Leçon 5 - Étapes de création d'une entreprise :
Prévisions financières, recherche de financement et choix du statut juridique

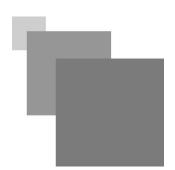


Table des matières

I - Ob	jectifs	3
II - Ét	tape 4 : Réalisation des prévisions financières	4
1.]	Pourquoi faire des prévisions financières ?	4
2.]	En quoi consiste la réalisation des prévisions financières ?	5
3.]	Étude de viabilité économique d'un projet de création d'entreprise	5
4.	Plan de financement initial d'un projet de création d'entreprise	9
III - E	Exercice 1	1
IV - É	Etape 5 : Trouver des financements	12
1. 1	Repères et rappels préalables à la recherche de financements	12
2.]	Fonds propres	13
3.]	La levée de fonds	13
4.]	Les emprunts	13
5.]	Les aides publiques	14
V - Ex	xercice 1	15
VI - É	Étape 6 : Choisir un statut juridique	16
1.]	Dossier juridique et ses aspects	16
2.]	Dossier social et ses aspects	17
3.]	Dossiers fiscaux et aspects	17
VII - 1	Exercice 1	19

Objectifs

- Connaître les prévision financières à faire avant la création d'une entreprise ;
- Connaître les différentes sources de financement d'un projet de création entreprise ;
- Présenter les aspects juridiques, fiscaux et sociaux liés à la création d'une entreprise.

Étape 4 : Réalisation des prévisions financières



Objectifs

- Présenter l'objectif de réalisation des prévisions financières
- Connaître l'importance des prévisions financières
- Donner les astuces pour faire une bonne prévision financière.

La construction du projet a permis de déterminer ce qu'on veut et peut vendre et l'ensemble des moyens dont on a besoin pour créer une entreprise.

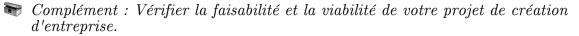
On a désormais une idée précise de notre modèle économique, c'est à dire de la façon dont votre entreprise va gagner de l'argent.

Il faut maintenant traduire en chiffres tous ces éléments et vérifier un certain nombre de points qui conforteront dans la viabilité et la rentabilité du projet.

1. Pourquoi faire des prévisions financières ?

On fait des prévision financières pour deux raisons essentielles :

- Pour vérifier la faisabilité et la viabilité du projet de création d'entreprise ;
- Pour convaincre les partenaires financiers et banquiers.



L'établissement de ces prévisions est une démarche itérative qui permet progressivement de faire apparaître tous les besoins financiers de la future entreprise et les possibilités de ressources qui y correspondent.

Cette étape va ainsi permettre de faire le va-et-vient entre les options prises sur le projet, leur traduction en termes financiers et leurs conséquences sur les équilibres financiers.

Ainsi, progressivement, on pourra vérifier la cohérence financière du projet.

Pour cela, on sera peut être amené à prendre des décisions difficiles comme réduire vos ambitions sur telle ou telle option ou au contraire renforcer les fonds propres.

📦 Complément : Convaincre les partenaires financiers et banquiers

De telles prévisions seront indispensables si l'on a recours à des financements extérieurs.

Il faudra convaincre et rassurer les partenaires en leur apportant des éléments chiffrés.

Les prévisions financières constitueront une partie importante de votre business plan (Voir les cours des semestre à venir).

2. En quoi consiste la réalisation des prévisions financières ?

Les choix réalisés dans la construction du projet de création (nature des produits/services, commercialisation, etc.) se concrétisent par des besoins humains et matériels qu'il faut maintenant évaluer de manière précise.

A chaque fonction de l'entreprise (acheter, stocker, fabriquer, prospecter, vendre, etc.), il est nécessaire de faire correspondre un coût.

