





Luiz Gustavo Cardillo Moura

 (11) 96200-0346

 lgcardillo1@gmail.com

 São Paulo, SP

 Casado(a)

FORMAÇÃO ACADÊMICA

02/2019 - 05/2020

Faculdade Anhanguera

MBA em Controladoria e Finanças

02/2012 - 05/2015

Faculdade de Tecnologia de São Paulo (Fatec)

Pós-Graduação em Gestão

Empresarial e Gestão de Projetos

07/2004 - 05/2008

Universidade Nove de Julho

Graduação em Administração de Empresas

IDIOMAS

Inglês - Nível intermediário:

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Relacionamento interpessoal, liderança, integração de áreas
- Comunicação, resolução de problemas, definição de prioridades
- Resolução de conflitos, integração de área
- Gestão ciclo completo de projetos de TI
- Liderança em PMO, gestão de portfólio, squads, criação de KPI's
- Analytics, Big Data e Cloud (AWS, GCP e Azure)
- Metodologias ágeis como (Scrum, Kanban e OKR), PMBOK
- Ferramentas: JIRA e Microsoft Office e Project

SITES, PORTFÓLIOS E PERFIS

- <https://www.linkedin.com/in/luiz-gustavo-cardillo>

HISTÓRICO PROFISSIONAL

05/2022 - 06/2024

Sênior Project Manager (Líder PMO)

Nava Technology for Business | São Paulo, São Paulo

- Líder do Escritório de Projetos (PMO)
- Gestão de projetos de transformação digital em cliente de diversos segmentos
- Responsável pela gestão do escopo, cronograma, custos e riscos do projeto
- Geração de indicadores de projetos para área de qualidade e governança
- Interlocução com os stakeholders do cliente e internos
- Criação do portfólio de projetos alinhados a estratégia da empresa
- Report em comitês executivos da companhia
- Aplicação de metodologia Agile com os times de desenvolvimento e QA
- Gestão de Contratos
- **Resultados:**
- Criação de gestão de portfólio de projetos alinhado a estratégia da empresa
- Implantação de projetos estratégicos que apoiaram os resultados obtidos em 2023
- Elevação do nível de maturidade e melhora na satisfação no atendimento aos clientes
- Alto índice de entrega dos projetos no prazo e qualidade
- Elevação do nível de maturidade da entrega dos projetos
- Visibilidade e transparência na evolução e riscos do projeto para os gestores e stakeholders
- Automação de todos projetos da operação no JIRA com dashboards com visões dos projetos
- Organização e padronização dos processos e documentação.

03/2020 - 05/2022

Analista de Custos e Projetos Sênior

Brinks Segurança e Transporte de Valores

- Classificação de custos e análises contábeis
- Análise de variações por serviços e centro de custo

- Estruturação e melhoria contínua de processos
- Elaboração e controle de budget (custos de TI) e confecção de RFP, RFQ e RFI

CERTIFICAÇÕES

- Gestão Estratégica de Pessoas - FM2S Consultoria - Abril 2021
- Desenvolvimento de Negócios Liderança e Network (Fundação Instituto de Administração - FIA Online) - Março-2021
- ITIL Foundation - EXIN
- Power BI (ETL - DAX e Dashboards) - Impacta Tecnologia - Abril 2022
- Scrum Master (SMC) - Scrum Study - Janeiro/23
- Six Sigma Green Belt - Domus/2024
- Inteligência Artificial - Conquer/2024
- Big Data & Analytics -FIAP / 2024
- Gestão de Projetos - Veduca - USP/2024

RESUMO PROFISSIONAL

Executivo experiente com 12 anos de atuação na área de TI e Business, especializado em Gerenciamento de Projetos, Gestão de Dados e Planejamento Financeiro de TI. Sólida experiência em delivery de serviços e controle de custos, com expertise em soluções B2B nos setores de Bancos, Seguros, Telecom, Cartões, Transportes, Varejo e Energia. Habilidades comprovadas em liderar equipes, otimizar operações e implementar estratégias que agregam valor estratégico à empresa. Certificações em Scrum, Six Sigma e ITIL, além de profundo conhecimento em metodologias ágeis e ferramentas como JIRA, Microsoft Office, Project, Excel, Power Point e Power BI.

- Controle de notas fiscais, contratos e custos
- Desenvolvimento de budget e elaboração de relatórios
- Apresentações de indicadores em dashboards/KPI
- Fechamento e reclassificações contábeis
- **Resultados:** Organização do controle de custos de TI
- Redução de 35% nos custos de telecom e dados com negociações estratégicas.

08/2016 - 03/2020

Analista de Negócios Sr

Brinks Segurança e Transporte de Valores | São Paulo, São Paulo

- Avaliação do desempenho dos produtos
- Análise e desenvolvimento de negócios
- Estudos de mercado, levantamento de requisitos e especificações de projetos de T.I
- Elaboração de documentação para novos projetos
- Acompanhamento do produto através dos KPI's estratégicos e táticos para tomada de decisão
- **Resultados:** Aumento de 15% nas receitas com novas frentes de produtos e redução de 10% nos custos operacionais
- Desenvolvimento de novos produtos para
- Portifólio da Empresa.

08/2012 - 08/2015

Coordenador de Planejamento Comercial

OCTEA | São Paulo, São Paulo

- Supervisão da equipe de 15 representantes da equipe de vendas
- Elaboração e acompanhamento de propostas comerciais, contratos e funil de vendas
- Responsável pelo desenvolvimento de BI (business intelligence) da área de novos negócios
- Acompanhamento dos indicadores de performance (KPI) da estrutura de vendas
- Desenvolvimento de novas frentes de negócio alinhadas a estratégia da empresa
- **Resultados:** Aumento de 25% nas receitas da empresa com novas frentes de atuação
- Formação do time de vendas para frentes de PME's
- Criação de indicadores de desempenho da área.

08/2010 - 04/2012

Customer Success

Mobilit Gestão da Tecnologia da Informação | São Paulo, São Paulo

- Gestão de telecomunicações, cobranças, solicitações e consultoria junto a empresas de grande porte
- Apresentação gerencial
- Gestão de equipes
- Implantação de projetos de Telecom
- Relacionamento com
- Cliente
- **Resultados:** Redução significativa nos atrasos de entrega das atividades
- Maior visibilidade e transparência na evolução e riscos do projeto para os gestores e stakeholders.