



Gustavo Valério Lima

Engenharia Mecânica

Meu principal objetivo é iniciar um estágio, onde possa mostrar minhas habilidades, aplicar meu conhecimento desenvolvido durante a graduação e evoluir profissionalmente.

Formação Acadêmica

Bacharelado em Engenharia Mecânica
Universidade Estadual Paulista.
Ago. de 2018 - presente



(18) 98807-2672



gv.lima@unesp.br



Ilha Solteira - São Paulo



Cursos Complementares

Power BI Impressionador
Hashtag Treinametros
Dez. de 2022

Avançando em Data Science com
Python
Alura
Maio de 2024

Do Básico ao Avançado - O curso
completo de Microsoft Excel
Udemy
Ago. de 2019

Python Impressionador
Hashtag Treinametros
Ago. de 2022

Habilidades

- Gestão de processos e equipes
- Comunicação e escuta ativa
- Power BI Avançado
- Excel Avançado
- Solidworks
- Python Avançado
- Inglês intermediário

Experiência Profissional

Kyrally | Beyound Marketing
Abr. de 2024 - Jun de 2024

Estrategista I em BI

- Participação em projetos de desenvolvimento de Dashboards em Power BI, com foco em clientes e-commerce.
- Replicação e manutenção em Dashes de performance em mídias digitais através do Google Data Studio.
- Modelagem, tratamento de dados e criação de layouts em Dashboard.

Nov. de 2023 - Abr de 2024

Estrategista I em CRM

Implementar jornadas que envolvem o ciclo de vida do cliente
Analisar e acompanhar o desempenho das campanhas gerando insights para o aprimoramento constante das estratégias;
Operar e garantir a integração eficiente de sistemas e ferramentas de Email Marketing;
Configurar e acompanhar réguas de relacionamento automáticas;
Elaboração de relatórios semanais e comunicação com o cliente.

Precisão Engenharia Empresa Junior de Engenharia Mecânica

Jan. de 2023 - Nov de 2023

Diretor de Relações Comerciais

Implementação e acompanhamento de KPIs de vendas; gestão da estratégia comercial; implementação de Business Intelligence (BI); gestão do CRM.

Cases de sucesso: aumento do próprio faturamento em 3x em comparação ao mesmo período do ano anterior; responsável por gerar 25% do faturamento total da história da empresa.

Realiza Assessoria e Pecuária

Jan. de 2023 - Nov de 2023

Diretor Comercial

Gerenciamento da estratégia comercial da empresa; implementação de treinamentos na área de vendas; estruturação da diretoria na empresa.

Precisão Engenharia Empresa Junior de Engenharia Mecânica

Dez. de 2021- Dez. de 2022

Assessor Comercial

Prospecção ativa de potenciais clientes; elaboração de listas para a prospecção de potenciais clientes; participação em todas as etapas do funil de vendas.

Case de sucesso: fechamento do contrato de maior faturamento na história da Precisão.

Bolsitas de Iniciação Científica CNPq

Abr. de 2019 - Mar. 2020

Análise experimental da resposta dinâmica de uma estrutura metálica, através da técnica de Monitoramento da Saúde Estrutural (SHM), na ausência e presença de falhas.