Modelo de Relatório Técnico de Actividade de Portefélio

Filipe Cunha

(Relatório de Actividade)

Resumo— Este relatorio incide sobre a aprendizagem desenvolvida do longo de um curso online de empreendedorismo, que durou quarenta horas, relizado sob a tutela do professor Miguel Mira da Silva, que, quinzenalmente nos proporcionou a oportunidade de visitar diversas incubadoras de start-ups: Beta-i, Fabrica de start-ups,etc. Existiu ainda a oportunidade de ouvir, nestes encontros, o testemunho de profissionais da nossa area que vingaram no mundo do empreendedorismo, quer em Portugal quer no estrangeiro.

Palavras Chave—Actividade, metodologia de trabalho, sessões quinzenais, Dr. Jeff Cornwall, empreendedorismo.

INTRODUÇÃO 1

Na cadeira de Portefólio Pessoal, pretende-se desenvolver capacidades tranversais às adquiridas através das cadeiras convencionais da Licenciatura. Desta forma tive de optar por uma das actividades propostas para realizar durante o segundo semestre do corrente ano lectivo. Optei por frequentar um curso de empreendedorismo, através de uma plataforma online, Udemy, ministrado pelo Dr. Jeff Cornwall, considerado por muitos como um especialista na àrea do empreendedorismo. Este curso foi proposto pelo porfessor Miguel Mira da Silva, que propôs ainda que a par da realização do curso, fossem marcadas sessões quinzenais para discutirmos o que tinhamos aprendido e desenvolvido durante duas semanas a visualizar os videos e a responder aos questionários propostos. Estas sessões quinzenais foram em diversos sitios, dos quais destaco a Beta-i e a Fábrica de start-ups, duas incubadoras de start-ups com grande sucesso e enorme experiência, algo que motivou bastante e enquadrou o nosso trabalho no mundo real. Estas palestras tinham sempre

• Filipe Cunha, nº. 73987, E-mail: filipe.cunha@ulisboa.pt, alunos do curso de Engenharia de Telecomunicações e Informática, Instituto Superior Técnico, Universidade de Lisboa.

Manuscrito entregue em 23 de Junho de 2014.

um convidado escolhido pelo professor Miguel Mira da Silva que nos falava da sua experiência pessoal, bem como das dificuldades que atingiu e o sucesso que alcançou. No fundo um testemunho da sua experiência como empreendedor. Este relatório de actividade vai contemplar uma secção para os objectivos pretendidos com este curso, dividido entre o que foram as sessões quinzenais e qual foi a metodologia de trabalho seguida. No fim será apresentada uma conclusão e em anexo surgirá o comprovativo de realização do curso.

OBJECTIVOS

Do ponto de vista pessoal, este curso tinha como objectivo aprofundar os meus conhecimentos sobre este mundo do empreendedorismo que teve uma franca expansão nos últimos anos e me tem vindo a despertar cada vez mais interesse como aposta de futuro. Apesar de se tratar de um curso de apenas quarenta horas, foi o suficiente para adquirir as bases e compreender os fundamentos que estão por detrás do lançamento de uma ideia de negócio. o curso consistiu em formar grupos de três elementos e, com base nos videos da plataforma online, implementar-mos uma ideia de negócio nossa. A nossa ideia de negócio foi a criação de uma aplicação para dispositivos móveis que

