

Curso de Empreendedorismo

Alexandre Freitas

(Relatório de Actividade)

Qual o assunto?

Resumo— O presente relatório aborda o funcionamento e os tópicos que foram abordados, quer ao nível do curso online, quer ao nível das diferentes sessões em que estive presente. Por fim, apresento a minha perspectiva desta experiência e espero que esta actividade continue a ser acessível a qualquer aluno que irá no futuro frequentar a cadeira de Portfólio Pessoal.

Não é resumo do documento!

Palavras Chave— Empreendedorismo, Interação, Startups, Sessões, Empreendedor, Curso

1 INTRODUÇÃO

PARA este semestre decidi fazer parte do Curso online de Empreendedorismo, visto que para mim era a atividade mais interessante entre as várias que tinham sido propostas. O meu objetivo principal passaria por perceber o que realmente é o Empreendedorismo, visto que actualmente é uma palavra que se ouve bastante, mas no entanto pouco ou nada sabia sobre o que a mesma representa, por outro lado depois de interiorizar o que é o Empreendedorismo, tentei também perceber se algum dia irei colocar em prática os conhecimentos adquiridos ao longo do período de duração deste curso, tendo em conta que o mesmo encontrava-se dividido em várias sessões que decorreram na zona da grande e Lisboa e que foram organizadas pelo professor Miguel Mira da Silva, complementadas por um curso online leccionado pelo professor Jeff Cornwall e fornecido pelo Udemy. Seguidamente passo a indicar o que foi leccionado ao longo do referido curso, bem como o que aconteceu em cada uma das sessões em que estive presente.

2 CURSO ONLINE

O curso online acabou por revelar-se a parte central da atividade, pois é onde se explica

todo o processo que deve ser seguido, desde a altura em que se tem uma ideia de negócio, até ao momento de a pôr em prática. O curso em questão é composto por trinta e duas aulas, sendo que, vinte e duas são aulas teóricas, onde o professor através de vídeo, aborda vários temas relacionados com o curso propriamente dito, enquanto que as restantes dez, são aulas práticas onde tínhamos de responder a uma pergunta específica. Estes exercícios podiam ser resolvidos em grupos de duas ou três pessoas e mais tarde eram avaliados pelo professor Miguel Mira da Silva. As primeiras aulas focam-se na introdução ao Empreendedorismo, onde o professor aborda alguns tópicos, como por exemplo, o que é ser um empreendedor, explicar todo o ciclo de vida de um negócio, medidas a tomar desde a ideia de um negócio até ao lançamento do produto ou serviço e formas como deve um empreendedor pensar. As aulas seguintes forneceram dados importantes para testar a nossa ideia de negócio, de forma a verificar se existe mercado e potenciais consumidores para a mesma, tendo-nos ainda sido ensinadas várias formas de prototipagem de um produto, de forma a termos em conta todos os custos envolvidos com o desenvolvimento da nossa ideia. Por fim, as aulas finais focaram-se sobre planos de negócio e fundos, ensinando-nos como construir o nosso próprio plano de negócio, bem como as vias de assegurar que o mesmo terá interesse para qualquer investidor. O curso em si, foi uma boa forma de entrar no espírito do Empreendedorismo, pois

- Alexandre Freitas, nº. 68592,
E-mail: crispedros@oninet.pt, MEIC,
Instituto Superior Técnico, Universidade de Lisboa.

Manuscrito entregue em 20 de Junho de 2014.

	ACTIVITY					DOCUMENT						
	Objectives x2	Options x1	Execution x4	S+C x1	SCORE	Structure x0.25	Ortogr. x0.25	Gramm. x0.25	Format x0.25	Title x0.5	Filename x0.5	SCORE
(1.0) Excelent												
(0.8) Very Good												
(0.6) Good												
(0.4) Fair												
(0.2) Weak												
	1.4	0.8	2.8	0.4	5.4	0.2	0.13	0.13	0.13	0.5	0.5	159

os seus princípios foram de fácil aprendizagem, nomeadamente no que se refere aos factores que servem para que uma ideia de negócio possa atingir o sucesso.

3 SESSÕES

3.1 Sessão 0

Esta sessão ocorreu em Lisboa, na Fábrica de Startups e basicamente serviu para termos as primeiras ideias de como é a vida de um empreendedor. Esta entidade, é uma “aceleradora” que ajuda startups a dar os primeiros passos como empresa, instruindo as pessoas com o mero intuito de prestar ajuda. Fomos recebidos uma semana antes da inauguração do novo espaço da Fábrica de Startups, pelo que ainda estavam alguns pormenores por terminar, mas acabou por se revelar muito interessante, dado que serviu para colocarmos algumas dúvidas sobre o Empreendedorismo e ao mesmo tempo obter uma opinião de pessoas ligadas ao ramo, bem como, retirar alguma experiência por parte destes empreendedores.

3.2 Sessão 1

Realizou-se em Alcabideche, no DNA Cascais e com muita pena minha não pude comparecer, dado que tinha aulas a que não podia faltar e que coincidiram com o horário desta sessão.