X Méthode : Démarche adoptée

La méthode se décompose en 5 grandes étapes permettant à répondre aux questions suivantes :

Question 1 - Quels sont les capitaux nécessaires pour lancer le projet ? Pourrez-vous les réunir ?

La réponse se trouve dans le *plan de financement initial*, qui met en parallèle les besoins durables de financement du projet et les ressources financières stables.

Question 2 - L'activité prévisionnelle de l'entreprise va-t-elle générer un montant de recettes suffisant pour couvrir les charges entraînées par les moyens humains, matériels et financiers mis en œuvre ?

La réponse se trouve dans le compte de résultat prévisionnel.

Question 3 - Quel est le montant minimal de ventes/prestations à atteindre dès la première année pour faire face aux charges et donc pour que votre projet commence à être rentable ?

La réponse s'obtient par le calcul du seuil de rentabilité.

A noter : le moment où l'on atteint le seuil de rentabilité se nomme "le point mort".

Question 4 - Les recettes encaissées par l'entreprise tout au long de la première année permettront-elles de faire face en permanence aux dépenses de la même période ?

La réponse se trouve dans le plan de trésorerie qui met en évidence, mois par mois, l'équilibre ou le déséquilibre entre encaissements et décaissements.

Question 5 - L'entreprise ainsi créée sera-t-elle pérenne ? La solidité financière de l'entreprise construite grâce au plan de financement initial se poursuivra-t-elle au fur et à mesure du développement de l'affaire ?

La réponse est donnée par le *plan de financement à 3 ans* qui permet de vérifier la rentabilité de l'entreprise sur 3 ans à partir d'hypothèses raisonnables.

₹ Conseil : Pour réussir les prévisions financières

- Ne pas être trop optimiste dans l'évaluation des recettes ou des coûts ;
- Si l'on constate un déséquilibre trop important, ne pas hésiter à remanier le projet ;
- Se rapprochez d'un réseau d'accompagnement des créateurs d'entreprise ou d'un expert-comptable.

3. Étude de viabilité économique d'un projet de création d'entreprise

Lorsque l'on ne sait pas comment s'y prendre pour établir les comptes prévisionnels, une méthode très simple peut être utilisée pour démarrer.

Elle consiste à rassembler, en vrac, les informations liées au plan de financement, compte de résultat prévisionnel et au tableau de trésorerie.

🖍 Définition : Plan de financement initial

Le plan de financement initial se présente sous la forme d'un tableau comprenant deux parties :

- dans la partie gauche, les besoins de financement durables qu'engendre le projet;
- dans la partie droite, *le montant des ressources financières durables* qu'il faut apporter à l'entreprise pour financer tous ses besoins de même nature

Besoins durables	Capitaux permanents
 Frais d'établissement Investissement HT Besoin en fonds de roulement (BFR) 	 Capital social Comptes courants des associés (s'il y a lieu) Subventions ou primes Emprunts à moyen ou long terme
Total	Total

Exemple de plan de financement inital

L'élaboration du plan de financement initial permettra de déterminer les capitaux nécessaires pour lancer le projet.

Il permet, en outre, d'évaluer les besoins durables de financement ainsi que les ressources financières durables ;

Il s'agit d'une somme d'argent devant être disponible de manière permanente pour faire face à la constitution d'un stock minimum avant le démarrage de la commercialisation et d'accorder des délais de règlement à vos clients (créances clients).

Définition : Compte de résultat prévisionnel

Il s'agit d'un tableau retraçant l'activité et permettant, pour chacun des trois premiers exercices, de recenser :

- Dans la partie gauche, l'ensemble des dépenses (charges) de l'exercice ;
- Dans la partie droite, les recettes (produits) de l'exercice et, par différence entre les deux colonnes du tableau, de s'assurer que l'activité dégage un bénéfice suffisant (reliquat des produits par rapport aux charges).

