





# ALINE PERES

Sales | SDR | Gestão em Negócios digitais |  
Costumer Sucess| Power BI | Licitações e  
Contratos Administrativos |

(11) 95965-3696 

30 anos 

São Paulo - SP 

alinecarvalho@icloud.com 

## SOBRE MIM

Profissional responsável, dedicada, focada e de rápido raciocínio. Excelente com trabalhos sob pressão e com agilidade na resolução de problemas. Atualmente em especialização na área comercial de gestão em negócios digitais, também me dedico a cursos como Outbound Marketing & Sales, Sales Development e Gestão de vendas, além da língua inglesa e ferramentas de análise como Power B.I.

Nos últimos anos conquistei conhecimentos na área administrativa e comercial de empresas de tecnologia, atuando com telemetria, video-telemetria e cloud computing, suportando times de vendas com contratos, licitações, qualificação de leads, pré-venda, gestão de pós-venda e atendimento.

## EXPERIÊNCIA

### Cobli - BDR

2023 - até o momento

Cuidar do processo inicial de vendas, agir de forma consultiva com os clientes entendendo suas necessidades e verificar se atendem ICP da empresa, prospectar o lead de acordo com as boas práticas e cadências adotadas, identificar dores, pontos de melhoria ou problema de estrutura do lead, gerar engajamento.

### Verso Educação - SDR

2023

Prospecção de leads, mapeamento regional estratégico, engajamento, atendimento, cadastro - acompanhamento e nutrição de pipeline de vendas.

### Auttran Industria e Comércio - Assistente Administrativo Comercial

01/2020 - 11/2022

Atuei de ponta a ponta no processo de vendas, desde a apresentação do produto até pós venda. Gestão de contratos administrativos em conjunto com financeiro para faturamento correto de aditivos. Responsável por aditivos, documentação de licitações, processos licitatórios e demais documentos necessários. Controladoria: recebimento e envio de equipamentos e registros no sistema de abertura de chamados moviedesk. Criei um power bi de faturamento para maior visibilidade do comercial para os demais setores da empresa. Atendimento ao cliente.

## EDUCAÇÃO

### Graduação em Gestão de Negócios Digitais

2022/2024 - UNINTER - cursando

## CERTIFICAÇÕES

- Licitações e Contratos administrativos - SENAC
- Power BI para Data Science - Data Science Academy
- Elaboração de análise de Projetos & Logística - Instituto Federal RS
- Gestão de pessoas - Instituto Federal RS