# Анализ результатов А/В-теста

Нужна проверить тестирование изменений, связанных с внедрением улучшенной рекомендательной системы. Оцените корректность проведения теста и проанализируйте результаты теста.

- Первый этап изучение общий информации.
- Второй этап предобработка данных.
- Третий этап оценка корректности проведения теста.
- Четвертый этап исследовательский анализ данных теста.
- Пятый этап оценка результатов А/В-тестирования.
- Шестой этап общий вывод.

Среди данных у нас есть идентификаторы пользователя, тип события, дата и время события, дата регистрации, регион пользователя и устройство регистрации, таблица участников тестов и календарь маркетинговых событий на 2020 год. Данные разбиты на две группы А и В.

# Изучение общий информации.

```
In [1]: import pandas as pd
  import datetime as dt
  import numpy as np
  import matplotlib.pyplot as plt
  from plotly import graph_objects as go
  from scipy import stats as st
  import math as mth
  import warnings
  import seaborn as sns
```

Загрузим данные действий новых пользователей в период с 7 декабря 2020 по 4 января 2021 года.

Out[2]:

	user_id	event_dt	event_name	details
0	E1BDDCE0DAFA2679	2020-12-07 20:22:03	purchase	99.99
1	7B6452F081F49504	2020-12-07 09:22:53	purchase	9.99
2	9CD9F34546DF254C	2020-12-07 12:59:29	purchase	4.99
3	96F27A054B191457	2020-12-07 04:02:40	purchase	4.99
4	1FD7660FDF94CA1F	2020-12-07 10:15:09	purchase	4.99

Загрузим календарь маркетинговых событий на 2020 год.

```
marketing_events = pd.read_csv('C:\\Users\\User\\Desktop\\fin_pr\\ab_project_marketi
marketing_events.head()
```

# Out[3]: name regions start\_dt finish\_dt 0 Christmas&New Year Promo EU, N.America 2020-12-25 2021-01-03 1 St. Valentine's Day Giveaway EU, CIS, APAC, N.America 2020-02-14 2020-02-16 2 St. Patric's Day Promo EU, N.America 2020-03-17 2020-03-19 3 Easter Promo EU, CIS, APAC, N.America 2020-04-12 2020-04-19 4 4th of July Promo N.America 2020-07-04 2020-07-11

Пользователи, зарегистрировавшиеся с 7 по 21 декабря 2020 года.

### Out[4]: user\_id first\_date region device **0** D72A72121175D8BE 2020-12-07 EU PC F1C668619DFE6E65 2020-12-07 N.America Android 2E1BF1D4C37EA01F 2020-12-07 PC EU 50734A22C0C63768 2020-12-07 iPhone **4** E1BDDCE0DAFA2679 2020-12-07 N.America iPhone

Таблица участников тестов.

```
Out[5]: user_id group ab_test

O D1ABA3E2887B6A73 A recommender_system_test

1 A7A3664BD6242119 A recommender_system_test

2 DABC14FDDFADD29E A recommender_system_test

3 04988C5DF189632E A recommender_system_test

4 482F14783456D21B B recommender_system_test
```

Название столбцов коректны, нужна проверить типы данных, следует изучить наличие пропусков и дубликатов.

# Предобработка данных.

Посмотрим на наличие дубликатов и пропусков.

```
events.info();
In [6]:
         <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
         RangeIndex: 440317 entries, 0 to 440316
         Data columns (total 4 columns):
          # Column Non-Null Count Dtype
         --- ----
                        -----
          0 user_id 440317 non-null object
1 event_dt 440317 non-null object
          2 event name 440317 non-null object
          3 details 62740 non-null float64
         dtypes: float64(1), object(3)
         memory usage: 13.4+ MB
 In [7]: print(events.isna().sum())
         print('Количество дубликатов:', events.duplicated().sum());
         user id
                            0
         event dt
                            0
         event name
         details 377577
         dtype: int64
         Количество дубликатов: 0
         Есть пропуски в details, но они связаны с тем что не все события имеют дополнительные данные. Они
         не помешают нашему анализу оставим их как есть.
In [8]: marketing events.info()
         <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
         RangeIndex: 14 entries, 0 to 13
         Data columns (total 4 columns):
          # Column Non-Null Count Dtype
         ---
                        -----
         0 name 14 non-null object
1 regions 14 non-null object
2 start_dt 14 non-null object
3 finish_dt 14 non-null object
         dtypes: object(4)
         memory usage: 576.0+ bytes
 In [9]: print(marketing events.isna().sum())
         print('Количество дубликатов:', marketing events.duplicated().sum())
         name
         regions
         start dt
         finish dt 0
         dtype: int64
         Количество дубликатов: 0
In [10]: new_users.info()
         new users['user id'].nunique()
         <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
         RangeIndex: 61733 entries, 0 to 61732
         Data columns (total 4 columns):
         # Column Non-Null Count Dtype
          0 user id 61733 non-null object
          1 first date 61733 non-null object
          2 region 61733 non-null object
3 device 61733 non-null object
```

```
dtypes: object(4)
        memory usage: 1.9+ MB
        61733
Out[10]:
        print(new users.isna().sum())
In [11]:
         print('Количество дубликатов:', new users.duplicated().sum())
         new users['user id'].nunique()
        user id
        first date
                      0
        region
        device
                      0
        dtype: int64
        Количество дубликатов: 0
         61733
Out[11]:
In [12]: participants.info()
        <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
        RangeIndex: 18268 entries, 0 to 18267
        Data columns (total 3 columns):
         # Column Non-Null Count Dtype
         --- ----- ------ ----
         0 user id 18268 non-null object
         1 group 18268 non-null object
         2 ab test 18268 non-null object
        dtypes: object(3)
        memory usage: 428.3+ KB
In [13]: print(participants.isna().sum())
        print('Количество дубликатов:', participants.duplicated().sum())
        user id
                   0
        group
        ab test
                   0
        dtype: int64
        Количество дубликатов: 0
        Проверим на неявные дубликаты
In [14]: new_users['user_id'].value counts().head()
        BC1E96104DDE433A 1
Out[14]:
        D45554BA350E10C4
        CC311F9ED000F25E
                           1
        CA84538479857DBD
        7F59E027E41EB119
                            1
        Name: user id, dtype: int64
In [15]: participants['user_id'].value counts().head()
        9CBD8387C8A1DDDF
Out[15]:
        4D269D6E438C6D22
        B70E5E2275EEAA7F
                            2
        06C6018D3CB3E903
        87314190D7FC4E12
        Name: user id, dtype: int64
        Есть дубликаты, видимо пользователи пересекаются, отфильтруем их на следующем этапе.
```

