**
Hôtellerie - Restauration - Loisirs



De sept. 2014 à sept. 2016

DUT Génie Biologique option Diététique

Bac+2
à **Université Paris-Est Créteil**
Diplôme Universitaire



De juil. 2014 à juil. 2014

Baccalauréat Scientifique, option SVT - Spécialisation Physique-Chimie

Bac

à **Lycée Guillaume Budée**

Autre