Министерство образования и молодежной политики Свердловской области ГАПОУ СО «Красноуфимский педагогический колледж»

ПЗ №23. Оценка эффективности работы подразделения. МДК05.01

Составители: Игнатьева С.И. Булатова Е.С., студентки 44 группы, специальность 09.02.05 Прикладная информатика (по отраслям)

Преподаватель: Анашкина Т.С., преподаватель математики и информатики

Оглавление

	2.1. Планирование и анализ показателей по труду	3
	Задача 2.1.1	3
	Задача 2.1.2	3
	Задача 2.1.3	4
	Задача 2.1.4	5
	2.2. Эффективность использования фонда рабочего времени	5
	Задача 2.2.1	5
	2.3. Разработка показателей для деловой оценки сотрудника	6
	Задача 2.2.1	6
	2.4. Оценка персонала: тенденции моды и традиции (кейс)	9
	Вопросы	9
	2.5. Оценка результативности труда персонала (кейс)	. 11
	2.6. Оценка эффективности труда руководителей и специалис	тор
упра	вления (кейс)	. 15
	2.7. Оценка эффективности системы личной работы (HRa)	. 16

2.1. Планирование и анализ показателей по труду

Задача 2.1.1

1. Снижение трудоемкости на 5%: для 1400 рабочих это будет означать, что каждый из них будет выполнять свою работу на 95% от исходного времени, следовательно, общая производительность труда увеличится на 5,2%.

$$\frac{5*100}{100-5} = 5,2$$

2.Замена устаревших станков: 15% от 1400 рабочих составляет 210 рабочих, которые станут работать на новых станках с повышенной производительностью (50%). Это приведет к увеличению производительности на 7,5%

$$\frac{210}{1400} * 50 = 7,5$$

3. Производительность труда рабочих, занятых ремонтом оборудования, увеличится на 41%:

$$\frac{120}{85}$$
 * $100 - 100 = 41$

4. За счет сокращения потерь рабочего времени производительность труда всех рабочих возрастет на 5,5%:

$$\frac{100 - 5}{100 - 10} * 100 = 5,5$$

Производительность труда возрастет на 5,2%+7,5%+5,5%=18%

Задача 2.1.2

Мероприятия по механизации транспортных работ позволят повысить производительность труда основных рабочих на 40% при этом на новом оборудовании будут работать 10% основных рабочих общее повышение составит 4%:

$$40\% * \frac{10\%}{100\%} = 4\%$$

Производительность труда рабочих, занятых ремонтом оборудования, увеличится на 33,3%:

$$\left(\left(\frac{80}{60} * 100\% \right) - 100\% \right) = 33,3\%$$

Численность вспомогательных рабочих на предприятии составит 960 человек:

2400 * 40% / 100% = 960 человек.

$$\frac{2400 * 40\%}{100\%} = 960$$

Производительность труда всех вспомогательных рабочих возрастет на 2,78%:

$$\frac{80 * 33,3\%}{960} = 2,78\%$$

Рост производительности труда основных и вспомогательных рабочих составит: 3,512 %.

$$4\% * 0.6 + 2.78\% * 0.4 = 2.4\% + 1.112\% = 3.512\%$$

За счет сокращения потерь рабочего времени производительность труда всех рабочих возрастет на 5,5%:

$$\frac{10-5}{100-10} * 100 = 5,5\%$$

Индекс роста производительности труда всех рабочих по факторам составит: 1,03512 * 1,055 = 1,092.

$$1,03512 * 1,055 = 1,092$$

Производительность труда возрастет на 9,2%.

Залача 2.1.3

Число высвобожденных работников: 19 + 36 = 55

Снижение производительности труда = (потери рабочего времени/баланс рабочего времени) * $100 = \frac{4000}{8000*1820} * 100 = 2,19 \%$

Уменьшение выпуска продукции = (число высвобожденных работников * снижение производительности труда)/ (число работников * баланс рабочего времени) * $100 = \frac{55*1820*2,19}{8000*1820}*100 = 0,675\%$

Задача 2.1.4

Коэффициент текучести кадров – отношение числа уволенных работников предприятия, выбывших за данный период по причинам текучести (по собственному желанию, за прогулы, за нарушение техники безопасности, самовольный уход и т. п. причинам, не вызванным производственной или общегосударственной потребностью) к среднесписочной численности за тот же период.

Численность на конец периода:

$$2600 - 38 - 14 - 28 - 200 = 2320$$

Среднесписочная численность:

$$\frac{2600 + 2320}{2} = 2460$$

Коэффициент текучести:

$$\frac{14 + 28 + 200}{2460} = 0,098 = 9,8\%$$

Непроизводительные затраты рабочего времени складываются из потерь рабочего времени вследствие изготовления забракованных изделий, их исправления, а также затрат рабочего времени, связанных с отклонениями от технологического процесса (дополнительные затраты рабочего времени).

