

CV



Soeuf Hafid

ABOUDOU

Conseiller de vente

Acquérir diverses expériences dans le secteur commercial
Conseil/Prospection /Vente/ Management/

COMPÉTENCES

Conception de projet
Stratégie commerciale
Recrutement
Accueil

À PROPOS DE MOI

Compétiteur
Créatif
Organisé
Ambitieux

CONTACT



07 61 11 64 01



Shafid.aboudou@gmail.com



2 Allée des Fraises
91460 Marcoussis

SOCIAL

LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/hafid-aboudou-31895b199/>

MOBILITÉ

Permis B
Véhiculé



EXPÉRIENCES

Mars 2017 à Octobre 2020

Co-Fondateur • Keys Group •

- Suivi de clientèle
- Suivi des travaux
- Acquisition de terrain
- Mise en place

JANVIER 2016 /JUN 2017

Chef de projet événementiel / OCTOGONE EVENTS

Développement commercial

- Prospection téléphonique
- Détection de projets et conception de projet
- Gestion des budgets
- Négociation
- Réponse aux Appels d'offres
- Sourcing
- Mise en place stratégie marketing et de partenariat
- Point de mission

JANVIER 2015 /DECEMBRE 2015

Téléconseiller /CPAM

- Qualification des besoins
- Call
- Reporting

JANVIER 2012 / DECEMBRE 2013

Chargé d'accueil – BNP Paribas

- Accueil client
- Audit
- Fidélisation
- Reporting commercial

FORMATION

2010/ 2013



Bac ES

Lycée Jean Baptiste Corot

LANGUES

Anglais: Intermédiaire
Allemand: Intermédiaire



2013 / 2015

BTS Management des unités Commerciales

Lycée Jean Baptiste Corot

INTÉRÊTS

Nouvelles technologies (autour de la Data & Digital)
Musique, Sport