

# ~~INSTITUTIONAL-ACTIVITIES~~ EMPREENDEDORISMO PESSOAL

Nelson Filipe Silva

## Relatório de Aprendizagens

**Resumo**—Este relatório tem como objetivo descrever o meu percurso na actividade de empreendedorismo pessoal, no âmbito da disciplina de Portfólio Pessoal III. No primeiro semestre do ano letivo 2014/2015 participei numa atividade cujo tema era o empreendedorismo pessoal. Assim, durante 6 semanas, foram realizadas 5 sessões para discussão dos diferentes temas desta área e trabalhos individuais, para complementar a aprendizagem. Esta foi a minha primeira atividade relacionada com a temática do empreendedorismo pessoal.

**Palavras Chave**—empreendedorismo pessoal, ~~WEX~~ business model canvas.

## 1 INTRODUÇÃO

Neste relatório irei expor as minhas experiências e aprendizagens na atividade de Portfólio. Esta foi uma atividade que abrangeu várias áreas de aprendizagens, das quais pude beneficiar. Áreas, como gestão de carreira e validação de ideias de negócio são alguns dos exemplos.

Sendo o empreendedorismo um tema tão presente na sociedade atual, pensei que seria uma boa escolha criar bases nesta área.

Este relatório está organizado nas seguintes seções - Na Seção 2 apresento as minhas aprendizagens das sessões em grupo; na seção 3 apresento uma reflexão sobre as aprendizagens nas atividades individuais. Este relatório termina com a seção 4 onde são referidas as conclusões, e por último, os agradecimentos.

## 2 SESSÕES EM GRUPO

Pessoalmente, penso que as sessões em grupo tiveram uma enorme relevância para as minhas aprendizagens. Não só foi importante aprender através da experiência do professor

Miguel Mira da Silva, como também esclarecer dúvidas acerca das minhas ideias.

Como explicado no relatório de atividades, nestas reuniões foram abordados diferentes temas, tais como gestão de carreira e validação de ideias de negócio. Neste âmbito, pudemos discutir novas ideias e assistir aos vídeos do curso online.

Na minha opinião, achei muito importante poder discutir e melhorar as minhas perceções do mundo profissional, trocando e discutindo ideias. Desta forma, fiquei a entender melhor como funciona um negócio e como algumas empresas no ramo da informática operam.

Quanto ao vídeos online, estes são muito didáticos nas ferramentas que apresentam, tais como, Personal Business Model e Business Model Canvas. Da experiência pessoal, aprendi que estas ferramentas são muito utilizadas com o objetivo de modelar e validar ideias de negócio. No nosso caso concreto, como se trata de Empreendedorismo Pessoal, o Personal Business Model Canvas ajuda a validar e a dar uma visão global da carreira pessoal, com o intuito de a melhorar, de forma a obter mais satisfação no trabalho que desempenhamos.

Ainda neste âmbito de tipos de carreira, achei muito interessante o Cashflow Quadrant, que foi discutido numa das sessões [1]. Trata-se de um quadro que compara os quatro tipos de carreiras diferentes, isto é, empregado, dono

- Nelson Filipe Silva, nr.70400,  
E-mail: nelsonflsilva@tecnico.ulisboa.pt,  
Instituto Superior Técnico, Universidade de Lisboa.

Manuscript received January 17, 2015.

*PORQUE NOTIVD ESTA EM INGLIS?*

	LEARNING					DOCUMENT						
	CONTEXT x2	SKILLS x1	REFLECT x4	S+C x1	SCORE	Structure x0.25	Ortogr. x0.25	Gramm. x0.25	Format x0.25	Title x0.5	Filename x0.5	SCORE
(1.0) Excelent												
(0.8) Very Good												
(0.6) Good												
(0.4) Fair												
(0.2) Weak												
	0.8	0.6	2.8	0.4	4.6	0.2	0.25	0.25	0.2	0.4	0.5	1.8

de um negócio, free lancer e investidor. Com este quadro podemos ver os diferentes tipos de salário esperados nos diferentes tipos de carreira.

Embora o quadro mostre que ser investidor tem um maior ganho monetário, não tenho ainda uma ideia de qual o quadrante que a minha carreira vai seguir. Contudo, é relevante ter a informação de que é possível optar por vários estilos profissionais e o que esperar de cada um deles.

Uma imagem do Cashflow quadrant é apresentada de seguida.