2.2. Эффективность использования фонда рабочего времени Задача 2.2.1

Предположим, что у работника 5-дневный рабочий день, что нормой в день будет составлять 7,2 часа

В таблице ниже приведёт оптимальный баланс времени в год при 5-дневной рабочей неделе

Категория времени	Обозначение	Дни	Часы
Календарный фонд	Тк	365	2920
Выходные дни	Тв	104	832
Праздничные дни	$T_{\pi p 3}$	10	80

При 6-дневной рабочей неделе норма в день будет составлять 6 рабочих часов

Категория времени	Обозначение	Дни	Часы
Календарный фонд	Тк	365	2920
Выходные дни	Тв	52	416
Праздничные дни	$T_{\pi p_3}$	10	80

При 24-часовой рабочей неделе при 5-дневном графике в день норма будет составлять 4,8 часа

Категория времени	Обозначение	Дни	Часы
Календарный фонд	T_{κ}	365	2920
Выходные дни	Тв	104	832
Праздничные дни	$T_{\pi p_3}$	10	80

2.3. Разработка показателей для деловой оценки сотрудника Задача 2.2.1

Показатели деловой оценки	Оценочная шкала					
сотрудника						
1. Показатели, характеризующие резу	льтаты труда					
1.1. Количество удачно проведенных	- 1: Минимальное количество удачных переговоров					
переговоров;	- 2: Небольшое количество удачных переговоров					
	- 3: Среднее количество удачных переговоров					
	- 4: Значительное количество удачных переговоров					
	- 5: Максимальное количество удачных переговоров					

1.2. Количество проваленных	- 1: Минимальное количество проваленных переговоров
переговоров;	- 2: Небольшое количество проваленных переговоров
	- 3: Среднее количество проваленных переговоров
	- 4: Значительное количество проваленных переговоров
	- 5: Максимальное количество проваленных переговоров
1.3. Соотношение проваленных и	- 1: Низкое соотношение проваленных и реализованных
реализованных переговоров;	переговоров
	- 2: Небольшое соотношение проваленных и реализованных
	переговоров
	- 3: Среднее соотношение проваленных и реализованных
	переговоров
	- 4: Значительное соотношение проваленных и реализованных
	переговоров
	- 5: Высокое соотношение проваленных и реализованных
	переговоров
1.4. Уровень объема продаж	- 1: Низкий уровень объема продаж
	- 2: Средний уровень объема продаж
	- 3: Значительный уровень объема продаж
	- 4: Высокий уровень объема продаж
	- 5: Очень высокий уровень объема продаж
2. Показатели, характеризующие усло	вия достижения труда
2.1. Качество отчетной	- 1: Недостаточное качество документации, содержит ошибки и
документации	неточности, не соответствует требованиям заказчика.
	- 2: Качество документации на удовлетворительном уровне, есть
	несколько ошибок или неточностей, но работоспособность ПО
	не нарушается.
	- 3: Хорошее качество документации, содержит несколько
	незначительных ошибок или неточностей.
	- 4: Отличное качество документации, практически не содержит
	ошибок или неточностей.
	- 5: Идеальное качество документации, полностью
	соответствует требованиям заказчика, четко и ясно описывает

	функциональные возможности и инструкции по использованию
	ПО.
2.2. Активность в работе с	- 1: Практически отсутствует коммуникация с заказчиком, не
заказчиками	проявляется заинтересованность в понимании и удовлетворении
	его требований.
	- 2: Есть минимальная коммуникация с заказчиком, но не всегда
	проявляется активное участие и инициатива в обсуждении и
	выяснении его потребностей.
	- 3: Умеренная активность в работе с заказчиком, регулярное
	общение и обсуждение требований, но есть возможность для
	улучшений.
	- 4: Активное и эффективное взаимодействие с заказчиком,
	проявление интереса и инициативы в выяснении его
	потребностей и предлагаемых решений.
	- 5: Идеальное взаимодействие с заказчиком, постоянная
	коммуникация и сотрудничество, проявление высокой гибкости
	и адаптации к его требованиям и ожиданиям.
3. Показатели, характеризующие проф	рессиональное поведение сотрудника
3.1. Этичность поведения при работе	- 1: Сотрудник испытывает трудности в соблюдении этических
с клиентами;	норм и не показывает уважение к клиентам.
	- 2: Сотрудник иногда нарушает этические принципы, но
	прилагает усилия для исправления своего поведения.
	- 3: Сотрудник демонстрирует уровень базовой этикетности, но
	с некоторыми несоответствиями.
	- 4: Сотрудник обладает хорошими этическими принципами в
	работе с клиентами и демонстрирует их в большинстве случаев.
	- 5: Сотрудник проявляет высокие стандарты этического
	поведения при работе с клиентами и всегда прикладывает
	усилия для поддержания положительных отношений.