compte de	e résultat prév	/isionnel	
	Année 1	Année 2	Année 3
Achats Matières premières Marchandises Fournitures diverses Emballages Total achats			
Charges externes			
Loyer Charges locatives Entretien et réparations (locaux, matériel) Fournitures d'entretien Fournitures non stockées (eau, électricité, gaz) Assurances (local, véhicule) Publicité Transports			
Total charges externes			
Charges de personnel Rémunération des salariés Charges sociales des salariés			
Total charges de personnel			
Charges financières Intérêt des emprunts			
Total charges financières			
Capacité d'autofinancement Dotations aux amortissements et provisions Total capacité de financement			
TOTAL DES CHARGES (a)			
Produits Ventes de marchandises (en l'état) Subventions d'exploitation Autres produits TOTAL DES PRODUITS (b)			
RESULTAT (b) – (a)			

Exemple de compte de résultat

🖍 Définition : Plan de trésorerie

C'est un tableau qui présente tous les décaissements et tous les encaissements prévus au cours de la première année (voir même sur 18 mois), en les ventilant mois par mois.

				PI	an de	trésor	erie					
Mois	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Recettes											9	
Ventes encaissées TTC												
Apports nouveaux										0.	4	
Total Recettes (A)												
Dépenses											8	
Achats TTC												
Dépenses de fonctionnement												
Impôts et taxes												
Salaires et charges												
TVA à payer											8	
Remboursements d'emprunts												
Divers		1		- 27						2	- La	
Total Dépenses (B)												
Solde A – B										2		
Report mois précédent												
Solde cumulé												

Exemple de plan de trésorerie

🎤 Remarque

C'est donc en reprenant ces éléments et en les classant par nature que se constituera l'essentiel des comptes prévisionnels.

X Méthode : Première étape : Lister les entrées et sorties prévisibles d'argent (sans les classer)

- Sorties d'argent : Achat ordinateur, Téléphone, Loyer, Achat de fournitures, Frais d'aménagement du local, Achat de matières premières, Salaires, Charges sociales, Assurances, Achat d'un véhicule, Caution pour le loyer, Dépôt de la marque, Frais de constitution...
- Entrées d'argent : Apport personnel, Apports familiaux ou autres, Ventes de produits/services, Prêt personnel, Subvention, Prêt bancaire.

X Méthode : Deuxième étape : Les répartir dans le plan de financement et le compte de résultat

Selon leur nature (besoin permanent ou charge) chacune des entrées et sorties est ensuite affectée soit au plan de financement soit au compte de résultat.

Plan de financement : les éléments à y placer composent la structure de l'entreprise. Il s'agit des besoins et des ressources permanents ou de longue durée de l'entreprise.

- Sorties : Achat ordinateur Frais d'aménagement du local Caution Frais de constitution Achat du véhicule Dépôt de la marque...
- Entrées : Apport personnel Apports familiaux Prêt personnel Subvention Crédit bancaire ...

Compte de résultat : les éléments à y placer concernent l'exploitation de l'entreprise et son fonctionnement au quotidien.

- Sorties : Téléphone Loyer Achat de fournitures Achat de matières premières Salaires Charges sociales Assurances ...
- Entrées : Ventes, ...

(Méthode : Troisième étape : Les porter dans le plan de trésorerie

L'ensemble des entrées et sorties d'argent prévues (quelle que soit leur nature) au cours de l'exercice est à porter dans un tableau qui mettra en évidence les décalages de dépenses et recettes, qu'il faudra anticiper.

4. Plan de financement initial d'un projet de création d'entreprise

Pourquoi faire un plan de financement initial?