3.3 Sessão 2

Esta sessão decorreu no Campus da Alameda do IST e basicamente serviu para assistir ao evento “IST - Técnico Launch Pad” que levou ao Salão Nobre desta faculdade, dois oradores: João Vasconcelos, em representação da Startup Lisboa e Vasco Pedro por parte da Unbabel. Este evento iniciou-se com a intervenção de João Vasconcelos, que nos falou sobre a actividade desenvolvida na Startup Lisboa, bem como todo o processo de candidatura para admissão na mesma, já que a Startup Lisboa é considerada uma incubadora de empresas, que as ajuda trazendo investidores até essas mesmas empresas. Por fim, o Vasco Pedro da Unbabel contou-nos sobre a sua experiência com o Ycombinator, uma incubadora de empresas

dos Estados Unidos, dado que a startup dele, teve o mérito de ingressar naquela organização. Explicou-nos o método de funcionamento do Ycombinator, bem como de todas as fases por que passou, desde o momento da candidatura até ao desenvolvimento do trabalho que se havia proposto realizar, passando pelos contactos com os diferentes investidores. Esta sessão foi sem dúvida bastante animada, pois tocou em diversos aspectos que considerei muito importantes, mas também devido ao facto dos dois oradores estarem muito bem-dispostos e terem efectuado as suas apresentações num espírito bastante informal e divertido.

3.4 Sessão 3

Nesta sessão tivemos o prazer de visitar as instalações da Startup Lisboa e ainda conhecer algumas das pessoas e empresas que se encontram lá instaladas. Apesar de à hora da visita não se encontrarem todos os colaboradores dessas mesmas empresas, ainda foi possível contactar com duas ou três empresas disponíveis e perceber o que cada uma delas fornecia como serviço ou que tipo de produto estava a comercializar. Esta sessão acabou por ser muito útil para perceber e conhecer o tipo de ambiente que se vive dentro da Startup Lisboa e ao mesmo tempo a vivência de cada uma das empresas lá sediadas.



Figura 1. Foto de grupo à porta das instalações da Startup Lisboa.

deveria estar referenciado no texto!

3.5 Sessão 4

Nesta sessão dirigimo-nos à sede da Beta-i em Lisboa, que se encontra neste momento a desenvolver um programa internacional com a designação de "Lisbon Challenge" onde participam várias empresas portuguesas, mas também algumas estrangeiras. Este programa tem uma duração de três meses e o objectivo é ajudar estas empresas a desenvolverem os seus protótipos e a porem em prática toda a teoria necessária para o seu desenvolvimento e o do próprio serviço ou produto. Mais uma vez, esta sessão foi bastante interessante, pois podemos contactar directamente com diferentes pessoas, que nos falaram dos seus bens e serviços em comercialização, das suas ideias para o futuro, do processo em que se encontram as suas empresas e ainda a sua opinião pessoal acerca do Empreendedorismo.

3.6 Sessão 5

Esta sessão decorreu no Técnico, no campus da Alameda, onde todos os grupos do curso apresentaram as suas ideias de negócio e de seguida foram efectuados vários comentários e colocadas algumas perguntas. A meio da sessão, o convidado especial André Marquet, orientador do programa de aceleração Lisbon Challenge que decorre nas instalações do Beta-i, presenteou-nos com uma pequena apresentação detalhando todos os pormenores do Lisbon Challenge. Posteriormente e para assinalar o final do curso, seguiu-se um convívio realizado no "Break", sito nas instalações do Hotel Flórida, onde compareceram a maioria dos participantes.

4 CONCLUSÃO

Esta atividade revelou-se bem mais interessante do que esperava inicialmente, pois quando entrei para o curso e comunicaram-me que teria de efectuar várias sessões pela zona de Lisboa, pensei logo no pior e pensei que ia ser uma perda de tempo, porém, na realidade e para muita surpresa minha, considerei que o tempo empregue foi bem gasto e que toda esta matéria relacionada com o Empreendedorismo tem muitos aspectos positivos. Possuindo neste

momento algum conhecimento sobre Empreendedorismo e ter interagido com diferentes pessoas pertencentes a startups, permitiu-me tomar uma posição e ter uma opinião pessoal acerca desta área empresarial. A grande pergunta que se coloca, é se tenho intenções de seguir o caminho de empreendedor? Diria que ainda não possuo a resposta para esta pergunta, mas tendo em conta a experiência agora vivida, não posso descartar, sem dúvida alguma, poder tratar-se de um caminho a seguir, já que possuo todas as bases necessárias e conheço os locais na zona de Lisboa para o caso de vir a precisar de alguma ajuda. Para terminar, gostava de salientar que este curso devia continuar a ser uma opção para a cadeira de Portfólio Pessoal, pois considero-o bastante esclarecedor nesta matéria e proporcionou-me momentos que possivelmente nunca esquecerei.

AGRADECIMENTOS

Gostaria de aproveitar esta oportunidade para agradecer a Udem por fornecer diversos cursos interessantes, incluindo o Curso de Empreendedorismo, bem como ao professor Miguel Mira da Silva que fez com que tudo isto se tornasse uma realidade.

5 REFERÊNCIAS

- Sessão 0 – Fábrica de Startups - <http://www.fabricadestartups.com/>
- Sessão 1 – DNA Cascais - <http://www.dnacascais.pt/>
- Sessão 2 – Evento Técnico Alameda - <http://tt.tecnico.ulisboa.pt/arquivos/launchpad/>
- YCombinator - <http://ycombinator.com/>
- Unbabel - <https://www.unbabel.com/>
- Sessão 3 – Startup Lisboa - <http://startuplisboa.com/>
- Sessão 4 - Beta-I – Lisbon Challenge - <http://www.lisbon-challenge.com/>

Não são referências citadas no texto! Formato incorrecto!

Neste tipo de documento (Técnico) a CONCLUSÃO deve começar com um resumo do assunto abordado e depois deve analisar os resultados

APÊNDICE**COMPROVATIVOS DE EXECUÇÃO**

Certificado de conclusão do Curso Online de Empreendedorismo.