Поменяем типы данных.

```
In [17]: events.info()
        <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
        RangeIndex: 440317 entries, 0 to 440316
        Data columns (total 4 columns):
         # Column Non-Null Count Dtype
        ---
                       _____
         0 user_id 440317 non-null object
1 event_dt 440317 non-null datetime64[ns]
         2 event name 440317 non-null object
         3 details 62740 non-null float64
        dtypes: datetime64[ns](1), float64(1), object(2)
        memory usage: 13.4+ MB
In [18]: | marketing events['start dt'] = marketing events['start dt'].map(
           lambda x: dt.datetime.strptime(x, '%Y-%m-%d')
In [19]: marketing events['finish dt'] = marketing events['finish dt'].map(
         lambda x: dt.datetime.strptime(x, '%Y-%m-%d')
In [20]: marketing events.info();
        <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
        RangeIndex: 14 entries, 0 to 13
        Data columns (total 4 columns):
         # Column Non-Null Count Dtype
        --- ----
                       -----
         0 name 14 non-null object
1 regions 14 non-null object
2 start_dt 14 non-null datetime64[ns]
3 finish_dt 14 non-null datetime64[ns]
        dtypes: datetime64[ns](2), object(2)
        memory usage: 576.0+ bytes
In [21]: new users['first date'] = new users['first date'].map(
            lambda x: dt.datetime.strptime(x, '%Y-%m-%d')
        new users.info();
        <class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
        RangeIndex: 61733 entries, 0 to 61732
        Data columns (total 4 columns):
         # Column Non-Null Count Dtype
        ---
                        -----
         0 user_id 61733 non-null object
         first date 61733 non-null datetime64[ns]
         2 region 61733 non-null object
         3 device 61733 non-null object
        dtypes: datetime64[ns](1), object(3)
        memory usage: 1.9+ MB
```

У столбцов с датами изменены типы на более подходящие, пропусков нет дубликаты нет.

# Оценка корректности проведения теста.

Проревем корректность всех пунктов технического задания.

Название теста: recommender\_system\_test;

)

У нас есть два теста, среди них есть recommender\_system\_test и есть группы A — контрольная, B — новая платёжная воронка.

### Проверим;

- дата запуска: 2020-12-07;
- дата остановки набора новых пользователей: 2020-12-21;
- дата остановки: 2021-01-04;

```
In [23]: print('Дата запуска:', new_users['first_date'].min())
Дата запуска: 2020-12-07 00:00:00
```

Дата запуска корректна.

```
In [24]: print('Дата остановки набора новых пользователей:', new_users['first_date'].max())

Дата остановки набора новых пользователей: 2020-12-23 00:00:00
```

Дата остановки чуть позже на пару дней, возможно эта связано со вторым тестом который шёл параллельно. У нас есть нужная нам число 2020-12-21.

```
In [25]: print('Дата остановки:', events['event_dt'].max())
Дата остановки: 2020-12-30 23:36:33
```

Тест остановился раньше положеного на пять дней.

Аудитория: 15% новых пользователей из региона EU;

```
In [26]: users_data = new_users.pivot_table(index='region', values='user_id', aggfunc='nunique')
    count = new_users['user_id'].nunique()
    users_data['user_%'] = (users_data['user_id'] / count) * 100
    users_data.reset_index()
```

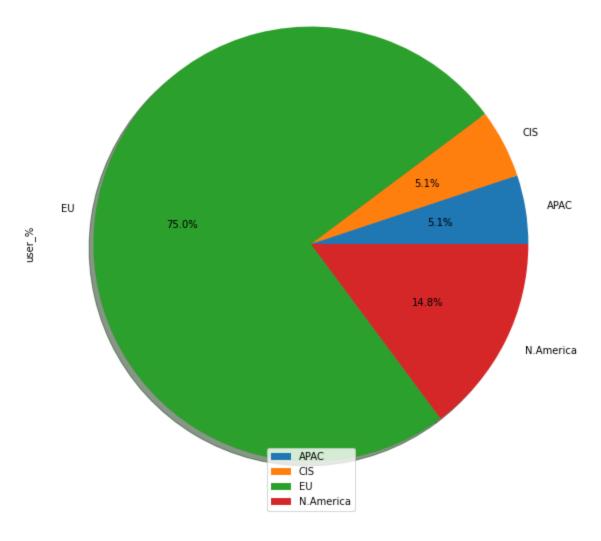
```
Out[26]: region user_id user_%

0 APAC 3153 5.107479

1 CIS 3155 5.110719

2 EU 46270 74.951809

3 N.America 9155 14.829994
```



