很多富交互模式(eg: 「拖放」、「行内编辑」、「上下文工具」)都有一个共同问题,就是缺少易发现性。所以 「提供邀请」是成功完成人机交互的关键所在。

邀请就是引导用户进入下一个交互层次的提醒和暗示,通常包括意符 (eg: 实时的提示信息) 和可供性,以表明在下 一个界面可以做什么。当可供性中可感知的部分(Perceived Affordance)表现为意符时,人机交互的过程往往更加自 然、顺畅。

意符(Signifiers):一种额外的提示,告诉用户可以采取什么行为,以及应该怎么操作;必须是可感知(eg:视 觉、听觉、触觉等)。——摘自《设计心理学1》

可供性(Affordance):也被翻译成「示能」,由 James J. Gibson 提出,定义为物品的特性与决定物品用途的主 体能力之间的关系;其中部分可感知(此部分定义为 Perceived Affordance),部分不可感知。——摘自《设计心 理学1》

## 静态邀请

指通过可视化技术在页面上提供引导交互的邀请。

你觉得这篇文章如何:







|          | •        | 支付宝不再支持 Yahoo 账号登录。更改 |
|----------|----------|-----------------------|
| <u>x</u> |          |                       |
|          | IIIIII : |                       |
|          | IIIII :  |                       |
|          |          | 77. =                 |
|          |          | 登录                    |

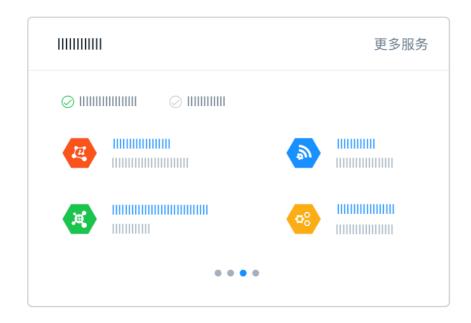
引导操作邀请:一般以静态说明形式出现在页面上,不过它们在视觉上也可以表现出多种不同样式。常见类型:「文本邀请」、「白板式邀请」、「未完成邀请」。

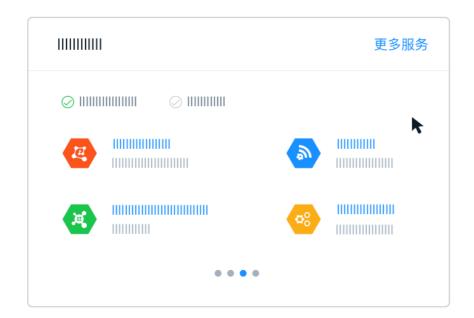


漫游探索邀请: 是向用户介绍新功能的好方法, 尤其是对于那些设计优良的界面。但是它不是「创口贴」, 仅通过它不能解决界面交互的真正问题。

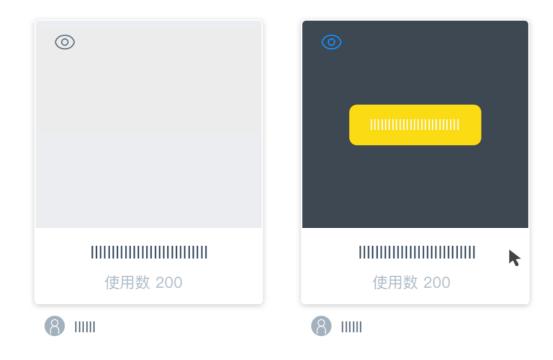
## 动态邀请

指以响应用户在特定位置执行特定操作的方式,提供特定的邀请。





悬停邀请:在鼠标悬停期间提供邀请。





推论邀请:用于交互期间,合理推断用户可能产生的需求。

更多内容邀请: 用于邀请用户查看更多内容。

