

# Rafaela Lima Batista

Rua Lavapés, 410  
São Paulo, SP, 01519-000  
+55 11 94867-0305  
rafaelal.batista@icloud.com  
batista.rafaela.lima@gmail.com

## EXPERIÊNCIA

### Oitchau, São Paulo SP — *Especialista de Pré-Vendas*

JULHO DE 2022 - ABRIL DE 2024

Realizar reuniões de apresentação dos serviços, assim como da plataforma com atingimento de metas de oportunidades. Identificando e prospectando potenciais clientes e parceiros estratégicos. Participando ativamente de negociações e fechamento de acordos comerciais.

### Loggi, São Paulo SP — *BDR Pleno*

AGOSTO DE 2020 - JUNHO DE 2022

Aplicando como Qualifier, realizo toda tratativa no Salesforce com prospecções de forma ativa e também buscando leads em outras fontes apresentadas. Qualificação e oportunidades diretamente e Outbound;

### Global Fleet, São Paulo SP — *Supervisora Operacional*

JULHO DE 2018 - JULHO DE 2020

Gestão de carteiras de clientes, assim como gestão de dois times: Atendimento ao cliente e cadastro de fornecedores e clientes. Auxiliando os diretores da empresa em reuniões de vendas e pós-vendas;

## EXPERIÊNCIAS ANTERIORES

### Luft Agro, Jandira SP — *Analista Comercial*

NOVEMBRO DE 2014 - JULHO DE 2016

### Arval Brasil, São Paulo SP — *Analista de Produtos*

NOVEMBRO DE 2014 - JULHO DE 2016

## FORMAÇÃO

### UNIFIEO, Osasco SP — *Bacharel em Comércio Exterior e Negócios Internacionais*

JANEIRO DE 2010 - DEZEMBRO DE 2015

Cursos em vendas, liderança e administração.

## COMPETÊNCIAS

Liderança  
Negociação  
Estratégia  
Gestão de Projetos  
Análises de Dados  
Negócios

## IDIOMAS

Inglês: Intermediário -  
Cursando

Espanhol: Básico

## PROJETOS

### Projeto Piloto Pré-Vendas na Loggi — Vendas

Projeto para criar o departamento de Pré-Vendas, sendo uma das primeiras BDR's do setor de vendas.

### Projeto Piloto Pré-Vendas na Oitchau — Vendas

Projeto de especialista de pré vendas para executiva, exercendo todas as funções e treinamentos para executivo de contas. Apresentação e demonstração da plataforma.