### 75% пользователей из региона EU;

```
new users = new users.loc[(new users['first date'] <= '2020-12-21')]</pre>
In [28]:
         new_eu_users = new_users.query('region == "EU"')
         new eu users
         new eu users.head()
         new eu users['user id'].nunique()
         42340
Out[28]:
         user all = new users.query('user id in @participants.user id')
In [29]:
         print(user all.nunique())
         #new eu users = new eu users.query('user id in @test group eu.user id')
         #new eu users.count()
         #print(participants.groupby(['ab test', 'group']).count())
         user id
                       15664
         first date
                          15
         region
                           4
         device
                           4
         dtype: int64
```

# Оставим нужных нам пользователей.

```
In [30]: #yu = new_users.query('user_id in @participants.user_id')
    new_eu_users.nunique()
    print(5532/42340*100)
```

13.065658951346245

Фактически 13% новых пользователей из региона EU.

Удалим пересекающихся пользователей которые попали в два теста одновременно.

Оставляем пользователей только из eu региона.

```
In [33]: test_group_eu = test_group.query('user_id in @new_eu_users.user_id')
    test_group_eu['user_id'].nunique()
Out[33]: 5532
```

Ожидаемое количество участников теста 6000 после удаления пересикающихся пользователей 5532.

```
In [34]: events s = events.query('user id in @new eu users.user id')
         events s = events.query('user id in @test group eu.user id')
         print(events s.head())
                                 event dt event name details
                      user id
        5 831887FE7F2D6CBA 2020-12-07 06:50:29 purchase 4.99
        17 3C5DD0288AC4FE23 2020-12-07 19:42:40 purchase
                                                                 4.99
        58 49EA242586C87836 2020-12-07 06:31:24 purchase 99.99
        74 A640F31CAC7823A6 2020-12-07 18:48:26 purchase 93 2F46396B6766CFDB 2020-12-07 13:29:30 purchase
                                                                4.99
                                                                4.99
In [35]: print(events s.count())
        print(events s['user id'].nunique())
        user_id 20382
event_dt 20382
        event_name 20382
        details 2740
        dtype: int64
        3025
```

Ожидаемый эффект: за 14 дней с момента регистрации пользователи покажут улучшение каждой метрики не менее, чем на 10%:

- конверсии в просмотр карточек товаров событие product\_page,
- просмотры корзины product\_cart ,
- покупки purchase .

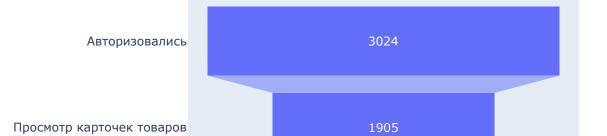
Для ожидаемого эффект нам нужно оставить клиентов прожившие лайфтайм 14 дней. Удалим события которые находятся за пределами 2020-12-16.

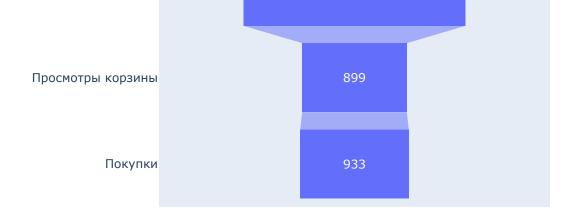
```
In [36]: ad_costs = test_group_eu.merge(new_eu_users, on=['user_id'], how='left')
    ad_data = events_s.merge(ad_costs, on=['user_id'], how='left')
    ad_data['event_day'] = pd.to_datetime(ad_data['event_dt']).dt.normalize();
    ad_data.head()
    #ad_data = ad_data.loc[(ad_data['first_date'] <= '2020-12-16')]</pre>
```

Out[36]:		user_id	event_dt	event_name	details	group	ab_test	first_date	region	device
	0	831887FE7F2D6CBA	2020-12- 07 06:50:29	purchase	4.99	А	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	Android
	1	3C5DD0288AC4FE23	2020-12- 07 19:42:40	purchase	4.99	А	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	РС
	2	49EA242586C87836	2020-12- 07 06:31:24	purchase	99.99	В	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	iPhone
	3	A640F31CAC7823A6	2020-12- 07 18:48:26	purchase	4.99	В	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	PC
	4	2F46396B6766CFDB	2020-12- 07 13:29:30	purchase	4.99	А	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	РС
In [37]:	<pre>ad_data['lifetime'] = (     ad_data['event_day'] - ad_data['first_date'] ).dt.days #ad_data = ad_data.loc[(ad_data['lifetime'] == 14)] ad_data = ad_data.query('lifetime &lt; 14 ') ad_data</pre>									

