

NTALOU Harold Commercial

3 ans d'expérience

Disponibilité : Moins de 3 mois

Contact

0668584226

harold.ntalou1991@gmail.com

Souhaits

Métiers : Communication >

Administration, gestion, organisation >

Commercial >

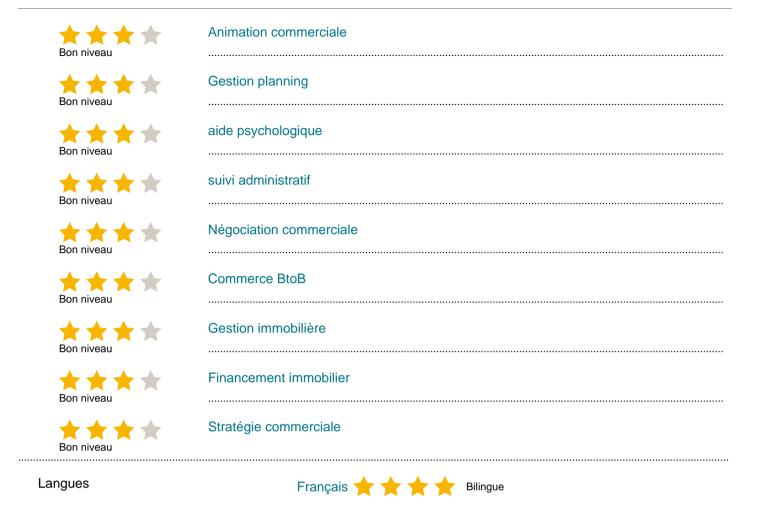
Chargé d'affaires, technico-commercial > Administration des ventes et SAV >

Salaire (K€ bruts/an): 30/45

Zone géographique : Yvelines - 78 Val-de-Marne - 94 Seine-Saint-Denis - 93 Seine-et-Marne - 77

Paris - 75 Hauts-de-Seine - 92 Essonne - 91

Compétences



Atouts

- Je suis méthodique, curieux et déterminé. Cela m'a permis d'écrire un livre qui se prénomme "comment acheter des appartements en 6 mois avec du temps, mais sans argent". Il a fallu du travail ainsi que de l'organisation pour rédiger ce manuscrit afin qu'il puisse être édité.
- Afin de pouvoir mieux gérer les locataires, les artisans, les intervenants dans le cadre de la gestion locative, je devais m'améliorer humainement. J'ai donc décidé de suivre une formation de psycho praticien durant deux ans pour mieux me comprendre et mieux écouter mes différents interlocuteurs.

Moments clés (expériences et formations)



Commercial terrain B to B

Chargé d'affaires, technico-commercial > Technico-commercial

chez cegedim France

Activités informatiques



Gestionnaire locatif

chez BVR France

Immobilier



BTS Négociation Relation Client

Bac+2

à Institut des Métiers et Des Compétences Randstad

Ecole de Commerce ou de Gestion



Attestation de formation professionnelle Psycho-Praticien

Bac+3

à Institut Ifort Psy

Autre Ecole de Spécialité



Commercial terrain B to B

Commercial > Commercial grands comptes

chez Circet distribution France

Télécommunications

Projets et publications



Oeuvre littéraire

Ce projet est toujours disponible. J'y expose mes réalisations ainsi que mon parcours pour accomplir ce que j'ai réalisé à mon échelle.

https://www.amazon.fr/Comment-acheter-appartements-temps-argent/dp/1790371872