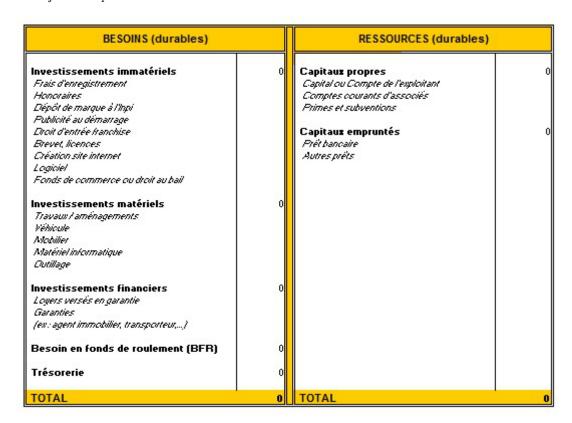
Le plan de financement initial permet de vérifier qu'on disposera bien des capitaux nécessaires pour financer les grandes masses de dépenses nécessaires au lancement de votre entreprise.

C'est un des tableaux financiers qui composent le business-plan.

Comment se présente-t-il ?

Il présente :

- 1. D'une part : l'ensemble des besoins nécessaires au démarrage à savoir :
 - Les investissements (frais d'établissements, droit au bail, matériel, etc.).
 - Le besoin en fonds de roulement (BFR) : décalage de trésorerie prévisible entre les dépenses et les encaissements.
 - La trésorerie pour parer aux imprévus et couvrir certaines dépenses (loyer, primes d'assurances, etc.) et avances d'argent à réaliser (TVA sur les investissements par exemple).
- 2. D'autre part : les modalités de leur financement à savoir :
 - les fonds propres, c'est à dire les sommes que vous et vos associés (en cas de société) apportez à l'entreprise.
 - les fonds empruntés.



Exemple de plan de financement

* *

Le prévisionnel financier permet ainsi de répondre à trois questions :

- Quelle est la somme d'argent à réunir pour démarrer ?
- Le projet sera t-il rentable et à quel moment ?
- Y a-t-il un risque d'être à découvert certains mois et comment l'anticiper ?

Ces questions permettent d'établir des tableaux tels que :

- le plan de financement ;
- le compte de résultat ;
- et le plan de trésorerie.

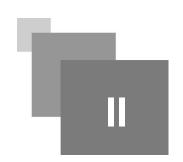
Pour établir ces tableaux, il faut évaluer les besoins en entrées et en sortie qui sont financés soit par l'argent apportée par vous et vos associés, soit par des emprunts : c'est la base du *plan de financement*.

Le chiffre d'affaire devra être suffisant pour les couvrir et générer des bénéfices : c'est la base du compte de résultats.

Enfin, il faut anticiper le décalage entre recettes et dépenses qu'on appelle le Besoin en fonds de roulement (BFR): on dit qu'on réalise un plan de trésorerie.

Cette prévision est indispensable pour aller discuter avec un actionnaire, un partenaire ou une banque.

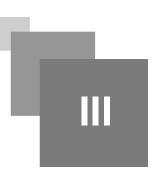
Exercice



Exercice 1 Parmi le

	Parmi les propositions suivantes, laquelle justifie mieux la raison d'etre d'une prevision ncière ?
	a) Trouver du financement de toute sorte
	b) Vérifier la cohérence financière du projet.
	c) Prendre facilement les décisions pour une meilleure gestion de l'entreprise
	d) Convaincre et rassurer les partenaires
	e) Vérifier la faisabilité et la viabilité
Exe	ercice
2. Q	Qu'est-ce qu'un plan de financement initial ?
_	a) Un document qui permet d'identifier tous les encaissements et tous les décaissements prévisibles de votre entreprise au cours de la 1ère année
	b) Un tableau présentant l'ensemble des ressources indispensables pour démarrer votre projet et les ressources dont vous disposez pour réaliser ces dépenses
_	c) Un document qui permet d'identifier tous les encaissements et tous les décaissements prévisibles de votre entreprise sur 3 ans.
_	d) Un tableau présentant seulement les ressources indispensables pour démarrer un projet de création d'entreprise

Étape 5 : Trouver des financements



Objectifs

Connaître les différentes sources de financement d'un projet de création d'entreprise

En fonction de ses caractéristiques, de son ambition et de votre situation personnelle, le financement de votre projet résultera de la combinaison de plusieurs sources de financement :

- votre apport personnel (apport en fonds propres);
- la "love money", c'est à dire l'argent que vos proches seront prêts à investir dans votre entreprise ;
- un prêt d'honneur pouvant vous être accordé pour renforcer votre apport personnel ;
- le recours au financement participatif (crowdunding);
- une levée de fonds;
- un microcrédit;
- un prêt bancaire pouvant être assorti d'un dispositif de garantie ;
- un crédit-bail ou une location longue durée pour l'acquisition de certains biens, etc.