Out[37]:	user_id		event_dt	event_name	details	group	ab_test	first_date	region	•
	0	831887FE7F2D6CBA	2020-12- 07 06:50:29	purchase	4.99	А	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	Aı
	1	3C5DD0288AC4FE23	2020-12- 07 19:42:40	purchase	4.99	А	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	
	2	49EA242586C87836	2020-12- 07 06:31:24	purchase	99.99	В	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	i
	3	A640F31CAC7823A6	2020-12- 07 18:48:26	purchase	4.99	В	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	
	4	2F46396B6766CFDB	2020-12- 07 13:29:30	purchase	4.99	А	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	
	20376	930EACAE048DFF45	2020-12- 29 06:56:00	login	NaN	А	recommender_system_test	2020-12- 20	EU	
	20377	E5589EAE02ACD150	2020-12- 29 22:17:08	login	NaN	А	recommender_system_test	2020-12-	EU	
	20378	D21F0D4FDCD82DB2	2020-12-	login	NaN	А	recommender_system_test	2020-12-	EU	i

19689 rows × 11 columns





За 14 дней с момента регистрации улучшение каждой метрики более 10%. В конце воронки покупок больше чем в пред идущем событии эта скорее всего из за покупок в один клик.

Итог соответствия данных техническому заданию:

- Название теста: recommender\_system\_test;
- группы: А контрольная, В новая платёжная воронка;
- дата запуска: 2020-12-07;
- дата остановки набора новых пользователей: 2020-12-23;
- дата остановки: 2020-12-30;
- аудитория: 13% новых пользователей из региона EU;
- фактическое количество участников теста: 5532.
- ожидаемый эффект: за 14 дней с момента регистрации пользователи покажут улучшение каждой метрики не менее, чем на 10%:
  - конверсии в просмотр карточек товаров событие product\_page равняется 64%,
  - просмотры корзины product\_cart равняется 47%,
  - покупки purchase равняется 101%.

Убедимся, что время проведения теста не совпадает с маркетинговыми и другими активностями.

In [41]: marketing events

## Out[41]:

	name	regions	start_dt	finish_dt
0	Christmas&New Year Promo	EU, N.America	2020-12-25	2021-01-03
1	St. Valentine's Day Giveaway	EU, CIS, APAC, N.America	2020-02-14	2020-02-16
2	St. Patric's Day Promo	EU, N.America	2020-03-17	2020-03-19
3	Easter Promo	EU, CIS, APAC, N.America	2020-04-12	2020-04-19
4	4th of July Promo	N.America	2020-07-04	2020-07-11
5	Black Friday Ads Campaign	EU, CIS, APAC, N.America	2020-11-26	2020-12-01
6	Chinese New Year Promo	APAC	2020-01-25	2020-02-07
7	Labor day (May 1st) Ads Campaign	EU, CIS, APAC	2020-05-01	2020-05-03
8	International Women's Day Promo	EU, CIS, APAC	2020-03-08	2020-03-10

```
      9
      Victory Day CIS (May 9th) Event
      CIS
      2020-05-09
      2020-05-11

      10
      CIS New Year Gift Lottery
      CIS
      2020-12-30
      2021-01-07

      11
      Dragon Boat Festival Giveaway
      APAC
      2020-06-25
      2020-07-01

      12
      Single's Day Gift Promo
      APAC
      2020-11-11
      2020-11-12

      13
      Chinese Moon Festival
      APAC
      2020-10-01
      2020-10-07
```

Тест совпадает с маркетинговыми и другими активностям: 2

```
In [42]: A = events['event_dt'].max() # начало теста

B = events['event_dt'].min() # конец теста

print(marketing_events.query("start_dt <= @A" and "finish_dt >= @B"))

print('')

print('Tect совпадает с маркетинговыми и другими активностям:',

marketing_events.query("start_dt <= @A" and "finish_dt >= @B")['name'].nunique());

name regions start_dt finish_dt

O Christmas&New Year Promo EU, N.America 2020-12-25 2021-01-03

10 CIS New Year Gift Lottery CIS 2020-12-30 2021-01-07
```

Тест совпадает с Christmas&New Year Promo которое начинается с 2020-12-25, также очень близко проходит New Year Gift Lottery (2020-12-30 по 2021-01-07), но он коснется только региона CIS. За неделю до исследование в европейском регионе заканчивается Black Friday Ads Campaign.

Проверим аудиторию теста.

- Удостоверемся, что нет пересечений с конкурирующим тестом и нет пользователей, участвующих в двух группах теста одновременно.
- Проверем равномерность распределения по тестовым группам и правильность их формирования.

Если хотитим увеличить показатель на 10% с помощью изменения, понадобится выборка минимум из 659 человек.

Проверим на пересечения в тестах.

