

Sathasivam Ragavi Marketing

3 ans d'expérience

Disponibilité : Immédiatement

Contact

0648168342

ragavi.sathasivam@outlook.fr

in https://www.linkedin.com/in/ragavi-s/

Objectif professionnel

Mon objectif est de travailler dans le domaine du marketing au sein d'un environnement international. J'aime les défis et aborder les choses sous différents angles. Dans la vie ma devise est : DREAM BIG TO ACHEIVE BIGGER !

Souhaits

Métiers: Communication > Community manager

Administration des ventes et SAV > Gestionnaire CRM

Direction commerciale et marketing > Directeur commercial et marketing

Salaire (K€ bruts/an): 35/37

Zone géographique : Seine-et-Marne - 77 Yvelines - 78 Val-d'Oise - 95 Val-de-Marne - 94 Hauts-de-

Seine - 92 Essonne - 91 Paris - 75

Compétences



Travail en équipe

Lors de mes postes précédents le travail d'équipe et le partage des connaissances a permis d'avancer et de sortir d'impasses. Création d'un réseau interne de commerciaux à l'international.



Rigueur

Mon parcours pluridisciplinaire à la fois scientifique et commercial m'a appris à faire preuve de rigueur et de persévérance pour atteindre un but.



Créative

Selon moi ma créativité est ce qui me différencie, j'aime toujours réfléchir "out of the box". Création d'un format de séminaire "zéro slides" très apprécié par mon équipe.



"Réalisme"

J'ai travaillé aussi bien au contact du client qu'au siège d'une multinationale, cela me permet d'avoir une vision d'ensemble et de comprendre les besoins des du client final.



Détermination et prise de risque

Je suis passée d'études dans la recherche en biologie à une Ecole de commerce car je voulais faire ce que j'aime. Le changement ne me fait pas peur mais me motive.

Langues



Atouts

- J'aime motiver mon entourage, lors des travaux de groupe je cherche toujours à motiver mes coéquipiers au maximum : je fais passer l'intérêt du groupe avant mon intérêt personnel. En réalité ce sont les Escapes Games dont je suis une passionnée qui m'ont permis de développer cela.
- Je suis déterminée et persévérante, dans mon parcours scolaire je suis passée d'une licence en biologie à une école de commerce car je voulais atteindre mon objectif de parcours professionnel.
- Ne rien lâcher : malgré tous les obstacles , je ne baisse jamais les bras et cherche toujours à trouver des solutions.

Moments clés (expériences et formations)



Sales & Marketing Assitant

Direction commerciale et marketing > Directeur commercial et marketing

chez Faiveley by Wabtec France

Automobile, aéronautique et autres matériels de transport



Master 2 Ecole de Commerce Programme Grande Ecole

Bac+5

à ISC Paris Business School

Ecole de Commerce ou de Gestion