Cette section du cours "création d'entreprise" vise à comprendre les différentes sources de financement de votre entreprise suscitées.

On ne retiendra ici que trois sources :

- 1. Financement des fonds propres (capitaux de départ);
- 2. Renforcement des fonds propres par une levée de fonds ;
- 3. Recours à l'endettement.

1. Repères et rappels préalables à la recherche de financements

1. Apprécier les besoins réels

Les créateurs ont souvent tendance à sous-estimer leurs besoins pour limiter l'endettement. Pourtant une bonne évaluation des besoins aura pour effet :

- de sécuriser le démarrage de votre activité en anticipant les écarts de trésorerie que vous rencontrerez inévitablement ;
- de crédibiliser votre dossier vis à vis d'un financeur ;
- et ainsi de faciliter l'obtention de financements.

Liste des besoins :

- les investissements à réaliser pour produire, gérer, communiquer, vendre...;
- les stocks à constituer ;
- les dépôts de garantie à verser ;
- la trésorerie de départ qui sera nécessaire pour faire face aux premières dépenses (BFR de départ) : loyer, assurances, actions commerciales, achat de fournitures, frais de déplacement, salaires, charges sociales, électricité...
- l'évolution du BFR (besoin en fonds de roulement) en cas de prévision d'augmentation de votre chiffre d'affaires

• etc.

2. Fonds propres

Les fonds propres ou autofinancement

D'une manière générale, on identifie par "fonds propres" les capitaux dont dispose l'entreprise. Ils sont :

- soit apportés par l'entrepreneur et ses associés (en cas de création d'une société),
- soit par l'activité économique.

En effet, en période de croisière, si l'entreprise dégage des bénéfices, une partie sera conservée en fonds propres pour servir notamment à financer des investissements. Elle aura de ce fait moins recours à l'endettement et sera plus résistante face à des difficultés économiques.

Tomplément

Au jour de la création, les fonds propres sont constitués par les capitaux de départ : épargne personnelle du ou des créateurs, prêts d'honneur, etc.

Ils demeureront dans l'entreprise, c'est à dire qu'on ne les récupère qu'en cas de cession de votre entreprise ou des titres de votre société.

Tomplément : Utilités

Ils permettent de :

- faire face aux premières dépenses nécessaires au lancement de votre activité,
- financer ce qui ne l'est pas par le système bancaire et notamment le BFR (besoin en fonds de roulement),
- et solliciter un emprunt, car sans fonds propres il est très difficile d'obtenir un emprunt bancaire.

\triangle Attention

En règle générale, pour solliciter un emprunt bancaire, les fonds propres doivent représenter environ 30% des besoins financiers, sauf cas particuliers.

3. La levée de fonds

Pourquoi une levée de fond

Si les capitaux propres sont insuffisants pour démarrer le projet d'entreprise - ou plus tard pour la relancer ou la développer -on a la possibilité de les renforcer en faisant appel à des investisseurs extérieurs privés ou publics qui prendront une participation au capital de la société.

💗 Complément : Utilité

En création d'entreprise, la levée de fonds permet :

- d'alimenter les fonds propres ;
- de gonfler le capital ;
- et ainsi de prétendre à des prêts plus importants.

4. Les emprunts

Diversité des modes d'emprunt

En fonction des caractéristiques de votre projet et de son ambition, on peut s'adresser aux réseaux bancaires ou aux organismes de microcrédit.