In [46]: test p['user id'].duplicated().sum()

Out[46]:

```
In [43]:
         #participants['user id'].value counts().head()
         participants['user id'].duplicated().sum()
        1602
Out[43]:
         test p = participants.query('ab test != "recommender system test"')
In [44]:
         #test p
        old = [test p['user id']]
In [45]:
         for new in ad costs['user id']:
             if new == old:
                 print('Пересечений с конкурирующим тестом есть')
             else:
                 end = 'Пересечений с конкурирующим тестом нет'
         print(end)
        Пересечений с конкурирующим тестом нет
```

```
In [47]: test_group_eu['user_id'].value_counts().head()
         CB3289BB00E5E465
Out[47]:
         9C2A5E3BF66CBB97
         6070727198404A40
         6BAD4743388F4545
         EB3589638ED1D779
                              1
         Name: user id, dtype: int64
         Пользователей одновременно участвующих в двух группах теста нет.
         a data = ad data.query('group == "A"')
In [48]:
         b_data = ad_data.query('group == "B"')
In [49]: a_cr = (a_data.groupby('event_name')
                           .agg({'user_id': 'nunique'})
                           .sort values(by='user id', ascending=False)
                           .reset index()
         #a_cr
         b cr = (b data.groupby('event_name')
In [50]:
                          .agg({'user id': 'nunique'})
                           .sort values(by='user id', ascending=False)
                           .reset index()
         #b_cr
In [51]:
         old a = (a data.groupby('first date')
                           .agg({'event name': 'count', 'user id': 'nunique'})
                           .sort values(by='first date', ascending=False)
                           .reset index()
         old a
Out[51]:
              first_date event_name user_id
          0 2020-12-21
                             2257
                                     339
          1 2020-12-20
                             1470
                                     228
          2 2020-12-19
                                     204
                             1342
          3 2020-12-18
                                     184
                             1441
          4 2020-12-17
                             1269
                                     172
          5 2020-12-16
                             1046
                                     143
          6 2020-12-15
                             1346
                                     170
          7 2020-12-14
                             2414
                                     316
          8 2020-12-13
                              212
                                      47
          9 2020-12-12
                              250
                                      51
         10 2020-12-11
                              443
                                      79
         11 2020-12-10
                              263
                                      54
         12 2020-12-09
                                      68
                              414
         13 2020-12-08
                              504
                                      74
```

**14** 2020-12-07

812

135

ut[52]:		first_date	event_name	user_id
	0	2020-12-21	328	68
	1	2020-12-20	274	53
	2	2020-12-19	196	39
	3	2020-12-18	223	44
	4	2020-12-17	163	33
	5	2020-12-16	627	85
	6	2020-12-15	123	27
	7	2020-12-14	290	60
	8	2020-12-13	34	12
	9	2020-12-12	222	45
	10	2020-12-11	48	15
	11	2020-12-10	129	29
	12	2020-12-09	379	66
	13	2020-12-08	194	37
	14	2020-12-07	976	148

Проверем равномерность распределения по тестовым группам и правильность их формирования.

Сформулируем гипотезы:

- Нулевая: различий в количестве распределения клиентов между группами нет.
- Альтернативная: различия в количестве распределения клиентов между группами есть.

р-значение: 0.9998581436703973 Не получилось отвергнуть нулевую гипотезу, вывод о различии сделать нельзя

```
In [54]: sns.set_style('whitegrid')
# назначаем размер графика
plt.figure(figsize=(10, 4))
# строим линейный график средствами seaborn
sns.lineplot(x='first_date', y='event_name', data=old_a, marker='D', label = 'group A')
sns.lineplot(x='first_date', y='event_name', data=new_b, marker='D', label = 'group B')
# формируем заголовок графика и подписи осей средствами matplotlib
plt.title('График распределения по тестовым группам ')
plt.xlabel('Дата')
plt.ylabel('Количество')# отображаем график на экране

plt.show()
```

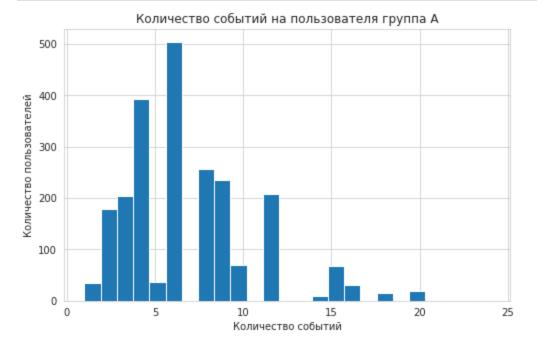


Большой скачек с 13 числа в группе А возможна эта из за маркетинговых событий, однако у группы В таково скачка нет.

# Исследовательский анализ результатов теста.

```
ax data = ad data.guery('group == "A"')
In [55]:
         bx data = ad data.query('group == "B"')
         ax data['user id'].nunique()
In [56]:
         2264
Out[56]:
         bx data['user id'].nunique()
In [57]:
         761
Out[57]:
         id event = (
In [58]:
             ax data.groupby('user id')
             .agg({'event name' : 'count'})
             .sort values(by='event name', ascending=False)
         fig, ax = plt.subplots()
         id event['event name'].hist(figsize=(8, 5), bins=(25))
         ax.set title('Количество событий на пользователя группа A')
         ax.set xlabel('Количество событий')
         ax.set ylabel('Количество пользователей')
         plt.show();
```

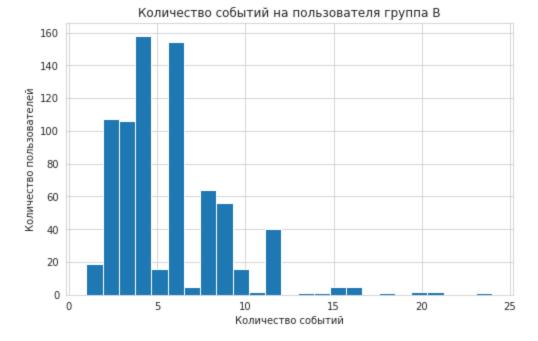
```
display(id_event.reset_index().head(10))
print('Медиана событий на пользователя групп A:',id_event['event_name'].median())
```



