



ROMAIN JEANNIOT

RESPONSABLE COMMERCIAL & ÉVÉNEMENTIEL

EN QUELQUES MOTS...

Fort de 10 années d'expériences commerciales et événementielles, j'ai su mettre à profit mes connaissances afin de conquérir et développer de nouveaux marchés sans dissocier créativité, écoute et curiosité.

CONTACT :



06 84 15 59 22



romain.jeanniot@gmail.com



linkedin.com/in/romain-jeanniot



154 grande rue
92310 Sèvres



COMPÉTENCES & INTÉRÊTS

Français : langue natale

Anglais : professionnel

Pack Office

Permis B, véhicule personnel

Gastronomie, Médias, Cinéma, Digital & Nouvelles Technologies, Photographie

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable de Projets Commerciaux Senior

Duval Paris Traiteur - Ivry-sur-Seine | Février 2020 - Novembre 2020

- ☑ Vente de prestations traiteur sur différents sites prestigieux en Ile-de-France (prospéction, devis, commandes, facturation et relations clientèle) lors d'événements professionnels
- ☑ Mise en avant et développement du Pôle grandes industries, BTP, immobilier, nouvelles technologies, informatique, énergies, agences et grandes écoles
- ☑ Coordination entre le laboratoire de production, la logistique, les prestataires, le lieu de l'événement et le client final

Chef de Projets | Coordination Commerciale & Événementielle

Elior Group - Paris expo Porte de Versailles | Mai 2019 - Février 2020

- ☑ Coordination du dispositif de restauration proposé durant les salons, congrès et événements du Parc des Expositions (points de vente fixes et éphémères, sous-traitance, nouvelles offres, cibles...) et communication interservices (exploitation terrain, cuisines et laboratoire de production, logistique...)
- ☑ Gestion des interventions de restaurateurs éphémères (technique, logistique, offre, encaissement, redevance)
- ☑ Lien permanent avec le concédant Viparis et les organisateurs (Comexposium, Reed Expositions, Infopro Digital, WeYou, GL events...)

Responsable Commercial Sites | Événementiel & Coordination

Areas - Paris-Nord Villepinte, Le Bourget, Paris expo Porte de Versailles | Octobre 2016 - Mai 2019

- ☑ Management commercial afin de promouvoir l'ensemble des dispositifs de restauration sur sites et privatisations d'espaces durant les salons et congrès
- ☑ Définition de la stratégie commerciale avec la Direction opérationnelle
- ☑ Reporting d'activité CA et analyses des ventes BtoB
- ☑ Création des supports de communication commerciale avec le Marketing

Attaché Commercial | Événementiel

Areas - Paris expo Porte de Versailles, Le Bourget | Avril 2012 - Octobre 2016

- ☑ Commercialisation des différents services de restauration (traiteur, livraisons sur stand, restaurants, cafétérias et bars) durant les salons, événements et congrès
- ☑ Prospection, relances, établissement de devis, commandes et facturation
- ☑ Gestion autonome des prestations des organisateurs et des exposants, soirées privées avec open bar et food trucks

Assistant Chef de Projet | Commercial & Communication

GL events - Mégacité Amiens | Février 2011 - Juin 2011

- ☑ Création et développement d'une base de données clients pour l'offre journées d'études
- ☑ Gestion des dîners spectacles durant le 72ème Foire Exposition de Picardie
- ☑ Réalisation de revues de presse des différents salons annuels

FORMATIONS

Licence Professionnelle Développement Commercial

Université de Picardie Jules Verne | 2011

DUT Gestion des Entreprises & des Administrations

Université de Picardie Jules Verne | 2010

Baccalauréat Economique & Social

Institution du Saint-Esprit | 2008