Dans la majorité des cas, les banques financent ce qui est "durable" (les investissements) et le stock de démarrage.

Elles seront plus réticentes à financer le BFR.

On peut également également solliciter un prêt d'argent auprès de particulier, via une plateforme de crowdfunding (crowdlending).

Le *Crédit-bail* est un contrat par lequel une des parties, s'engage à fournir à l'autre partie la jouissance d'un bien meuble corporel à un prix déterminé, que cette dernière s'engage à payer périodiquement. Ce type de crédit contient une option d'achat en fin de contrat.

Fixemple : Les crédits à longs termes

Ceux-ci financent les besoins immobiliers des ménages et se caractérisent par leur montant élevé, leur garantie hypothécaire et leur durée qui peut aller jusqu'à 30 ans.

Financement participatif ou crowdfunding

Le financement participatif, crowdfunding ou encore sociofinancement, est une expression décrivant tous les outils et méthodes de transactions financières qui font appel à un grand nombre de personnes afin de financer un projet.

Ce mode de financement se fait sans l'aide des acteurs traditionnels du financement, il est dit désintermédié.

L'émergence des plate-formes de financement participatif a été permise grâce à internet et aux réseaux sociaux, complétant ou remplaçant la traditionnelle souscription.

Cette tendance s'inscrit dans un mouvement plus global : celui de la consommation collaborative et de la production participative.

Le financement participatif comprend différents secteurs tels que :

- le don (donation crowdfunding);
- la récompense (ou don avec contrepartie) ;
- le prêt (aussi appelé credit crowdfunding, crowdlending, peer-to-peer lending ou prêt participatif);
- et le capital-investissement.

5. Les aides publiques

Types d'aides

Il existe un certain nombre d'aides publiques à la création d'entreprise.

Ces dispositifs peuvent être mis en place par l'État ou des collectivités territoriales.

- les aides financières,
- les allègements fiscaux,
- les exonérations de charges sociales,
- l'aide au conseil,
- la mise à disposition de locaux...

\triangle Attention

Ces aides ne concernent pas forcément votre projet!

Elles peuvent:

- être réservées à des secteurs d'activité particuliers ;
- dépendre du lieu d'implantation de l'entreprise ;
- être liées à votre statut actuel (demandeur d'emploi ou salarié par exemple);
- imposer la réalisation d'investissements conséquents ou des recrutements, ...

Exercice

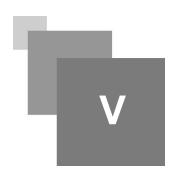


<u>E</u> :	xe:	\mathbf{rc}	1C	$\boldsymbol{\epsilon}$

1. L'autofinancement est :
a) Une source externe de financement
O b) Un dividende versé
O c) Un moyen dont dispose une entreprise pour se financer
Od) Le meilleur financement externe pour l'entreprise
Exercice
2. Quelle est l'importance de la levée des fonds ?
a) Alimenter les fonds propres
☐ b) Faire face aux premières dépenses
c) Financer ce qui ne l'est pas par le système bancaire

d) Prétendre à des prêts plus importants

Étape 6 : Choisir un statut juridique



Objectifs

Présenter les aspects juridiques, fiscaux et sociaux liés au projet de création d'une entreprise.

Cette étape consiste à donner au projet de création d'entreprise, un cadre juridique qui lui permettra de voir le jour en toute légalité.

Le choix n'est pas aussi compliqué qu'on le pense... Quelle que soit votre activité, il faut opter :

- pour l'entreprise individuelle (EI),
- ou pour la création d'une société.

Les dossiers juridiques, fiscaux et sociaux sont traités dans ce chapitre.

1. Dossier juridique et ses aspects

La structure juridique correspond au cadre légal dans lequel vous allez exercer vos activités et qui aura un impact sur votre statut patrimonial, social et fiscal.

Ce choix doit donc être étudié minutieusement avec, si possible, l'aide d'un conseil spécialisé.

