Business Model Canvas



Propuesta de Valor Relaciones con clientes **Partners** Actividades clave Segmento de clientes Procesamient Producción justos en compra del Café de Colombia empacamien del café. de productos Relación personal con el caficultor. café Visión de Desarrollo Social Desarrollo agropecuario. Relación Comercialización personal con el cliente final. narca Jua Valdez Recursos clave Canales de comunicación v distribución nfraestructu física. cada área Reinversión Juan Valdez Café Representación porcentaje de las ventas. Gremial del café. Estructura de costes Estructura de ingresos Instalaciones Infraestructura, para las productos erivados del café. aplicaciones la marca Juan Valdez

Detalles para cada postit:

Valores justos en compra del café

Igualdad en la compra de las cargas de café de los caficultores.

Desarrollo agropecuario.

Almacafé

Empresa de servicios que funciona como operador logístico y almacén general de depósito que contribuyen a la Federación Nacional de Cafeteros, relacionados con la garantia de compra, la comercialización y la perservación de la calidad del café colombiano.

Centro Nacional de Investigaciones del Café

Asegura el bienestar del caficultor colombiano a través de una efectiva organización gremial democrática y representativa.

Café de Colombia

Todo tiop de café producidos en las regiones cafeteras de Colombia (Café sobresaliente).

Juan Valdez Café

Única marca de café de relevancia internacional que pertenece a productores de café.
Cooperativas de Caficultores. Aliados estrategicos que desarrolla programas y proyectos para sus asociados.
Procesamiento y empacamiento del café.
Venta de café de calidad.
Venta de productos marca Juan Valdez
Producción de productos
34 cooperativas con 530 puntos de compra nacional
300 tiendas Juan Valdez, 208 en Colombia

Relación personal con el caficultor.
Relación personal con el cliente final.
Venta de productos derivados del café.
Venta de productos de la marca Juan Valdez
Reinversión de un porcentaje de las ventas.
Inversión de organizaciones extranjeras
Inversión público - privada nacional
Personal técnicamente calificado en cada área
Infraestructura física.

Capital para la compra y procesamiento del café.
Personas interesadas en los productos derivados.
Caficultor.
Personas interesadas en la marca Juan Valdez
Representación Gremial La principal labor de la Federación Nacional de Cafeteros es hacer una efectiva representación gremial, defendiendo los intereses de los productores.
Visión de Desarrollo Social La federación se ha comprometido con ejes sociales, economicos y ambientales permitiendo de las familias tengan un proyecto de vida asociado al negocio del café.
Comercialización Proporcionar el café Colombiano como un producto deseado (Beneficiando al cafetero).

Presupuesto para el 2016: \$243 mil millones Fuente: http://caracol.com.co/emisora/2015/12/04/manizales/1449253143_949916.html
Ventas para el 2016: \$243 mil millones
IT: Infraestructura, aplicaciones

Instalaciones para las oficinas