

Igor de Souza Aguiar
Brasileiro, 33 anos
Rua Camoatim, 46 – CEP: 21220-250
Vila Kosmos, Rio de Janeiro – RJ
Telefone: (21) 99284-9165
E-mail: igor.dsouza91@gmail.com | igorsouza.devops@gmail.com
GitHub: <https://github.com/IgorSouzDEV>

RESUMO PROFISSIONAL

Desenvolvedor web em transição de carreira com sólida formação em Análise e Desenvolvimento de Sistemas. Apaixonado por tecnologia e comprometido com a entrega de soluções inovadoras.

OBJETIVO PROFISSIONAL

Busco uma primeira oportunidade na área de Desenvolvimento Web, onde possa aplicar meus conhecimentos em JavaScript, React e Python, além de contribuir para projetos inovadores e colaborar com equipes multidisciplinares.

FORMAÇÃO

- Bacharelado em Sistemas da Informação (cursando) - Centro Universitário IBMR
- Superior de Tecnologia em Análise e Desenvolvimento de Sistemas (concluído em agosto/2022) – Centro Universitário Augusto Motta Unisuam

HABILIDADES TÉCNICAS

- Linguagens de Programação: JavaScript, Python, Java
- Frameworks e Bibliotecas: React, Angular, Bootstrap, SASS
- Ferramentas de Desenvolvimento: Git/GitHub, Power BI
- Outras Habilidades: HTML5, CSS, Excel, LGPD, Segurança da Informação

COMPETÊNCIAS COMPORTAMENTAIS

- Pensamento Crítico: Capacidade de analisar problemas complexos e propor soluções eficazes com base em dados e lógica.
- Trabalho em Equipe: Colaboração eficaz em projetos e treinamento de novos funcionários.
- Adaptabilidade: Aprendizado rápido de novas tecnologias e adaptação a diferentes ambientes de trabalho.
- Foco em Resultados: Superar metas de vendas e entregar projetos dentro do prazo.
- Empatia: Entendimento das necessidades dos clientes e colegas para fornecer soluções eficazes.

- Pontualidade e Organização: Gestão eficiente de tarefas diárias e cumprimento de prazos.

CONHECIMENTOS ADICIONAIS

- React – Youtube, cursando
- React/ Typescript/ Next.js/ Tailwind – Udemy, cursando
- Java/ Spring Boot – Alura, Agosto/2025
- Desenvolvimento Front-End – Alura, Janeiro/2025
- Python, Alura, Novembro/2024
- Typescript – Alura, Novembro/2024
- Javascript – Alura, Novembro/2024
- Javascript – Udemy, Setembro/2024
- Bootstrap – Udemy, Novembro/2023
- SASS - Udemy, Agosto/2023
- Python – Danki Code, Abril/2023
- Introdução a Análise de Dados - Microsoft Power BI – Fundação Bradesco, Outubro/2022
- Preparando Dados para Análise - Microsoft Power BI – Fundação Bradesco, Outubro/2022
- Desenvolvimento Orientado a Objetos Python - Fundação Bradesco, Outubro/2022
- Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD) – Fundação Bradesco, Julho/2022
- Linguagem de Programação Python Básico – Fundação Bradesco, Julho/2022
- Certificado em Segurança da Tecnologia da Informação – Fundação Bradesco, Junho/2022
- Certificado em Excel – Udemy, Junho/2022

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Montaraza Materiais Hidráulicos e Elétricos Eireli

Cargo: Vendedor/Técnico

Período: Janeiro/2019 – Atualmente

- Responsável pela organização da loja, gestão de estoque e acompanhamento de metas mensais.
- Atendimento ao cliente presencial e online (WhatsApp, marketplaces e redes sociais).
- Treinamento de novos funcionários, contribuindo para o desenvolvimento da equipe.
- Destaque em Vendas: Reconhecido por constantemente superar metas de vendas, recebendo elogios por atendimento ao cliente e contribuindo significativamente para o crescimento da empresa.
- Desenvolvimento do site da empresa: Implementação de um site para atrair novos clientes, utilizando tecnologias como HTML5, CSS, JavaScript e Bootstrap.

Montaraza Materiais Hidráulicos e Elétricos Eireli

Cargo: Vendedor/Técnico

Período: Dezembro/2014 – Junho/2018

- Organização da loja, gestão de estoque e acompanhamento de metas mensais.
- Atendimento ao cliente presencial e online, com foco em vendas e suporte técnico.

Linhas Catharinelli Eireli

Cargo: Vendedor

Período: Setembro/2013 - Dezembro/2013

- Responsável pela organização da loja, assim como reposição do estoque; acompanhamento das metas mensais, contribuindo para os resultados da equipe; esclarecimento de dúvidas e realização de trocas de produtos.
- Atendimento ao cliente presencial e online, com foco em vendas.