**Введение**

Современный мир предлагает множество возможностей для развития собственного бизнеса. Одним из самых популярных вариантов является создание стартапа, способного стать успешной и прибыльной компанией. Также, с ростом интернета и цифровой экономики, фриланс приобрел большую популярность, предоставляя возможность работать над проектами с гибким графиком и свободой выбора клиентов. В данной статье мы рассмотрим пошаговые этапы создания стартапа, а также ознакомимся с ведущими платформами для фриланса, такими как GitHub, Яндекс Работа и Профи.ру.

**Рыночные тренды**

Рыночный тренд - это воспринимаемая тенденция финансовых рынков двигаться в определенном направлении с течением времени. Эти тенденции классифицируются как светские для длинных временных рамок, первичные для средних временных рамок и вторичные для коротких временных рамок.

На сегодняшний день, нас затронули изменения условий работы: внедрение IT – технологий, компьютеризация, роботизация, активное срастание эко - систем и т.д.

Цель нашего стартапа: виртуальные услуги для человека.

**Бизнес план**

Наш бизнес план заключается в создании виртуальных услуг для человека.

Наши доходы: рекламная компания, благотворительные фонды, продажа своего товара.

**Команда**

Наша команда состоит из молодых энтузиастов и квалифицированных работников. Они занимаются: расчётом курсов, вычислением рыночных трендов, улучшением рабочих мест и т.д.

**Маркетинг и продвижение товара**

Наша услуга подразумевает

**Фриланс: ведущие платформы для успешной работы**

1. *GitHub*:

- GitHub является основным инструментом для разработчиков и программистов. Здесь вы можете хранить и совместно работать над своими проектами, делиться кодом и получать обратную связь от сообщества.

2. *Яндекс Работа:*

- Яндекс Работа - это крупнейшая платформа для поиска и размещения вакансий. Здесь вы можете найти заказы и предложения по различным направлениям фриланса, включая дизайн, разработку, писательство и многое другое.

3. *Профи.ру:*

- Профи.ру - это платформа, объединяющая фрилансеров и заказчиков в разных областях. Здесь вы можете создать профиль и представить свои навыки, чтобы привлечь клиентов и получить заказы.

**Заключение**

Стартапы и фриланс являются перспективными сферами для предпринимателей и талантливых специалистов. Создание успешного стартапа требует определенных шагов, включая определение идеи, разработку бизнес-плана, формирование команды и применение ресурсов. Фриланс позволяет работать над проектами в свободном режиме, а также предлагает ряд платформ для поиска заказов, таких как GitHub, Яндекс Работа и Профи.ру. Благодаря этим платформам фрилансеры могут находить проекты, получать обратную связь и развивать свою карьеру, в то время как заказчики могут найти талантливых специалистов для выполнения своих задач.