Choix de la structure

Quelle que soit l'activité que vous allez exercer (Artisanat, Agriculture, Profession libérale, Industrie, Commerce), il faut choisir entre :

- demander une immatriculation en tant qu'entrepreneur individuel (personne physique);
- ou créer une société et attribuer une forme société pour son entreprise.

Formes juridiques les plus courantes

Les formes d'entreprises les plus courantes sont :

- l'entreprise individuelle ;
- la Société à Responsabilité Limitée (SARL) ;
- la Société Anonyme (SA).

Principaux critères de choix d'un statut juridique

Le choix de la forme juridique de l'entreprise dépend de :

- la nature de l'activité ;
- la volonté de s'associer :
- $ullet \ l'organisation \ patrimoniale \ ;$
- l'engagement financier ;
- la crédibilité vis-à-vis des partenaires (banquiers, clients, fournisseurs...).

Étapes juridiques de création d'une entreprise

La constitution de sociétés nécessite l'accomplissement des formalités suivantes :

- Déclaration auprès des organismes concernés ;
- Enregistrement des statuts à la recette des finances ;
- Déclaration d'ouverture d'une patente au bureau des impôts ;
- Dépôt des statuts et d'immatriculation au registre du commerce ;
- Obtention du numéro de code de douane.

2. Dossier social et ses aspects

Sécurité sociale

Le régime de la sécurité sociale qui régit le secteur privé est obligatoire. Sont assujettis à ce régime, les personnes suivantes :

- les salariés et les personnes qui leur sont assimilées par le code du travail. Est salarié tout individu lié à un employeur physique ou moral par un contrat de travail écrit ou verbal.
- les employeurs : il est à noter que les présidents directeurs généraux des sociétés anonymes et les gérants des SARL qui ont la signature sociale ne sont pas des salariés, mais des mandataires. Ces personnes physiques dirigeant des personnes morales sont tenues responsables par la loi de l'accomplissement des obligations.
- les travailleurs indépendants.

Régime social (40 ou 48 heures) et salaire minimum

Ici, on se limitera à définir les notions suivantes :

- SMIG: Salaire Minium Interprofessionnel Garanti;
- \bullet SMAG: Salaire Minium Agricole Garanti.

Charges sociales

Parmi les obligations des personnes assujetties au régime de la sécurité sociale, il y a :

- l'affiliation des employeurs dès le moment du commencement de l'activité,
- l'immatriculation des salariés : où la responsabilité incombe à leur employeur. Elle permet l'ouverture des droits aux prestations de sécurité sociale au profit des travailleurs.
- les déclarations de salaires : périodiques et trimestrielles (1ère quinzaine de chaque trimestre civil). Elles comprennent toutes les sommes versées à titre de rémunération et les avantages en nature accordés.

3. Dossiers fiscaux et aspects

Il s'agit dans cette section de présenter les obligations fiscales de l'entreprise.

TVA - Taxe sur la Valeur Ajoutée

- Sont soumises à la TVA toutes les affaires revêtant le caractère : industriel, artisanal, de profession libérale, et les opérations commerciales.
- Sont assujetties à la TVA toutes les personnes qui réalisent les opérations citées ci-dessus et toutes celles qui optent pour le régime de la TVA.
- Les taux de TVA en Côte d'Ivoire sont au nombre de trois : 10%, 18%, 29%.

Autres obligations

- la Taxe de Formation Professionnelle ;
- le Fonds de Promotion des Logements Sociaux ;

• l'Impôt sur les revenus ;

- les droits de douane;
 les droits de timbres et d'enregistrement;
 la taxe sur les véhicules.

Exercice



Exercice

1. Parmi les éléments suivants, quelles sont les formes juridiques les plus courantes ?
a) Les coopératives
☐ b) Les sociétés individuelles
☐ c) Les sociétés anonymes
d) Les Sociétés à non collectif
☐ e) Les SARL

4