



BAH M. Tidiane Commercial

3 ans d'expérience

| Disponibilité : Immédiatement

Contact

0751383467

bahtidiane1@hotmail.fr

 <https://www.linkedin.com/feed/>

Objectif professionnel

En tant que chargé commercial et conscient de l'importance qu'apporte ce poste dans une entreprise, lors de mes expériences, j'ai eu à effectuer du b to b, manager des équipes de 10 à 15 personnes, cela m'a permis de gérer le turn-over afin de garder une équipe dynamique en fidélisant les salariés.

Souhais

Métiers : Administration, gestion, organisation >
Communication >
Marketing >
Direction commerciale et marketing >
Commercial >

Salaire (K€ bruts/an) : À négocier

Zone géographique : Gers - 32 Haute-Garonne - 31 Hautes-Pyrénées - 65 Indre - 36 Indre-et-Loire - 37 Lot-et-Garonne - 47 Pyrénées-Atlantiques - 64 Pas-de-Calais - 62 Ile-et-Vilaine - 35 Savoie - 73 Haute-Savoie - 74 Territoire de Belfort - 90 Yvelines - 78 Val-d'Oise - 95 Val-de-Marne - 94 Seine-Saint-Denis - 93 Seine-et-Marne - 77 Paris - 75 Tarn-et-Garonne - 82 Seine-Maritime - 76

Compétences



Chargé commercial, Fidélisation, Prospection, Négociation, Marketing, Management, Stratégie commerciale

Lors des mes expériences, j'ai eu à animer des équipes, de gérer des portefeuilles, effectuer des démarches b to b et mettre en œuvre des actions de fidélisation et de développement de la clientèle, de régler les litiges fournisseurs, réaliser des reportings et de contrôler et gérer le stock.

Langues

Anglais  Scolaire

Français  Bilingue

1

Passionné par le monde de l'entreprise c'est dans ce cadre que j'ai eu l'opportunité d'accompagner des entreprises comme Kayafo, Nosh, dans la conception initiale de leur projet, m'occuper du suivi et la mise à jour des plannings, assiste les équipes techniques et gérer les relations fournisseurs.

2

Au cours des différents postes que j'ai eu à occuper, j'ai pu acquérir des connaissances pratiques en Management de Projet, Ressource Humaine, Innovation ouverte, Marketing Digital qui m'ont permis de mener à bien les différentes tâches effectuées en entreprise.

Moments clés (expériences et formations)



De sept. 2016 à févr. 2017

Management de Projets Industriels

Bac+5

à **Université Toulouse 2 Jean Jaurès**

Diplôme Universitaire



De déc. 2019 à oct. 2020

CHEF DE PROJET AGROALIMENTAIRE

Chargé d'affaires, technico-commercial >

chez **Kayafo Guinée**

Agroalimentaire



De avr. 2017 à juil. 2019

CHARGE COMMERCIAL

Direction commerciale et marketing >

chez **NOSH France**

Hôtellerie - Restauration - Loisirs



De sept. 2016 à févr. 2017

CHEF DE PROJET ASSISTANT TVET

Documentation, rédaction technique >

chez **TVET ACADEMY France**

Activités des organisations associatives et administration publique



De juil. 2016 à août 2016

CHARGE COMMERCIAL

Direction commerciale et marketing >

chez **INTERMARCHE France**

Distribution généraliste et spécialisée