

Empreendedorismo Pessoal

João Fernando Coelho Lopes

Relatório de Actividades

Resumo—Foram realizadas sete reuniões na atividade de empreendedorismo, baseadas nos ensinamentos do livro *Business Model You*, em que no final de cada uma eram enviados trabalhos para casa referentes ao tema discutido.

Palavras Chave—Carreira , Negócio, Empreendedorismo

1 INTRODUÇÃO

ESTE relatório tem como objetivo descrever a atividade de empreendedorismo pessoal realizada no âmbito da cadeira de Portefólio. Serão descritas de forma resumida as sete reuniões realizadas e os trabalhos nelas propostos. O conteúdo das reuniões foi baseado no livro *Business Model You* [1]. Foram feitas ainda algumas referências ao livro *Rich Dad Poor Dad* como forma de enriquecer o conteúdo que estava a ser debatido. Foram ainda exploradas empresas como *Alphappt*, *Outsystems*, *PT* e *Amazon*, das quais foram analisados os modelos de negócio. Por fim, as reuniões foram realizadas no INOV, moderadas pelo professor Miguel Mira da Silva e tiveram a duração média de duas horas.

2 PRIMEIRA REUNIÃO

A primeira reunião começou pela apresentação formal do professor e dos alunos. Nessa reunião, o professor explicou que a atividade seria baseada no livro *Business Model You* e quais as competências que seriam esperadas que adquiríssemos no final da atividade. Tivemos ainda uma introdução sobre os assuntos que iriam ser debatidos nas próximas reuniões, nomeadamente o *Business Model Canvas* e o *Cash Flow Quadrant*.

- *João Fernando Coelho Lopes, nr. 70508,
E-mail: joao.c.lopes@tecnico.ulisboa.pt*

Manuscript received 01 17, 2015.

manuscript received 01/17/2015.
PORQUE MOTIVO ESTÁ EM INGLÊS?

3 SEGUNDA REUNIÃO

Na segunda reunião, foram abrangidos o primeiro e uma parte do segundo capítulo do livro *Business Model You* em que se falou do *Business Model Canvas*, do *Income Statement* que nos conduziu ao *Cash Flow Quadrant* referido no livro *Rich Dad Poor Dad*. Falamos ainda sobre as três principais qualidades de um empreendedor e ainda sobre a *Aphappl* e a *Outsystems*. Como trabalho de casa tivemos que nos inscrever no site *businessmodelyou.com*, ver os vídeos do site e fazer o *Business Model Canvas* pessoal.

4 TERCEIRA REUNIÃO

Na terceira reunião, foi abrangido o segundo capítulo do livro *Business Model You* e obtivemos *feedback* sobre o trabalho feito em casa (o *Business Model Canvas* pessoal). Aprofundamos o *Cash Flow Quadrant* discriminando os seus componentes individualmente e discutindo quais destes seriam mais escaláveis em termos de esforço vs. recompensa monetária. Como trabalho para casa ficamos de ler o *Rich Dad Poor Dad* e fazer um gráfico com os pontos altos e baixos da nossa vida.

5 QUARTA REUNIÃO

Na quarta reunião foi abrangido o terceiro capítulo do livro *Business Model You* e obtivemos *feedback* sobre o trabalho feito em casa. De seguida, foi-nos dada uma noção básica sobre ações e obrigações, sobre como poderíamos criar serviços com valor para clientes ou possíveis clientes. Falamos de forma

(1.0) Excellent	ACTIVITY					DOCUMENT						
(0.8) Very Good	Objectives x2	Options x1	Execution x4	S+C x1	SCORE	Structure x0.25	Ortogr. x0.25	Gramm. x0.25	Format x0.25	Title x0.5	Filename x0.5	SCORE
(0.6) Good	0.8	0.4	1.6	0.2	3.0	0.15	0.25	0.25	0.15	0.5	0.5	1.8
(0.4) Fair												
(0.2) Weak												

abreviada sobre os livros *The Evolution of an Entrepreneur* e *The Start-Up of You*. Como trabalho de casa desenhamos o *Business Model Canvas* da empresa em que desejaríamos trabalhar e analisamos o relatório de contas de uma empresa à nossa escolha.

6 QUINTA REUNIÃO

Na reunião foi abrangido o quarto capítulo do livro *Business Model You* e obtivemos *feedback* sobre o trabalho feito em casa. Foi analisado o relatório de contas da PT e falamos em como nos podemos posicionar como recurso numa empresa/trabalho, da escalabilidade de alguns tipos de emprego e da especificação do serviço que o cliente pretende que seja feito (*job to be done*). Como trabalho foi-nos pedido que fizéssemos um relatório de contas pessoal, uma simulação de empréstimo, calculássemos como a inflação iria afetar o nosso ordenado em 10, 20, 30 anos e quais as vantagens a nível financeiro de fazer um MBA.

7 SEXTA REUNIÃO

Na reunião foi revisto o trabalho feito em casa, comparamos a oferta em termos de ordenados para programadores de diferentes linguagens com o auxílio de um *site* e discutimos como ser um *freelancer* e que *sites* dão suporte a esse tipo de emprego. Foi também discutida a viabilidade do MBA na atualidade e foram visualizados alguns preços em algumas faculdades dentro e fora do país.

8 SÉTIMA REUNIÃO

Na última reunião foi feita uma revisão de tudo o que foi discutido durante as sessões e, no fim, falou-se sobre algumas ideias de negócio em áreas em crescimento.

9 CONCLUSÃO

De uma forma geral, as reuniões tiveram um conteúdo diversificado e os trabalhos realizados em casa foram de grande importância para ajudar a compreender os assuntos falados nas reuniões.

AGRADECIMENTOS

Gostaria de agradecer ao professor Miguel Mira da Silva por ter organizado e moderado as reuniões feitas ao longo do semestre.

REFERÊNCIAS

- [1] T. Clark, *Business Model You - A One-Page Method For Reinventing Your Career*, March 2012.

O conteúdo deste documento pouco difere do o de ACTA de reuniões de proximidade de contextualização sobre os assuntos abordados!

Neste tipo de documento (Técnico) a Conclusão deve começar com um resumo do assunto abordado e depois deve valer o resultado