



Castor Laure-Line Community Manager

Débutant

| Disponibilité : Immédiatement

Contact

0642564258

laureline.castor@hotmail.fr



<https://www.linkedin.com/mwlite/in/laure-line-castor-a757b4145>

Objectif professionnel

Je souhaite évoluer dans le domaine de la communication en tant que Community Manager. Créer une stratégie, du contenu, pour animer, modérer, développer votre communauté me motive ! C'est pourquoi, je suis à la recherche d'une alternance afin de poursuivre ma formation à l'IFOCOP de Paris.

Souhaits

Métiers : Marketing >

Création >

Documentation, rédaction technique >

Communication >

Salaire (K€ bruts/an) : À négocier

Zone géographique : Essonne - 91 Val-de-Marne - 94 Paris - 75 Hauts-de-Seine - 92 Yvelines - 78
Val-d'Oise - 95 Seine-Saint-Denis - 93 Seine-et-Marne - 77

Compétences



Acquisition en cours

Veille stratégique

Veille concurrentielle sur les réseaux sociaux J'analyse les tendances, nouveautés, communication dans le milieu de la mode sur Instagram. De plus, au cours de mon stage en 2016 j'ai eu la chance d'effectuer de la veille sur les réseaux afin d'analyser les tendances pour la sortie d'un produit.



Acquisition en cours

GOOGLE ANALYTICS

Analyse des tendances Suivi et analyse des performances des mots clés Analyse comportementales des consommateurs Ceci dans le cadre de mes cours de Big Data



Acquisition en cours

Organisation du travail

Organisation du suivi des projets clients Préparation d'événements (salons) Planification de projets Mise en place de suivi hebdomadaire Planification des relances clients Planification prospection



Acquisition en cours

Communication



Bon niveau

Gestion de portefeuille de projets

Accompagnement de l'ouverture à la clôture du projet client.



Bon niveau

Prospection commerciale

Prospection commerciale sur la zone Benelux et Scandinave (Danemark, Finlande, Norvège, Suède)



Bon niveau

Benchmarking

Réalisation de benchmarking en ligne et bibliographique sur la gestion de relation client en entreprise. Benchmarking sur les nouvelles tendances ingrédients des compléments alimentaires.



Acquisition en cours

CRM

Utilisation du CRM Odoo Action de reporting suite aux échanges, rendez-vous clients Gestion des portefeuilles clients Gestion de relation client



Bon niveau

Microsoft Pack Office

Microsoft Word Microsoft Power Point Microsoft Excel Microsoft One Note Microsoft Teams

Langues

Anglais Courant

Moments clés (expériences et formations)



De sept. 2017 à août 2020

Assistante commerciale et marketing

Commercial >

chez **Vidya Europe France**

Agroalimentaire



De sept. 2018 à juil. 2020

Programme Grande Master management de la relation client

Bac+5

à **Groupe IGS**

Ecole de Commerce ou de Gestion