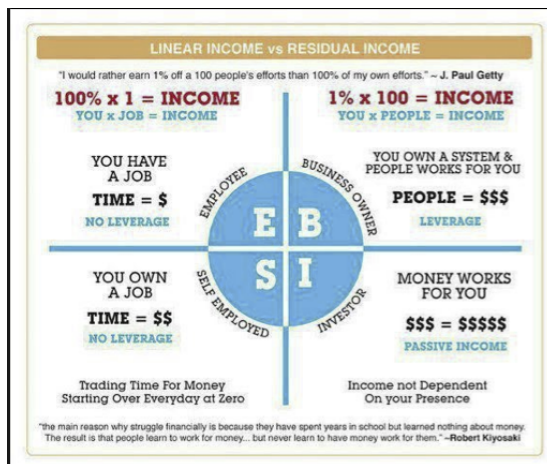


Figura 1. Cashflow Quadrant

*Figura deve estar referida no texto!*

Para concluir esta seção, tenho a acrescentar que, pessoalmente, achei os temas discutidos muito relevantes e interessantes. Fiquei com uma ideia bastante diferente de como funciona o mundo do trabalho: empreendedorismo é uma ótima opção para carreira profissional.

### 3 TRABALHO INDIVIDUAL

Nesta atividade, o trabalho individual foi uma forma eficiente de colocar os nossos conhecimentos em prática, tornando-os mais ricos. Foi igualmente, na minha opinião, uma forma bastante eficaz de pôr à prova as ideias discutidas nas sessões presenciais.

Como explicado no relatório da atividade, três trabalhos individuais foram desenvolvidos. Posto isto, nas seções seguintes irei refletir acerca dos resultados que obtive em cada um deles.

#### 3.1 Personal Business Model

Neste primeiro trabalho, fiz a construção do Personal Business Model utilizando as instruções do vídeo online.

Neste vídeo, Tim Clark, professor e escritor, ensina como preencher o Personal Business Model Canvas com três princípios fundamentais de uma carreira profissional. Estes princípios são: (1) quais as pessoas que usufruem do meu trabalho (Customers); (2) quais os valores que presto a este grupo alvo (Value); (3) que atividades realizo para prestar estes serviços (Key Activities); e por último (4) de que forma presto o valor que estou a oferecer (Channels).

Como engenheiro informático, cheguei a um consenso que os princípios fundamentais da minha carreira ideal seriam:

- Customers : Comunidade
- Value : Realizar os seus objetivos
- Key Activities : Desenvolver
- Channels : Aplicações

Desta forma, com estes quatro princípios, é possível criar a seguinte frase: "Eu ajudo a comunidade a alcançar os seus objetivos, desenvolvendo aplicações."

Pessoalmente, este é o maior objetivo da engenharia informática, sendo a carreira ideal para mim.

#### 3.2 Personal Lifeline

O Personal Lifeline é um gráfico onde introduzimos os eventos que marcaram a nossa vida ou carreira.

No meu caso, apenas alguns eventos foram classificados como negativos.

Esta ferramenta serve para identificar possíveis padrões nos eventos, no decorrer da vida pessoal. Desta forma é possível identificar que acontecimentos prejudicam a carreira profissional de um indivíduo.

#### 3.3 Business Model Canvas

Um dos aspectos mais importantes num negócio é o valor que este presta ao grupo alvo. Contudo, por vezes, esta atividade não é bem sucedida, devido a desentendimentos entre o

desejo do público alvo e do serviço prestado pela empresa.

Para dar resposta a esta questão, foram desenvolvidas ferramentas como o Business Model Canvas. Este quadro serve para validar e testar ideias de negócio guiando o seu desenvolvimento, de forma a que este siga de acordo com as necessidades do cliente alvo.

## 4 CONCLUSÃO

Neste relatório descrevi as minhas aprendizagens ao longo da atividade de empreendedorismo pessoal.

Pessoalmente, a atividade não foi o que esperava, no sentido em que pensei que fosse mais direcionada a negócios, ao invés da comunidade. No entanto, foi uma surpresa agradável e achei o conteúdo muito interessante.

É sem dúvida uma atividade que aconselho a futuros alunos de Portfólio Pessoal, devido à sua relevância, uma vez que é acompanhada por professores com uma vasta experiência na área.

## AGRADECIMENTOS

Gostaria de agradecer ao grupo de alunos que participou comigo nesta atividade e gostaria também de agradecer ao professor Miguel Miranda da Silva, por se ter disponibilizado a oferecer esta atividade.

## REFERÊNCIAS

- [1] Cashflow Quadrant  
<http://rayhigdon.com/what-is-the-cashflow-quadrant/>



**Nelson Filipe Silva** Aluno no Instituto Superior Técnico (IST), onde frequento o Mestrado em Engenharia Informática e de Computadores (MEIC). Os meus interesses passam por Sistemas Distribuídos, Computação Paralela e Sistemas Embebidos.