

Filière Grains, Cap sur la collecte 2017 !

Directement impactées par une baisse significative des volumes dans les grandes régions céréalières lors de la collecte 2016, les entreprises de négoce agricole ont su s'adapter et se mobiliser pour accompagner les agriculteurs à passer ce cap difficile. Toutes les équipes terrain du Négocio agricole sont au plus proche de leurs clients pour trouver la solution la plus adaptée à leur situation économique.

Une campagne de commercialisation sous contrôle

Malgré une baisse de volume pouvant aller jusqu'à 40% dans certaines zones et dans un contexte de prix bas, les négociants agricoles ont réussi à alloter et classer la collecte 2016 pour répondre au besoin de leurs clients industriels. Priorité a été donnée aux clients historiques et de proximité afin de garantir l'approvisionnement local des usines.

La structuration de la filière céréalière, notamment avec l'existence de contrats type et de contrats à terme, a permis de maîtriser une campagne de commercialisation 2016/2017 atypique.

Les négociants ont su adapter l'activité de leurs entreprises à ce contexte de ralentissement économique, en maintenant les équipes en place, et ce malgré l'absence de soutien de l'Etat.

Enfin, la FNA reste impliquée dans les travaux prospectifs de la filière oléagineuse, notamment sur les évolutions possibles du contrat à terme EURONEXT et sur le cadre réglementaire européen sur les biocarburants.

Une priorité : assurer l'approvisionnement des agriculteurs pour réussir la collecte 2017

La principale difficulté rencontrée par les négociants agricoles auprès de leurs clients agriculteurs est le manque de trésorerie. Chaque situation étant individuelle, les négociants agricoles se mobilisent pour examiner au cas par cas la situation de leurs clients. L'objectif est de pouvoir approvisionner dans les meilleures conditions financières les exploitations agricoles.

La FNA regrette les difficultés administratives rencontrées dans le versement des aides PAC ou la gestion de l'Avance de Trésorerie Remboursables (ATR) qui, associés à la complexité de la garantie publique BPI, empêchent les agriculteurs de rétablir leur trésorerie rapidement.

Dans ce contexte, la FNA, avec l'appui de son organisation en régions, multiplie les contacts avec les établissements bancaires pour diffuser rapidement les crédits campagne indispensables au financement des intrants agricoles nécessaires pour la prochaine collecte 2017.

Contact Presse Filière Grains

Sébastien PICARDAT

spicardat@negoce-village.com