### user\_id event\_name

0	CED71698585A2E46	24
1	B8EF6F0325A9979F	21
2	A25712EE46AD443A	20
3	97AD409895906A32	20
4	7347C03E6A300EFD	20
5	2F0639CBF0C3C249	20
6	109FE65EE47113C9	20
7	19F5032292917412	20
8	77FC0E20AEAC1506	20
9	1BFEE479308EFF44	20

Медиана событий на пользователя групп А: 6.0



# user\_id event\_name

0	1198061F6AF34B7B	24
1	115EBC1CA027854A	21
2	89545C7F903DBA34	21
3	7E8720DB6A21CF66	20
4	2C2BE85372033F77	20
5	C8460FF8BEF553A4	18
6	4EFB5E89AC11AC6D	16
7	A9908F62C41613A8	16
8	37094134968B2013	16
9	FE76759FE6BF8C68	16

Медиана событий на пользователя групп В: 4.0

У групп разброс разный, у группы В разброс сильнее смещен в лево на меньшие количество событий чем у группы А.

```
In [60]: day_a = ax_data.groupby('event_day').agg({'event_name': 'count'})
    day_b = bx_data.groupby('event_day').agg({'event_name': 'count'})
    day_a
```

## Out[60]:

### event\_name

event_day	
2020-12-07	276
2020-12-08	269
2020-12-09	322
2020-12-10	283
2020-12-11	311
2020-12-12	300

2020-12-13	268
2020-12-14	890
2020-12-15	895
2020-12-16	885
2020-12-17	1029
2020-12-18	1067
2020-12-19	1272
2020-12-20	1235
2020-12-21	1640
2020-12-22	1056
2020-12-23	824
2020-12-24	693
2020-12-25	518
2020-12-26	458
2020-12-27	450
2020-12-28	303
2020-12-29	239

In [61]: day\_b

Out[61]: event\_name

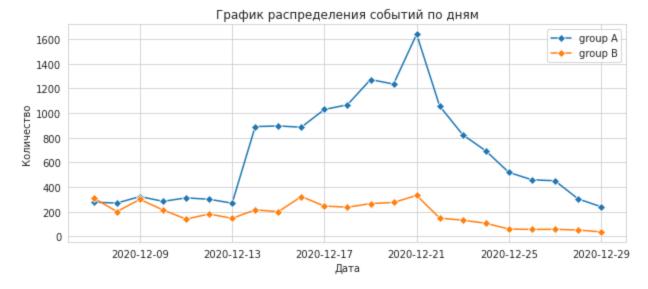
# event\_day

event_day	
2020-12-07	309
2020-12-08	200
2020-12-09	299
2020-12-10	213
2020-12-11	139
2020-12-12	180
2020-12-13	145
2020-12-14	214
2020-12-15	199
2020-12-16	322
2020-12-17	245
2020-12-18	235
2020-12-19	265
2020-12-20	274
2020-12-21	331
2020-12-22	147
2020-12-23	130

2020-12-24	105
2020-12-25	58
2020-12-26	55
2020-12-27	56
2020-12-28	50
2020-12-29	35

```
In [62]: sns.set_style('whitegrid')
# назначаем размер графика
plt.figure(figsize=(10, 4))
# строим линейный график средствами seaborn
sns.lineplot(x='event_day', y='event_name', data=day_a, marker='D', label = 'group A')
sns.lineplot(x='event_day', y='event_name', data=day_b, marker='D', label = 'group B')
# формируем заголовок графика и подписи осей средствами matplotlib
plt.title('График распределения событий по дням')
plt.xlabel('Дата')
plt.ylabel('Количество') # отображаем график на экране

plt.show()
```



По какой то причини в группе А очень большой скачек клиентов и совершаемыми ими события с 13.12 по 21.12 число, возможно это влияние приближающегося рождества, в группе В такого аномального скачка не наблюдается.

Посмотрим на распределения по девайсам в группах.

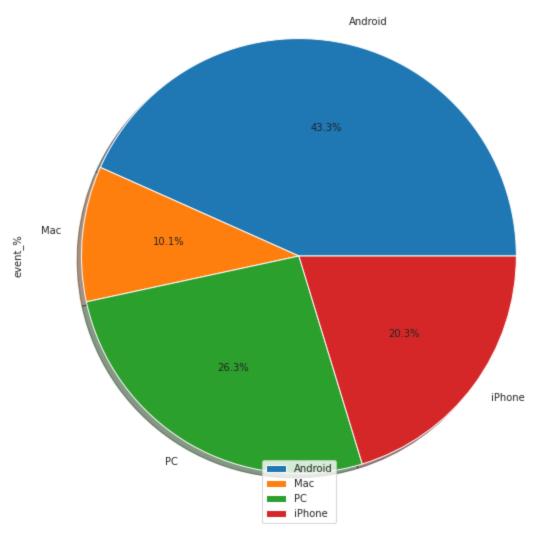
```
In [63]: dev_a = ax_data.groupby('device').agg({'event_name': 'count', 'user_id': 'nunique'})
    sum_a = dev_a['event_name'].sum()
    dev_a['event_%'] = (dev_a['event_name'] / sum_a) * 100
    dev_b = bx_data.groupby('device').agg({'event_name': 'count', 'user_id': 'nunique'})
    sum_b = dev_b['event_name'].sum()
    dev_b['event_%'] = (dev_b['event_name'] / sum_b) * 100
In [64]: sum_a = dev_a['user_id'].sum()
    dev_a['user_%'] = (dev_a['user_id'] / sum_a) * 100
sum_b = dev_b['user_id'].sum()
    dev_b['user %'] = (dev_b['user_id'] / sum_b) * 100
```

```
In [65]: dev_a.plot(kind='pie', x='device', y='event_%',
```

