



Audiocurso de Introducción al Mundo de las Startups

¡No te rindas!

Necesitas una **calificación mínima de 9.0** para aprobar.

Vuelve a intentarlo en 05 horas, 58 minutos, 41 segundos

8.57

Calificación

12 / 14

Aciertos

1. Una de las primeras cosas que preguntan a las empresas de YC es qué están construyendo y por qué.

Verdadero



2. Las ideas en general tienen que ser ____ para poder difundirse.

Claras



3. Algunas de las características más importantes de un gran fundador son:

La determinación y el ingenio.



4. Los buenos fundadores tienen una serie de rasgos aparentemente contradictorios.

Verdadero



5. Según Sam Altman, la _____ es la habilidad más importante para los fundadores

Comunicación



6. "Lo único que tienen en común todas las grandes empresas es":

Un gran producto



7. Después de construir una gran empresa, tienes que crear un gran producto.

Falso



8. Una de las claves de una gran ejecución es:

El impulso



9. Los grandes fundadores escuchan todos los consejos y luego toman rápidamente sus propias decisiones.

Verdadero



10. Un CEO tiene que:

Todas las opciones.



11. Cuando estés en modo de contratación deberías dedicar aproximadamente el ____ de tu tiempo a ello.

25%



12. Debes ____ tus competidores cuando recauden mucho dinero o hagan mucho ruido en la prensa.

Ignorar a



13. Si tienes un producto de pago con menos de 500 dólares de valor de vida del cliente (LTV), generalmente no puedes permitirte un equipo de ventas.

Falso

[REPASAR CLASE](#)

14. Un pitch como mínimo tiene que tener: la misión, el problema, el producto/servicio, el modelo de negocio, el equipo, el mercado y la tasa de crecimiento del mercado, y _____.

Las metas

[REPASAR CLASE](#)

REGRESAR