(1.0) Excelent	ACTIVITY					DOCUMENT						
(0.8) Very Good	Objectives	Options	Execution	S+C	SCORE	Structure	Ortogr.	Gramm.	Format	Title	Filename	SCORE
(0.6) Good	x2	x1	x4	x1	OCCITE	x0.25	x0.25	x0,.25	x0.25	x0.5	x0.5	OCONE
(0.4) Fair	14	11 6	28	17	55	015	1 25	02	02	00	15	12
(0.2) Weak	1. [U. U	۵. 0	0. 1	リ・ノ	U. 1 J	0.27	<i>D</i> . <i>C</i>	0. 2	0.0	U. J	". ン

permitisse a reserva de um lugar de estacionamento em qualquer parque fechado da cidade de Lisboa. Tivemos de adaptar a nossa ideia inicial ao que aprendemos nos videos e alterála, sempre que necessário, de modo a ser o mais viável possível do ponto de vista do mercado actual. O objectivo foi focarmo-nos nos diferentes aspectos que envolvem uma ideia de negócio emergente: financiamento, mercado, parcerias. No final, pretendemos que, se fosse necessário programar a nossa aplicação, todo o trabalho de prospecção de mercado já havia sido realizado.

2.1 Metodologia de Trabalho

Esta subsecção refere-se apenas ao trabalho que envolvia a parte teórica. A subsecção seguinte incidirá sobre as sessões quinzenais. A nossa metodologia de trabalho consistiu em visualizarmos of video sozinhos e depois reunirmonos em grupo para dividir as perguntas a que cada um responderia. Após dividido o trabalho, cada um fez a sua parte e no fim reuniamonos para discutir as respostas de cada um, criticar, opinar e chegarmos a um acordo que respondesse de forma clara e o mais completa possível ao pretendido. No final do prazo estipulado para a entrega de cada relatório quinzenal, enviavamo-lo ao professor Miguel Mira da Silva e, aproveitavamos a sessão seguinte para tirar quaisquer eventuais dúvidas sobre o tema debatido.

2.2 Sessões Quinzenais

As sessões quinzenais proporcionadas pelo professor Miguel Mira da Silva, foram quanto a mim o mais proveitoso do curso. Cada sessão foi num sitío diferente, no entanto, todos estes locais não podiam estar mais envolvidos com o teor do curso. Fomos à Fábrica de Start-ups, à Beta-i, ao DNA Cascais. Todas incubadoras de sucesso em Portugal. Em cada uma destas sessões, o professor apresentou-nos um convidado que disponibilizou o seu tempo para nos dar o seu testemunho de como singrou neste mundo, bem como das dificuldades que enfrentou ao longo do processo. Estas palestras demoraravam cerca de uma hora e no fim

era pemitido fazer as perguntas que entendemos adequadas aos convidados. Era ainda explicado todo o processo que cada uma das incubadoras exigia para uma empresa começar a trabalhar com elas e como era feita a selecção.

3 CONCLUSÃO

Face ao acima descrito, além de todos os conhecimentos que este curso me porporcinou, também aprendi a gerir melhor o meu tempo. Uma vez que as sessões quinzenais foram tanto em Lisboa como em Cascais, tive de me organizar para compensar o tempo perdido em deslocações como também para não prejudicar as restantes cadeiras. Em suma, penso que usufrui da melhor forma desta oportunidade. Adquiri conhecimentos que um dia mais tarde me poderão vir a ser úteis, se optar por criar um negócio meu e não empregar-me numa grande empresa da área. Julgo ainda, que se tivesse realizado apenas o curso online, a informação adquirida por nós não seria nem um terço da que aprendemos a ouvir as "palestras" dos convidados que disponibilizaram, de boa vontade, o seu tempo para nos elucidarem sobre um tema que até há três meses atrás julgámos ser bem menos complexo.

AGRADECIMENTOS

Gostava de deixar ainda um agradecimento ao professor Miguel Mira da Silva que, abdicou de várias horas do seu tempo e se disponibilizou sempre para nos levar aos mais diversos locais da zona de Lisboa de modo a fazer desta aprendizagem o mais prático e estimulante possível. Uma palavra ainda para todos os oradores que nos deram o seu testemunho.

Next tips de documents (Techico)
a Conclusat cere cornecar com
run Nesemmo de amento abendado
e depois dere valcar or resultados



APÊNDICE

COMPROVATIVOS DE EXECUÇÃO

Certificado UDEMY do curso do Dr. Jeff Cornwall.