3.2. Стремление к сотрудничеству и взаимопомощи

- 1: Сотрудник не проявляет интереса к сотрудничеству и взаимопомощи, предпочитает работать самостоятельно и не поддерживает командный дух.
- 2: Сотрудник иногда выражает желание сотрудничать и помогать коллегам, но не всегда выполняет обещания.
- 3: Сотрудник активно участвует в коллективной работе и проявляет интерес к взаимопомощи, но может быть непоследовательным.
- 4: Сотрудник хорошо сотрудничает с коллегами и способен оказывать помощь в различных ситуациях, проявляет настойчивость в достижении общих целей.
- 5: Сотрудник является лидером в создании кооперативной и взаимодействующей рабочей атмосферы, оказывает активную поддержку коллегам и способствует достижению групповых целей.

3.3. Коммуникабельность

- 1: Сотрудник имеет проблемы с коммуникацией и не может эффективно выражать свои мысли и слушать других.
- 2: Сотрудник иногда испытывает затруднения в коммуникации, но прилагает усилия для улучшения своих навыков в этой области.
- 3: Сотрудник обладает базовыми навыками коммуникации, но может быть несистематичным или неясным в выражении мыслей.
- 4: Сотрудник коммуникабелен и умеет эффективно взаимодействовать с другими людьми, проявляет ясность и открытость в коммуникации.
- 5: Сотрудник отличается превосходными навыками коммуникации, активно слушает других и выражает свои мысли с ясностью и убедительностью.

2.4. Оценка персонала: тенденции моды и традиции (кейс)

Вопросы

Вопрос 1.

Ситуация 1. В данной ситуации цели оценки персонала включают:

Изменение корпоративной культуры: Оценка направлена на выявление индивидуальных черт личности и управленческих качеств, способствующих изменению консервативного стиля управления.

"Омоложение" кадров: Определение потенциала руководителей для адаптации новых методов управления и обеспечение подходящего роста и развития сотрудников.

Ситуация 2. Идентификация кандидатов для нового внутреннего подразделения: Выявление сотрудников, обладающих необходимыми навыками и способностями для эффективного продвижения услуг.

Вопрос 2.

Ситуация 1. Интервью: Проведение структурированных интервью для более глубокого понимания мотивации, ценностей и управленческих методов кандидатов.

Ситуация 2. Оценка достижений и опыта: Анализ прошлых достижений сотрудников и их опыта в области продвижения услуг.

Вопрос 3.

Ситуация 1. Да, прошлый опыт, такой как аттестация и тренинги, следует учесть. Это позволит интегрировать новую систему оценки с существующими практиками и учесть предыдущие усилия по развитию лидеров в компании. Важно сохранить непрерывность и согласованность в корпоративных подходах к развитию персонала.

Ситуация 2. Да, опыт использования метода "360 градусов" показал отрицательные результаты. При внедрении новой системы оценки следует учесть этот опыт и выбрать методы, которые не вызовут негативных социальнопсихологических последствий. Разработка объяснительных коммуникаций о целях и результатах оценки также может помочь в смягчении возможных отрицательных реакций персонала.

Задание. Алгоритм создания регламентированной процедуры оценки персонала включает следующие шаги:

- 1. Следует выделить нескольких важных поведенческих компетенций, через которые можно выразить любое действие работника как положительное, так и отрицательное.
- 2. Разделение сотрудников на категории линейные сотрудники, линейные руководители и директора
- 3. Вовлечение в разработку методики менеджеров.
- 4. Разработка критериев оценки где 1 не соответствует ожиданиям, 2 не полностью соответствует ожиданиям, 3 полностью соответствует ожиданиям, 4 превосходит ожидания.
- 5. Доработка методики с учётом опыта проведения оценок персонала.

2.5. Оценка результативности труда персонала (кейс)

Поставка задачи.

1. Оцените профессиональные и личные качества сотрудников отдела маркетинга.

