Não o resemo de docume

P1314B03: Curso de Empreendedorismo

Ricardo Jorge Seno Martins

(Relatório de Aprendizagem)

Resumo Neste curso, através das aulas *online* e das sessões presenciais, foi possível o desenvolvimento de algumas competências interpessoais. Houve uma forte interacção entre os alunos através da criação de grupos de trabalho o que impulsionou o trabalho em equipa. Com as sessões presenciais foi possível olhar para o mundo dos negócios em primeira mão e dar início ao *networking* neste meio através de trocas de impressões com *CEO's* que realmente concretizaram o seu negócio.

Palavras Chave—Udemy, Empreendedorismo, Ideias, Negócio, Inovação, Venture, Networking.

1 Introdução

TENDO em conta que nunca tinha estado em L contacto com o empreendedorismo, este curso para mim foi algo novo, tanto devido ao curso online como às várias sessões presenciais que foram realizadas. No início estava um bocado céptico porque nunca encarei ser empreendedor como algo que desse grande resultado, mas rapidamente percebi que estava enganado. Dada a natureza das actividades posso dizer que senti um grande desenvolvimento de capacidades a nível interpessoal pois como os exercícios do curso eram feitos em conjunto com o grupo, isto implicou uma grande comunicação. Para além dos exercícios, a parte que considerei mais fulcral foram mesmo as sessões presenciais com as várias instituições e pessoas influentes na área do empreendedorismo, isto porque aprendermos os conceitos numa aula é completamente diferente de vê-los actualmente em práctica. De forma a dar uma melhor perspectiva dos conceitos apreendidos e das competências adquiridas/ melhoradas irá ser abordado mais em detalhe a parte do curso

Ricardo Martins, nº. 79554,
E-mail: ricardo_martins90@iol.pt,
é aluno do curso de Engenharia Informática,
Instituto Superior Técnico, Universidade de Lisboa.

Manuscrito entregue em 20 de Junho de 2014.

online, as sessões presenciais e o que se fazia nas mesmas e o trabalho em equipa.

1

2 COMPETÊNCIAS DESENVOLVIDAS

Este curso fez com que desenvolvesse determinadas competências que certamente irei usar no meu futuro profissional:

- Experiência no mundo do empreendedorimsmo
- Trabalho em Equipa
- Criatividade nas ideias de negócio
- Sentido crítico
- Iniciativa
- Comunicação
- Autonomia

Todas estas características foram desenvolvidas em situações em particular que serão abordadas nas diversas secções do relatório.

3 Curso online

O curso a ser seguido, da *Udemy* [1], continha todos os conceitos importantes dentro do tema do empreendedorismo. Antes de o ter realizado, eu tinha uma ideia completamente errada do que significava a palavra empreendedor e não tinha uma boa noção do que era o empreendedorismo. Através dos vídeos o professor Dr. Jeff Cornwall, consegui não só apreender estas noções mas também, através

(1.0) Excelent	LEARNING					DOCUMENT						
(0.8) Very Good	CONTEXT	SKILLS	REFLECT	S+C	SCORE	Structure	Ortogr.	Gramm.	Format	Title	Filename	SCORE
(0.6) Good	x2	x1	x4	x1	SCOTIL	x0.25	x0.25	x0,.25	x0.25	x0.5	x0.5	SCOTIL
(0.4) Fair	1	17	94	15	1, (n 1C	NIQ	118	1125	05	115	124
(0.2) Weak	1	V . · I	۷. ا	U.)	9.6	^۷ .۱/ ک	0.10	0.70	0.20	U. J	U. J	11:7

RELATÓRIO DE PORTEFÓLIO IV

das experiências dele como CEO de uma/ várias startups entender como tudo é aplicado na práctica. Além dos conceitos base, consegui ficar com uma ideia clara do processo que vai desde o momento da criação da ideia de negócio até ao seu lançamento, passando por fases como a avaliação da ideia (verificar se esta é realmente é viável, tem mercado, etc), a modelação do negócio (do qual resulta um business model) e o planeamento do negócio (do qual resulta um business plan. Claro que durante todo este processo há inúmeros factores que têm de ser tidos em conta porque o podem influenciar negativamente, nomeadamente o facto da ideia não ter sucesso porque não é algo que as pessoas realmente querem não há mercado - ou o facto de a ideia não ser economicamente viável devido aos custos de produção pelo que é necessário ter um sentido crítico apurado. No entanto, apesar de ter ficado com os conceitos teóricos apreendidos faltava vê-los em práctica, algo que foi colmatado com as sessões presenciais. A conciliação do curso com as restantes unidades curriculares foi relativamente fácil porque tendo em conta que a visualização dos vídeos poderia ser feita a qualquer altura, isto permitiu-me agilizar o tempo em função destas.

