



# NICOLAS LUBACK

## CONSEILLER EN ORGANISATION ET LEAN MANAGEMENT

📍 4 chemin des grès, 91450, Soisy sur seine

☎ 07 55 61 36 14

✉ nluback@hotmail.fr

### PROFIL PROFESSIONNEL

Je suis doté d'une expérience de plus de 10 ans dans le diagnostic.  
Je suis une personne déterminée et volontaire.  
Proactif, je suis toujours à la recherche de propositions et d'actions pour faire avancer mon travail. J'aborde mon activité de manière souple et je gère aisément le changement et les imprévus.  
Grâce à mon leadership et ma volonté de progrès continu, je partage mes idées et je sais déléguer quand la compétence se trouve ailleurs. Je considère la critique positivement et tolère différents points de vue.  
Mon énergie est majoritairement tournée vers l'action. Mes sources de motivations m'amènent à prendre des risques.  
La stabilité m'ennuie, il est important pour moi d'avoir de nouveaux défis.  
Je recherche un environnement fun, flexible, libre où l'autonomie m'est primordiale.  
J'ai besoin de concevoir (créativité), analyser et promouvoir les projets d'une entreprise dans mon quotidien.

### COMPÉTENCES

- Leadership d'équipe
- Expertise Diagnostic
- Lean Management
- Force de vente et négociation
- Gestion de projet
- Concevoir, Analyser et Promouvoir
- Communication et savoir être

### PARCOURS PROFESSIONNEL

#### **CONSEILLER EN ORGANISATION LEAN** 10/2018 - Actuel

**Beckman Coulter France**, Villepinte, 93420

- Conseiller le client et les Responsables Comptes Stratégiques en matière d'organisation, de solutions informatiques et technologique pour les laboratoires de biologie médicale.
- Réaliser les audits organisationnels et proposer différents scénarios adaptés en accord avec la stratégie commerciale et marketing.
- Assurer une veille concurrentielle des solutions proposées par la concurrence.
- Analyser les besoins dans le cadre d'un projet déclaré.
- Etablir l'offre technique et organisationnelle.
- Réaliser des implantations spatiales en cas de projet complexe.
- Assurer une gestion transversale du projet avec les intervenants internes et externes.
- Réaliser l'évaluation budgétaire de la solution d'automatisation proposée.
- Réaliser un dossier de synthèse du projet à destination du coordinateur de déploiement

---

## **SPÉCIALISTE SUPPORT TECHNIQUE IMMUNO-ANALYSE** 08/2009 - 10/2018

**Beckman Coulter France**, Villepinte, 93420

- Responsable National du Support Technique sur la gamme immunologie auprès des équipes terrain, du Centre d'Appels et des laboratoires de biologie médicale.
- Responsable des Déploiements des évolutions techniques et analytiques de la gamme.
- Responsable de la veille documentaires, de la communication et du suivi métrologique (immunologie).
- Formateur technique en instrumentation immunologique. en interaction avec les équipes Globales (Europe & US).
- Acteur dans les projets de l'entreprise au travers de groupe de travail (Service, Vente et Marketing).
- Acteur sur des évaluations et analyses de la clientèle afin d'entamer le processus de recherche de croissance de la gamme (Plan Marketing).
- Responsable dans le suivis de groupement de laboratoires pour assurer leur fidélisation (maintien du CA en immunologie).

A été reconnu au Programme de Reconnaissance d'Excellence des Employés Européens en 2015 (Excellence through Values Employee Recognition Program)

---

## **COMMERCIAL SPÉCIALISÉ VENTE VÉHICULES** 02/2007 - 07/2009

**Honda MOTO91**, Athis-Mons, 91200

- Responsable adjoint des ventes neuves et occasions.
- Responsable en charge du plan de communication.
- Assistant du directeur d'exploitation dans le cadre des décisions opérationnelles. Atteinte du chiffre d'affaire fixé par la filiale au moyen des actions de vente et de fidélisation de la clientèle (>300 véhicules neufs/occasion par an)

---

## **INGÉNIEUR SERVICE CLIENT & SUPPORT CALL CENTER** 07/2005 - 02/2007

**Beckman Coulter France**, Villepinte, 93420

- Support terrain national: mise à jour du parc analyseur et maintenances préventives
- Gestion du stock de pièces détachées
- Assistance téléphonique Clients: Applicative et Technique

---

## **FORMATION**

**Miller Heiman Group**, Paris, 2020

**PSS - Techniques D'entretien De Vente: Vente Stratégique**

---

**Centrale Supelec**, Paris, 2019

**Executive Lean Management-Green Belt: Lean Management**

---

2017

**Habilitation Electrique B2V Essai/BR**

---

2016

**Bases Théoriques et Pratiques en Biologie Moléculaire**

---

2014

**Être Formateur (CEGOS)**

-----  
2013

**Gestion de Conflits (CEGOS**

-----  
2012

**Force de vente HONDA**

-----  
*Ecole Nationale De Chimie, Physique Et Biologie, Paris, 2005*

**Dipôme National Technicien Spécialisé Laboratoire: Sciences Et Technologies**

---

**CENTRES D'INTÉRÊT**

- Musique: guitare, basse, piano
- Sport: Crossfit
- Santé: nutrition, écologie, bio-diversité, jardinage