目录

1	项目概况
	1.1 项目背景
	1.1.1 校园表白墙简介3
	1.2 项目功能
	1.2.1 用户管理····································
	1.2.2 发布动态····································
	1. 3 项目目标
2	软件技术阐述····································
	2.1 环境配置与技术详解····································
	2.2 体系结构设计
_	
3	产品介绍
	3.2 最终产品界面展示7
4	市场分析
	4.1 市场现状及需求分析
	4.2 市场前景
	4.3 项目优势
	4.3.1 填补市场空白····································
	4.3.2 集中、高效····································
	4.4 盈利模式
5	财务分析

1 项目概况

我们设计这款产品旨在为大学生这个群体提供校园内部信息交流的平台。用户可以在这个平台发布动态,包括校园轶事、情感相关、物品交易三个主要类型的消息。校园轶事的分享让学生们更了解每天学校都发生了什么,能更好地参与到校园生活中去,通常有课程学业,日常生活和各类活动的吐槽,提问和资源共享;学生们也可以在这个平台上让情感与情绪找到了一个宣泄,表达和交流的途径,经常可以看见表白和生活上的感情纠纷的求助等等;学生丢了东西、或是捡到东西,抑或是想二手交易相关物品,也可以在这个平台上发布相关消息,最常见的就是一些遗失启事和转票动态了。

同学们都表示表白墙上可以看到学校天天发生的趣事或有用的前线 消息,也可以和他人进行匿名的感情问题探讨,等等方面的优势使得这 个平台深入到学生的学习生活当中,给学生提供了一个望远镜,可以让 学生们看见更广阔、更便利的校园生活。

很多大学都以 QQ 空间动态的方式由一位或多位同学运营发布同学们发给表白墙的匿名消息,工作的同学工作量极大。虽然同学们每天刷空间的时候可以看到最新的校园动态,但是如果要查找特定类型的动态,或是具体某一天的动态,就得一条一条回溯了。由于每天的动态数量较多,往往要浪费很多时间在查找上面。我们的产品就整合了所有的动态,并进行分类,你可以只看自己感兴趣的部分,也可以筛选具体某一天的消息,更可以收藏关注自己需要的。

综上,市场上存在校园墙发布校园动态的需求,并且有很大的发展 空间。

1.1 项目背景

1.1.1 校园表白墙简介

从原始的表白墙演化而来的(如图)校园表白墙是一个独立的个人 QQ 账号,由专门的同学运营。同学们通常匿名发给表白墙消息,包括提问、表白、吐槽、寻物、二手交易等消息,表白墙管理员审核之后,将消息截图发到 QQ 空间。





1.2 项目功能

1.2.1 用户管理

用户为大学生群体,并分学校进行管理。包括个人信息的展示与编辑,自己发布和关注的动态的记录与展示。

1.2.2 发布动态

用户可以发布动态,类别为校园轶事、情感相关、物品交易等。

1.3 项目目标

本项目旨在为大学生提供校园内部交流的平台,同时将校园,生活,情感多类讯息进行分类并支持按日期进行筛选,以填补市场上校园表白墙动态管理的空白,并以友好的界面呈现给学生们。

本项目具体实现的目标如下: 实现校园信息的及时发布与及时获取; 实现校园信息的分类筛选; 实现校园信息的热门,时间等排序; 用户信息的展示和编辑。 给同学们提供更丰富多彩的校园生活。

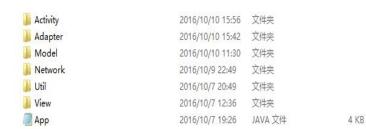
2 软件技术阐述

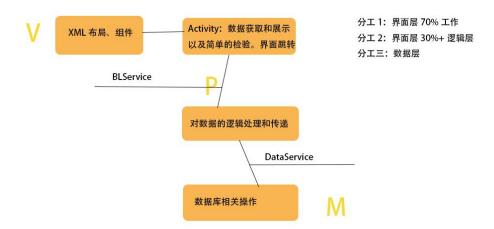
2.1 环境配置与技术详解

在服务器端:

- 1)利用 python 的 tornado web server 框架:tornado 和现在的主流 Web 服务器框架(包括大多数 Python 的框架)有着明显的区别:它是非阻塞式服务器,而且速度相当快。得利于其 非阻塞的方式和对 epoll 的运用,Tornado 每秒可以处理数以千计的连接.
- 2) 将服务器建立在阿里云上以实现稳定的服务
- 3)利用 Python 最著名的 ORM 框架 SQLAlchemy: 把关系数据库的表结构映射 到对象上,工作重心可以放在业务处理上。
- 4)在 *app* 内部的对象存储方面:使用国内业务领先的七牛云存储,并且后续可以与七牛的融合 *CDN* 和数据处理对接

2.2 体系结构设计

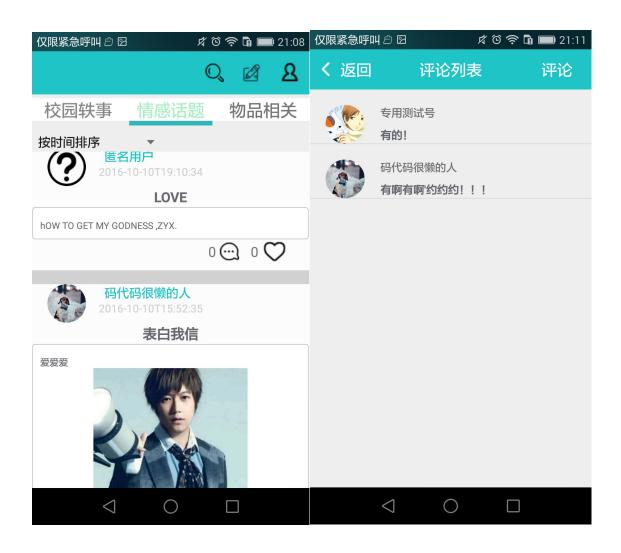




3 产品介绍

3.2 最终产品界面展示









4 市场分析

4.1 市场现状及需求分析

校园表白墙在大学生群体中兴起,通过我们的问卷调查,南京几乎 所有高校都有表白墙的QQ号,运营情况有所差异。并且在校学生80% 都会或多或少的关注表白墙信息,可见市场之大。

以我们南京大学为例,表白墙每天的动态平均在 150 条左右,每一条的点赞量和浏览量都能达到 100 余次。而且问卷结果显示,70%的同学对表白墙现状不是很满意,由于信息量大,夹杂在好友动态之间,有没有清晰的分类筛选,无法定位到自己感兴趣的内容和对自己有用需格外关注的动态,因此总结,产品的市场需求是存在的。

与普通的校园功能 APP 不同的是匿名情感的方面,可以说结合了校园功能 APP 和匿名情感交流两种类型的产品。

4.2 项目前景

在项目逐步发展被大家熟知之后,产品还可以增加线上交流,匿名互聊,积分计算,称号成就等有趣吸引学生群体的机制。

4.3 项目优势

4.3.1 填补市场空白

本软件的开发可以填补当前市场上系统管理校园消息的空白,它将带给大学生这个用户群体一个更好的发布与查看校园消息的平台。

4.3.2集中、高效

在该平台上,可以集中地发布与接收校园消息,获取校园相关信息 更加高效。在这样一个信息大爆炸时代,高效获取想要的信息是一个很 重要的能力,该平台可以帮助做到这一点。

4.4 盈利模式

本软件针对大学生,大学生数量庞大,又具有一定的消费能力,所以本项目的收入来源主要是承接一些广告,在用户高频次进入软件时,通过广告促进用户的消费,从而盈取广告费用。

5 财务分析

暂无