# 基于大数据的影视剧创新

□刘融 上海对外经贸大学

【摘要】 近几年,社交媒体的高速发展,人们能在较短时间内接触海量的数据,大数据技术也随之应运而生。大数据技术已经渗透到当今的各行各业,同样大数据技术给国内的影视剧制作带来了新的技术支持,它不仅可以洞察目标消费者的特点,预测受众的口味,指导剧本、演员和场景的选择,还可以通过受众的数据分析制定精准的营销推广方案,使之成为影视节目营销利器,同时,大数据分析技术为快餐观影提供了技术手段。虽然大数据的作用很大,但它只是一种技术手段,不能代替影视艺术的创作地位。因此,如何认识和大数据成为影视剧制作人需要考虑的问题。

【关键词】 大数据 媒体 营销 票房 绿镜

随着信息技术的发展,互联网的普及应用,各种终端都记录了人们复杂频繁的活动信息从而产生了惊人的数据量,

"大数据"时代已悄然而至。2011年5月,全球知名咨询公司麦肯锡称"数据,已经渗透到当今每一个行业和业务职能领域,成为重要的生产因素。"

2013年3月, IBM 重新定义了大数据的 4V 特性:

表 1

大数据的 4V 特点					
4V	Volume	Velocity	Varity	Veracity	
中文	数量	速度	多样性	准确性	
注解	可以拥有近似于总体的数据,不再需要抽样调查	数据更新速 度很快,需要 用动态的方 法利用数据	多样性的 数据可以 满足不同 的需求	数据的真 实、准确、 真诚	

1、数量(Volume)表明数据的体量巨大,企业处理的信息总量已经从TB级跃升到PB级别;2、速度(Velocity)表明实时处理是大数据的一个典型特征,而这也是它区别于传统数据挖掘技术的关键所在;3、多样性(Varity)表明数据类型繁多,包括结构化、非结构化等类型的数据,尤其是非结构化数据的大幅增长对传统的处理结构化数据为主的架

构带来了巨大冲击; 4、准确性(Veracity)表明数据是有价值的,这也是大数据挖掘的最终目标。

#### 一、大数据精准洞晓消费者

《小时代》粉丝关注的品牌 Top10			
排名	品牌		
01	Adidas Originals		
02	星巴克中国		
03	香奈儿 CHANEL		
04	HM 中国		
05	聚美优品		
06	新百伦 New Balance		
07	杜蕾斯官方微博		
08	迪奥 DIOR		
09	宜家家居 IKEA		
10	路易威登		

表 2

2013 年初,电影《小时代》虽在内容上和表现主旨上 受到社会大众的诟病,但在票房上无疑是获得了巨大的成功, 创造了过 5 亿元的票房神话。正是由于发行方乐视影业采用 大数据分析的技术手段,才取得了成功。

到 90% 的比例的 RSRP 都大于 -105dBm, 边缘下载速率达 15Mbps, 整体覆盖水平良好, 甚至要优于城区的业务体验; 对于站间距较大场景, 使用 RS Power Boosting 方案分别能提升 20% 的覆盖半径, 从而能有效保证 4G 业务的连续有效覆盖; 采用 16T16R 覆盖增强方案, 相对 8T8R 方案覆盖半径提升 20%。

## 四、结论

本论文对农村各类典型场景的 4G 覆盖方案进行分析,通过链路预算推算出 TD-LTE 的基站的覆盖半径,得出了农村地区 4G 快速覆盖的整体方案,可以为今后的农村 TD-LTE 规划设计提供参考,为即将到来的农村 4G 网络建设做好技术准备,使中国移动的 4G 网络能快速部署到广大农村。

#### 参考文献

- [1] TD-LTE 在农村场景建设的策略和方案, 徐皓 颜军 李宾 江苏省邮电规划设计院有限责任公司, 中国新通信杂志.
- [2] 中国移动 TD-LTE 农村覆盖方案研究,中国移动通信集团河南有限公司,河南,郑州,450008,移动通信杂志.
- [3] TD-LTE 农村基站覆盖能力分析, 徐德平 邓安达 程日涛 张华 焦燕鸿, 中国移动通信集团设计院有限公司, 北京, 100080, 电信工程技术与标准化杂志.
- [4] TD-LTE 4G 网络在农村场景规划设计与工程建设中方案研究, 钟志成 高新, 中睿通信规划设计有限公司, 广东广州, 510630, 数字技术与应用杂志.

周巍, 1997年毕业于长春邮电学院, 现工作于辽宁邮电规划设计院有限公司。

符新,1997年毕业于长春邮电学院,现工作于辽宁邮电规划设计院有限公司。

常鹤, 2012 年毕业于东北大学, 工作于辽宁邮电规划设计院有限公司。

首先,乐视影业对郭敬明的粉丝群体进行了调查,这些粉丝数据来自于微博、贴吧、论坛等多个渠道,全面覆盖了网络上讨论郭敬明的帖子和文章,从中可以有效地分析出这类粉丝的喜好和需求。紧接着,制作方继续对几位主角的粉丝们做分析,数据显示,该片将有40%的观众是高中生,他们都是郭敬明以及杨幂等主创的忠实粉丝;30%是白领,他们对《小时代》深有同感,是营销重点,20%是大学生,另外10%为普通人群。

在精准定位目标受众的基础上, 乐视影业又深入了解了 这类消费者的喜好。《小时代》主要目标受众"90后"对名 牌有着强烈的关注, 因此在电影《小时代》中, 出现了 7000 多套名牌服饰。