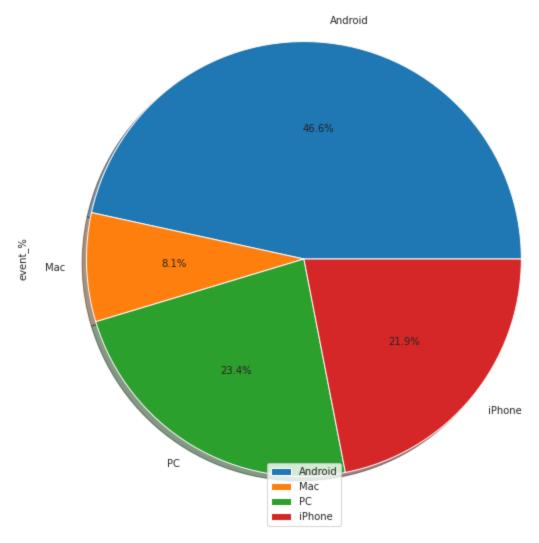
```
figsize=(15, 10),
autopct='%1.1f%%',
shadow=True)
plt.legend(loc=8, fontsize=10)
plt.title('Аудитория новых пользователей по девайсам A')
plt.show()

dev_a.reset_index()
```

### Аудитория новых пользователей по девайсам А



Out[65]:		device	event_name	user_id	event_%	user_%
	0	Android	6707	994	43.318478	43.904594
	1	Mac	1558	221	10.062649	9.761484
	2	PC	4076	600	26.325647	26.501767
	3	iPhone	3142	449	20.293225	19.832155



Out[66]: device		event_name	user_id	event_%	user_%	
	0	Android	1959	354	46.576320	46.517740
	1	Mac	340	65	8.083690	8.541393
	2	PC	984	185	23.395150	24.310118
	3	iPhone	923	157	21.944841	20.630749

В группе В пользователей на мобильных устройствах больше примерно на 3%.

x=[2264, 1474, 685, 712],
)
fig.show()

	event_name	user_id
0	login	2264
1	product_page	1474
3	product_cart	685
2	purchase	712



Наибольший отток в группе A приходится между переходом от просмотра карточек товаров к просмотру корзины, переходя на этапе покупок идет прирост. От авторизация до просмотра карточек теряется 36,6%. От авторизации до покупки дошли 31%.

	event_name	user_id
0	login	760
1	product_page	431
3	product_cart	214
2	purchase	221



В группе В конверсия не такая большая от авторизации до просмотра теряется около 43.7% клиентов на следующем этапе от карточек до корзины 50%, но на последней этапе идет прирост на 3% видимо рекомендации группы В показывают хорошие показатели на быстрых покупках в один клик. От авторизации до покупки у группы В дошли 29% эти показатели немного ниже чем у группы А.

In [69]:	ac	l_data.head(1)								
Out[69]:		user_id	event_dt	event_name	details	group	ab_test	first_date	region	device
	0	831887FE7F2D6CBA	2020-12- 07	purchase	4.99	А	recommender_system_test	2020-12- 07	EU	Android

```
details_a = ax_data.groupby('event_day').agg({'details': 'mean'})
In [70]:
          details b = bx data.groupby('event day').agg({'details': 'mean'})
          #ax data['details'].value counts()
          #bx data['details'].value counts()
          details a
                       details
Out[70]:
           event_day
          2020-12-07 24.434444
          2020-12-08 24.490000
          2020-12-09 17.199302
          2020-12-10 18.147895
          2020-12-11 27.704286
          2020-12-12 24.490000
          2020-12-13 9.990000
          2020-12-14 26.373929
          2020-12-15 21.455517
          2020-12-16 21.697317
          2020-12-17 16.874058
          2020-12-18 18.133939
          2020-12-19 22.392235
          2020-12-20 27.630449
          2020-12-21 26.400788
          2020-12-22 29.450432
          2020-12-23 12.665439
          2020-12-24 28.626364
          2020-12-25 32.284118
          2020-12-26 22.760270
          2020-12-27 18.990000
          2020-12-28 12.431860
          2020-12-29 8.538387
          details b
In [71]:
Out[71]:
                        details
           event_day
          2020-12-07
                     12.778462
          2020-12-08
                     12.748621
          2020-12-09
                     11.460588
```

```
2020-12-10 26.240000
2020-12-11
           5.990000
2020-12-12 12.990000
2020-12-13 58.948333
2020-12-14 8.955517
2020-12-15 53.138148
2020-12-16 22.063171
2020-12-17 31.823333
2020-12-18
           9.097143
2020-12-19 12.409355
2020-12-20 23.777879
2020-12-21 47.924783
2020-12-22
           9.390000
2020-12-23 11.101111
2020-12-24
           5.823333
2020-12-25 19.275714
2020-12-26 18.561429
2020-12-27 126.101111
2020-12-28
           6.656667
2020-12-29 4.990000
```

```
In [72]: sns.set_style('whitegrid')
# назначаем размер графика
plt.figure(figsize=(12, 6))
# строим линейный график средствами seaborn
sns.lineplot(x='event_day', y='details', data=details_a, marker='D', label = 'group A')
sns.lineplot(x='event_day', y='details', data=details_b, marker='D', label = 'group B')
# формируем заголовок графика и подписи осей средствами matplotlib
plt.title('График распределения стоимость покупки по дням')
plt.xlabel('Дата')
plt.ylabel('Количество') # отображаем график на экране

plt.show()
```



```
In [73]: details_a['details'].mean()
Out[73]: 21.441783882419678

In [74]: details_b['details'].mean()
Out[74]: 24.01063901839584
```

