

Competências Principais

- Liderança em Vendas Diretas e Treinamento de Equipes
- Estratégias de Expansão de Negócios e Marketing
- Gestão Operacional e Organizacional
- Implementação de Sistemas de Gestão e Tecnologias Digitais
- Auditoria, Controle de Estoques e Procedimentos Operacionais
- SEO, Marketing de Conteúdo e Gestão de Redes Sociais e E-commerce

Experiência Profissional

Fundador, GrupoLider Networking

Polishop, 2011-2017; DoTerra, 2021-2023

Pioneiro no uso de videoconferências para treinamento e apresentações de negócios, alcançando o segundo maior faturamento da Polishop em 2012.

Responsável pela expansão nacional do canal de vendas diretas, melhorando o desempenho de vendas e o alcance de mercado.

Fundador, [viver.vc](#) & [vivaguaibim.com.br](#) - 2023

Inovador em soluções de marketplace e hospitalidade digital, estabelecendo parcerias iniciais com Google Vacation Rentals. Desenvolvimento e gestão de estratégias de marketing digital, incluindo SEO, marketing de conteúdo e gestão de redes sociais, otimizando a visibilidade e o engajamento online.

Supervisor Colaborativo, BIG JOIAS - 2023

Implementou sistemas de TI e estratégias de marketing e vendas, incluindo a construção de campanhas de marketing digital. Desenvolveu e implantou o sistema de consórcio de ouro, ampliando significativamente as opções de investimento para clientes. Liderou o recrutamento e treinamento de equipes, focando em competências digitais e operacionais.

Consultor de Negócios (Autônomo)

Desenvolveu planos de negócios e estratégias de branding para várias empresas, incluindo a Clínica Multidisciplinar no Rio Grande do Norte e o Grupo Visual, atuante no ramo de atacado e varejo na divisa da Bahia com Minas Gerais.

Corretor de Seguros, Dosea Seguros, Sergipe - 2020 - 2021

Gerenciou corretagem de seguros diversificados, formando parcerias estratégicas significativas.

Coordenador de Auditorias | Logística, Marketing e Vendas, Grupo Ramiro Campelo

Coordenação de operações logísticas, auditorias internas e controle de estoques, com foco em eficiência operacional e comercial.

Educação e Certificações

- Certificação Executiva em Desenvolvimento de Negócios, Liderança e Networking, FIA, 2021
- Workshop de Gestão de Pessoas: Treinamento em Alta Performance, IOM Coaching, 2012
- Formação de Auditores Internos, Clips Consultoria, Grupo Ramiro Campelo
- Ensino Médio Completo, 2002

Habilidades Técnicas

- PDCA e MASP - Métodos de Análise e Solução de Problemas
- Conhecimento em WordPress, sistemas de gestão ERP, e-commerce, Typebot, API Meta Ads
- Captação de leads, construção de bots de atendimento, domínio de ChatGPT-4
- SEO, Google Meu Negócio, gestão de conteúdo e marketing orgânico, construção de sites

Estou à disposição para fornecer detalhes adicionais sobre as experiências profissionais listadas, bem como outras que possam agregar valor conforme as necessidades da organização. Com uma experiência administrativa, organizacional e operacional diversificada, sou altamente adaptável e capaz de apoiar tanto o desenvolvimento de novos projetos quanto a estruturação necessária para o crescimento e a inovação. A minha adaptabilidade pode ser crucial tanto para empresas em fase inicial quanto para aquelas que buscam se reestruturar e se atualizar no cenário dinâmico atual.