

# Simulador de Honorários Advocatícios

Relatório Gerado em: 01/04/2025 12:03:15  
Advogado(a): Danilo Ziemer de Vasconcelos

## Dados Informados na Simulação

**Data Graduação Direito:** 31/12/2017

**Data Inscrição OAB:** 05/05/2018

**Datas Pós-Graduações:** 31/12/2017, 05/05/2018, 31/12/2018, 01/07/2019, 01/05/2020, 31/10/2021, 05/05/2022

**Total Ações Atuadas:** 500

**Total Ações Ganhas (Informado):** 300

**Gasto Estimado Educação:** R\$ 40.000,00

**Horas Estimadas FDS/Feriados (Carreira):** 40

**Área Serviço Atual:** Previdenciária

**Horas Estimadas Totais (Esforço):** 300,0 h

**Complexidade Serviço:** Baixa

**Urgência Serviço:** Normal

**Valor Estimado da Causa (Recebimento Cliente):** R\$ 30.000,00

**Taxa Horária Base Mínima (p/ Cálculo Horário):** R\$ 250,00

### Formação e Experiência:

### Dados do Serviço Específico:

## **Cálculo da Taxa Horária Sugerida (Base Horária)**

**Taxa Horária Base Informada:** R\$ 250,00

### **Componentes do Cálculo:**

Fatores Multiplicadores Aplicados:

- Tempo Experiência: 1,322x
- Especialização (Pós): 1,560x
- Experiência Prática (Casos): 1,911x
- Investimento Educacional: 1,009x
- Dedicação (Horas Extras): 1,001x

**Taxa Horária Sugerida Calculada:** R\$ 994,52

## **Cálculo do Preço Final (Base Horária)**

**Taxa Horária Utilizada:** R\$ 994,52

**Horas Estimadas (Esforço):** 300,0 h

**Fator Complexidade:** Baixa (1,00x)

**Fator Urgência:** Normal (1,00x)

**Preço Base (Taxa \* Horas):** R\$ 298.356,54

### **Componentes do Cálculo:**

**Preço Final Sugerido (Base Horária): R\$ 298.356,54**

## Cálculo do Preço (Base Êxito - Estimativa)

Valor Estimado da Causa (Recebimento Cliente): R\$ 30.000,00

Percentual de Êxito Aplicado (30% padrão): 30.0%

### Componentes do Cálculo:

**Preço Sugerido (Base Êxito): R\$ 89.506,96**

#### *Observações Importantes:*

- Os valores apresentados são **SUGESTÕES** calculadas com base nos dados fornecidos e nos parâmetros definidos em `core/constants.py`. - O modelo de 'Base Horária' reflete o esforço estimado (horas) multiplicado por uma taxa horária valorizada pela experiência, especialização e outros fatores. - O modelo de 'Base Êxito' (se aplicável) reflete um percentual padrão sobre o ganho estimado do cliente, comum em certas áreas (ex: previdenciária, trabalhista, cível). - A escolha final do modelo de cobrança (horário, êxito, misto, fixo) e o valor dependem da análise de mercado, do tipo de serviço, do valor percebido pelo cliente, do acordo contratual e da estratégia do escritório. - A valoração de fatores intangíveis (experiência, sucesso) é inerentemente subjetiva. Ajuste os pesos e parâmetros no código para refletir sua realidade. - Este simulador é uma ferramenta de apoio à decisão e não substitui o julgamento profissional, a análise de risco e a negociação com o cliente.