Treballa les competències transversals

Inici / Els meus cursos / Softskills / (Soft skill 1) Orientació client/a, usuàri/a / (1) Consolida l'aprenentatge

Començat el	dimecres, 2 de novembre 2022, 22:59				
Estat	Acabat				
Completat el	dimecres, 2 de novembre 2022, 23:07				
Temps emprat	8 minuts 35 segons				
Qualificació	8,33 sobre 10,00 (83 %)				
Pregunta 1 Correcte					
Puntuació 1,00 sobr 1,00	re				
/*Dificultad*/: Baja La usabilidad, el diseño visual y la arquitectura de contenidos son características en las que piensas cuando diseñas para					
a. mis comp	pañeros de trabajo.				
o b. el usuario	final.				
c. el cliente	externo.				
d. el cliente	interno.				
La resposta és					
La resposta co el usuario final					

Puntuació 1,00 sobre 1,00	
/*Dificultad*/: Baja	
El proceso de compra y el precio son características en las que piensas cuando diseñas para	
a. el cliente interno.	
b. el usuario final.	
c. tus compañeros de trabajo.	
o d. el cliente externo.	~
La resposta és correcta.	
La resposta correcta és: el cliente externo.	
Pregunta 3	
Correcte	
Puntuació 1,00 sobre 1,00	
/*Dificultad*/: Baja	
La estrategia de poner a la persona en el centro es	
a. garantizar el acople entre sus necesidades, expectativas y motivaciones con el producto y/o servicio.	~
b. garantizar que yo, como profesional, tengo cubiertas mis necesidades.	
c. empatizar con mi cliente interno, externo o usuario final.	
d. garantizar el acople entre mis necesidades con el producto y/o servicio.	
La resposta és correcta.	
La resposta correcta és: garantizar el acople entre sus necesidades, expectativas y motivaciones con el producto y/o servicio.	

Pregunta 2
Correcte

Pregunta 4

Parcialment correcte

Puntuació 0,67 sobre 1,00

/*Dificultad*/: Baja

¿Qué actitudes te ayudan para investigar y empatizar con tu cliente (interno/externo) o usuario final?

Trieu-ne una o més:	
a. Ser natural	
b. Escuchar activamente	
✓ c. Ser curiosx	
d. Juzgar	
La resposta és parcialment correcta.	
Heu seleccionat correctament 2.	
Les respostes correctes són: Ser natural, Ser curiosx, Escuchar activamente	

Pregunta 5

Parcialment correcte

Puntuació 0,67 sobre 1,00

/*Dificultad*/: Media

Imagina que estás desarrollando una aplicación y decides aplicar una metodología de diseño centrada en las personas ¿Qué pasos seguirás en una la fase?

Investigaré al usuario final para	empatizar	✓ , luego definiré u	n producto X	a partir de los insights que haya
recopilado. Por último, i	idearé vna	solución que de respuest	a.	
	juzgarlo	preguntarle qué quiere		
reto servic	io			
programaré le pediré	al usuario			

La resposta és parcialment correcta.

Heu seleccionat correctament 2.

La resposta correcta és:

/*Dificultad*/: Media

Imagina que estás desarrollando una aplicación y decides aplicar una metodología de diseño centrada en las personas ¿Qué pasos seguirás en una la fase?

Investigaré al usuario final para [empatizar], luego definiré un [reto] a partir de los insights que haya recopilado. Por último, [idearé] una solución que de respuesta.

Pregunta **6**

Correcte

Puntuació 1,00 sobre 1,00

/*Dificultad*/: Media	
	n anterior. Ahora, ¿qué pasos seguirás en una 2a fase?
Validaré que la soluci	ón propuesta cubre las necesidades y expectativas de mi usuario final 🗸 . Primero con
un prototipo	✓ , luego durante la implementación ✓ , siguiendo una metodología ágil, a través de distintas
iteraciones.	
responsable	compañero el producto terminado una llamada el testeo el prototipado
La resposta és corr	recta.
La resposta correc	ta és:
/*Dificultad*/: Medi	a
Imagina la situaci	ón anterior. Ahora, ¿qué pasos seguirás en una 2a fase?
	ción propuesta cubre las necesidades y expectativas de mi [usuario final]. Primero con [un prototipo], luego entación] , siguiendo una metodología ágil, a través de distintas iteraciones.
Pregunta 7	
Correcte	
Puntuació 1,00 sobre ,00	
/*Dificultad*/: Media	
Marca la incorrecta	. Una implementación utilizando metodologías ágiles, me permite
a. que el cliente	participe más activamente.
b. cometer error	res pronto y aprender de ello.
o c. entregar rápid	o el producto/servicio finalizado para obtener el feedback del cliente.

d. generar ciclos de entrega más cortos para seguir obteniendo feedback durante la fase de implementación y desarrollo.