当然,这一点也使得《小时代》遭到了众多人批评。然而,它们却让《小时代》成为了人们关注的焦点。因此,抛开价值观,就营销来说,通过大数据制定相对应的策略确实吸引目标消费者的一部好棋。

相同的例子也出现在韩剧《来自星星的你》,该剧每周两集播放,属于周播节目,电视剧在播出时大数据分析显示大部分观众反映男主角的衣服过于单调,于是在后期拍摄中剧组开始尝试给 男主角换一些衣服或增 加一些鲜艳的配饰,从后期评论分析来看这些物品的加入,恰好满足了收视群体的要求。

### 二、大数据助力影视营销

在这个自媒体时代,人人都有话语权,每个人都能够改变成为信息的首发者,对于网络营销更是如此,网络上信息传播速度极快,丧失首发权,就势必会丧失大量关注,削弱关注度。而在大数据时代,通过对大数据的整理分析我们可以得出大众关注的焦点。在对电影宣传造势的过程中,会利用各种形式的数据对电影进行推广,如与微博、淘宝网合作,进行王敏投票等小规模活动。现在不仅有百度指数、新浪微博也有微指数,视频网站还有优酷指数等。

以 2013 年的电影《分手合约》为例,他们邀请 16 到 25 岁的群体进行观影调查,观察哪个年龄群体更容易被电影打动,甚至连电影名字都是利用数据得出来的,在"分手合约","分手日记","礼物"三个选项中,75%的受访者将票投给了《分手合约》。

2014年的电影《爸爸去哪儿》同样是利用大数据获得宣传成功的典范。在该项目刚曝光还没公布主演的两三天内,在新浪微博上参与"原班人马"的讨论量已超过2万,43.38%的网友表示原班人马就会看,47.06%的人表示希望原班人马出演,9.56%的网友表示不是原班人马不看。无论从声量的绝对值,还是从期待人数的比例,都充分证明了五对星爸萌娃合体的价值。

此外,除了演员带来的巨大影响力之外,从《爸爸去哪

儿》综艺节目建立起来的官方微博,也成为了该电影版后期的宣传平台,400余万的粉丝数量也就成为了对电影票房的潜在保证。

#### 三、大数据改变观影模式

2013 年 11 月 29 日起,用户可以在爱奇艺上用 30 分钟看完时长 90 分钟的《康熙来了》《爸爸去哪儿》《快乐大本营》等热门综艺,而且不会落下任何一段亮点内容。

爱奇艺公司依托大数据分析算法,推出的"绿镜"视频编辑功能,通过对爱奇艺 PPS 双品牌后台数据库中收集的海量用户观影信息进行筛选、整理和分析,获得用户在观看视频,尤其是长时间观看视频时的行为习惯,并从中得出用户的观看行为数据。

最终将精彩内容抽离出来,生成受关注程度最高的"精华版"视频。有了大数据赋予的剪刀手,用户就可以在最短的时间内欣赏最精华的东西了。如果说绿镜功能给用户带来足够多的便利,对于影视制作机构而言,绿镜无疑将带来更大的商业价值。商业的发展天生依赖数据来作出决策,因绿镜数据能够全面系统地展示视频节目在用户中的受欢迎程度,以及每一个节目、每一个视频中最受用户喜爱的片段和用户最不喜欢的部分,所以影视制作方可以通过绿镜数据观察用户对每个内容片段的不同反应,实现对节目环节和电视剧情节设置的优化调整。据了解,已经有影视制作公司和电视台有意与爱奇艺合作进行数据分析挖掘,将绿镜生成数据纳入其数据决策系统中。

#### 四、结语

"大数据"这个一度被认为能推动中国电影产业实现跨越发展的"英雄",但是 2014 年国庆,大数据没能让萧红的文艺人生卖出一个好价格。作为百度"百发有戏"项目首个产品,百度大数据分析平台为《黄金时代》预测的票房空间为 2 亿元至 2.3 亿元。但事实上,上映 23 天的《黄金时代》仅实现 4991.89 万元的票房收入。百度原来的思路是通过大数据对电影票房做出精准预测,从而激活在百发有戏平台上消费者对电影项目的投资热情。根据百度方面透露,《黄金时代》的票房预测是基于百度搜索数据、新浪微博数据以及中国近五年电影票房数据进行的推算。对于《黄金时代》的票房预测"失真",百度表示是因为"目前中国电影票房的数据尚不够丰富,加之《黄金时代》的文艺片特性,才导致出现了票房误差。"

《黄金时代》并不意味着中国电影市场不需要大数据。 只能说真正的大数据时代还远未到来,大家都是在摸索的过程中。

在国外,Netflix 凭借大数据成功地"功城略地",与此同时几大好莱坞巨头也纷纷与谷歌合作试图寻找源自大数据的机会。所以说,大数据是趋势,只是万事开头难。

## 参考文献

[1] 范丽珍、电影市场火爆 票房屡破纪录——2014 年上半年电影市场扫描、中国电影市场,2014,(8):14-18

[2] 刘婧雅 [1]. 大数据时代的电影营销. 电影艺术,2014,(1);93-97

[3] 田秀琴. 大数据助力中国电影营销精细化和科学化. 广告主,2013,(9);83-83

[4] 张舜芬. 大数据如何助力电影营销?. 成功营销,2013,(6);I0011-I0011

基金项目: 上海大学生创新活动计划项目。