Bérénice VIGROUX





Compétences

<u>Professionnelles</u>

Connaissances

Formations

Expériences professionnelles

Depuis 12 ans je suis Responsable Communication, Marketing, Recrutement et RSE au sein de différentes filiales du groupe HIQ Consulting - Ingénierie et conseil 5 000 salariés | 354 M€ de CA | 33 filiales

Responsable RSE

Bee Engineering et Adentis | 2018 à ce jour

- Ecriture de la stratégie et mise en place de la politique RSE
- Communication interne et externe de la RSE et du Développement Durable
- Mise en place et suivi sur la plateforme Ecovadis et rédaction de la COP de Global Compact
- Lancement de la politique handicap, sourcing et gestion des EA, ESAT partenaires
- Rédaction et mise en place des chartes (développement durable, risque routier, droit à la déconnexion, achats responsables...)

Responsable Marketing & Communication

Bee Engineering et Adentis | 2016 à 2018

- Création de la nouvelle identité : logo, charte graphique, supports de communication, site internet...
- Création des supports de communication : site internet, réseaux sociaux, emailing, flyers, newsletters, plaquettes...
- Rédaction et modération des contenus des réseaux sociaux (Facebook, LinkedIn, Twitter, Instagram...)
- Sourcing et négociation des achats liés à la communication
- Organisation d'événements internes (séminaires)

Responsable Recrutement & Communication Adentis | 2014 à 2016

- Recrutement, intégration et suivi des salariés
- Partenariats avec les jobboards, écoles d'ingénieurs et de commerces
- Ecriture des processus de recrutement
- Organisation d'événements internes (budget, animation, logistique)

Responsable Communication & Recrutement Agap2 | 2008 à 2014

- Rédactrice en chef du journal interne
- Management d'une équipe de 5 chargées de recrutement
- Equipe projet pour la mise en place de la norme ISO 9001
- Prospection, appels d'offres, négociation et suivi des prestataires en services généraux
- Gestion du parc automobile, informatique et téléphonique

Commerciale terrain en One Shot

Innovatys | 2007 à 2008

• Veille commerciale, prospection des TPE/PME, gestion et fidélisation d'un portefeuille client, contrôle qualité formation technologique

Responsable Commerciale

SFD - Espace SFR | 2004 à 2006

· Vente de produis et services en téléphonie mobile, conseil et suivi clientèle professionnelle, animation commerciale, gestion des litiges, gestion des stocks, gestion des plannings des 6 salariés