

meunier thierry Direction/Conseil/Communication/Marketing /International

10 ans d'expérience et +

Disponibilité : Immédiatement

Contact

0681352644

designmeunier@gmail.com

in https://www.linkedin.com/in/thierry-meunier-a2614a9 /detail/recent-activity/shares/

Objectif professionnel

ACCOMPAGNER LA VISION, LE DEVELOPPEMENT ET LE MANAGEMENT D'UNE ENTREPRISE EN CAPITALISANT SUR MON EXPERIENCE DE MANAGER, MES EXPERTISES MARKETING-COMMUNICATION ET MA CRÉATIVITÉ RECONNUE. PROFIL INTERNATIONAL.

Souhaits

Métiers : Administration, gestion, organisation > Consultant en management d'entreprise Communication > Directeur de la communication

Salaire (K€ bruts/an) : À négocier

Zone géographique : Paris - 75 Essonne - 91 Seine-et-Marne - 77 Seine-Saint-Denis - 93 Val-de-

Marne - 94 Val-d'Oise - 95 Yvelines - 78 Hauts-de-Seine - 92

Compétences



Développement commercial

Excellente habilité à développer une entreprise. J'ai multiplié le CA de mon agence par 5 en 20 ans et augmenté la profitabilité de 50 % sur la période.



Management

Reconnu pour ses qualités et visions managériales et son accompagnement personnalisé des collaborateurs. Gestion d'une équipe de 40 collaborateurs avec un turnover inférieur à 10 %.



Marketing-communication

Excellente compréhension des enjeux des entreprises pour concevoir et produire des stratégies marketingcom à 360 incluant l'événementiel et l'influence. Très large champs d'expertise avec plus de 300 clients d'univers différents



Créativité

Performant dans la mise en oeuvre de leviers événementiels pour inviter à l'expérience marque, créer des caisses de résonances médiatiques et générer l'engagement des consommateurs



Coordination internationale

+ 20 années au sein d'un groupe international avec un porte feuille clients européens, américains et asiatiques. Grande aisance avec le reporting anglo-saxon et la coordination des réseaux. Expérience du travail de développement en cluster inter-pays.



Secteurs d'activité

Connaissance approfondie de l'agro-alimentaire (Bjorg, Maison du Chocolat, Dammann), de la distribution (Carrefour, Naturalia), du luxe (Dom Pérignon, Pommery) de la santé (J&J, Bristol Myers Squibb), de la beauté (Le Petit Marseillais, Mustela) et de la tech (Nikon, Huawei)

Langues



Atouts

- Passionné par le développement personnel je m'intéresse aux méthodes aux thérapies douces et techniques de massages. Je suis en cours de formation pour obtenir un diplôme de masseur du monde (Institut Cassiopée) et prépare une formation pour le Kobido. Je pratique également la permaculture.
- Cette approche permet une forme de management plus humaine qui permet de travailler sur une relation respectueuse des personnalités. Ce mode de fonctionnement m'a permis de mieux fidéliser mes équipes en les fédérant autour de valeurs communes et en remettant du sens sur nos ambitions communes...
- Le vrai sens de l'écoute est le maitre mot. Il m'a toujours permis d'être pertinent professionnellement avec mes clients et être un meilleur manager avec mes équipes. L'empathie est essentielle à l'heure ou les collaborateurs sont déstabilisés par les nouvelles modalités de travail

Moments clés (expériences et formations)



Directeur Agence RP

Communication > Directeur de la communication

chez RPCA (Groupe WPP) France

Communication et médias



Directeur Business Unit Agence

Administration des ventes et SAV > Responsable centre de la relation clients

chez RPCA (Groupe WPP) France

Autres



Bachelor of Communication

Bac+4

à SDSU (San Diego State University)

Diplôme Universitaire