



Ingeniería de Software y Práctica Profesional (ISPP)

Explicación de la aplicación y escalabilidad

Miembros:

- Francisco Avilés Carrera.
- Daniel Benito Hidalgo.
- Ignacio Blanquero Blanco.
- Adrián Cabello Martín.
- María de la Salud Carrera Talaverón.
- Pablo Jesús Castellanos Compañía.
- Fernando José de Celis Hurtado.
- David Godoy Fernández.
- Miguel Hernández Sánchez.
- Antonio Montero López.
- Gonzalo Navas Remmers.
- Héctor Noguera González.
- Natalia Olmo Villegas.
- Manuel Pérez Vélez.
- Andrés Pizzano Cerrillos.
- Sergio Pons López.
- Lorenzo Torralba Lanzas.

Fecha: 02/02/2025

Repositorio GitHub: <https://github.com/ISPP-Eventbride/Eventbride>

Contenido

Contenido	2
Historial de versiones	3
Resumen	4
Aspectos Positivos	4
Aspectos Negativos.....	4
Bibliografía	6

Historial de versiones

Fecha	Versión	Descripción	Entrega
02/02/2025	V1.0	Creación y redacción del documento	DP
18/02/2025	V1.1	Adición de portada, índice, y tabla de historial de versiones	DP

Resumen

La aplicación web para la gestión de eventos tiene un gran potencial al enfocarse en un nicho con alta demanda y necesidades específicas, diferenciándose de herramientas genéricas. Sin embargo, su éxito dependerá de la facilidad de adopción por parte de los usuarios, la captación de proveedores y la oferta de contenido útil desde el inicio.

A pesar de los desafíos como la estacionalidad y la competencia con métodos tradicionales, su escalabilidad y opciones de monetización la convierten en una propuesta viable. Si logra simplificar la planificación de eventos y generar confianza, puede convertirse en una herramienta indispensable en el sector.

Aspectos Positivos

Mercado específico y bien definido: Al centrarse en eventos concretos, se puede personalizar mejor la experiencia para los usuarios y apuntar a un nicho específico.

Alta demanda y recurrencia: Son eventos frecuentes y recurrentes que necesitan gran planificación, lo que justificaría la necesidad de una plataforma que ayude a gestionarlos.

Oportunidad de monetización: Se pueden ofrecer planes premium, integraciones con proveedores (fotógrafos, catering, salones de eventos) o incluso comisiones por reservas.

Diferenciación frente a otras soluciones genéricas: Existen herramientas de gestión de eventos, pero pocas enfocadas exclusivamente en este nicho, lo que puede ser una ventaja competitiva.

Potencial de expansión: Si la plataforma funciona bien para estos eventos, se podría ampliar posteriormente a otros tipos como cumpleaños, aniversarios o fiestas.

Automatización de tareas tediosas: Los usuarios podrán gestionar listas de invitados, presupuestos, recordatorios y coordinación de proveedores en un solo lugar.

Interacción con proveedores locales: Puede incluir funcionalidades para conectar organizadores con proveedores, facilitando el hecho de contratarlos.

Aspectos Negativos

Competencia con herramientas tradicionales: Muchas personas aún organizan estos eventos de manera manual o con herramientas genéricas como Excel y WhatsApp, al estar tan familiarizados con estas herramientas es posible que inicialmente les cueste dar el paso a una nueva plataforma.

Dificultad en la adopción: No todos los usuarios potenciales están acostumbrados a usar herramientas digitales para este propósito, especialmente personas mayores que organizan comuniones y bautizos.

Necesidad de contenido inicial: Para que la aplicación sea útil desde el primer día, es necesario contar con una base de datos de proveedores, plantillas y herramientas preconfiguradas para los clientes.

Posible estacionalidad: Algunos eventos, como comuniones y bodas, tienen temporadas específicas en el año, lo que puede generar fluctuaciones en el uso de la plataforma y dejar grandes periodos en los cuales la plataforma no genera la cantidad de dinero esperada.

Alta exigencia en personalización: Cada evento tiene particularidades, por lo que la plataforma debe permitir una configuración flexible para adaptarse a las necesidades entrantes, pero sin volverse demasiado compleja.

Dificultad en el escalado inicial: Requiere acuerdos con proveedores para ser realmente útil, podría ser un desafío convencerlos de participar en una plataforma nueva.

Bibliografía

En blanco a propósito