

# Sandrine DEMOUGEOT

## CHEF DE PROJETS

59 RUE BERNARD PALISSY, 77210 AVON - 06 42 81 34 85 - [SD.SANDRINE.DEMOUGEOT@GMAIL.COM](mailto:SD.SANDRINE.DEMOUGEOT@GMAIL.COM)



*Expérience confirmée de 17 ans*

*Lancement & Développement d'Entités, Marques et Produits, à l'International, en B2B et B2C*

*Double expertise : Marketing et Commerciale, au sein d'un Groupe et de Start up*

*Trilingue : Français, Anglais, Espagnol*

### PARCOURS PROFESSIONNEL

Juin 2018 – Octobre 2020

**Responsable Marketing et Développement Commercial Intl**  
**Nougatine Paris & Zone K Luc Kieffer Paris, Seine-et Marne**

- Construis business plan à 3 ans, élabore concept nouveaux produits et stratégie de lancement autour des 4 P marketing
- Crée la stratégie E-Marketing, Trade Marketing et exécute calendrier d'offres, calendrier de contenu, E-Newsletter
- Assure calculs de rentabilité, questions réglementaires pays
- ➔ Obtention de la validation par les investisseurs respectifs de la stratégie 1 mois après mon arrivée pour exécution ensuite

Septembre 2008 – Mai 2018

**Trade & Marketing Manager** Europe, Moyen-Orient et Afrique  
**ESTEE LAUDER COMPANIES INC, Siège régional Paris**

- Conduis projets innovations produits pour pays spécifiques
- Mène projets avec Développement produits et Merchandising
- Dirige la politique de Prix, programmes fidélisation clients CRM
- Participation aux recrutements assistantes et stagiaires
- ➔ Obtention développement nouveau programme de produits de petite taille à prix d'entrée pour Sephora avec plus d'1 million d'unités commandées, minimum requis par siège à NY

Février 2004 – Août 2008

**Salon Area Sales Manager & Marketing Services Manager**  
**Darphin UK, Groupe Estée Lauder, Londres, UK**

- Pilote la création d'offres exclusives pour les Grands Magasins
- Lance le E-Marketing avec site darphin.co.uk et le programme de fidélité clients, coordonne les équipes impliquées
- ➔ +35% croissance achevée en 24 mois sur zone commerciale

Janvier 2001 – Janvier 2004

### Autres Expériences

- Anime la promotion des activités B2B, coordonne la communication, E-Marketing, événements B2C

**France, Paris** : Assistante Responsables **CCI de Paris Zone Europe**

**Etats-Unis, Los Angeles** : Assistante de Direction **Alliance Française**

**Mexique, San Luis Potosi** : Assistante Commerciale **VALEO**

### COMPETENCES

#### Développement Projets Lancement Produits et Marques

- Elabore et pilote la stratégie commerciale et marketing en lien direct avec la Direction
- Coordonne les équipes internationales
- Gère et optimise les Budgets

#### Marketing & Communication

- Crée briefs sur concepts produits et adapte le Mix Marketing
- Dirige développement créatif avec agences externes
- Gère les relations Médias et veille des nouveautés et concurrents

### FORMATION

Avril 2003 **DESS Commerce Extérieur Paris I**

**Responsable ChinaComex association étudiante**

Avril 2002 **Maîtrise LEA (Commerce) Rennes II**  
**Anglais/Espagnol**

2013 & 2016 & 2018 **Krauthammer et Com Colors**  
**Leadership & Management Interculturel & Coaching**

En cours Nov/Dec 2020 & Janvier 2021

**Marketing Digital - Visiplus Academy (CPF)**  
**Gestion de Projet avec Agile Scrum-MOOC**  
**Creative Box - ESSCA E-learning**

### INFORMATIQUE

Microsoft Office, SAP, E-Marketing

### ACTIVITES

Association Ensemble (Parents d'élèves)

Membre CCE 77 (Club des Cadres)

Course à pied

20 ans de Basket-ball (jusqu'en Nationale 3)