В группе В можно видеть сильные скачки по суммам покупок, однака общая средняя у нее меньше чем у группы В, возможна новые рекомендации влияют больше на покупки нежили на привлечение новых клиентов, однако они по какой-та причине не стабильны.

Прежде чем приступать к А/В-тестированию нужно учесть некоторые особенности данных:

- Не все данные соответствуют требованиям технического задания. Дата остановки теста не корректна, заявлена дата 2021-01-04, фактическая 2020-12-30, скорей всего эта связана с начавшейся рождественскими признаками. В тесте 13% новых пользователей из региона EU, а не 15% как заявлено в ТЗ. Фактическое количество участников теста 5532 вместо 6000.
- В группе А очень большой скачек клиентов и совершаемыми ими события с 13.12 числа.
- Нужна учитывать что есть быстрые покупки в один клик из-за чего некоторые события можно игнорировать сразу переходя к оплате.
- Тест совпадает с маркетинговыми событиями Christmas&New Year Promo которое начинается с 2020-12-25 эта может влиять на поведения пользователей.

# Оценка результатов А/В-тестирования.

По результаты А/В-тестирования можно подвести итоги:

• Количество событий на пользователя не одинаково распределены в выборках у группы В разброс сильнее смещен в лева на меньшие количество событий, у группы А он более равномерный и ближе к нормальному распределению. У групп медианное количество событий на пользователя разное.

- События по дням со временем падает в обоих группах, но с 13 числа у группы А очень большой скачке событий который выбивается из общего тренда.
- На этапе просмотра карточек товаров у группы A(63%) конверсия лучше чем у группы B (57%), на этап просмотра корзин переходят 46% у группы A и 49% у группы B, на этапе покупки конверсия от прошлого этапа 103% у обеих групп. Группа B конвертируется не лучше чем группа A на всех этапах кроме этапа просмотра корзин.
- В группе В пользователей на мобильных устройствах больше, так же в этой группе можно видеть сильные скачки по суммам покупок, однако общая средняя у нее меньше чем у группы В, по какой-та причине они не стабильны.

## Сформулируем гипотезы:

- Н\_0: Между долями есть значимая разница
- Н\_1: Между долями нет значимой разницы

alpha = 0.05

р-значение: 3.3566961849640364e-05 Отвергаем нулевую гипотезу: между долями есть значимая разница

```
In [76]: purchases = np.array([214, 685])
leads = np.array([760, 2264])

p1 = purchases[0] / leads[0]
p2= purchases[1] / leads[1]
p_combined = (purchases[0] + purchases[1]) / (leads[0] + leads[1])
difference = p1 - p2

z_value = difference / mth.sqrt(p_combined * (1 - p_combined) * (1/leads[0] + 1/leads[1])
distr = st.norm(0, 1)

p_value = (1-distr.cdf(abs(z_value))) * 2

print('p-значение: ', p_value)

if p_value < alpha:
    print('Отвергаем нулевую гипотезу: между долями есть значимая разница')
```

р-значение: 0.27348595720377333 Не получилось отвергнуть нулевую гипотезу, нет оснований считать доли разными

р-значение: 0.06571034551803678 Не получилось отвергнуть нулевую гипотезу, нет оснований считать доли разными

Разница между конверсиями оказалось значимой только на первом этапе, дальше разницы между конверсиями нет.

# Общие вывод.

Общие результаты исследования такие:

- Не смотря на одинаковые медианы цифры в группе В участники теста в основном сосредоточены от одного до четырех событий, когда в группе А они распределены более равномерно.
- События по дням со временем падает в обоих группах, с 13 числа у группы А очень большой скачке событий, у В такого скачка нет.
- Конверсия В на всех этапах хуже А корми первого, если посмотреть конверсию от первого события авторизации до последнего покупок то разницы между группами нет. Проверка z-критерием статистическую разность долей показала что между долями нет значимой разницы корми первого этапа.

Хоть по аудитории и есть не большие отклонения в целом участников достаточна для проведения теста, но тест прерывается не дав возможности отследить лайфтайм всех участников. Также тест проходит во время маркетингово события Christmas&New Year Promo перед рождественскими праздниками что сильно могло повлиять на поведения людей в группах, поэтому тест сложна считать корректным. Тесты нужна проводить с полным лайфтаймом и выбрать окно так чтобы не до, не вовремя теста не было не каких маркетинговых событий и акций.