



Laurent DILOUYA

Directeur commercial

CONTACT



06.61.48.32.31



CHELLES (77500)



Laurent.dilouya@gmail.com



<https://bit.ly/2O9rd6o>

DIPLOMES

Licence de communication

Université Paris XIII

BTS Communication et actions publicitaires

Institut Supérieur Commercial et Administratif
Président du BDE (Bureau des élèves)

Baccalauréat général

Lycée Gaston Bachelard - Chelles

LANGUES

✓ Anglais : courant

ATOUTS

- Accompagnement de dirigeants
- animateur d'équipe
- Bonne gestion du stress
- Goût du challenge
- Sens pratique de l'organisation
- Opérationnel et expérimenté

Directeur général adjoint et chef d'entreprise, je vous propose de mettre à profit mes 25 ans d'expérience dans le management d'équipe, le pilotage et la gestion de projets commerciaux afin de vous accompagner dans la réussite de votre entreprise.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

ADEQUAT ENVIONNEMENT S.A.S.

Président - Directeur Général Adjoint (2004 – 2020)

- Création d'entreprise
- Prospection et fidélisation de la clientèle
- Elaboration et pilotage de la politique commerciale, marketing et commerciale
- Recrutement, formation et management des équipes techniques, commerciales et administratives (20 salariés)
- Gestion des ressources humaines
- Animation et coordination des services
- Prévisions des objectifs et suivi des résultats
- Veille concurrentielle
- CA réalisé en 2019 : 1,6 million d'Euros

START UP : Stoodly, IciCampus, E-Loft

Directeur conseil (2000 – 2003)

- Elaboration de la stratégie commerciale
- Etude de marché (cible et concurrence)
- Prospection de nouveaux clients et partenaires prescripteurs
- Etude de marché (cible et concurrence)
- Gestion de projet (propositions, conseils, suivi et analyse)
- Organisation de salons commerciaux
- Réalisation de documents commerciaux destinées à la prospection et à la communication

UMGC (Union Mutualiste Générale de Prévoyance)

Responsable des relations extérieures (1994 – 2000)

- Recrutement, formation et management des équipes commerciales (150 saisonniers en CDD)
- Gestion de 3 centres de profits (30 employés en CDI)
- Gestion et développement d'un portefeuille clients grands comptes
- Gestion du sponsoring (budget 100 k€)
- Progression de la part de marché durant la période travaillée : + 42 %

CENTRES D'INTERET

Fooding

Engagement citoyen (élu au développement durable à la ville de Chelles)

Arts martiaux (15 ans de pratique de Karaté)