4 SESSÕES PRESENCIAIS

Esta foi sem dúvida a parte que achei mais importante do curso, isto porque foi graças às sessões que consegui ver o empreendedorismo a ser posto em práctica e ficar com uma visão mais clara acerca de todo o processo associado. Nos vários encontros, dado que houve uma grande interacção com as instituições e com as startups por vezes nelas sediadas, foi possível o networking com algumas pessoas envolvidas nestas actividades. Ao estar de perto das várias startups e dos seus membros, consegui ter uma noção do quão o mundo do empreendedorismo consegue duro e que é necessário um grande esforço e determinação para singrar neste mundo. De entre todos os locais a que tive oportunidade de ir graças às sessões, houve um que achei particularmente interessante que foi a Central Station onde está sediada a Beta-i. Esta instituição foi criada com

o propósito de inovar o empreendedorismo a nível nacional, mais precisamente na área de Lisboa e anualmente realizam o The Lisbon Challenge. Esta espécie de concurso tem como objectivo servir de chamariz aos vários empreendedores - de todo o mundo- de forma a que estes consigam ter o apoio que necessitam (incluindo mentores e potenciais investidores) para impulsionar o negócio, tudo isto num programa de 3 meses. Dado que num futuro próximo poderei vir a ter a minha própria ideia de negócio, este contacto ajudou-me bastante nesse aspecto não só pelas pessoas que conheci neste meio mas também pelo facto de oportunidades como esta serem facilmente acessíveis e providenciarem todo o apoio necessário no início da criação do negócio.

5 TRABALHO EM EQUIPA

O curso ajudou-me bastante a desenvolver as minhas capacidades no que toca ao trabalho de equipa pois tendo em conta que houve a formação de grupos, isto promoveu a discussão de ideias entre todos os membros. Desde o início tentou-se ao máximo evitar que dentro do grupo se fizesse o mesmo tipo de tarefas nos diferentes relatórios, ou até mesmo que ficasse só um elemento a tratar de tudo. Deste modo optou-se que cada um fizesse às questões individualmente para no final compararmos pelo que a divisão. Este modo de gestão do trabalho foi bastante importante pelo facto de estarmos iterativamente a melhorar a qualidade dos nossos relatórios. Devido a estes exercícios desenvolveu-se um grande espírito de entreajuda, algo que me agradou pessoalmente. O facto de as apresentações finais e posterior discussão terem decorrido com a presença de membros exteriores ao curso, nomeadamente membros da Beta-i, fez-nos encarar as coisas de um modo muito mais profissional pois sentimos que realmente poderíamos levar a ideia de negócio em frente devido ao seu potencial. De forma a comunicarmos, utilizámos programas para comunicar entre nós porque muitas da vezes devido a incompatibilidades de horário, era impossível o grupo estar todo reunido. Assim utilizámos como meios de comunicação o Skype e em especial a rede social Facebook

MARTINS 3

para nos mantermos em contacto e estarmos a ocorrentes das novidades que o professor Miguel Mira da Silva ia publicando no grupo que foi especialmente criado para este curso. Para eleborar os relatórios, utilizámos o Google Drive porque em simultâneo era possível todos os membros estarem a editar o documento. Penso que esta componente foi também importante porque no mundo do trabalho o trabalho em equipa é uma constante sempre presente e por isso nunca é demais trabalhar neste aspecto. Acima de tudo, fiquei ciente que um bom plano de trabalho permite uma maior organização das tarefas e uma maior economização de tempo.

6 CONCLUSÃO

De uma forma geral estou bastante satisfeito com o curso porque sinto que não só fiquei com uma ideia clara do tema mas também consegui desenvolver as minhas Soft-Skills devido à grande interacção com outras pessoas, tanto colegas de grupo como membros de startups e das respectivas instituições onde decorreram as sessões presenciais. Com esta nova experiência, consegui não só aprender novas formas de trabalho e novas formas de encarar os problemas mas também melhorei também a minha criatividade no que toca às ideias de negócio, aspecto extremamente importante nesta área. A autonomia foi outra característica que desenvolvi pois para validar as ideias de negócio foi necessário fazer entrevistas a empreendedores e conseguir a opinião de várias pessoas sobre a ideia de negócio, tudo isto a partir dos nossos contactos. De modo a finalizar, este curso foi bastante útil porque não só tirei coisas boas que terei em conta a nível profissional como também consegui adquirir o know how no que toca ao empreendedorismo, algo que actualmente considero importante. Se tudo correr bem, vou poder aplicar já num futuro próximo todo este conhecimento que adquiri.

AGRADECIMENTOS

Queria agradecer ao professor Miguel Mira da Silva pelo esforço que dedicou a este curso e pela inovação do mesmo.

REFERÊNCIAS

[1] Udemy online courses, Junho, 2014.

Next tips de documents (Techico) a Conclusar obert connecar com un Mesermo de amento abendado e depois dere pealcar o resultados