Начальник отдела Иванов Н.М.

$$\Pi = 0.34 + 0.29 + 0.13 + 0.15 + 0.25 = 1.16$$

Главный специалист Ларин С.И.

$$\Pi = 0.425 + 0.22 + 0.15 + 0.125 + 0.1 + 0.17 = 1.19$$

Ведущий специалист Воронина Л.В.

$$\Pi = 0.42 + 0.21 + 0.12 + 0.10 + 0.12 + 0.17 = 1.14$$

Специалист I категории Сушков Л.С.

$$\Pi = 0.42 + 0.17 + 0.15 + 0.12 + 0.10 + 0.21 = 1.17$$

Специалист I категории Зимина A.M.

$$\Pi = 0.42 + 0.21 + 0.12 + 0.12 + 0.10 + 0.17 = 1.14$$

Специалист II категории Сахарова 3.К.

$$\Pi = 0.34 + 0.17 + 0.15 + 0.07 + 0.10 + 0.17 = 1$$

Специалист II категории Алексеев Н.И.

$$\Pi = 0.42 + 0.21 + 0.12 + 0.10 + 0.10 + 0.21 = 1.16$$

Специалист II категории Зуева С.В.

$$\Pi = 0.34 + 0.17 + 0.09 + 0.07 + 0.10 + 0.13 = 0.9$$

2. Оцените уровень квалификации работников.

Оценка уровня квалификации определяется по формуле: K = (OE + CT)/3 Начальник отдела Иванов Н.М.

$$K = \frac{(2+0.50)}{3} = 0.83$$

Главный специалист Ларин С.И.

$$K = \frac{(2+0.75)}{3} = 0.92$$

Ведущий специалист Воронина Л.В.

$$K = \frac{(2+0.50)}{3} = 0.83$$

Специалист I категории Сушков Л.С.

$$K = \frac{(2+0.25)}{3} = 0.75$$

Специалист I категории Зимина А.М.

$$K = \frac{(2+0.25)}{3} = 0.75$$

Специалист II категории Сахарова З.К.

$$K = \frac{(2+0.25)}{3} = 0.75$$

Специалист II категории Алексеев Н.И.

$$K = \frac{(2+0.25)}{3} = 0.75$$

Специалист II категории Зуева С.В.

$$K = \frac{(1+0.25)}{3} = 0.42$$

3. Оцените сложность выполняемых работ.

Начальник отдела Иванов Н.М. (1,0)

Главный специалист Ларин С.И. (0,89)

Ведущий специалист Воронина Л.В. (0,8)

Специалист I категории Сушков Л.С. (0,68)

Специалист I категории Зимина А.М. (0,68)

Специалист II категории Сахарова З.К. (0,57)

Специалист II категории Алексеев Н.И. (0,57)

Специалист II категории Зуева С.В. (0,57)

4. Оцените результаты труда.

Начальник отдела Иванов Н.М.

$$P = 0.375 + 0.40 + 0.375 = 1.15$$

Главный специалист Ларин С.И.

$$P = 0.30 + 0.50 + 0.375 = 1.175$$

Ведущий специалист Воронина Л.В.

$$P = 0.375 + 0.50 + 0.30 = 1.175$$

Специалист I категории Сушков Л.С.

$$P = 0.30 + 0.50 + 0.375 = 1.175$$

Специалист I категории Зимина А.М.

$$P = 0.375 + 0.40 + 0.30 = 1.075$$

Специалист II категории Сахарова 3.К.

$$P=0.30 + 0.40 + 0.225 = 0.925$$

Специалист II категории Алексеев Н.И.

$$P = 0.375 + 0.30 + 0.30 = 0.975$$

Специалист II категории Зуева С.В.

$$P = 0.30 + 0.30 + 0.30 = 0.9$$

5. Дайте комплексную оценку результатов труда и деловых качеств работников отдела маркетинга.

Начальник отдела Иванов Н.М.

$$A = 1.16 * 0.83 + 1.15 * 1.0 = 2.11$$

Главный специалист Ларин С.И.

Ведущий специалист Воронина Л.В.

Специалист I категории Сушков Л.С.

Специалист I категории Зимина А.М.

Специалист II категории Сахарова 3.К.

$$A = 1 * 0.75 + 0.925 * 0.57 = 1.27$$

Специалист II категории Алексеев Н.И.

$$A = 1.16 * 0.75 + 0.975 * 0.57 = 1.42$$

Специалист II категории Зуева С.В.

- 6. По итогам комплексной оценки разработайте предложения:
- а) по премированию лучших сотрудников;

По итогам комплексной оценки, предлагается премировать лучших сотрудников отдела. Руководителю проекта Иванову Н.М. и главному специалисту Лариной С.И. начислить премию 30%, специалисту I категории Воронину Л.В., специалистам II категории Сушкову Л.С., Зиминой Л.С. начислить премию в размере 20%. Специалистам Алексеевой Н.И. и Сахаровой З.К. начислить премию по показателям результата труда в размере 10%. Специалисту Зуевой С.В. премию не начислять.

