



Casa abierta al tiempo

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA METROPOLITANA

Unidad Iztapalapa

Actividades 1 y 2: Búsqueda de cliente y levantamiento de requerimientos

Autor

Martínez Buenrostro Jorge Rafael

Profesor

Eduardo Filemón Vázquez Santacruz

21 de noviembre de 2023

Actividad 1. Búsqueda de cliente

Para esta actividad empecé preguntando en mi círculo cercano quien tenía algún negocio que tuviera alguna necesidad de software. De este proceso pude platicar con una compañera que tiene un acercamiento directo con entrenadores físicos y asesores nutricionales externos a los gimnasios, estos entrenadores y asesores necesitan de algún tipo de sistema que les ayude a llevar un mejor registro y comunicación con sus asesorados

Actividad 2. Levantamiento de requerimientos

Con base en lo platicado con el cliente durante las sesiones pude obtener los siguientes requerimientos:

- El asesor debe ser capaz de asignarle un plan alimenticio y/o una rutina de ejercicios personalizada a sus asesorados.
- El asesor debe ser capaz de registrar asesorados nuevos con sus datos personales y corporales.
- El asesor debe ser capaz de asignar valores “meta” a sus asesorados, es decir, valores a los que se espera que llegue el asesorado al seguir su plan alimenticio y/o su rutina.
- El asesorado debe ser capaz de visualizar su plan alimenticio y/o su rutina asignada por su asesor.
- El asesorado debe ser capaz de marcar como completada su rutina.
- El asesorado debe ser capaz de registrar las comidas y bebidas consumidas diariamente.
- El asesor debe ser capaz de ver el registro de rutinas completadas por sus asesorados.
- El asesor debe ser capaz de generar informes de progreso para los asesorados.