








CONTACT

 18 Rue Guy de Maupassant
10120 Saint André Les Vergers


 Déménagement proche du lieu de travail

 06 50 43 49 07


 kevin.geste@outlook.fr


 [Voir mon profil](#)

NAISSANCE


 1er juillet 1994


MOBILITE

 Permis B

 Toute la France

COMPETENCES INFORMATIQUES

 Pack office

 Canva

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

Relation clientèle	● ● ● ● ●
Techniques de vente	● ● ● ● ●
Découverte des besoins	● ● ● ● ●
Sens de l'analyse	● ● ● ● ●
Anglais	● ● ● ● ●

CENTRES D'INTERETS

- Voyage à la découverte du terroir
- Salle de sport pour entretenir la santé
- Vélo pour la détente et me promener

KÉVIN GESTE

Recherche un poste dans le commerce, la vente ou le marketing.

Sortant d'études dans le commerce et dans la relation client, je souhaite rejoindre, votre équipe afin de mettre mon savoir-faire à votre expertise. La relation clientèle, la découverte des besoins et les techniques de ventes sont les points clés de mes différentes expériences.

FORMATIONS

SEPTEMBRE 2019 - JUILLET 2020

Master 1 Dirigeant Manager d'Entreprise

Pigier Troyes – Ecole de commerce Yschools

Spécialité : Commerce, Communication Digitale, Marketing et E-business

SEPTEMBRE 2018 À JUILLET 2019

Licence professionnelle Management des Activités Commerciales

Campus des comtes de champagnes

Spécialité : Développement d'affaires Business to Business

SEPTEMBRE 2014 À JUILLET 2016

BTS Négociation et Relation Client

Lycée Edouard Herriot

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

SEPTEMBRE 2019 À AOÛT 2020 - CONTRAT D'APPRENTISSAGE

Attaché commercial en alternance – ADECCO

Prospection téléphonique et physique

Prise de commande par téléphone

Publication des commandes sur le site internet

Proposition commerciale

Aide au recrutement

MARS À AOÛT 2019 - STAGE 3 MOIS ET CDD DE 2 MOIS

Assistant commercial – SAS ARTEMISE

Prospection, suivi commercial, relance

Emailing

Proposition commerciale

Saisie des devis

Vente

Enregistrement des commandes, programmation des transports

JANVIER À MAI 2015 - STAGE DE 5 MOIS

Assistant Commercial – D3M France

Création d'un site internet

Création de bases de données, Emailing,

Prospection phoning et relance

Prise de rendez-vous et vente