



## KONÉ OSMAN

18-20 Avenue Paul Verlaine  
94190 - Villeneuve-St-Georges

**Mobile** : 06 42 39 97 34

**Fixe** : 09 53 59 16 50

**Mail** : Osmaan.k.pro@gmail.com

**Linkedin** : Osman Koné

**Langues** : Anglais (Toic :755 points), Espagnol (Quelques notions)

### Centres d'intérêts

#### - **Sport** :

- Football
- Musculation
- NBA

#### - **Voyages** :

- Miami
- Bahamas
- New York
- Francfort
- Londres
- Barcelone
- Abidjan

- **Films** (Notamment films américains des années 80)

#### - **Réseaux sociaux**

	FORMATION
- 2009/2010	Brevet des collèges - <i>College Voltaire (COLOMIERS)</i>
- 2012/2013	Bac économique et social - <i>Lycée International Victor Hugo (COLOMIERS)</i>
- 2016/2017	Licence d'administration économique et sociale parcours gouvernance des entreprises et des territoires - <i>Université Toulouse Capitole 1</i>
- 2018/2019	Master de management du sport - IAE GUSTAVE EIFFEL
- 2020	Certification et formation de business developer - MyBizDev
	EXPERIENCE PROFESSIONNELLE
- 2016 , 2017, 2019, 2020	Diverses missions d'intérim
- 2018 (Décembre/ Janvier) 2019 (Aout/Octobre)	Business developer - <i>Krank Club</i>  - Organisation d'événements sur Paris, Marseille, Lille, Toulouse  - -Customer success manager : (Récolte des retours utilisateurs, analyse/partage de leur requête, proposition de solution)
	STAGE
- 2009/2010	Stage de classe de 3ème - <i>Maxi Toys (COLOMIERS)</i>
- 2017/2018	Stage de 4 mois dans le cadre de la 1ère année en master de management du sport - <i>STADIUM THIAIS</i>  Stagiaire au sein du plus grand complexe de football et basket indoor en Europe :  - Organisation d'évènements  - Promotion de l'ouverture de la section Basket - Prise de réservation
- 2018/2019	Stage commercial - <i>Studio d'électro stimulation MY BIG BANG</i>  - Présenter et vendre les abonnements et cartes de coaching aux clients et prospects  - Prospector, développer et suivre le portefeuille clients/ prospects  - Réception et accueil des clients et prospects  - Gestion des demandes de renseignement, physique, téléphonique ou internet  - Développement du référencement SEO (Search Engine Optimisation), technique qui consiste à positionner favorablement le site sur les premiers résultats naturels de Google correspondant aux mots-clés utilisés par les internautes



**My Big Bang**

Réinventer son corps en 20 minutes

## A qui de droit

Paris, le 23 janvier 2020

### **Objet : lettre de recommandation concernant Monsieur Osman Koné**

Monsieur Koné a travaillé dans notre société, My BigBang, en tant que stagiaire commercial, du 1er avril au 30 septembre 2019.

Il a été amené à réaliser les ou participer aux missions suivantes :

- Connaître et respecter les techniques de vente appliquées.
- Accueillir les prospects/clients en studio.
- Gérer les demandes de renseignement par téléphone, email ou en face à face.
- Présenter, vendre et encaisser les offres My Big Bang.
- Confection de supports de communication sur Vistaprint.
- Suivre les dossiers de vente en cours et relance des prospects.
- Optimisation du SEO (référencement naturel).
- Réalisation d'un tableau de données statistiques des prospects/clients qui se sont inscrits chez My Big Bang, afin de disposer d'une base d'analyse.
- Recensement des différentes entreprises aux alentours des studios, afin de leur proposer une offre dédiée « CE/Entreprise ».
- Prospection physique autour du studio My Big Bang dans le 16ème arrondissement.

Monsieur Koné s'est démarqué par sa conscience professionnelle, sa fiabilité, son autonomie, son relationnel et par son esprit d'entraide, toutes des qualités importantes dans notre contexte professionnel.

Pour toutes ses raisons, je ne peux que recommander Monsieur Koné dans un milieu professionnel ou d'études correspondant à ses aspirations.

Stefan SCHAAPS

Président Wellify SAS – My Big Bang

06 60 17 70 76

[stefan@my-big-bang.fr](mailto:stefan@my-big-bang.fr)