



## Ingeniería de Software y Práctica Profesional (ISPP)

### **Explicación de la aplicación y escalabilidad**

Miembros:

- Francisco Avilés Carrera.
- Daniel Benito Hidalgo.
- Ignacio Blanquero Blanco.
- Adrián Cabello Martín.
- María de la Salud Carrera Talaverón.
- Pablo Jesús Castellanos Compañía.
- Fernando José de Celis Hurtado.
- David Godoy Fernández.
- Miguel Hernández Sánchez.
- Antonio Montero López.
- Gonzalo Navas Remmers.
- Héctor Noguera González.
- Natalia Olmo Villegas.
- Manuel Pérez Vélez.
- Andrés Pizzano Cerrillos.
- Sergio Pons López.
- Lorenzo Torralba Lanzas.

Fecha: 02/02/2025

Repositorio GitHub: <https://github.com/ISPP-Eventbride/Eventbride>

# Contenido

Contenido .....	2
Historial de versiones .....	3
Resumen .....	4
Aspectos Positivos .....	4
Aspectos Negativos.....	4
Bibliografía .....	6

# Historial de versiones

Fecha	Versión	Descripción	Entrega
02/02/2025	V1.0	Creación y redacción del documento	DP
18/02/2025	V1.1	Adición de portada, índice, y tabla de historial de versiones	DP

## Resumen

La aplicación web para la gestión de eventos tiene un gran potencial al enfocarse en un nicho con alta demanda y necesidades específicas, diferenciándose de herramientas genéricas. Sin embargo, su éxito dependerá de la facilidad de adopción por parte de los usuarios, la captación de proveedores y la oferta de contenido útil desde el inicio.

A pesar de los desafíos como la estacionalidad y la competencia con métodos tradicionales, su escalabilidad y opciones de monetización la convierten en una propuesta viable. Si logra simplificar la planificación de eventos y generar confianza, puede convertirse en una herramienta indispensable en el sector.

## Aspectos Positivos

**Mercado específico y bien definido:** Al centrarse en eventos concretos, se puede personalizar mejor la experiencia para los usuarios y apuntar a un nicho específico.

**Alta demanda y recurrencia:** Son eventos frecuentes y recurrentes que necesitan gran planificación, lo que justificaría la necesidad de una plataforma que ayude a gestionarlos.

**Oportunidad de monetización:** Se pueden ofrecer planes premium, integraciones con proveedores (fotógrafos, catering, salones de eventos) o incluso comisiones por reservas.

**Diferenciación frente a otras soluciones genéricas:** Existen herramientas de gestión de eventos, pero pocas enfocadas exclusivamente en este nicho, lo que puede ser una ventaja competitiva.

**Potencial de expansión:** Si la plataforma funciona bien para estos eventos, se podría ampliar posteriormente a otros tipos como cumpleaños, aniversarios o fiestas.

**Automatización de tareas tediosas:** Los usuarios podrán gestionar listas de invitados, presupuestos, recordatorios y coordinación de proveedores en un solo lugar.

**Interacción con proveedores locales:** Puede incluir funcionalidades para conectar organizadores con proveedores, facilitando el hecho de contratarlos.

## Aspectos Negativos

**Competencia con herramientas tradicionales:** Muchas personas aún organizan estos eventos de manera manual o con herramientas genéricas como Excel y WhatsApp, al estar tan familiarizados con estas herramientas es posible que inicialmente les cueste dar el paso a una nueva plataforma.

**Dificultad en la adopción:** No todos los usuarios potenciales están acostumbrados a usar herramientas digitales para este propósito, especialmente personas mayores que organizan comuniones y bautizos.

**Necesidad de contenido inicial:** Para que la aplicación sea útil desde el primer día, es necesario contar con una base de datos de proveedores, plantillas y herramientas preconfiguradas para los clientes.

**Posible estacionalidad:** Algunos eventos, como comuniones y bodas, tienen temporadas específicas en el año, lo que puede generar fluctuaciones en el uso de la plataforma y dejar grandes periodos en los cuales la plataforma no genera la cantidad de dinero esperada.

**Alta exigencia en personalización:** Cada evento tiene particularidades, por lo que la plataforma debe permitir una configuración flexible para adaptarse a las necesidades entrantes, pero sin volverse demasiado compleja.

**Dificultad en el escalado inicial:** Requiere acuerdos con proveedores para ser realmente útil, podría ser un desafío convencerlos de participar en una plataforma nueva.

# Bibliografía

En blanco a propósito