La resposta és correcta.

La resposta correcta és:

entregar rápido el producto/servicio finalizado para obtener el feedback del cliente.

/*Difficultodf: Media	Puntuació 1,00 sobre 1,00
A. Para identificar oportunidades de mejora. b. Para detectar qué "puntos de contacto" son innecesarios o procesos ineficientes. c. Todas son correctas. d. Para conocer el punto de vista del cliente/usuario. La resposta és correcta. La resposta és correcta. La resposta correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultod*/: Alto Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el prototipo de un producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta.	
a. Para identificar oportunidades de mejora. b. Para detectar qué "puntos de contacto" son innecesarios o procesos ineficientes. c. Todas son correctas. d. Para conocer el punto de vista del cliente/usuario. La resposta és correcta. La resposta correcta és: Todas son correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*/: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	/*Dificultad*/: Media
b. Para detectar qué "puntos de contacto" son innecesarios o procesos ineficientes. c. Todas son correctas. d. Para conocer el punto de vista del cliente/usuario. La resposta és correcta. La resposta és correcta és: Todas son correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	¿Para qué es interesante crear un "Customer/User Journey"?
b. Para detectar qué "puntos de contacto" son innecesarios o procesos ineficientes. c. Todas son correctas. d. Para conocer el punto de vista del cliente/usuario. La resposta és correcta. La resposta és correcta és: Todas son correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	
b. Para detectar qué "puntos de contacto" son innecesarios o procesos ineficientes. c. Todas son correctas. d. Para conocer el punto de vista del cliente/usuario. La resposta és correcta. La resposta és correcta és: Todas son correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	a. Para identificar oportunidades de mejora.
d. Para conocer el punto de vista del cliente/usuario. La resposta és correcta. La resposta correcta és: Todas son correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	
La resposta és correcta. La resposta correcta és: Todas son correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	o c. Todas son correctas.
La resposta correcta és: Todas son correctas. Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	d. Para conocer el punto de vista del cliente/usuario.
Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	La resposta és correcta.
Pregunta 9 Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	
Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	
Incorrecte Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	
Puntuació 0,00 sobre 1,00 /*Dificultad*/: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	Pregunta 9
/*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	
/*Dificultad*: Alta Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	
 Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. X 	
 a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora. b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. X La resposta és incorrecta. La resposta correcta és: 	/*Dificultad*/: Alta
 b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	Marca la opción incorrecta. Uso el "Customer/User Journey" cuando quiero
 b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	
 b. definir el user persona del producto/servicio. c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	
c. definir el prototipo de un producto/servicio. d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.	a. mapear un producto/servicio existente para detectar oportunidades de mejora.
 d. definir un nuevo producto/servicio al detalle. La resposta és incorrecta. La resposta correcta és: 	b. definir el user persona del producto/servicio.
La resposta és incorrecta. La resposta correcta és:	c. definir el prototipo de un producto/servicio.
La resposta correcta és:	o d. definir un nuevo producto/servicio al detalle.
	La resposta és incorrecta.
definir el user persona del producto/servicio	La resposta correcta és: definir el user persona del producto/servicio.

Pregunta 8

Correcte

Pregunta 10

Correcte

Puntuació 1,00 sobre 1,00

/*Dificultad*/: Alta

Imagina que estás participando en el desarrollo de una aplicación móvil. De momento, habéis hecho una primera fase de definición. Antes de empezar con el desarrollo, queréis garantizar que la usabilidad y la experiencia de usuario es buena. Sin embargo, contáis con poco tiempo y presupuesto, ¿qué propondrás al equipo?

	a.	"Propongo revisar la definición entre nosotros, somos los que tenemos el conocimiento y la expertise".
•	b.	"Propongo hacer una simulación, con un prototipo sencillo (por ejemplo simulando las pantallas con mockups de papel) 🗸 para identificar oportunidades de mejora".
	C.	"Propongo hacer un piloto, invertir algo de tiempo en desarrollar una versión beta de la aplicación para testearla con un grupo reducido de clientes".
	d.	"¡Os espero en el bar para hacer unas cervezas! Hemos trabajado muy bien la fase de definición. Seguro que la usabilidad y la experiencia de usuario es buena".

La resposta és correcta.

La resposta correcta és:

"Propongo hacer una simulación, con un prototipo sencillo (por ejemplo simulando las pantallas con mockups de papel) para identificar oportunidades de mejora".