

BAH M. Tidiane Commercial

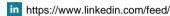
3 ans d'expérience

Disponibilité : Immédiatement

Contact

0751383467

bahtidiane1@hotmail.fr



Objectif professionnel

En tant que chargé commercial et conscient de l'importance qu'apporte ce poste dans une entreprise, lors de mes expériences, j'ai eu à effectuer du b to b, manager des équipes de 10 à 15 personnes, cela m'a permis de gérer le turn-over afin de garder une équipe dynamique en fidélisant les salariés.

Souhaits

Métiers: Administration, gestion, organisation >

Communication > Marketing >

Direction commerciale et marketing >

Commercial >

Salaire (K€ bruts/an) : À négocier

Zone géographique : Gers - 32 Haute-Garonne - 31 Hautes-Pyrénées - 65 Indre - 36 Indre-et-Loire - 37 Lot-et-Garonne - 47 Pyrénées-Atlantiques - 64 Pas-de-Calais - 62 Ille-et-Vilaine - 35 Savoie - 73 Haute-Savoie - 74 Territoire de Belfort - 90 Yvelines - 78 Val-d'Oise - 95 Val-de-Marne - 94 Seine-Saint-Denis - 93 Seine-et-Marne - 77 Paris - 75 Tarn-et-Garonne - 82 Seine-Maritime - 76

Compétences



Chargé commercial, Fidélisation, Prospection, Négociation, Marketing, Management, Stratégie commerciale

Lors des mes expériences, j'ai eu à animer des équipes, de gérer des portefeuilles, effectuer des demarches b to b et mettre en œuvre des actions de fidelisation et de developpement de la clientele, de regler les litiges fournisseurs, réaliser des reportings et de controler et gerer le stock.

Langues



1

Passionné par le monde de l'entreprise c'est dans ce cadre que j'ai eu l'opportunité d'accompagner des entreprises comme Kayafo, Nosh, dans la conception initiale de leur projet, m'occuper du suivi et la mise à jour des plannings, assiste les équipes techniques et gérer les relations fournisseurs.

2

Au cours des différents postes que j'ai eu a occuper, j'ai pu acquérir des connaissances pratiques en Management de Projet, Ressource Humaine, Innovation ouverte, Marketing Digital qui m'ont permis de mener à bien les différentes taches effectuées en entreprise.

Moments clés (expériences et formations)



Management de Projets Industriels

Bac+5

à Université Toulouse 2 Jean Jaurès

Diplôme Universitaire



CHEF DE PROJET AGROALIMENTAIRE

Chargé d'affaires, technico-commercial >

chez Kayafo Guinée

Agroalimentaire



CHARGE COMMERCIAL

Direction commerciale et marketing >

chez NOSH France

Hôtellerie - Restauration - Loisirs



CHEF DE PROJET ASSISTANT TVET

Documentation, rédaction technique >

chez TVET ACADEMY France

Activités des organisations associatives et administration publique



CHARGE COMMERCIAL

Direction commerciale et marketing >

chez INTERMARCHE France

Distribution généraliste et spécialisée