- б) изменению уровня должностного оклада; Рекомендуется провести изменение уровня должностного оклада в отделе, обосновав это результатами комплексной оценки, а также учитывая рыночные стандарты и внутренние условия компании.
- в) должностному продвижению работников; Повышение должности сотрудника с наивысшим показателем степени развития профессиональных и личных качеств: специалисту II категории Алексееву Н.И.

- г) улучшению расстановки и рациональному использованию работников отдела; С целью улучшения расстановки и рационального использования работников отдела, рекомендуется провести внутренний анализ текущих рабочих процессов и перераспределить задачи и обязанности между сотрудниками наиболее оптимальным образом.
- д) повышению квалификации сотрудников отдела (выбору форм и методов работы). Повысить квалификацию сотрудников отдела, имеющих наиболее низкий показатель квалификации (Сахарова З.К. и Зуева С.В.) с помощью привлечения сторонних организаций для организации профессионального обучения сотрудников в форме лекций, семинаров, тренингов.

2.6. Оценка эффективности труда руководителей и специалистов управления (кейс)

Аттестационный лист по оценке результатов деятельности за год

Nº		0
п/п	Наименование показателя оценки	Оценка в баллах
	Степень сложности труда (К1)	4
1	Выполняемая работа превышает требования должностной инструкции	
	по сложности или существенно ниже их	
	Степень напряженности труда (К2)	3
2	В процессе работы сотрудник выполнял дополнительно обязанности	
-	временно отсутствующего работника или часть его обязанностей	
	выполняли другие сотрудники	
	Степень качества труда (К3)	4
3	Аккуратность и тщательность в выполнении работы, соответствие ее	
	стандартам качества	
	Уровень планирования труда (К4)	3
4	Способность устанавливать цели, разрабатывать и внедрять планы	
	действий, адаптировать их в соответствии с изменениями	
	Уровень организации труда (К5)	4
5	Способность координировать ресурсы и время для достижения	
	результатов	
	Способность к руководству (К6)	2
6	Умение руководить и мотивировать других, устанавливать стандарт,	
	оценивать работу других и способствовать ее улучшению	
	Коммуникабельность (К7)	4
7	Способность эффективно информировать и воздействовать на других,	
	ясно выражаясь в письменной и устной форме	
8	Отношение к работе (К8)	4
O	Добросовестное отношение к труду	

Коэффициент эффективности труда Кэфф = $(3.4 \times 20 + 3.7 \times 30)/(20 + 30) = 3.5$ балла

2.7. Оценка эффективности системы личной работы (HRa)

Игнатьева Света

№	Вопросы	Всегда	Не	Редко	Никогда
Π/Π			всегда		
1	Намечаю план работы на день, на неделю		+		
2	Стараюсь сделать неинтересные и наименее важные дела в то время, когда основные силы уже израсходованы			+	
3	Выполняю прежде всего главные дела в своей работе	+			
4	Те обещания, которые даю, стараюсь выполнить	+			
5	Уделяю внимание технике личной работы	+			
6	Пытаюсь выделить хоть немного времени для выполнения тех работ, которые хочется сделать		+		
7	Интересуюсь методами, приемами, которые позволяют выполнить работы более эффективно	+			
8	Если задание требует много времени для своего выполнения, то не откладываю его на последний день, а стараюсь		+		

	сделать его по частям, постепенно			
9	Контролирую выполнение данных мной заданий	+		
10	При случае стараюсь научить работников элементам техники личной работы		+	

Ответ: Количество баллов – 35

Булатова Катя

№	Вопросы	Всегда	Не	Редко	Никогда
п/п			всегда		
1	Намечаю план работы на день, на неделю		+		
2	Стараюсь сделать неинтересные и наименее важные дела в то время, когда основные силы уже израсходованы			+	
3	Выполняю прежде всего главные дела в своей работе		+		
4	Те обещания, которые даю, стараюсь выполнить	+			
5	Уделяю внимание технике личной работы		+		
6	Пытаюсь выделить хоть немного времени для выполнения тех работ, которые хочется сделать		+		
7	Интересуюсь методами, приемами, которые позволяют выполнить работы более эффективно		+		
8	Если задание требует много времени для своего выполнения, то не откладываю его на последний день, а стараюсь сделать его по частям, постепенно			+	
9	Контролирую выполнение данных мной заданий		+		

10	При случае стараюсь научить			
	работников элементам техники		+	
	личной работы			

Ответ: Количество баллов – 21